

财务费用大涨234% 瑞康医药资金饥渴难解

本报记者 高瑜静 北京报道

5月10日,瑞康医药集团股份有限公司(以下简称“瑞康医药”,002589.SZ)披露了一份5%以上股东减持股份的公告。

这是瑞康医药2019年以来披露的第二份有关5%以上股东减持股份的公告,减持主体均为汇添富基金。与之相反,公司实控人“暗度陈仓”

截至一季度报告期末,张仁华的一致行动人韩旭,持股数量由2018年年末的19694万股变至18749万股。

一边是公司实控人韩旭的股份减持,另一边是瑞康医药正在进行的上限至4亿元的股份回购计划。

2018年12月13日,瑞康医药披露了公司股份回购预案。按计划,公司在股东大会审议通过回购股份方案起的一年内,以自有资金回购2亿元~4亿元的股份,回购价格不超过人民币13元/股,若全额回购,预计回购股份数量约为3076.92万股。

期间,瑞康医药的另一位实控人张仁华,特别发出《关于提议回购公司股份的函》。张仁华提议称,“基于目前公司股价持续低迷,不能合理反映公司的价值,为切实保护全体股东的合法权益,推动公司股票价值的合理回归,根据新修

质押高企

随着瑞康医药股价持续低迷,实控人通过股份质押融资更像是悬在头顶的“达摩克利斯之剑”。

实际上,公司股价持续低迷,既是瑞康医药实控人提议回购股份的原因,也是其高比例股权质押风险的导火索。

截至4月25日,张仁华持有公司股份28786.6059万股,占公司股份总数的19.13%。其中,张仁华累计质押15255万股,约占所持股份的53%。韩旭持有公司股份18749.1897万股,占公司股份总数的12.46%,其所持有公司股份累计

韩旭在今年一季度内减持了945万股,可谓悄无声息。

瑞康医药系由韩旭与妻子张仁华共同创立的医药商业企业,2011年登陆A股。公司上市后,韩旭和张仁华各自持股,同为公司实际控制人。截至2019年一季度报告期末,张仁华持有19.13%股份,韩旭持有12.46%,依次位列瑞康医药第一大和第二大股东。

值得注意的是,瑞康医药在4月30日同时披露的2018年年报及2019年一季度报中,韩旭所持股份并不一致。截至2018年年末,韩旭持有19694万股;截至2019年一季度末,韩旭持股数量变为18749万股,中间相差945万股。

《中国经营报》记者查阅瑞康医药公告发现,公司没有就韩旭减持股份事项进行披露。对此,值得关注的,是瑞康医药在4月21日修订了股份回购方案。具体修订条款为,在回购预案的“提议人买卖公司股份”情况说明中增加了,“为维护上市公司权益,促进公司业务转型发展,引进重要战略资源股东,发挥合作的协同效应,实现战略资源共享,未来6个月提议人张仁华及其一致行动人计划通过协议转让和大宗交易的方式减持不超过公司总股本的8%。”

瑞康医药相关公告称,“本次修订后,根据公司章程的规定及公司2018年第三次临时股东大会对董事会关于股份回购事宜的授权,本事项在董事会审批权限范围内,无需提交股东大会审议。”

言出必行。瑞康医药最近披露的2019年一季度报显示,截至一

季度报告期末,张仁华的一致行动人韩旭,持股数量由2018年年末的19694万股变至18749万股。

随着瑞康医药股价持续低迷,实控人通过股份质押融资更像是悬在头顶的“达摩克利斯之剑”。

随着瑞康医药股价持续低迷,实控人通过股份质押融资更像是悬在头顶的“达摩克利斯之剑”。

研发投入增长51% 华大基因归核创新驱动

本报记者 晏国文 童海华 北京报道

作为创新与活力的名片,华为、腾讯、华大基因一直被称作“深圳三宝”。

在经历了一系列舆论风波之后,4月25日,深圳华大基因股份有限公司(以下简称“华大基因”,300676.SZ)公布了2018年年报。2018年华大基因实现营业收入25.36亿元,同比增长21.04%,实现归属于上市公司股东的净利润为3.87亿元。2018年,华大基因研发投入达到2.65亿元,同比增长51.93%,占营收比重的10.44%。

在华为2018年度网上业绩说明会上,有投资者尖锐地提问,“你们作为其中一宝,特别在哪里?与其他二宝有何在市值、影响力等方面相差如此悬殊?”

对此,华大基因CEO尹烨指出,“深圳有创新的土壤,我相信远远不止三宝。而在深圳乃至中国的众多优秀企业中,华大基因是生命科学领域的代表。”

尹烨介绍,“作为全球基因行业的开拓者和奠基者,立足于技术先进、配置齐全和规模巨大的多组学产出平台,经过近20年的人才集聚、科研积累和产业积淀,华大基因已建成覆盖国内所有省市自治区和海外百余个国家的营销服务网络,成为全球屈指可数的掌握基因行业全产业链及全应用领域关键要素的科技公司,并致力于将自身打造为全球领先的基因大数据中心、科学技术服务提供商和精准医疗服务运营商。”

上海证券研报认为,华大基因作为国内基因检测的龙头企业,目前已具备良好的市场基础和产业积累。因此,伴随我国孕前检测及精准医疗需求的快速提升,公司将有望凸显龙头优势,迅速抢占市场份额,提升市占率,业绩具备较高成长性。

研发投入创新高

对一家基因科技服务公司而言,研发创新是驱动业绩稳步增长的关键要素。

2018年,华大基因研发投入金额为2.65亿元,比2017年增长51.93%。历史数据显示,2016~2018年,华大基因研发投入占营业收入的比例分别为10.33%、8.32%、10.44%,均维持在较高的水平。

截至2018年底,华大基因研发人员为628人,较2017年新增96人,研发人员数量占比为19.94%,近3年研发人员数量及其占比在不断提升。

研发投入力度和金额的增加体现在专利成果上。年报介绍,截至2018年底,公司已获授权专利共计346项,其中发明专利322项。2018年,公司新获授权专利数为65项。

在生育健康基础研究和临床

民生项目发力

创新驱动发展,科技服务民生。《“健康中国2030”规划纲要》指出,未来15年,科技创新将提高人民健康水平提供有力支撑。

作为基因科技公司代表企业,华大基因用基因科技践行“健

四大核心业务并进

华大基因业务集中在基因组学的应用和服务领域,2018年华大基因业绩实现稳定增长。

具体业务来看,2018年,华大基因生育健康基础研究和临床应用服务收入为13.76亿元,占营收的比重为54.27%;肿瘤防控及转化医学类服务收入为3.57亿元,占营收的比重为14.08%;感染防控基础研究和临床应用服务营收为0.95亿元,占营收的比重为3.75%;多组学大数据服务与合成业务收入为7.03亿元,占营收

的比重为27.71%。四大业务分别增长20.86%、55.54%、49.44%、7.24%。

对于华大基因的前三大业务,华大基因相关负责人曾做出过精简的概括:与生俱来的基因(出生缺陷)、与时俱变的基因(基因突变)和外来入侵的基因(传染和感染)。2018年,上述三大业务收入的占比为72.10%。

作为核心优势业务,华大基因“生育健康基础研究和临床应用服务”收入增长20.86%,是四大业务

康中国”战略。华大基因表示将继续秉持“基因科技造福人类”的理念,坚持“持续低价惠民”的原则,在全国各地继续开拓新的基因健康筛查民生项目。

2018年年报显示,截至该报告

期末,华大基因已开展的民生项目覆盖了全国20余个省、自治区、直辖市共60余个区域,民生项目筛查人次已累计达到600余万次。

2018年华大基因新增江西省吉安市、山东省临沂市、湖南省长沙

市、广东省珠海市、浙江省乐清市等20余个区域的民生项目,2018年全年新增筛查样本量200余万人次。

华大基因表示,公司一直致力于推进无创产前基因检测技术的民生应用,以普惠价格让更多民众

享受到基因领域的研究成果。“技术普及的关键是成本,基因检测要成为‘飞入寻常百姓家’的常规检测,通过核心科技提升和民生批量采购来降低终端成本是必由之路。”尹烨说道。

瑞康医药董秘周云解释称,“这个交易是通过大宗交易进行减持,减持股票数量没有达到信息披露标准,所以不需要公告。”

值得关注的是,2019年一季度,瑞康医药期末应收账款余额为182亿元;而当期财务费用同比增长234.84%,金额高达2亿元,与之相对应的是,归属于上市公司股东的净利润才1.89亿元。

季度报告期末,张仁华的一致行动人韩旭,持股数量由2018年年末的19694万股变至18749万股。换言之,韩旭在2019年一季度期间减持945万股。

就公司实控人的上述操作,瑞康医药董秘周云在接受记者采访时称,“这个交易不是通过集中竞价,是通过大宗交易减持的。”

根据瑞康医药最新公告称,2019年5月7日,公司实施了首次回购。公司通过集中竞价交易方式首次回购股份118.24万股,占公司目前总股本的0.0079%,成交的最低价格为7.53元/股,成交的最高价格为7.75元/股,支付的总金额为905.78万元(不含佣金、过户费等交易费用)。

详情发现,公司实控人张仁华、韩旭二人目前在质押的股份,质押日股价均高于公司的当前股价。例如,韩旭在2017年7月26日质押给华创证券有限责任公司的1213万股,质押日收盘价为14.65元/股。

另外,张仁华于2017年9月7日质押给中泰证券股份有限公司的7215万股,曾在2018年9月7日到期后申请延期回购,延期回购日为2019年9月7日。

资金饥渴

瑞康医药2018年年报显示,公司在2018年期间通过应收账款和应收票据质押借款7.95亿元。

事实上,在实控人借助高比例股份质押融资的同时,瑞康医药自身也采取多种方式缓解资金饥渴。其中,质押应收账款,成为瑞康医药的“回血”方式之一。

据瑞康医药最新披露的年报显示,截至2018年年末,公司应收账款余额为171.63亿元,在总资产中占比高达49.27%。2018年应收票据及应收账款同比增加37.38%。其中,账期为一年以内的应收账款为166.54亿元,在应收账款总额中占比95.8%。

关于应收账款的变化,瑞康医药在年报中称,“主要原因是销售收入增加,应收账款相应增加。”

数据显示,瑞康医药2018年销售收入达到339.19亿元,同比增长45.61%;归属于上市公司股东的净利润为7.79亿元,同比减少22.77%。公司经营活动产生的现金流量净额为-1.69亿元,同比-93%。

关于公司应收账款持续增长的原因,瑞康医药相关负责人告诉记者,“由于医院客户对药品和医疗器械的采购普遍采用赊购方式,医药商业企业普遍需要为医院垫付资金4~6个月甚至更长时间,因此应收账款规模较大、账期较长。特别是医疗器械业务增长较快,较上年增长75.58%,相比药品,器械业务回款账期更长一些。此外,公司经营区域扩大,部分区域业务回款账期较长,这些综合因素共同导致应收账款还在持续增长。”

随着应收账款的持续攀升,瑞康医药通过强化应收账款的账期管理、优化支付方式和工

账期管理、优化支付方式和工



本报资料室/图

2018年年报显示,华大基因已投资的代表公司分别有英国Congenica、吉因加科技、青兰生物、泓迅生物、早知道科技、聚道科技、何氏眼科等。

华大基因表示,此举不仅有利于掌握最新行业动态,也有利于向公司输入优质人才及创新技术。

在年报中,华大基因介绍,“公司已是业内具有全产业链优势的基因测序龙头企业,也是全球少数具备全产业链资源的多组学科学技术服务提供商和医疗服务运营商。公司现通过构建全产业链生态圈,实施前瞻性战略布局,将有利于公司持续引领产业

的发展。”

上海证券研报指出,由于公司正在通过加大研发投入和外延投资并购,逐步完善全产业链的产品布局,满足各类患者及科研的需求,因此,未来伴随产品覆盖面的不断拓展延伸,公司业绩将有望持续增厚。

“技术普及的关键是成本,基因检测要成为‘飞入寻常百姓家’的常规检测,通过核心科技提升和民生批量采购来降低终端成本是必由之路。”尹烨说道。

在回答投资者提问时,尹烨说道:“除了在生育健康领域进一步夯实业绩,预计在肿瘤防控、传染感染和多组学大数据,如质谱、合成等领域同比均会有所突破。相比于全球一流公司,华大基因的研发强度和效率都是有保证的,大数据积累和资质获得会在未来持续见到收获。”

对于2019年的业务工作,在华为2018年度网上业绩说明会上,尹烨表示,“我们将一如既往地聚焦主营业务,持续加大研发力度推出新品,加快出生

缺陷、肿瘤防控、传染感染等联合实验室的转化落地,在全球范围,特别是‘一带一路’国家深化布局。”

在回答投资者提问时,尹烨说道:“除了在生育健康领域进一步夯实业绩,预计在肿瘤防控、传染感染和多组学大数据,如质谱、合成等领域同比均会有所突破。相比于全球一流公司,华大基因的研发强度和效率都是有保证的,大数据积累和资质获得会在未来持续见到收获。”

对于2019年的业务工作,在华为2018年度网上业绩说明会上,尹烨表示,“我们将一如既往地聚焦主营业务,持续加大研发力度推出新品,加快出生

缺陷、肿瘤防控、传染感染等联合实验室的转化落地,在全球范围,特别是‘一带一路’国家深化布局。”

在回答投资者提问时,尹烨说道:“除了在生育健康领域进一步夯实业绩,预计在肿瘤防控、传染感染和多组学大数据,如质谱、合成等领域同比均会有所突破。相比于全球一流公司,华大基因的研发强度和效率都是有保证的,大数据积累和资质获得会在未来持续见到收获。”

对于2019年的业务工作,在华为2018年度网上业绩说明会上,尹烨表示,“我们将一如既往地聚焦主营业务,持续加大研发力度推出新品,加快出生

缺陷、肿瘤防控、传染感染等联合实验室的转化落地,在全球范围,特别是‘一带一路’国家深化布局。”

在回答投资者提问时,尹烨说道:“除了在生育健康领域进一步夯实业绩,预计在肿瘤防控、传染感染和多组学大数据,如质谱、合成等领域同比均会有所突破。相比于全球一流公司,华大基因的研发强度和效率都是有保证的,大数据积累和资质获得会在未来持续见到收获。”