

金融业务萎缩转型难 摩恩电气盈利靠“卖资产”

本报记者 郭建杭 北京报道

近日,摩恩电气(002451.SZ)收到深交所发来的2019年年报问询函。问询函中关注到“主营业务

金融业务贡献利润显著

在2018年深交所的年报问询中,也关注到类金融业务的下滑态势。

年报信息显示,2019年摩恩电气的营收中,租赁业务收入只有0.67亿元,但营收占比却达18.42%,毛利率则高达79.84%。

类金融业务是摩恩电气第二大主营业务,具体可细分为融资租赁、商业保理以及不良资产处置与清收三大方向,其中融资租赁业务为核心业务贡献主要营收。2019年,类金融业务整体营收为1.62亿元。

记者梳理此前的年报数据了解

是否具备持续盈利能力”“类金融业务毛利率下降14.44个百分点的原因”等问题。

摩恩电气年报数据显示,公司2019年实现营业收入3.67亿元,同

到,摩恩电气的类金融业务毛利率连续多年维持在超过70%的水平。

在2017年之前,类金融业务净利润逐年上涨,由2014年的1355.4万元上升到2017年的8752.3万元,而摩恩电气2017年总的净利润则只有5938.8万元,扣除类金融业务的利润后其电气电缆业务亏损达2813.5万元。

自2017年开始,类金融业务的营收规模也出现减少。年报数

比下降37.26%,归属于上市公司股东的净利润为3652.42万元,同比增长335.67%,主要来自处置全资子公司带来的非经常性损益。《中国经济报》记者注意到,同期,电气设备

据显示,2017年、2018年和2019年摩恩电气融资租赁业务的营收规模为1.6亿元、0.74亿元和0.67亿元。虽然营收占比小于电气电缆部分,但因其较高的毛利率水平,仍然贡献了较大比例的净利润。

2018年开始,类金融业务的毛利率开始出现下滑。以类金融业务核心的租赁为例,根据WIND对比数据显示,摩恩电气2019年租赁业务的毛利率为79.84%,2018

行业已披露年报个别的平均营业收入增长率为22.84%。

记者梳理摩恩电气历年营收和净利数据发现,公司净利来源此前主要依靠类金融业务。对于类

年租赁业务的毛利率为94.28%。这也导致净利润的进一步下降。

在2018年深交所的年报问询中,也关注到类金融业务的下滑态势。

2018年年报问询函中提到,请说明报告期内,你公司融资租赁业务主要依托子公司上海摩恩融资租赁股份有限公司(以下简称“摩恩租赁”)开展业务。2018年摩恩租赁实现营业收入3643.11万元,同比下降36.12%,净利润1887.78

金融业务毛利下滑原因,以及如何止住下滑等问题,摩恩电气方面对本报记者表示:“关于公司未来计划,因涉及信息披露,目前无法回答。”

万元,同比下降30.06%。

在2019年的年报问询函中,同样问到类金融业务毛利下滑的情况。问询函显示:“类金融业务毛利率下降14.44个百分点。请结合你公司类金融业务的业务模式、主要业务开展情况、同类业务毛利率水平等分析说明类金融业务毛利率下降的原因。”

针对类金融业务毛利率下滑等问题,摩恩电气方面对本报记者表示:“会在5月19日前完成回复工作。”

“所卖资产”一个月膨胀上亿

实现归属于上市公司股东的净利润较去年同期增长335.67%,主要原因系公司处置全资子公司摩鸿信息100%股权形成的非经常性损益所致。

摩恩电气的第一大业务是电力电缆业务,2019年业务收入占比72.93%。但其毛利率在过去几年中也经历了大幅下降,从2014年的17.22%下降至2017年的6.01%,至2019年的4.47%。

有公开的行业分析显示,电力电缆行业整体毛利率在10%以上,而摩恩电气的毛利率远低于行业

平均毛利率。

摩恩电气2019年年报披露,2019年的整体营业收入3.67亿元,同比下降37.26%,但净利润出现同比增长335.67%。

年报显示:“2019年度公司实现营业收入较2018年同期下降37.26%,主要原因系电缆板块国内销售订单较同期减少,同时出口

业务受贸易战影响出口销售减少等因素影响所致。对实现归属于上市公司股东的净利润较2018年同期增长335.67%,主要原因系公司处置全资子公司上海摩鸿信息科技有限公司(以下简称“摩鸿信息”)100%股权形成的非经常性损益所致。”

在深交所问询函中也关注到

这一问题,问询函显示:“你公司转让全资子公司摩鸿信息获得投资收益226.5万元,同时获得非流动资产处置利得6323.38万元。根据资产评估报告,截至2018年12月31日,摩鸿信息所有者权益合计约3.8万元,至2019年1月31日摩鸿信息所有者权益合计约1.27亿元。请补充披露摩鸿信息

在一个月内资产规模产生重大变化的原因、过程、履行的审议程序及是否应履行信息披露义务。”

对此,摩恩电气公告称:“由于问询函涉及的相关事项内容较多,资料收集与沟通的工作量较大,公司将延期至2020年5月19日(星期二)前完成回复工作。”

不良资产业务难度加大

不良资产后续处置的难度较高,变现不易也给摩恩电气的盈利带来影响。

摩恩电气的类金融业务在2017年开始发力,当年曾通过不良资产处置业务收获较好业绩,但很快不良资产处置业务难度增加,规模和利润减少。

2017年,摩恩电气通过收购上海韬嘉投资有限公司(后更名为摩安投资)等,进行不良资产服务业务。2017年报告期内摩安投资最终实现营业收入9718.82万元,并

为母公司摩恩电气贡献了5688.97万元的净利润。

摩恩电气在2019年年报中提到,“近年该行业呈现出较为明显的变化,具体表现在不良资产行业竞争程度越发激烈,参与主体众多,近两年各地涌现出一批AMC、外资背景、国有企业财团背景以及有实力的民营企业,市场也由‘蓝海’变为‘红海’,导致资产价格非理性增长。”

此外,不良资产后续处置的难度较高,变现不易也给摩恩电气的盈利带来影响。

年报中指出:“当前形势下,处置手段已从单一向综合化转变,这更加考验运营团队的专业化程度和资源盘整能力,原有的打折、打包、打官司理念已经不能适用于现有市场状态,受资产价格、资金成本、资产包质量、退出节点等因素

的制约,大概率会出现无法退出而导致亏损的局面”。

事实上,2019年,在宏观经济调整背景下,中国的不良资产处置行业从“抢包”回归理性,2020年一季度开始,资产价格可能回落10%。受经济下行压力影响,这些资产变现能力大不如前,不良资产的周转速度和回报变得漫长,投资不确定性也增加。

此外,不良资产处置难度加大。中国银保监会法规部副主任张劲松公开表示,处置不良资产慎用查封冻结措施。而国家在稳定经济过程中也强调,尽可能采取更和谐的办法处置不良资产,地方在解决重大的企业危机时都要求不抽贷、不压贷、不诉讼、不查封。这使得以法律的办法处理不良资产的难度实际加大。

打造区块链孵化器2.0 欧科云链B-LABS加速产业应用

文/徐楠

在“新基建”潮起云涌之际,如何更好地推动以5G、区块链、人工智能、大数据等技术为主的全新产品布局和数字化经济基础设施建设成为重要课题。

在这一背景下,区块链技术成为当前一大热点。而问题也随之而来。技术如何真正实现落地应用?

2020年5月6日,在欧科云链成立7年之际,欧科云链旗下区块链实体孵化器B-LABS新首席执行官Lola Wang(以下简称“Lola”)正式上任,并表示B-LABS将开

启全新的2.0时代,即打造全新一站式线上加速器,用区块链技术变革传统。

据了解,B-LABS是一家为有价值的区块链初创企业提供支持的区块链孵化机构。

两年前的B-LABS启动仪式上,B-LABS就曾表示设立初衷便是打通区块链技术成果转化的“最后一公里”,实现产学研用一体化。

必须承认,B-LABS对区块链行业应用加速落地有着一定影响,已经实现了成立初衷。在过去几年,B-LABS不断整合行业内资源,另一方面将触手外延,与传统行业碰撞出火花。

逆势增长

2020年不同寻常,开年以来,全球市场经济环境发生巨震。在这样的大环境下,B-LABS空间内入驻率从创办以来却逆势上涨,并且增长强劲。

对于逆势增长,Lola表示,在全球经济环境下的背景下,她曾有过焦虑:线上办公的盛行会不会完全取代共享办公?B-LABS又将如何应对?但是最终,她认为问题的答案是否定的。

“就我个人而言,无论线上办公如何方便,我还是需要一个良好工作氛围的空间去独立思考,专注学习以及适当交流。而B-LABS正是这样一个为区块链创业者打造的办公空间。因此我也宽慰自己,B-LABS只要不断适应客户需求,在物理空间的基础上,服务形式上可能的创新改变是为了适应变化,谋求更长远的发展。”Lola解释。

据了解,特殊时间,B-LABS推出了“扶持计划”以吸纳新团队

入驻;同时与空间内的原有客户一一沟通,解决诉求。

发展至今,B-LABS坚持为初创区块链项目解决各种难题,赋能区块链项目的脚步从未停歇。背靠欧科云链,在技术、人才、资本与产业化方面的广泛经验令其一路乘风破浪。

“令人欣慰的是,在团队努力下,空间内的企业几乎没有因为特殊时期而产生流失,同时新的创业团队纷至沓来,空间入驻率逆势创下新高。”Lola表示。

对于下一步,Lola表示,希望继续将B-LABS打造成区块链前沿技术以及线下应用场景的试验场:提供更加优质的服务,进行深度资源与技术的嫁接,拓展资源渠道,为拥有技术的团队寻找更多的应用场景,从而促进区块链技术落地,推动“区块链+”产业的发展。运用区块链技术与思想,融合新一代信息技术赋能实体经济转型升级,动能转换,链接价值孤岛,形成价值生态。

永不满足

为何B-LABS能够取得这样的成绩?

回顾B-LABS的一路发展,“变革”是一个关键词,贯穿其发展之路。

“在B-LABS发展迅速的同时,我开始思考一些问题,比如如何提供更好的服务让企业持续加速?如何让B-LABS加速,服务于未来?”Lola在就职时表示。

Lola作为最早B-LABS项目组建参与者之一,而今担任B-LABS新任CEO。她强调道,这一路走来,是延续,更意味着变革。

“物竞天择,适者生存,从古至今,人类也是在这样的环境变化中不断发展的。”Lola强调,“时代在变化,我们同样需要变革。2020年发生的种种让我更加确信——唯一确定的,就是不确定性。变化在加速,行业也在加速,我需肩负起责任,带领B-LABS和团队去不断迎接新的挑战。我相信B-LABS的可能性是无限的。”

“通过线上加速器,我们所服务的企业范围将跳出物理空间所带来的局限,依托欧科云链全球区块链产业布局,链接全球高端的行业资源、优质的孵化项目、前沿的区块链技术。不仅如此,我期待在不久的将来,B-LABS能通过区块链技术打造‘链上孵化平台’:利用区块链分布式、点对点、可追溯、公开透明等特性解决孵化过程中项目方和企业需求对接以及投融资对接中出现的

信息不对称、资质不透明、流程繁琐、信任危机等常见问题,以提高项目孵化率、技术成果转化以及项目的融资能力。将孵化器管理者的角色从前台的服务、沟通转向后台的支持、促进,区块链孵化器正用区块链技术元素变革传统孵化器,进入加速器时代。”Lola在就职仪式上充满信心地表示。

据了解,B-LABS目前位于杭州钱江新城CBD,是由欧科云链、浙江清华长三角研究院杭州分院以及嘉楠区块链共同发起,并联合科技寺一同打造的区块链孵化器,旨在推动“区块链+”产业的发展,承担起建立以“技术”为导向的创新要素融合机制,发挥好学术、生产、研究链接的平台作用,继续致力于发掘扶持优秀的项目。在区块链技术研发落地与赋能实体产业的道路上齐头并进,加速前行,催生更多的赋能实体应用场景。

其不仅提供硅谷式的开放办公空间服务,还提供区块链技术支撑、解决方案咨询、公共关系对接、产业资本对接等核心功能,为创业者提供多维度的国际化视野和可以依赖的孵化空间。

在技术层面,欧科云链资源丰富能为入驻企业提供底层技术解决方案,缩减项目研发的成本。

在战略指导方面,B-LABS还拥有由创始股东三方组建的超级智库导师团队,剖析项目的发展规划,定制化提供解决方案,并定期对项目进行问诊。

从资本对接到企业发展指导,B-LABS针对项目发展的不同阶段的需求,制定了完备的服务链条,为优质的区块链初创项目提供助力,推动区块链技术在实体产业的落地。

目前,B-LABS联合创业空间内已入驻10余家区块链企业,成为江干区乃至杭州市范围内区块链行业集聚地之一,已经举办了30多场业内行业交流,技术论坛,及创投融资路演,把海外前沿项目带来做技术分享,举办黑客马拉松、开发者大赛、TEDx等国际化活动,高等区块链研究所也在此成立。至今,已经吸引了一批又一批承担起建立以“技术”为导向的创新要素融合机制,发挥好学术、生产、研究链接



欧科云链孵化器B-LABS CEO

的平台作用,继续致力于发掘扶持优秀的项目。在区块链技术研发落地与赋能实体产业的道路上齐头并进,加速前行。

然而欧科云链并不满足于其物理空间的载体,将在此基础上,令B-LABS将开展线上线下联动,打造一个全新一站式线上加速器。

众所周知,区块链技术历经十余年发展,其作为一种点对点的网络通信技术,让计算机存储和传输能力更强,是一项重大的技术变革。随着这项技术越来越成熟,区块链技术在点对点通信等领域的应用正在加快落地。

当前,各国对于区块链发展潜力的重视与日俱增。有人曾认为,区块链技术将有望像互联网一样重塑人类社会活动形态,实现从目前的信息互联网向价值互联网的转变。

不过,虽然区块链面世多年,不可否认的是,其仍处于发展初期,大批具有创新人才与优质项目的企业面对莫测的市场,难免迷茫失措。

云游控股 金融乱象

本报记者 郭建杭 北京报道

上市公司轰轰烈烈的金融科技探索正在退潮。

港股云游控股(00484.HK)近期公布了对旗下网络小贷业务的独立调查结果。调查报告显示,九江市云客网络小额贷款有限公司(下文简称“云客小贷”)与海投汇平台相关的坏账共计4100万元,其中有7位借款人共涉及2600万元借款,存在虚假借款,资金实际流向海投汇实际控制人,同时也是云游控股前董事会主席李鲁一。

与此同时,公司近期发布的2019年年报显示,公司营收1.24亿人民币,同比下降4.2%;毛利录得3012万元,同比下降63.1%;基于出售“简理财”股权,公司年内亏损与去年同期持平,录得亏损3.18亿元,同比收窄0.6%;股东应占亏损2.7亿元。

记者注意到,云游控股的金融科技业务,截至目前,几乎都已宣告失败,目前金融业务仅保留云客小贷。由于网络小贷行业面临整体不良率提升净利润下滑等市场环境,云游控股的金融业务仍前路坎坷。

旗下小贷公司借款难收回

记者注意到,2019年末,云游控股公告有10位企业借款方逾期,其中7位未取得联系,所涉贷款总额4100万元,就4100万元未偿还受影响贷款,公司已成立独立调查委员会。

云游控股涉及到失联的企业借款调查,以及2.7亿元亏损,都源自于2017年开展的金融科技业务。

下转》B8