

鹏博士“贱卖”长城宽带：“最大民营电信运营商”的生存困局

本报实习记者 曲忠芳
记者 李正豪 北京报道

转型阵痛中的鹏博士(600804.SH)继续“卖卖卖”。继以23亿元出售数据中心相关资产后,鹏博士日前发布公告称,拟出售长城宽带网络服务有限公司(以下简称“长城宽带”)等4家全资子公司100%股权,总体交易价格仅100万元。不过,《中国经营报》记者注意到,鹏博士依然保留了北京、上海、深圳三地的互联网接入业务。

从“香饽饽”到“弃子”

长城宽带曾号称是国内第一大民营宽带运营商,成立于2000年4月,由长城集团和中信集团联合投资设立。

根据《关于子公司股权转让的公告》,鹏博士“拟转让全资子公司长城宽带、河南省聚信网络信息服务有限公司、沈阳鹏博士网络服务有限公司、浙江鹏博士网络服务有限公司的100%股权,转让价格合计100万元”。

公告显示,鹏博士此次转让的4家子公司均处于亏损状态,2020年上半年亏损总额约为6377.24万元。其中,长城宽带亏损最为严重,上半年净亏损5715.42万元,而2019年净亏损超过26亿元。不过,5月,鹏博士以持有的长城宽带26亿元债权转为对其的长期股权投资,使长城宽带账面上的净资产数字由负转正。

需要指出的是,长城宽带曾号称是国内第一大民营宽带运营商,成立于2000年4月,由长城集团和中信集团联合投资设立。自2010年起,鹏博士向家庭宽带领域加码发力,为了将长城宽带收入囊中,开启了长达两年多的竞购之路。

2010年4月,鹏博士宣布竞购长城宽带50%股权和转让方2.8亿元的债权,但首次竞购以失败告

这也意味着,原本以“互联网接入+数据中心”为核心的鹏博士,已经卖掉了此前的主要业务资产,对于这家在业内有“第四大电信运营商”“最大民营电信运营商”之称的公司,其业务模式亟须转变。鹏博士一位管理层人士告诉记者,“公司以前采取的销售模式是零售,现在更多的是去做定制化数据中心,采取轻资产策略,与合作方共创并分享收益。”

此外,还需注意的是,在距离“甩卖”数月前,鹏博士还对长城宽带实施了债转股增资,即对长

城宽带约26亿元债权转为对其长期股权投资,此举使得长城宽带的净资产由负转正,由2019年底的约-24亿元变为今年6月底的约1.33亿元。

此番交易引起了上海证券交易所(以下简称“上交所”)的问询,上交所要求鹏博士补充披露“前期对于资不抵债的子公司继续大额增资的主要考虑,是否为本次资产出售的一揽子方案,相关信息披露是否完整和准确,短期内债转股和资产出售,导致丧失债权,是否损害公司利益”。

上半年,中国移动家庭宽带用户规模达到1.81亿户,保持市场第一的稳固地位,中国电信、中国联通分别为1.53亿户、0.86亿户。

除了三大运营商的冲击与挤压。近年来,消费者对长城宽带的投诉屡见不鲜,主要问题集中在视频卡顿、网速虚高、服务差的消费者投诉屡见不鲜,当唯一的价格优势也被中国移动超越后,长城宽带生存愈发艰难。

根据公告,接盘长城宽带等4家公司的受让方是中安实业投资(深圳)有限公司(以下简称“中安实业”),中安实业成立时间不足一年,母公司为中安国际投资有限公司,据未经审计的财务指标显示,2019年营业收入87.38万元,亏损92.74万元,而2020年上半年亏损额度扩大至112.98万元。从鹏博士6月29日的一份公告来看,中安国际是该公司的战略投资方。

对此,上交所正在问询函中,要求鹏博士补充披露中安实业方面与其是否存在关联关系、协议安排或其他可能影响本次交易作价公允性的情形。

资本运作+业务转型前景几何

在此番“甩卖”长城宽带前数月,鹏博士对其26亿元债权转为长期股权投资。

记者整理鹏博士近年财务业绩注意到,鹏博士在2017年至2019年度营收、净利润呈现持续下滑态势,尤其2019年出现净亏损57.78亿元,鹏博士表示,业绩亏损的原因在于商誉、固定资产等减值。2020年上半年,鹏博士总负债为148.31亿元,资产负债率高达90%。

为了缓解上市主体的财务压力,提振资本市场信息,鹏博士进行了一系列的资本运作,包括引入战略投资、定增募资、对外投资、剥离资产、员工持股激励等。比如在此番“甩卖”长城宽带前数月,鹏博士对其26亿元债权转为长期股权投资。

一位长期关注A股市场的资深人士指出,债转股是一种典型的债权重组方式,相当于从资产负债表中剔除这些债务,对于债权人来说可能也是无奈之举,亟须剥离拖后腿的资产,以保障经营正常化,是拯救上市公司主体的一种策略。而长城宽带近年来经营业绩表现较弱,股东可能是觉得26亿元债权难以收回,于是转为股权,这样可以减少财务风险。

剥离长城宽带之后,鹏博士手中还有剩什么牌?鹏博士2020年上半年财报显示,营收28.51亿元,同比减少7.27%,净利润为3.23亿元,同比增长576.36%。从营收结构来看,主要包括数据中心业务、家庭宽带及增值业务、智慧云网及增值业务、海外业务及其他收入四个部分。其中,家庭宽带及增值业务上半年收入14.81亿元,在总营收中占比51.9%,数据中心业务收入7.03亿元,占比24.7%,智慧云网及增值业务占比



对于鹏博士数据中心“轻资产”的模式,业界一直存在谨慎存疑的看法。 本报资料室/图

则为15.3%。鹏博士表示,出售长城宽带等4家子公司后,该公司仍将保留在北京、上海、深圳三个城市的互联网接入业务。

5月,鹏博士将数据中心的相关资产以23亿元的价格转让给平盛金融控股有限公司、锦泉元和投资管理有限责任公司。鹏博士表示,数据中心全面转型“轻资产、重运营”模式。未来将逐步向“自建自营+合作共建+受托运营”的模式转变。围绕HOMM模式(即酒店运营管理模式)深入展开合作输出数据中心综合服务能力的。

众所周知,数据中心是典型的重资产投入,鹏博士珠海大数据产业园/廊坊云计算数据中心以及南京佳力图联合共建南京楷德悠云数据中心是其HOMM模式的落地案例。天风证券分析师指出,鹏博士目前正处于战略转型期,数据中心业务HOMM模式有望实现快速崛起。

鹏博士数据中心“轻资产”的模式,业界还有一种谨慎存疑看法。IT通信专家项立刚指出,互联网数据中心IDC是5G新基

建的重要部分,未来产业链有望迎来增长,但鹏博士的HOMM模式能否获得成功还有待市场验证。

对于业内质疑声音,鹏博士相关负责人告诉记者,数据中心是典型的重资产业务,重投入,成本花费近10亿元,而时间周期长,成效慢,造成一定的资金压力,公司以前采取的销售模式是零售,现在更多的是去做定制化数据中心,采取轻资产策略,与合作方共创并分享收益。自去年起,鹏博士转型采用HOMM模式做轻资产运营。

“HOMM模式近一年来已初显成效,上半年廊坊、昆山、南京、深圳赤湾等一系列项目启动和建设,印证了新模式的可行性与初步成功。”该负责人如是说道。

对于未来的收入利润构成,鹏博士负责人表示,“不会把数据中心作为核心利润来源,而云网业务会占据更高比重”。该公司在全国拥有逾千人的政企销售团队,目前通过团队升级,已拥有300多名ACP(敏捷管理专业人士资格认证)员工,ACP数量在全国仅次于阿里云。

滴滴“橙果计划”撑起普通家庭 6名司机子女上清北

本报记者 郭梦仪 北京报道

北京大学录取3人、清华大学3人、浙江大学4人、复旦大学4人、上海交通大学3人……这些好消息来自今年参与滴滴“橙果计划”的司机家庭。

滴滴数据显示,今年7000多个参与“橙果计划”的司机家庭中,有240余名司机子女考生被985高校录取,370余名考生被211高校录取,共有2007个滴滴师傅们的孩子考上了大学。

普通家庭出不了清华北大的论调并不靠谱。9月7日和8日,清华大学迎来3800余名2020级本科新生。其中,在内地录取的3500余名新生中,来自西部省份的约占26.6%,来自农村及贫困地区的约占20.2%。这是近年来清华农村生源

阳光的“复旦梦”

河南作为高考大省,而河南的出租车司机左师傅和妻子倒班出车,不仅养活了三个孩子,还培养出了三个大学生,他们的小儿子阳光今年以优异的成绩考入了复旦大学。

一开始,左师傅是4S店修理工,妻子是全职太太。修理工不干了之后开始跑出租车。“孩子多嘛,然后我老婆她也跑,然后她跑白天,我跑晚上,后来自从滴滴进入郑州以后,特别是可以晚上接单了以后,我就有下单软件,偏远地方就方便接单,不用空跑了。”

左师傅表示,三个孩子中,老大读大四,老二读大二,老三马上大一要开学了。“我感觉和儿子关系挺好的,我和儿子之间还是相当默契,能有好的沟通吧,就是这个意思。”

“我想的话就是要谢谢他们,因为他们比较辛苦,三个孩子平时花销也挺大的,父母为了我们起早贪

首次突破20%。

尽管我国城镇化率已经大幅提升,农村人口占比逐步减少,但清华大学录取的农村学生比例还能连续多年提高。

贵州的汪师傅供着家里五个孩子读书,今年四女儿考上了心仪的本科学校;河南的出租车司机左师傅和妻子倒班出车,培养出三个大学生,小儿子今年考上了复旦大学;在内蒙古放羊的王师傅为了进城陪儿子读书,赔了20万元卖掉羊,转行做起青桔单车的运维……

这2000多位大学生的背后,是以滴滴司机为职业的父母们的辛勤付出,也是“橙果计划”坚持的成果。平台数据显示,77%的滴滴司机师傅已有子女,其中,40%有两个及以上的孩子,76%的司机子女是未成年。

黑。”父母作为滴滴司机,在阳光看来是比较努力的一群人,工作也很辛苦。

“我还没有起的时候,我妈妈已经起床了。晚上我已经睡了,爸爸还没回来,因为他们两个倒班,妈妈白天干活,爸爸晚上干。”阳光告诉记者。

虽然父母很难一起陪阳光,但因为滴滴司机的时间弹性大,所以便于随时调整。

左师傅表示,妻子在家照顾的要多一点,开的时间大概是七八个小时,自己不超过12小时。

“她在家,干家务,洗洗涮涮做饭,孩子听他妈的多一点。妈妈比较严厉。”

“老大说,别看人家,爸妈开滴滴养活三个孩子就不错了,我听到孩子说这话我心里非常感动。我们来自农村,没有受到很多教育,这三个孩子是我心中的骄傲。”左师傅的妻子说。

三年三万多个司机家庭受益

汪平的家在毕节的深山里,从县城开车,要走接近一小时坑坑洼洼的山路。汪平家里有五个孩子,大女儿十几岁的时候,媒人就上门提亲了。

汪平一概回绝。他和妻子去昆明摆地摊赚钱,即使一天收入

不足100元,也坚持着想让孩子们全都考上大学。

几年前,他贷款买了辆车跑滴滴快车,滴滴平台大,订单多,收入足够他供养五个孩子的学业,用他的话说“吃得上饭,养得起家”。

今年,四女儿考上贵州师范

大学,成了这个家里第四个大学生。“我是为了让他们拥有选择自己人生的权利”。汪师傅想让孩子们知道,世界不仅仅是家门口大片的玉米地和青山。

家庭是社会的基本单位。2019年平台数据显示,77%的滴



贵州汪师傅和四女儿在一起。

受访者图

迟到了10年的高考

“照顾生病的哥哥和高考的我,爸妈很辛苦。希望好成绩能给他们一点‘甜’。”当被记者问到为什么要报天津师范大学时,刘春华师傅的女儿说道,不想离开天津,想留在爸爸妈妈的身边,平常也方便回来照顾他们。

10年前,刘师傅的儿子被诊

断出罕见疾病,智力停止发育,听力视力也严重受损。为了方便照顾儿子,刘师傅改开时间灵活的快车。12年来,他每天早晚接送女儿上下学,坚持至今。女儿考上天津师范大学之后,他的这个习惯才算结束。

这也是刘师傅的女儿记忆最深的。

滴滴对于刘春华来说,是个不错的工作。因为家庭的特殊,刘春华需要边工作边照顾家庭,“开滴滴就是能有更多的时间来照顾这个家庭,照顾孩子,能有更多的时间能陪伴他们。家里有什么情况,孩子有什么状况我能随时赶回家。每天不像原来那么忙碌,晚饭都能

陪他们吃。”

生活中这种平淡微小的力量支撑着一家人。哥哥说,觉得生在这样的家庭很幸福,“每一天都幸福。”刘鑫禹觉得,父亲车灯的光芒照亮了这个家。刘师傅没想到自己的形象在女儿心目中那么高大,他的话简洁有力,“其实我们就是过日子”。