

东北电气连续亏损 “海航系”人主难掩颓势

本报记者 王金龙 西安报道

被“海航系”纳入麾下之后，东北电气发展股份有限公司(以下简称“东北电气”，0042.HK)未能走出亏损“泥潭”。

东北电气于1995年在香港、

营收持续缩水

基于长远发展，东北电气主动调整了订货结构，减少生产量与销售量。

“虽然公司目前营业收入不多，但是公司目前经营正常。”东北电气一位受访人士向《中国经营报》记者表示，公司之所以业绩下滑主要有两方面的原因，即官司纠纷与公司产业布局的调整。

此前，东北电气的主营产品为电力电容器、封闭母线等，这些产品主要应用于电力系统领域。但是近年来，输配电设备制造业受宏观经济结构性调整因素影响，行业产能相对过剩，市场竞争异常激烈，加之相关产品的价格不断下降，基于长远发展，东北电气主动调整了订货结构，减少生产量与销售量。

上述东北电气人士透露称，至于官司纠纷是指与国开行2.72亿元的赔偿金以及沈阳高压3774万元职工赔偿案。

为“壳”而来？

有投资者认为，或许“海航系”的进入并不是为了获利离场，而是为“壳”而来。

2017年1月24日东北电气发布公告称，其收到第一大股东苏州青创贸易集团有限公司(以下简称“苏州青创”)发来的《苏州青创贸易集团有限公司关于与北京海鸿源投资管理有限公司签订〈股份转让协议〉的通知》。据苏州青创与北京海鸿源签订的《关于东北电气发展股份有限公司之股份转让协议》显示，东北电气第一大股东苏州青创拟转让所持有的上市公司8149.49万股无限售A股股份，占上市公司

深圳两地上市。2017年1月，海航旗下北京海鸿源投资管理有限公司(以下简称“北京海鸿源”)以13亿元交易价格，获得东北电气A股股份9.39%股权。入股次月，东北电气A股股价曾创下9.71元/股的高点。而此前，东北电气曾公

那么，面对营业收入下滑，东北电气有没有采取一些应对措施？对此，上述东北电气人士告诉本报记者，“应对措施肯定是有，但是基于上市公司的披露原则，在此不便作答。”

记者梳理东北电气9家参股或控股公司的业绩信息发现，目前，除了高才科技有限公司之外，其余各公司的利润贡献均为负值。其中，从合并报表之日截至5月初，阜新封闭母线有限责任公司亏损就超过千万元。而在此前，东北电气曾投入大量资金研发母线类产品的智能化，并且将其视为增强产品竞争力的主要措施。

除此之外，据公告显示，东北电气附属子公司新东北电气(锦州)电力电容器有限公司(以下简称“新锦容”)曾开展高场强高压电

力电容器的研制和风电场用无功补偿装置的设计准备工作，并已进行了高场强高压电力电容器的样机试制。但后来，因受出售交易的影响，该公司未来发展方向尚未确定，同时资金的严重短缺也使得项目无法再继续开展，故上述研发项目均已暂停。

对于东北电气目前的境遇，一位券商分析师向记者表示，对于连续亏损两年的上市公司来说，“保壳”是首要任务，东北电气亦如此。另外，剥离亏损资产也是“续命”的一种重要方式。

而东北电气目前也正好有出售资产计划，如果交易成功，将为其带来近1亿元的现金流。

据公告显示，该交易的标的正是因资金短缺而无法再进行研发项目的新锦容100%股权，交易价

格为2.35港元/股的价格，向北京海鸿源的一致行动人海航酒店集团(香港)有限公司增发1.36亿股H股。

根据东北电气财报，2017年该公司归属于上市公司股东的净利润亏损3.97亿元；2018年1至

3月，其实现归属于上市公司股东的净利润为-464.90万元，同比增长70.13%，但其营业收入仅为475.58万元，同比下降16.55%。

在连续亏损之后，“保壳”或许成为东北电气2018年首要任务。有部分投资者认为，作为大股东的

“海航系”，应该不会坐视东北电气“退市”而无动于衷。

2018年5月10日，《中国经营报》记者就公司经营情况、产业布局以及“海航系”高管履新之后的变化等多个问题致东北电气，但对方仅表示以“公告为主”。



“海航系”公司成为大股东后，东北电气未能走出亏损泥潭。

本报资料室/图

格为1.35亿元，而在交易完成之后，东北电气将推出电力、电容器行业。

对于该笔资产的最新交易情

况，东北电气方面向本报记者回复称，5月25日将召开第二次临时股东大会对该资产出售交易进行审议，届时将对外及时公告。

那么，海航系究竟有没有能力使得东北电气业绩扭亏为盈，在其剥离电力、电容器资产之后，是否会有新的资产注入或者布局新的产业？

“海航系高管的进入，这就是公司一种变化，至于是否有资产注入或新业务布局，这个没办法说。”东北电气方面回复本报记者，公司大股东北京海鸿源已出具财务支持的承诺函，承诺在一年之内无条件为公司提供财务支持，包括以提供资金、担保等方式协助公司补充营运资金。因此，公司不会存在资金紧张的问题。

中民投整合多元产业 开创乡村振兴新模式

广袤的农村已成为大有作为的广阔天地，迎来难得的发展机遇。5月4-5日，中国民生投资集团(以下简称“中民投”)携手正大集团赴河南省考察，双方将在乡村振兴、农牧业发展和美丽乡村建设等方面开展合作。

中民投计划首先在河南省投资建设美丽乡村文化综合体，通过“五下乡一进城”整体解决方案，开创出解决农村农民服务“最后一公里”问题的新模式，并将进一步在山东、河北等农业大省推广。

乡村振兴正当时

国家提出实施乡村振兴战略，在我国“三农”发展进程中具有划时代的里程碑意义。今年年初发布的2018相关文件指出：农业农村农民问题是关系国计民生的根本性问题。没有农业农村的现代化，就没有国家的现代化。

当前，我国发展不平衡不充分问题在乡村尤为突出，主要表现在：农产品阶段性供过于求和供给不足并存，农业供给质量亟待提高；农民适应生产力发展和市场竞争的能力不足，新型职业农民队伍建设亟需加强；农村基础设施和民生领域欠账较多，农村环境和生态问题比较突出，乡村发展整体水平亟待提升；国家支农体系相对薄弱，农村金融改革任务繁重，城乡之间要素合理流动机制亟待健全；农村基层党建存在薄弱环节，乡村治理体系和治理能力亟待强化。

实施乡村振兴战略，是解决人民日益增长的美好生活需要和不平衡不充分的发展之间矛

盾的必然要求，是实现“两个一百年”奋斗目标的必然要求，是实现全体人民共同富裕的必然要求。

根据国家关于实施乡村振兴战略的意见提出的目标任务。到2020年，乡村振兴取得重要进展，制度框架和政策体系基本形成；到2035年，乡村振兴取得决定性进展，农业农村现代化基本实现；到2050年，乡村全面振兴，农业强、农村美、农民富全面实现。

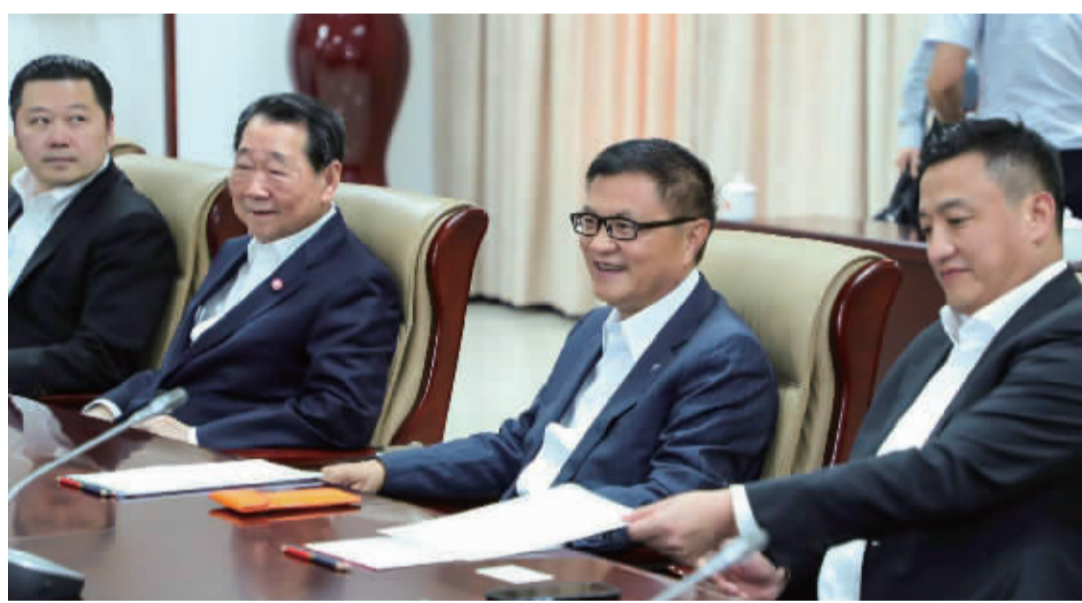
中国社会科学院农村发展研究所所长、研究员、博士生导师魏后凯认为，乡村振兴战略内涵丰富，涉及到农村经济建设、政治建设、文化建设、社会建设、生态文明建设和党的建设各个方面，是一个全面的大战略，也是新时期做好“三农”工作的总抓手。

引领资本走进乡村

乡村振兴，产业兴旺是重点。因此，这自然离不开企业的参与。

国家相关部门研究员姜长云撰文指出，近年来，我国农业产业化发展迅速，有效地带动了农业方式转变和农业产业链质量、效益、竞争力的提升，也为提高农业组织化程度、促进农民增收做出了重要贡献。其中龙头企业功不可没。

姜长云认为，龙头企业不仅是带动农民增收的中坚力量，也是按照规模化、集约化、组织化方式引导农民、帮扶农民、提升农民的骨干力量。龙头企业不仅是新型农业经营主体中的“精锐



中民投携手泰国正大集团，助力乡村振兴。中民投董事局主席董文标(右二)与正大集团资深董事长谢国民(左二)。

部队”，也是加快转变农业发展方式、推进农业绿色发展的“开路先锋”。

目前，已有一大批企业投身到乡村振兴的大潮当中。其中，中民投依托自身优势，通过整合多元产业，探索出了乡村振兴的新模式。

中民投董事局主席董文标表示，中民投整合多元产业，并借助全球资源配置，将引导和推动更多资本、技术、人才等要素向农业农村流动，共同孕育出乡村振兴的新业态、新模式，给中国乡村发展赋能。

中民投成立不到四年，目前3000多亿元总资产中，有一半多是民生产业。例如现在管理的社区面积近8亿平方米，分布在全国155个城市，稳居全国前列；投资建设的光伏清洁能源，截至2017年底累计发电量达18.1亿千瓦时；装配式建筑已经拥有约1400项的建筑科技专有技术，现

在年产能可达500万平方米。这些特色产业都可以发挥作用，全面服务乡村振兴。

特别是中民投通过对社区资源的整合，解决了城市服务中“最后50米”问题。“现在将城市和农村这两个市场对接起来，城市市场拉动农村市场，将激活乡村特色产业。”董文标指出。

正大集团资深董事长、中民投全球专家咨询委员会委员谢国民表示，作为中国改革开放后率先在华投资的外商企业，40年来，正大集团积极投身中国改革开放事业，也将不断加大在华投资力度。未来将和中民投一起合作，通过高投资、高效益、高品质全面提升乡村振兴质量。

正大集团是一家以农牧食品、商业零售、电信三大事业为核心，同时涉足金融、地产、制药、机械加工等10多个行业领域的多元化跨国集团公司。截至目前，正大集团在中国设立企业

超过400家，总投资超1200亿元，年销售额近1500亿元，已成为在华投资规模最大、投资项目最多的外商投资企业之一。

据透露，中民投将联合正大集团等机构在河南发起设立乡村振兴产业基金，促进河南实现农业强、农村美、农民富。

解决“最后一公里”问题

实施乡村振兴战略，应该从哪些方面入手？国家领导人今年提出了五大振兴：乡村产业振兴、乡村人才振兴、乡村文化振兴、乡村生态振兴和乡村组织振兴。

中民投计划首先在河南省投资建设美丽乡村文化综合体，通过“五下乡一进城”整体解决方案，开创出解决农村农民服务“最后一公里”问题的新模式，并将进一步在山东、河北等农业大省推广。

据了解，“五下乡一进城”即以资本下乡为引领、文化下乡为

人口，打造电商下乡的驿站，农村、教育下乡的渠道，健康医疗下乡的平台，并建设农产品进社区的小型集散地，创造就业机会，协助农民返乡创业。

据了解，平顶山将成为中民投美丽乡村文化综合体的首个落地点。今年4月份，中民投已经与平顶山舞钢市、叶县签订了投资协议，完成了初步选址，其他县(区)也进入了协议谈判、选址阶段。截至4月22日，已签约16个点，预计5月底可实现79个点的签约。

未来三年，中民投拟在河南省投资150亿元，以文化综合体为平台，带动分布式光伏、装配式建筑、大健康、文化旅游、智慧出行、现代物业等中民投特色产业在河南省落地，一揽子解决农村商贸、物流、文化、娱乐、服务的“最后一公里”问题。

值得一提的是，中民投给出的乡村振兴整体解决方案以文化下乡为切入点。以乡村影院为核心的美丽乡村文化综合体，将涵盖酒吧、书吧等多种文化娱乐业态，打造文化生活服务中心，丰富乡村居民生活。“有了文化生活，才能真正聚集人才，产业，形成健康的、可持续的现代乡村生态。”董文标表示。

在前不久举行的2018年博鳌亚洲论坛年会上，著名投资人罗杰斯曾多次提到“中国乡村”。他多次表示看好中国广大的农村发展前景，“中国农村处在大有可为的机遇期，如今有很多像中民投这样的企业，都非常看好中国农村发展前景，积极参与到乡村振兴当中。”