



琥珀金融帮 中经金融 中经社区金融

多项业务不合规 长春农商行频遭监管处罚 > B3

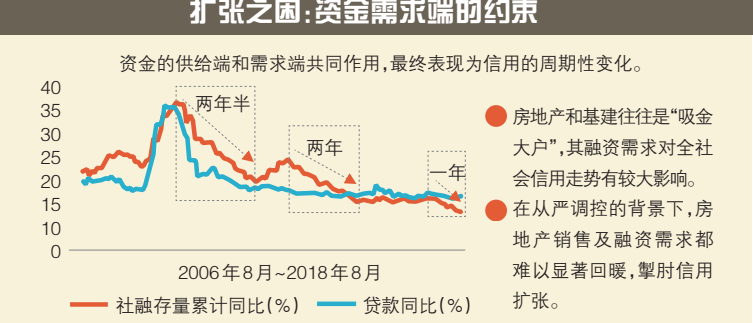
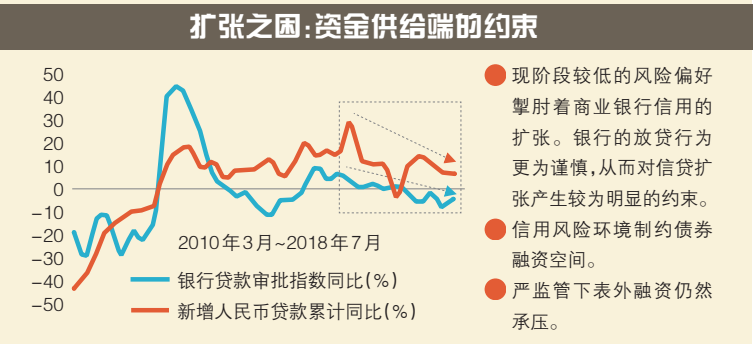
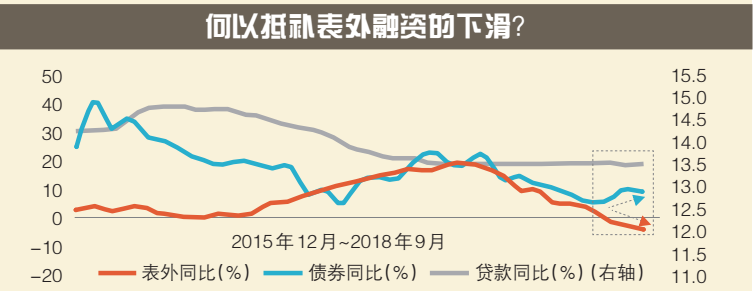
跨境支付角逐升级 市场扩容仍存反洗钱挑战 > B5

吉艾科技高管频换 转型AMC专注高利润重组服务 > B9

图说金融 >

如何理解“宽货币、紧信用”的矛盾困境？

今年以来，银行间货币市场利率持续下行，但以社会融资规模为代表的信用却呈现收缩态势，M2增速持续低于名义GDP增速，“宽货币、紧信用”矛盾日益突出。对此，当局开始鼓励商业银行加大信贷投放和债券配置，资管新规细则等金融监管也边际放松，但表内的扩张是否足以抵补表外的收缩？信用扩张周期是否会如期而至？



未来，基于货币信用的领先性，当前信用扩张的“徘徊不前”预示着未来经济趋缓态势仍将延续。

数据来源：数据来来源，Wind、IMI 财观观察 数据整理：朱会珊 信息制图：刘红

理财收益持续低迷 银行负债端承压

本报记者 王柯瑾 北京报道

近一段时间，银行理财发行以及收益持续低迷。最新数据显示，9月17日~9

理财量价走低

截至9月26日，金融界银行理财产品最新数据显示，9月17日~9月23日一周，232家银行发行理财产品共2340款，较上周减少52款；平均预期年化收益率为4.58%，较上周下降0.02%，自今年6月份以来连降13周，创下了近一年内的最低收益率水平。

某国有银行北京分行营业部副行长告诉记者：“最近我行发行的理财产品收益基本保持平稳，但部分产品收益有所下降。”

河北某城商行发行理财产品收益一直保持在全国前列，近日记者了解到该行适逢“双节”上架了一些收益比较可观的产品。“但与往年相比，规模数量并不大。”该行某支行主管结算副行长表示。

除了理财收益下降，根据日前普益标准发布的8月全国银行理财市场指数报告，全国银行理财发行

负债能力待增强

9月25日，银保监会公布8月银行业金融机构资产负债情况，数据显示8月末银行业金融机构总资产为255.49万亿元，比上年同期增长6.9%，总负债为234.75万亿元，比上年同期增长6.5%。总资产、总负

债同比增长双双创年内新高。而伴随着理财市场的不景气，商

量也出现下行减速现象。8月，全国银行理财发行指数环比下降4.06点至96.19点，全国银行理财产品当月发行量已降至不足2015年12月基期的发行量水平。

对此，普益标准研究员余新月表示，近期银行理财收益总体呈下滑趋势，主要来自两个方面的影响：一是在严监管格局下，要求理财打破刚兑、严禁期限错配的运作模式，模式的转变和严监管的压力使得银行理财定价趋于谨慎；另一方面，近期“合理充裕”的流动性环境推动利率下滑，资产端收益下降。

同样，苏宁金融研究院高级研究员左俊义认为，银行体系面临的问题是“宽货币+紧信用”，紧信用一方面体现在表外非标规模收缩，一方面体现在银行体系信贷意愿较低。“央行不断通过定向降准和MLF

的利率相对不高。但从银行负债结构来看，存款类的核心负债占比下降相对明显，因此银行对于存款类

市场相对充裕，银行业整体负债端的流动性压力不大，银行理财产品

业银行负债能力也在承压中。银保监会9月25日发布的数据显示，8月末银行业总负债同比增速亦创年内新低。

《中国经营报》记者从多位分析

人士处得知，在流动性充足推动利率下行的背景下，银行理财产品收益下滑或将持续。但理财收益收缩的影响有限，目前银行业主要面临存款类核心负债承压的问题。

360推测，临近季度末，银行间资金并未出现紧张的状况，9月最后一周银行理财收益率也很难出现季末反弹现象，小幅下跌的概率比较大。

但在余新月看来，随着季末时点临近，银行迫于考核压力可能短期压缩理财发行量，从收益率看，季末揽储提高了跨季资金需求，同时9月政府专项债集中发行推动流动性环境边际收紧，季末资金价格会有小幅上抬，对理财收益率会产生一定影响。

前述8月全国银行理财市场指数报告称，受资管新规影响，多数银行正处于新旧交替的转型期，新产品发行速度放缓，理财产品发行总量保持下跌趋势。但值得注意的是，资管新规的信托与理财细则带来的监管边际宽松对发行量下跌趋势起到了一定的抑制作用。

融360认为，继9月12日重启逆回购以来，央行连续放水，9月17日再次进行2650亿元1年期MLF操作，6天累计净投放达5950亿元，市场利率持续走低，几乎各期限Shibor利率都降至年内最低水平，且与年初和年中相比均有很大跌幅。由此，融

蓄理念及存款习惯等都产生了较大冲击，很大程度上分流了居民存款。加之投资理财产品多元化、居民消费习惯和消费行为的变化，楼市和股市等对存款也产生了挤压。

下转 > B2

长沙银行主板上市 创新升级服务湖湘

A股银行板块再迎新锐。9月26日长沙银行在上海证券交易所挂牌上市，成为湖南省率先在A股上市的银行，A股第28家上市银行。长沙银行此次登陆A股，有利于提高其资

坚守初心：立足区位优势 服务湖湘经济

湖南作为贯穿东西血脉的中部大省，在助推国家“一带一路”“长江经济带”和“中部崛起”等政策上起到举足轻重的作用，湖南正迎来经济飞速发展、综合实力与日俱增的黄金期。湖南、长沙经济的深厚发展根基和良好发展前景，为长沙银行的发展提供了优良的经济环境和广阔的市场空间。

背靠得天独厚的优势，长沙银行牢牢把握湖南“创新引领、开放崛起”、长株潭“两型社会建设”、长沙经济社会“率先发展”等重大战

略机遇，深化特色定位，着力打造核心竞争力。长沙银行董事长朱玉国表示：“长沙银行之所以有今天，是因为对湖南市场的深度开发、对客户需求的深度把握、对政府发展理念的深度融入。”

作为我国较早的城市商业银行之一，长沙银行如今已成为一家具有相当综合实力、鲜明发展特色、盈利能力强劲的银行。从发展规模来看，截至2018年6月30日，长沙银行资产总额达到4875.55亿元；2018年1~6月，实现净利润24.38亿元，较上年同期

增长10.01%，保持了稳定的增长态势。

在科技金融方面，长沙银行制定《科技金融创新发展方案》，设立了科技金融专营机构，加大科技金融模式创新。积极探索建立政府部门、各类投资基金、科技型中小企业、担保公司等多方参与的合作机制，形成了“银政、银园、银投、银保”四位一体的合作平台，为企业融资融智。

在智慧金融方面，在深入分析新经济特征、消费者变化趋势和时代文化心理基础上，长沙银行富有创新地提出了打造“一家智造快乐的银行”的战略，并大力发展智慧金融业务。通过在模式、技术、产品和服务上的不断创新，积极探索互联网金融消费场景，着力打造大数据云平台，进一步加快支付方式创新，线上业务得到持续快速发展。截至2018年一季度，长沙银行网络金融注册用户数突破290万，2018年一季度网络金融交易量超过4000亿元。

在绿色金融方面，为打造美丽湖南、共建美好家园，长沙银行积极推动绿色金融业务的发展，将社会资金引导到节能、污染防治、清洁能源、清洁能源、资源节约与循环利用等绿色产业发展中，推动社会“绿色发展”。

本充足率和风险承受能力，在资产规模和业务规模进一步扩张的基础上加快实现营收、利润双增长。不积跬步，无以至千里。自1997年5月成立以来，长沙银行

21年深耕湖南市场，坚持特色化、差异化、综合化发展道路，着力铸造科技金融、绿色金融、县域金融和智慧金融四大特色战略品牌，在创新中加快做大做强。

从行业地位来看，在一系列行业权威评比中长沙银行也频获佳绩，市场地位不断提升。21年来坚持因势利导、顺势而为，长沙银行保持着强劲的增长势头，逆势上行。英国《银行家》杂志公布“2018全球银行1000强”榜单，长沙银行位列全球银行1000强排名第311位，较2017年上升29位。自2014年以来，长沙银行在该榜单中的排名已上升178个名次，在所有上榜的中资银行中增速靠前。

在科技金融方面，长沙银行制定《科技金融创新发展方案》，设立了科技金融专营机构，加大科技金融模式创新。积极探索建立政府部门、各类投资基金、科技型中小企业、担保公司等多方参与的合作机制，形成了“银政、银园、银投、银保”四位一体的合作平台，为企业融资融智。

在智慧金融方面，在深入分析新经济特征、消费者变化趋势和时代文化心理基础上，长沙银行富有创新地提出了打造“一家智造快乐的银行”的战略，并大力发展智慧金融业务。通过在模式、技术、产品和服务上的不断创新，积极探索互联网金融消费场景，着力打造大数据云平台，进一步加快支付方式创新，线上业务得到持续快速发展。截至2018年一季度，长沙银行网络金融注册用户数突破290万，2018年一季度网络金融交易量超过4000亿元。

精细管理：中小微金融业务湖南领先

随着金融改革步伐不断提速，长沙银行全面把握趋势，立足优势，精准对接客户，不断深耕湖南

市场。目前，长沙银行网点在湖南地州市已实现全覆盖，控股发起3家村镇银行、1家消费金融公司。

特别在中小微金融领域，通过精细化管理和业务创新，长沙银行居于湖南省内市场领先地位，被银保监会评为“2012~2015年全国银行业金融机构小微金融创新服务先进单位”。

机构建设方面，长沙银行持续推进专营机构——小企业信贷中心的设立，逐步在高科技、新材料、生物医药、工程机械、环保、陶瓷、花炮等领域形成特色。

平台搭建方面，长沙银行与长株潭地区的主要工业园区均建立了战略合作关系，搭建成长型中小企业客户的园区集群营销平台。

产品创新方面，长沙银行先后推出“长湘贷”“订单贷”“融易通”“税e融”“快乐秒贷”“创业担保贷”等一系列线上线下创新产品，构建了特色化、多元化的产品体系，较为有效地解决了小微企业缺乏有效担保的问题，切实降低小微企业融资成本。

此外，长沙银行联合人民银行长沙中心支行创新实施“1+N”小微企业金融服务合作模式，致力于通过设立产业发展基金、风险补偿基金、“贷款+保险”、“贷款+担保+风险补偿”、“互联网+产业金融”五种模式，为省内100个园区、10000家小微企业提供定制服务。

长沙银行凭借品牌、网点、产品等优势，中小微金融业务发展势头良好，构建了稳定且广泛的客户群，公司银行业务综合竞争力不断增强。



未来可期：迈向优质上市银行目标

本次主板发行将是长沙银行在金融改革过程中极具战略意义的一步，将有利于提高长沙银行资本充足率和风险承受能力，在资产规模和业务规模进一步扩张的基础上实现营收、利润增长，也将提升湖南金融业的影响力和竞

争力，推动湖南地方金融产业的健康发展。

长沙银行董事长朱玉国表示，公司将以此为契机，不断实施业务创新和战略转型，进一步巩固和提升公司在银行业的优势和地位。

长沙银行已准备好全新姿态，

向所有人展现“一家智造快乐的银行”的独特魅力。面向未来，长沙银行将牢牢把握发展机遇，以稳健经营和精细管理为保障，打造稳健规范、服务领先、特色鲜明、信誉卓越的优质上市银行，在“智造快乐”的道路上继续前行。