

融资租赁成资本新宠 5家上市公司加码60亿元

本报记者 刘飘 何莎莎 广州报道

与去年不少上市公司剥离融资租赁业务不同,近期,融资租赁业务开始受到资本的关注。据《中国经营报》记者统计,2月份以来,至少有5家上市公司发布公告显示,要增资、新设和收购融资租赁公司的股权,金额达60亿元以上。此外,在近5个月来,也有4家融资租赁公司向港交所递交招股说明书,迎来小范围的上市热潮。

对于融资租赁业务开始逐渐

上市公司加码

“市场的空间仍然存在,就会有很多上市公司对这个业务进行增资。”

据记者统计,在近一个月,至少5家上市公司公告显示,要增资、新设收购和收购股权,形式主要包括增资、新设和收购股权,金额达60亿元以上。

2019年2月26日,中核国际有限公司公告披露了其控股子公司中核融资租赁有限公司的增资计划;2019年2月22日,浙商中拓集团股份有限公司公告披露了其控股子公司浙江中拓融资租赁有限公司的增资计划;2019年2月22日,广东中盈盛达融资担保投资股份有限公司公告披露了其广东耀达融资租赁有限公司的增资协议;2019年2月15日,中国兴业控股有限公司披露控股子公司广东粤盛科融资租赁有限公司来自佛山市南海大沥自来水的增资计划;2019年2月1日,烟台杰瑞石油服务集团股份有限公司公告披露控股子公司杰瑞(天津)融资租赁有限公司完成工商登记。

但是,在去年下半年,有不少公司开始剥离融资租赁业务。皖江金租变更股权已经获批,晨鸣纸业也发布公告称剥离此前的利润支柱晨鸣租赁,中海投、大名城等上市公司也纷纷抛售旗下租赁

被更大范围的关注的现象,融资租赁三十人研究院院长高克勤对记者表示,主要原因有两点,一是市场渗透率较低,潜力较大;二是统一监管后,融资租赁企业由工商企业转为金融企业,资本受到约束,通过增资有利于企业扩大业务规模。

此外,也有融资租赁的高管对记者表示,主要是一个行业的周期性,今年整体信用环境较去年好,预计下半年会有一个好的结果显现。

公司。

对于融资租赁公司冰火两重天的情况,融资租赁三十人研究院院长高克勤对记者表示,“其实整体而言,对这个行业还是很看好的。今年出现不少上市公司集中加码的原因,我认为原因主要有两点:一是这个行业市场潜力比较大,目前我们的渗透率、发育程度还不高,这是基本原因;二是去年统一金租和商租的监管,此前融资租赁是作为工商企业来管,现在作为金融企业来管,所以会存在一个资本约束的问题,企业需要资本的支持,才能把业务规模做得更大。”

一名不便具名的融资租赁公司高管对记者表示,“每个行业都有一些或大或小的周期,融资租赁行业在2013年、2014年实现快速发展。但到了2017年和2018年,中国的整个经济形势不太乐观,信用指数也比较低,所以一些规范程度较低、风控能力较差的融资租赁公司,面向的客户容易出现逾期和坏账的问题,这应该是很多上市公司去年剥离这个业务的原因。”

“而经过去年的规模性逾期

上市公司密集加码融资租赁

2019年2月26日,中核国际有限公司公告披露了其控股子公司中核融资租赁有限公司的增资计划完成

2019年2月22日,浙商中拓集团股份有限公司公告披露了其控股子公司浙江中拓融资租赁有限公司的增资计划

2019年2月22日,广东中盈盛达融资担保投资股份有限公司公告披露了其广东耀达融资租赁有限公司的增资协议

2019年2月15日,中国兴业控股有限公司披露控股子公司广东粤盛科融资租赁有限公司来自佛山市南海大沥自来水的增资计划

2019年2月1日,烟台杰瑞石油服务集团股份有限公司公告披露控股子公司杰瑞(天津)融资租赁有限公司完成工商登记

潮,很多上市公司出现业务的停顿、结束、开始转行。市场的空间仍然存在,就会有很多上市公司对这个业务进行增资。此外,今年,整个信用环境应该比去年要好一些,面向的客户企业的经营状况,抗风险能力,从今年下半年开始,都会比去年好。而且经过这些考验后,融资租赁企业的抗风险能力、信用能力、资金的融通渠道会比之前更完善。”上述高管对记者表示。

另一位华南地区的融资租赁公司的高管则对记者表示,去年整体的信用环境比较差,对融资租赁的风险更大,所以不少公司剥离融资租赁的资产。今年,还是看到了市场的需求,比如医疗、飞机等,大家比较想开拓这个市场,把这块业务做大。

发展仍存挑战

融资租赁行业去年主要存在由债券违约引发的逾期问题、流动性问题、信贷政策以及市场融资难情况。

除了上市企业的增资加码,从2018年下半年开始,国内的融资租赁公司开始出现赴港上市热潮。包括信都租赁、紫元元股、百应租赁、道生租赁、海通恒信等纷纷奔赴港股市场,其中紫元元股、百应租赁已于去年上市,其他租赁公司均处于等候港交所聆讯阶段。在今年开年,融资租赁公司港股上市热情不减。2019年1月下旬,国际友联租赁在时隔7个月后再度闯关港股IPO。

对于这个情况,高克勤对记者表示,融资租赁企业的港股上市热潮,主要还是为了补充资本金、完善治理结构、提升信用等级这三方面的考量。

对于选择港股上市,上述华南地区的业内高管表示,报表的资产都比较大,进一步发展的话,需要募集更多的资本,第二个就是香港上市的标准还是比较低,比如要求连续三年盈利,很多租赁公司能达到;而在国内的话,融资租赁公司作为类金融企业,这个门槛还比较高,所以大家都寻求在香港上市。

另一位业内高管则表示,和A股上市相比,港股上市的优势是速度上会更快一些,A股上市的优势是,如果企业的业务比较规范,自己的资质各方面都还可以,那么企业的抗风险能力也会比较强。不过企业都有自己的判断和选择,原因不一定相同。

对于目前整个融资租赁行业的营收和净利润情况,上述业内高管

表示,融资租赁的业务和金融租赁的业务差别在于金融租赁由于其股东方的背景比较好,开展业务面向的多数是大型的国企和上市公司,融资租赁企业更多面向中小微企业。此外,企业都有规模效应,金租公司的融资渠道较融资租赁公司更为畅通,融资成本也相对较低,租金利率也相对便宜。其他方面总体而言差别不大。

据中国银行业协会金融租赁专业委员会发布的《中国金融租赁行业发展报告2007-2017》显示,据未经审计的数据显示,54家金租公司去年合计实现营业收入1400亿元、净利润235亿元,以此计算,每个金融租赁从业人员平均为公司全年创收2670万元、年创利448万元。

高克勤则表示,总体而言,目前有上万家融资租赁企业,有些开展业务,或者业务规模比较小,所以人均创利会相对较低。

上述华南地区的业内高管对记者表示,融资租赁公司大多开展的还是融资性租赁,没有足够的力量抵抗相应的风险去开展经营性租赁。融资性租赁还是主要靠利差赚利润,靠规模赚利润,不承担租赁物的风险,利润也会比较低。

对于融资租赁目前的行业情况,此前不少业内人士对记者表示,融资租赁行业去年主要存在由债券违约引发的逾期问题、流动性问题、信贷政策以及市场融资难情况。

上述业内高管表示,目前融

资租赁企业在量上而言,发展得挺快,但我们在专业性方面,和欧美相比还是存在很大的差距。不过经过去年这一轮的去杠杆,会有一个优胜劣汰的作用。越规范的企业,抗风险能力就越强。在专业性方面较弱,一有风吹草动,就比较容易受影响。这个专业性主要是指,对行业的判断,对客户企业经营的理解,每个企业的精力是有限的,如果能力不足以覆盖铺开范围,就很难做到专业。这和银行系的金租不一样,银行有地方网点,和各地的企业都比较好接触,风控能力各方面会比较好。

“此外,还是要合规,敬畏市场。之前,不少租赁公司做的过程中开始偏离初衷,和自身定义的融资租赁业务不同,开始出现伪贷、或偏向投资领域。这种情况下,一旦市场出现变化,肯定会出现问题。”上述高管对记者表示。

另一位业内高管对记者表示,现在融资租赁企业共同面对的问题就是,市场需求不缺,但融资成本过高,所以主要是解决融资成本的问题。

高克勤则对记者表示,融资租赁业务目前面临转型升级的问题,要真正发挥租赁的功能,租赁的功能就两条,融资融物于一体,对租赁物的管理能力,然后在这个基础上拓展增值服务,更多是用金融科技提升运作的技术支持能力,同时也要增强租赁公司本身的运作能力。

盛付通两年被罚10次 收单模式盈利单一

本报记者 刘飘 何莎莎 广州报道

第三方支付机构罚单频频。其中,上海盛付通电子支付服务有限公司(以下简称“盛付通”)接连收到央行地方分行开出的两张罚单。此外,据《中国经营报》记者不完全统计,自2017年来,盛付通已经至少收到10张罚单。

据了解,盛付通是早年上海

盛大网络发展有限公司(以下简称“盛大网络”)布局互联网金融的第一步。盛大网络也曾表示,要从盛付通逐渐扩展,盛付通在2015年的年会上,还曾提及公司将冲刺IPO。但在2017年10月,盛大网络退出盛付通的控股,由其他四家公司接任股东。

关于盛付通这十多年来,是否有依靠股东优势联合发展业

务,盛大网络退出控股的原因,以及盛付通近三年业务发展情况如何等,记者将采访函发至邮箱,截至发稿前,盛付通尚未回复。盛大网络则对记者表示,除上海世界(天地)外,盛大网络已出售之前运营的公司的股份,盛大游戏品牌也已授权给另一家公司,公司与盛付通不再有任何关系。

频频被罚

据国家企业信用信息公示系统显示,盛付通成立于2008年,由盛大网络控股。在2011年获得央行颁发的第三方支付牌照,牌照范围包括互联网支付、预付卡发行与管理、移动电话支付、固定电话支付、银行卡收单,2016年获得续展。

自央行开启对第三方支付的严监管以来,盛付通频频被罚。今年来,2月26日,央行上海分行开出三张罚单。罚单显示,盛付通、东方电子支付均因违反支付业务规定被分别处以罚款37万元、14万元。

在之前不久,2月22日,央行福州中心支行也公布了一张关于盛付通的罚单,显示2月19日,盛付通因违反支付结算管理规定,被罚28万元。

股东变更

据了解,盛付通由盛大网络创办。不过,据工商信息显示,创始人兼控股股东盛大网络在2017年11月才退出盛大支付的控股。

关于盛大网络退出盛付通的原因,盛大网络仅对记者表示,“过去几年中,盛大出售了所有以前拥有的运营公司的股份,上海世界(天地)除外。盛大游戏品牌已被授权给另一家公司,我们不再与盛付通有任何关系。”

当时作为盛大网络旗下的第三方支付公司,盛付通具体如何与盛大网络的业务进行结合,截至发稿前,盛付通暂未回复。

据盛付通官网显示,其产品主

据记者不完全统计,盛付通自2017年来,至少收到10次罚单。2018年就有三次,2018年6月,国家外汇管理局上海市分局对盛付通开出罚单,主要因“违反规定将境内外汇转移境外,违反外汇登记管理规定,未按照规定进行国际收支统计申报”,因此被警告、责令改正并罚款62.5万元,处罚日期为2018年6月29日。

之后,在2018年9月25日,因违反《非金融机构支付服务管理办法》和《银行卡收单业务管理办法》等相关规定,盛付通山西分公司被央行太原中心支行警告并罚款4万元。

2018年10月29日,盛付通又因违反支付业务规定被央行上海分行处以罚款6万元。

在其官网,2019年1月,盛付

通发布《非银行支付机构关于客户投诉及处理情况的信息披露公告》显示,在2018年,该公司收到投诉共4422件,其中,交易类客户投诉事件(包括支付掉单类、重复支付类、盗刷等涉及资金变动的相关投诉)数量4039件,占比91.3%;服务类客户投诉事件(包括签约认证类、信息查询类、服务态度、处理时效等不涉及资金变动的相关投诉)数量为383件,占比8.7%。投诉事件处理完成率99.71%,80.17%的投诉在1-3个工作日内处理完毕。

对于盛付通收到的罚单较多的原因,以及后续整改情况如何,截至发稿前,记者将采访函发至盛付通的媒体对接邮箱,但暂未

有回应。

关于第三方支付机构开展B端业务的行业情况,中国供应链金融联盟专家委员会委员颜立冬曾对记者分析,这个行业最重要的还是要理解行业的痛点,摆脱工具思想,整合资源,引导客户转型,介入到客户的业务中,但是短期内做B端业务的短期收入不会太好,需要有现金流的业务做支撑。

此外,据了解,在2015年盛付通年会上,盛付通曾在会场大屏幕上打出“冲刺IPO,迎战2015”的字样。但是,直到现在,盛付通并未有关于上市进展的其他消息。关于盛付通的上市进程和计划,截至发稿前,盛付通尚未回应。

恒昌精准扶贫的实践探索与模式创新

北京恒昌利通投资管理有限公司(以下简称“恒昌”)创建于2011年,是中国较早成立的互联网金融企业之一。自成立以来,恒昌在数字普惠金融的实践中积极探索创新型的精准扶贫模式,让更多贫困人口受益。恒昌以产业扶贫的模式创新,通过扶贫公益捐赠实现了从“扶贫”到“扶智”的转变,使普惠金融最大化的优势在扶贫工作中得到更好的发挥。恒昌在精准扶贫领域的实践经验对于企业参与扶贫攻坚战具有一定的指导意义和价值。

扶贫公益捐赠带动一批

恒昌积极投身扶贫公益捐赠活动,近年帮扶重点之一是国家扶贫开发工作重点县河北省涞源县。2018年中秋节和国庆节双节前夕,恒昌联合中国扶贫基金会,组织恒昌“温暖家+”扶贫献爱心活动,认捐“爱心包裹”公益项目,向涞源县捐赠了价值10万元爱心包裹及中秋月饼礼盒。这些慈善行为得到当地政府和贫困户的普遍好评。

定点帮扶带动一批

恒昌响应全国“万企帮万村”精准扶贫行动,与河北省涞源县黄盖淖镇的贫困村北滩村结成定点帮扶对子,通过改善村容村貌,帮扶困难群众,共谋村企发展,助力北滩村精准脱贫。恒昌拿出专项资金,用于资助定点帮扶村的蔬菜大棚、公路等基础设施建设,帮助发展村级集体经济,该村2018年脱贫12户25人。

土地流转带动一批

桃花源(重庆)农业发展有限公司(以下简称“桃花源公司”)依托恒昌的资金实力、规模实力、资源和渠道以及互联网公司运作经验,在重庆市酉阳县开展精准扶贫工作。2017年,桃花源公司在酉阳县黑水镇、涂市乡、映地乡流转土地11301亩,覆盖农户2553户(其中贫困户



秦洪涛
恒昌创始人兼CEO

1073户),1万余人。

土地流转至企业后,桃花源公司出资耕种土地,并吸纳贫困户到土地上务工,务工优先选择有劳动能力的贫困户。同时,考虑到贫困村的贫困户多数是无劳动能力的老年人,无法直接务工,桃花源公司和村集体每年还会拿出专项资金,用于村贫困户和五保、低保等生活困难边缘户的救助,使贫困户稳定脱贫。

直接生产带动一批

2018年,桃花源公司采用“公司+集体经济组织(合作社)+农户”的农业订单模式,由公司免费提供统一品种,统一生产标准,统一田间管理和技术指导。在酉阳县花田乡,桃花源公司按照有机标准自建有机水稻示范田500亩,订单种植有机水稻1300亩;涂市乡订单种植优质水稻500亩。

同年,桃花源公司统一采购

已脱温的土鸡品种,在酉阳县万木镇、映地乡2个乡镇、8个村免费发放给276户贫困户代养,送货上门,共发放代养土鸡苗25000只。桃花源公司提供统一养殖标准和质量产量要求,聘请养殖专家为贫困户提供专业的技术培训,解决养殖过程中发现的问题和困惑。同时,与8个村集体经济组织(合作社)签订保价回购合同,统一收购符合标准的成品,提供上门回收服务,解决贫困户售卖难的后顾之忧。2018年,每户贫困户代养土鸡年增加收入7000元。

恒昌将公司资源与政府产业扶贫政策进行了较好的衔接,有利于资金整合形成扶贫合力。通过公司带动,提高了贫困农户的组织化程度和参与度,增强了贫困村集体经济积累和经营性收益,通过多种模式助推了贫困户精准脱贫,这些举措有力地推进了脱贫攻坚和乡村振兴。