

# 太阳能巨头茂迪接连裁员关厂度日

本报记者 秦泉 吴可仲  
徐州 马鞍山报道

裁员、停工、关厂、变卖资产……台湾光伏龙头企业茂迪股份有限公司(以下简称“茂迪”)正在经历多事之秋。

早在今年8月中旬,由于环境问题并响应行业市场需求,茂迪就关闭了其在苏州昆山的生产线,彼时,该公司表示未来将以徐州和马鞍山的工厂为主要生产基地。

但是,近日《中国经营报》记者调查发现,茂迪的“大陆版图”暗潮涌动。其位于徐州的新建生产基地存在延期风险,而位于马鞍山的生产基地因拖欠工程款问题,亦难独善其身。

茂迪财务处投资暨财务规划部经理暨代理发言人朱宜珊在接受本报记者采访时表示,受光伏“5·31新政”的冲击,茂迪的规划确实有所放缓。

朱宜珊表示,马鞍山厂区原计划扩建,但是受到新政的影响,需求下降,所以扩建计划基本暂停。

茂迪的徐州厂位于凤凰大道东侧,距离徐州高铁站仅10分钟的路程。“往常还能拉到几个台湾人,但是从今年开始,别说是台湾人,已经很少有人提到茂迪的名字了。”经常往返徐州机场和高铁站的出租车司机张师傅说道。

到达目的地后,记者几经查找却不见茂迪的字样。询问附近的工人后才得知,茂迪的徐州厂实际位于徐州艾德太阳能公司的厂区内,其目前并没有真正属于自己的工厂。

多位艾德太阳能的员工向记者表示,自2015年,茂迪便一直租用艾德的厂区进行生产,其自己的厂房于2017年才开始建,目前尚未建成。

上述员工口中的茂迪自己的厂区,实际为茂迪位于徐州的1.2GW高效太阳能电池片项目,但原定于2018年底投产的计划能否如愿尚不可知。记者从负责该

台湾光伏溃败

但是,在新一轮的产能转换中,不仅仅是茂迪,台湾的光伏企业整体笼罩在一片迷雾中,尚不见曙光。

茂迪的境遇似乎正是台湾光伏的一个缩影。进入21世纪,随着欧洲市场的开放,全球光伏产品需求猛增,在高额利润的诱惑下,我国大陆、台湾地区开始涉足光伏产品制造领域。一大批如茂迪、昱晶这样的台湾光伏制造企业,开始发展并逐渐成为世界光伏市场的翘楚。

10多年前,茂迪股价曾经暴涨到985元新台币,益通更是涨到1205元新台币天价,郭进财的昱晶也涨到416元新台币。彼时有人形容,“太阳能产业犹如印钞机般,吸引了大批企业争相投入。”

但是,在新一轮的产能转换中,不仅仅是茂迪,台湾的光伏企业整体笼罩在一片迷雾中,尚不见曙光。自今年6月以来,受大陆地区光伏政策的影响,全球光伏市场波动剧烈,对外销十分依赖的台湾地区光伏制造业业绩急剧下滑,相继走上裁员甚至退出光伏行业的道路。

继茂迪宣布裁员后,太阳能多晶硅晶圆厂绿能也宣布因太阳能电池产业持续不景气,来自于下游厂商的订单减少,将进行裁员,预计将有200多位南科厂区员工被裁。据悉,绿能南科厂利用率仅为五成左右。

而台湾光伏电池及组件制造商元晶太阳能也“不甘寂寞”,宣布为应对国际太阳能市场短期波动,提高竞争优势,将调整产品策略方

向(生产利润较高的高效能PERC光伏电池及组件)并进行人员精减(裁员20%,约275人)。

另外,值得注意的是,深耕硅片制造多年的中美硅业也退出光伏的舞台。

据中国台湾媒体报道,中美硅业指责中国新的光伏补贴政策,以及中美贸易战对其太阳能业务的困境。如果未来两年技术或需求没有突破,中国台湾硅片制造商中美硅业将考虑退出硅片业务。据中美硅业首席执行官公开表示,生产厂商正面临财务困境,因此无法保持竞争力。其称,公司的硅片业务预计今年销售额将下降15%,并将在2019年进一步下滑。

一位业内人士对记者表示,以新日光、茂迪等为代表的台资企业曾在光伏制造领域占据重要席位。但是在近几年光伏行业的黄金发展阶段,台湾的企业并没有抓住机会扩张,所以一直没有出现巨头型企业。随着内陆龙头企业逐渐崛起,台湾企业规模小、成本管控能力不足的劣势逐渐显现。

朱宜珊表示,过去台湾大部分光伏企业主要依赖中国大陆市场,但“5·31”新政导致需求骤减,对整个太阳能产业的影响很大。再加上台湾过去的营运模式又是依赖台湾生产电池,组件的部分则是通过大陆的厂商行销到海外,此种产业链比较容易受到影响。

朱宜珊表示,过去台湾大部分光伏企业主要依赖中国大陆市场,但“5·31”新政导致需求骤减,对整个太阳能产业的影响很大。再加上台湾过去的营运模式又是依赖台湾生产电池,组件的部分则是通过大陆的厂商行销到海外,此种产业链比较容易受到影响。

朱宜珊表示,过去台湾大部分光伏企业主要依赖中国大陆市场,但“5·31”新政导致需求骤减,对整个太阳能产业的影响很大。再加上台湾过去的营运模式又是依赖台湾生产电池,组件的部分则是通过大陆的厂商行销到海外,此种产业链比较容易受到影响。

境问题并响应行业市场需求,茂迪就关闭了其在苏州昆山的生产线,彼时,该公司表示未来将以徐州和马鞍山的工厂为主要生产基地。

但是,近日《中国经营报》记者调查发现,茂迪的“大陆版图”暗潮涌动。其位于徐州的新建生产基地存在延期风险,而位于马鞍山的生产基地因拖欠工程款问题,亦难独善其身。

茂迪财务处投资暨财务规划部经理暨代理发言人朱宜珊在接受本报记者采访时表示,受光伏“5·31新政”的冲击,茂迪的规划确实有所放缓。

朱宜珊表示,马鞍山厂区原计划扩建,但是受到新政的影响,需求下降,所以扩建计划基本暂停。

茂迪的徐州厂位于凤凰大道东侧,距离徐州高铁站仅10分钟的路程。“往常还能拉到几个台湾人,但是从今年开始,别说是台湾人,已经很少有人提到茂迪的名字了。”经常往返徐州机场和高铁站的出租车司机张师傅说道。

到达目的地后,记者几经查找却不见茂迪的字样。询问附近的工人后才得知,茂迪的徐州厂实际位于徐州艾德太阳能公司的厂区内,其目前并没有真正属于自己的工厂。

多位艾德太阳能的员工向记者表示,自2015年,茂迪便一直租用艾德的厂区进行生产,其自己的厂房于2017年才开始建,目前尚未建成。

上述员工口中的茂迪自己的厂区,实际为茂迪位于徐州的1.2GW高效太阳能电池片项目,但原定于2018年底投产的计划能否如愿尚不可知。记者从负责该

台湾光伏溃败

但是,在新一轮的产能转换中,不仅仅是茂迪,台湾的光伏企业整体笼罩在一片迷雾中,尚不见曙光。

茂迪的境遇似乎正是台湾光伏的一个缩影。进入21世纪,随着欧洲市场的开放,全球光伏产品需求猛增,在高额利润的诱惑下,我国大陆、台湾地区开始涉足光伏产品制造领域。一大批如茂迪、昱晶这样的台湾光伏制造企业,开始发展并逐渐成为世界光伏市场的翘楚。

10多年前,茂迪股价曾经暴涨到985元新台币,益通更是涨到1205元新台币天价,郭进财的昱晶也涨到416元新台币。彼时有人形容,“太阳能产业犹如印钞机般,吸引了大批企业争相投入。”

但是,在新一轮的产能转换中,不仅仅是茂迪,台湾的光伏企业整体笼罩在一片迷雾中,尚不见曙光。自今年6月以来,受大陆地区光伏政策的影响,全球光伏市场波动剧烈,对外销十分依赖的台湾地区光伏制造业业绩急剧下滑,相继走上裁员甚至退出光伏行业的道路。

继茂迪宣布裁员后,太阳能多晶硅晶圆厂绿能也宣布因太阳能电池产业持续不景气,来自于下游厂商的订单减少,将进行裁员,预计将有200多位南科厂区员工被裁。据悉,绿能南科厂利用率仅为五成左右。

而台湾光伏电池及组件制造商元晶太阳能也“不甘寂寞”,宣布为应对国际太阳能市场短期波动,提高竞争优势,将调整产品策略方

向(生产利润较高的高效能PERC光伏电池及组件)并进行人员精减(裁员20%,约275人)。

另外,值得注意的是,深耕硅片制造多年的中美硅业也退出光伏的舞台。

据中国台湾媒体报道,中美硅业指责中国新的光伏补贴政策,以及中美贸易战对其太阳能业务的困境。如果未来两年技术或需求没有突破,中国台湾硅片制造商中美硅业将考虑退出硅片业务。据中美硅业首席执行官公开表示,生产厂商正面临财务困境,因此无法保持竞争力。其称,公司的硅片业务预计今年销售额将下降15%,并将在2019年进一步下滑。

一位业内人士对记者表示,以新日光、茂迪等为代表的台资企业曾在光伏制造领域占据重要席位。但是在近几年光伏行业的黄金发展阶段,台湾的企业并没有抓住机会扩张,所以一直没有出现巨头型企业。随着内陆龙头企业逐渐崛起,台湾企业规模小、成本管控能力不足的劣势逐渐显现。

朱宜珊表示,过去台湾大部分光伏企业主要依赖中国大陆市场,但“5·31”新政导致需求骤减,对整个太阳能产业的影响很大。再加上台湾过去的营运模式又是依赖台湾生产电池,组件的部分则是通过大陆的厂商行销到海外,此种产业链比较容易受到影响。

朱宜珊表示,过去台湾大部分光伏企业主要依赖中国大陆市场,但“5·31”新政导致需求骤减,对整个太阳能产业的影响很大。再加上台湾过去的营运模式又是依赖台湾生产电池,组件的部分则是通过大陆的厂商行销到海外,此种产业链比较容易受到影响。

境问题并响应行业市场需求,茂迪就关闭了其在苏州昆山的生产线,彼时,该公司表示未来将以徐州和马鞍山的工厂为主要生产基地。

但是,近日《中国经营报》记者调查发现,茂迪的“大陆版图”暗潮涌动。其位于徐州的新建生产基地存在延期风险,而位于马鞍山的生产基地因拖欠工程款问题,亦难独善其身。

茂迪财务处投资暨财务规划部经理暨代理发言人朱宜珊在接受本报记者采访时表示,受光伏“5·31新政”的冲击,茂迪的规划确实有所放缓。

朱宜珊表示,马鞍山厂区原计划扩建,但是受到新政的影响,需求下降,所以扩建计划基本暂停。

茂迪的徐州厂位于凤凰大道东侧,距离徐州高铁站仅10分钟的路程。“往常还能拉到几个台湾人,但是从今年开始,别说是台湾人,已经很少有人提到茂迪的名字了。”经常往返徐州机场和高铁站的出租车司机张师傅说道。

到达目的地后,记者几经查找却不见茂迪的字样。询问附近的工人后才得知,茂迪的徐州厂实际位于徐州艾德太阳能公司的厂区内,其目前并没有真正属于自己的工厂。

多位艾德太阳能的员工向记者表示,自2015年,茂迪便一直租用艾德的厂区进行生产,其自己的厂房于2017年才开始建,目前尚未建成。

上述员工口中的茂迪自己的厂区,实际为茂迪位于徐州的1.2GW高效太阳能电池片项目,但原定于2018年底投产的计划能否如愿尚不可知。记者从负责该

台湾光伏溃败

但是,在新一轮的产能转换中,不仅仅是茂迪,台湾的光伏企业整体笼罩在一片迷雾中,尚不见曙光。

茂迪的境遇似乎正是台湾光伏的一个缩影。进入21世纪,随着欧洲市场的开放,全球光伏产品需求猛增,在高额利润的诱惑下,我国大陆、台湾地区开始涉足光伏产品制造领域。一大批如茂迪、昱晶这样的台湾光伏制造企业,开始发展并逐渐成为世界光伏市场的翘楚。

10多年前,茂迪股价曾经暴涨到985元新台币,益通更是涨到1205元新台币天价,郭进财的昱晶也涨到416元新台币。彼时有人形容,“太阳能产业犹如印钞机般,吸引了大批企业争相投入。”

但是,在新一轮的产能转换中,不仅仅是茂迪,台湾的光伏企业整体笼罩在一片迷雾中,尚不见曙光。自今年6月以来,受大陆地区光伏政策的影响,全球光伏市场波动剧烈,对外销十分依赖的台湾地区光伏制造业业绩急剧下滑,相继走上裁员甚至退出光伏行业的道路。

继茂迪宣布裁员后,太阳能多晶硅晶圆厂绿能也宣布因太阳能电池产业持续不景气,来自于下游厂商的订单减少,将进行裁员,预计将有200多位南科厂区员工被裁。据悉,绿能南科厂利用率仅为五成左右。

而台湾光伏电池及组件制造商元晶太阳能也“不甘寂寞”,宣布为应对国际太阳能市场短期波动,提高竞争优势,将调整产品策略方

向(生产利润较高的高效能PERC光伏电池及组件)并进行人员精减(裁员20%,约275人)。

另外,值得注意的是,深耕硅片制造多年的中美硅业也退出光伏的舞台。

据中国台湾媒体报道,中美硅业指责中国新的光伏补贴政策,以及中美贸易战对其太阳能业务的困境。如果未来两年技术或需求没有突破,中国台湾硅片制造商中美硅业将考虑退出硅片业务。据中美硅业首席执行官公开表示,生产厂商正面临财务困境,因此无法保持竞争力。其称,公司的硅片业务预计今年销售额将下降15%,并将在2019年进一步下滑。

一位业内人士对记者表示,以新日光、茂迪等为代表的台资企业曾在光伏制造领域占据重要席位。但是在近几年光伏行业的黄金发展阶段,台湾的企业并没有抓住机会扩张,所以一直没有出现巨头型企业。随着内陆龙头企业逐渐崛起,台湾企业规模小、成本管控能力不足的劣势逐渐显现。

朱宜珊表示,过去台湾大部分光伏企业主要依赖中国大陆市场,但“5·31”新政导致需求骤减,对整个太阳能产业的影响很大。再加上台湾过去的营运模式又是依赖台湾生产电池,组件的部分则是通过大陆的厂商行销到海外,此种产业链比较容易受到影响。

朱宜珊表示,过去台湾大部分光伏企业主要依赖中国大陆市场,但“5·31”新政导致需求骤减,对整个太阳能产业的影响很大。再加上台湾过去的营运模式又是依赖台湾生产电池,组件的部分则是通过大陆的厂商行销到海外,此种产业链比较容易受到影响。

朱宜珊表示,过去台湾大部分光伏企业主要依赖中国大陆市场,但“5·31”新政导致需求骤减,对整个太阳能产业的影响很大。再加上台湾过去的营运模式又是依赖台湾生产电池,组件的部分则是通过大陆的厂商行销到海外,此种产业链比较容易受到影响。



茂迪在徐州新建的生产基地,投产计划可能会延至2019年。本报记者秦泉/摄影

去做回应。

实际上,不仅仅是徐州、马鞍山两处厂区,2018年6月开始,茂迪一直动作不断。为调整营运方向,降低成本,茂迪裁撤台南长晶厂,100多名员工被迫再就业。8月中旬,茂迪昆山工厂被曝停产,不出一个月,茂迪桃园工厂近半员工无预警调职,近300名外籍员工被遣散。

值得注意的是,就在近日,茂迪为调整经营需求及盘活资产,又将4万多平方米的台南工厂以3170万美元的价格出售给台湾无线通信产品制造商Wistron NeWeb公司。

一位业内人士对记者表示,以新日光、茂迪等为代表的台资企业曾在光伏制造领域占据重要席位。但是在近几年光伏行业的黄金发展阶段,台湾的企业并没有抓住机会扩张,所以一直没有出现巨头型企业。随着内陆龙头企业逐渐崛起,台湾企业规模小、成本管控能力不足的劣势逐渐显现。

朱宜珊表示,过去台湾大部分光伏企业主要依赖中国大陆市场,但“5·31”新政导致需求骤减,对整个太阳能产业的影响很大。再加上台湾过去的营运模式又是依赖台湾生产电池,组件的部分则是通过大陆的厂商行销到海外,此种产业链比较容易受到影响。

朱宜珊表示,过去台湾大部分光伏企业主要依赖中国大陆市场,但“5·31”新政导致需求骤减,对整个太阳能产业的影响很大。再加上台湾过去的营运模式又是依赖台湾生产电池,组件的部分则是通过大陆的厂商行销到海外,此种产业链比较容易受到影响。

朱宜珊表示,过去台湾大部分光伏企业主要依赖中国大陆市场,但“5·31”新政导致需求骤减,对整个太阳能产业的影响很大。再加上台湾过去的营运模式又是依赖台湾生产电池,组件的部分则是通过大陆的厂商行销到海外,此种产业链比较容易受到影响。

朱宜珊表示,过去台湾大部分光伏企业主要依赖中国大陆市场,但“5·31”新政导致需求骤减,对整个太阳能产业的影响很大。再加上台湾过去的营运模式又是依赖台湾生产电池,组件的部分则是通过大陆的厂商行销到海外,此种产业链比较容易受到影响。

朱宜珊表示,过去台湾大部分光伏企业主要依赖中国大陆市场,但“5·31”新政导致需求骤减,对整个太阳能产业的影响很大。再加上台湾过去的营运模式又是依赖台湾生产电池,组件的部分则是通过大陆的厂商行销到海外,此种产业链比较容易受到影响。

朱宜珊表示,过去台湾大部分光伏企业主要依赖中国大陆市场,但“5·31”新政导致需求骤减,对整个太阳能产业的影响很大。再加上台湾过去的营运模式又是依赖台湾生产电池,组件的部分则是通过大陆的厂商行销到海外,此种产业链比较容易受到影响。

朱宜珊表示,过去台湾大部分光伏企业主要依赖中国大陆市场,但“5·31”新政导致需求骤减,对整个太阳能产业的影响很大。再加上台湾过去的营运模式又是依赖台湾生产电池,组件的部分则是通过大陆的厂商行销到海外,此种产业链比较容易受到影响。

朱宜珊表示,过去台湾大部分光伏企业主要依赖中国大陆市场,但“5·31”新政导致需求骤减,对整个太阳能产业的影响很大。再加上台湾过去的营运模式又是依赖台湾生产电池,组件的部分则是通过大陆的厂商行销到海外,此种产业链比较容易受到影响。

朱宜珊表示,过去台湾大部分光伏企业主要依赖中国大陆市场,但“5·31”新政导致需求骤减,对整个太阳能产业的影响很大。再加上台湾过去的营运模式又是依赖台湾生产电池,组件的部分则是通过大陆的厂商行销到海外,此种产业链比较容易受到影响。

朱宜珊表示,过去台湾大部分光伏企业主要依赖中国大陆市场,但“5·31”新政导致需求骤减,对整个太阳能产业的影响很大。再加上台湾过去的营运模式又是依赖台湾生产电池,组件的部分则是通过大陆的厂商行销到海外,此种产业链比较容易受到影响。

朱宜珊表示,过去台湾大部分光伏企业主要依赖中国大陆市场,但“5·31”新政导致需求骤减,对整个太阳能产业的影响很大。再加上台湾过去的营运模式又是依赖台湾生产电池,组件的部分则是通过大陆的厂商行销到海外,此种产业链比较容易受到影响。

朱宜珊表示,过去台湾大部分光伏企业主要依赖中国大陆市场,但“5·31”新政导致需求骤减,对整个太阳能产业的影响很大。再加上台湾过去的营运模式又是依赖台湾生产电池,组件的部分则是通过大陆的厂商行销到海外,此种产业链比较容易受到影响。

## 冰火两重天

新一轮的产能扩张实际是新进产能替代落后产能的过程,这个过程是残酷的,是无可规避的,这也是供给侧的改革和肃清,随后,行业将形成新的动态平衡。

台湾地区的光伏企业正在节节败退,但反观大陆地区,龙头企业似乎热情不减。

其中,10月28日晚,保利协鑫宣布,新疆协鑫多晶硅项目正式投产,一期产能继续扩大至6万吨。尽管产能大幅增加,但该项目的总投资额仅有小幅增加,将由56.82亿元(人民币,下同)增至59.98亿元。

另外,通威股份包头高纯晶硅项目一期项目近日正式投产,生产成本降至4万元/吨以下,实现了高纯晶硅的“中国制造”。据了解,今年四季度,通威股份多晶硅及电池片产能将密集投产,届时其高纯晶硅实际产能将达到8万吨/年,电池片产能将达11GW以上。

值得注意的是,台湾地区2017年名义上的电池产能有20GW,但是实际上的产出仅有10GW,相当于通威股份一家公司的产能。

而据隆基股份总裁李振国介绍,隆基股份年底单晶硅片产能也将达28GW。隆基乐叶战略与海外市场高级总监夏爱民对记者表示,新一轮的产能扩张实

际是新进产能替代落后产能的过程,这个过程是残酷的,是无可规避的,这也是供给侧的改革和肃清,随后,行业将形成新的动态平衡。

台湾光伏企业能否从这次行业洗牌中“幸存”尚不可知,但其一直依赖的欧洲市场这片乐园正在“沦陷”。

8月31日,欧盟公告,欧盟对华光伏产品反倾销和反补贴措施将于9月3日午夜到期后终止,即9月4日起欧盟决定不再延长“双反措施”。

在此之前,台湾包括东南亚地区的电池产能一直得益于贸易保护措施,一直享受着区域优势带来的收益。而现在随着欧洲“双反”的结束,大陆光伏企业大举进军欧洲市场,台湾光伏的市场正在被“蚕食”。

朱宜珊无奈地表示,欧洲取消“双反”本来是好事,但其更多的是大陆厂商的好处。之前台湾的税率相对是比较低的,比较低的电池税率搭配大陆厂商在第三地的产能,然后出口到美国欧洲等地来规避关税。这样一来,台湾税率低的优势就不复存在。

# 钢企三季度利润逾800亿元 铁矿石品牌交割制度待出

本报记者 王金龙 西安报道

截至2018年10月底,33家上市钢企三季报悉数公布,盈利达807.8亿元。排名前三依次为宝钢股份、鞍钢股份和马钢股份,净利润分别为157.47亿元、68.47亿元和55.83亿元。

在钢企迎来春天的时候,铁矿石品牌交割制度待出

“现在的交割是指在某一个时间段对铁矿石整个品种而言,一旦实施铁矿石品牌交割制度之后,就可以将交割品划定成为多个交割品牌,合理反映不同矿种的差价,使得期货价格的代表性和稳定性更加突出。”大商所一位内部人士向记者表示,大商所将会与市场方进行方案的论证,尽快推出铁矿石品牌交割制度,以此便利境内外企业参与期货交易和交割。

事实上,作为我国首个对外开放的已上市品种,铁矿石已经在2018年5月份引入了境外交易者,其交易规模以及活跃度受到境内外市场关注。据钢谷网提供的数据显示,10月26日,铁矿石期货单边成交量、持仓量分别为57.09万手和54.84万手,较9月25日分别上涨了85%和33%。

某钢企上市公司期货事业部负责人向记者表示,我国的钢铁产量居世界第一,但是铁矿石却主要依托外矿支持,也就是说依靠进口。从过去两个月的发运量来看,外矿同比尺度大幅度下滑,其中,力拓发

产业也再次传来利好。近日,在“2019年钢铁产业链发展形势高峰论坛”上,大商所工业品事业部相关负责人表示,正在研究推出铁矿石品牌交割制度,以进一步增强期货价格的代表性和稳定性。

对此,银河期货黑色商品分析师韩京润向《中国经营报》记者表示,铁矿石品牌交割制度的推行将

对中钢企产生利好,尤其是民营钢企,因为该制度推出之后,钢企可以用铁矿石的单一品牌进行交割,这意味着贸易企业和钢企就没有必要提前在期货盘面上进行套保。另外,韩京润预判,铁矿石品牌交割制度从论证到实施有一个时间段,最早推出也应该在明年9月份左右。

置上,为使交割品满足大部分钢厂需求,相关制度将要求,交割品需限制在钢厂接受度高的品牌内。这些主流矿准人品牌具有品质优、供应充足、流动性高的特点。其中,进口矿主要考虑进口量高等指标,国产矿需综合产量和销量等多个指标。

“当前铁矿石品牌期货交易基于价格发现,参与者主要以投资机构等为主,实体企业参与度并不高,品牌交割制度实施之后或许会提升中小民营钢企的参与度。”一位钢贸商向记者表示,中小钢企可以根据自己的需求对单一品牌进行交割;另外,品牌交割制度的实施可能会降低那些投资机构可能参与度,但是他们仍有普通合约可以投资。

另外,该钢贸商亦称,铁矿石期货自2013年上市以来,试产交投活跃,逐渐成熟,成为全球规模最大的铁矿石衍生品市场,除了有近千家钢贸企业参与铁矿石交易之外,亦有百家钢企参与,期现价相关性达0.95,且采取实物交割,保证了期货价格对现货价格的代表性。

至于在准入品牌及升贴水的设

对中钢企产生利好,尤其是民营钢企,因为该制度推出之后,钢企可以用铁矿石的单一品牌进行交割,这意味着贸易企业和钢企就没有必要提前在期货盘面上进行套保。另外,韩京润预判,铁矿石品牌交割制度从论证到实施有一个时间段,最早推出也应该在明年9月份左右。

置上,为使交割品满足大部分钢厂需求,相关制度将要求,交割品需限制在钢厂接受度高的品牌内。这些主流矿准人品牌具有品质优、供应充足、流动性高的特点。其中,进口矿主要考虑进口量高等指标,国产矿需综合产量和销量等多个指标。

“当前铁矿石品牌期货交易基于价格发现,参与者主要以投资机构等为主,实体企业参与度并不高,品牌交割制度实施之后或许会提升中小民营钢企的参与度。”一位钢贸商向记者表示,中小钢企可以根据自己的需求对单一品牌进行交割;另外,品牌交割制度的实施可能会降低那些投资机构可能参与度,但是他们仍有普通合约可以投资。

另外,该钢贸商亦称,铁矿石期货自2013年上市以来,试产交投活跃,逐渐成熟,成为全球规模最大的铁矿石衍生品市场,除了有近千家钢贸企业参与铁矿石交易之外,亦有百家钢企参与,期现价相关性达0.95,且采取实物交割,保证了期货价格对现货价格的代表性。

至于在准入品牌及升贴水的设

至于在准入品牌及升贴水的设

## 铺路钢企国际化

“2017年,我国铁矿石进口量10.75亿吨,约占全球铁矿石贸易量的68%。与此相对应的是我国的钢铁产量,2017年我国粗钢总产量超过8亿吨。”原宝钢集团某分公司负责人向记者表示,依照这么大的产业量,我们不管是在钢铁产业还是在铁矿石产业上,都应该有足够的“话语权”。

但是,事实并非如此,我国钢铁产业很长一段时间内几乎没有话语权的,在国际市场竞争上也有待提升。上述宝钢人士亦称,我们的钢铁产量虽多,但是利润却不高,大多数都是粗钢产量,缺少一些在国际上有竞争力的钢铁产品,因此需要有足够的话语权。

至于铁矿石,虽然早已经推出期货品种,但是国际化程度不够,因为在今年5月份之前,并没有对境外的投资者开放。而且铁矿石一直都是处在一个“卖方市场”,也就是说由外矿说了算。

对于上述宝钢人士的见解,西北一家民营钢企副总张强(化名)表示认同。张强称,随着我国去产能政策的不断加大,那些落后产能基本已被淘汰,仅2016年与2017年,淘汰钢铁产能就达1.15亿吨;并且关停地条钢企业约600家,去掉了

约1.4亿吨的产能。也正是在这些国家政策的支持下,钢价不断回暖,钢企迎来了一个相对较好的时期。

“虽然公司还没有上市,但是钢企上市公司的业绩即代表了整个钢铁市场的发展情况,我们不管是钢铁产业还是在铁矿石产业上,都应该有足够的“话语权”。

约1.4亿吨的产能。也正是在这些国家政策的支持下,钢价不断回暖,钢企迎来了一个相对较好的时期。

“虽然公司还没有上市,但是钢企上市公司的业绩即代表了整个钢铁市场的发展情况,我们不管是钢铁产业还是在铁矿石产业上,都应该有足够的“话语权”。

但是,事实并非如此,我国钢铁产业很长一段时间内几乎没有话语权的,在国际市场竞争上也有待提升。上述宝钢人士亦称,我们的钢铁产量虽多,但是利润却不高,大多数都是粗钢产量,缺少一些在国际上有竞争力的钢铁产品,因此需要有足够的话语权。

至于铁矿石,虽然早已经推出期货品种,但是国际化程度不够,因为在今年5月份之前,并没有对境外的投资者开放。而且铁矿石一直都是处在一个“卖方市场”,也就是说由外矿说了算。

对于上述宝钢人士的见解,西北一家民营钢企副总张强(化名)表示认同。张强称,随着我国去产能政策的不断加大,那些落后产能基本已被淘汰,仅2016年与2017年,淘汰钢铁产能就达1.15亿吨;并且关停地条钢企业约600家,去掉了

约1.4亿吨的产能。也正是在这些国家政策的支持下,钢价不断回暖,钢企迎来了一个相对较好的时期。

约1.4亿吨的产能。也正是在这些国家政策的支持下,钢价不断回暖,钢企迎来了一个相对较好的时期。

“虽然公司还没有上市,但是钢企上市公司的业绩即代表了整个钢铁市场的发展情况,我们不管是钢铁产业还是在铁矿石产业上,都应该有足够的“话语权”。

但是,事实并非如此,我国钢铁产业很长一段时间内几乎没有话语权的,在国际市场竞争上也有待提升。上述宝钢人士亦称,我们的钢铁产量虽多,但是利润却不高,大多数都是粗钢产量,缺少一些在国际上有竞争力的钢铁产品,因此需要有足够的话语权。

至于铁矿石,虽然早已经推出期货品种,但是国际化程度不够,因为在今年5月份之前,并没有对境外的投资者开放。而且铁矿石一直都是处在一个“卖方市场”,也就是说由外矿说了算。

对于上述宝钢人士的见解,西北一家民营钢企副总张强(化名)表示认同。张强称,随着我国去产能政策的不断加大,那些落后产能基本已被淘汰,仅2016年与2017年,淘汰钢铁产能就达1.15亿吨;并且关停地条钢企业约600家,去掉了

约1.4亿吨的产能。也正是在这些国家政策的支持下,钢价不断回暖,钢企迎来了一个相对较好的时期。