

# 春运返乡核酸检测“关”

本报记者 高瑜静 北京报道

随着春节临近,越来越多的人踏上返乡归途。在“就地过年”“错峰出行”号召下,今年的春运潮遇冷。与之相对的是,各地的核酸检测采样点热火朝天。一张阴性结果的新冠核酸检测报告,加上绿码,正成为今年春运返乡的“通关文牒”。

各地防疫政策带来的核酸检测需求量变化,正沿着供应链向上传导。无论是核酸检测服务机构,还是新冠检测设备及试剂耗材生产商,在春运期间大规模人群核酸检测考验下,层层加码保供。一方

## 企业以量补价

通过集中带量采购降低了核酸检测试剂成本,为核酸检测费用调整腾出空间。

“个人做核酸检测的话,之前是150元做一次,现在统一价是80元一次。”北京市某第三方检测机构工作人员对《中国经营报》记者说道。

近日,全国多省市陆续发布通知,下调核酸检测服务项目价格。核酸检测降价背后,各地纷纷推出带量采购这一“砍价大法”。

日前,广东省第一批医用耗材包括新型冠状病毒核酸检测相关医用耗材集中带量采购中选结果公布,新型冠状病毒核酸提取试剂一年预采购量67.57万人份、样本采集器具一年预采购量101.22万人份。其中,核酸提取试剂中选品种平均价3.6元/人份,平均降幅80%;样本采集器具中选品种平均价2.4元/个,平均降幅76%。该中选结果于2月1日起在广东省内落地执行。

通过集中带量采购降低了核酸检测试剂成本,为核酸检测费用调整腾出空间。近日广东省卫健委下发通知,明确全省不再收取新冠核酸检测挂号费。

值得注意的是,各地纷纷下调核酸检测价格,实际上是在压缩试剂企业的利润空间。那么对于这些企业来说,目前还有多大的利润空间?能否支持核酸检测价格进一步下调。

面,相关检测机构增加人力、设备和检测试剂储备,不断提升检测能力;另一方面,检测设备及试剂耗材生产商疏通产业链,持续扩大新冠检测试剂盒产能。

春运返乡核酸检测“关”催生的巨大市场需求,引发资本“躁动”。各地返乡政策发布后,A股基因检测板块一路飘红,金域医学(603882.SH)、达安基因(002030.SZ)等个股股价节节攀升。市场红利之下,更引得投机者跃跃欲试。不过,核酸检测试剂耗材生产以及检测实验室严苛的资质要求,竖起了人行高门槛。

华大基因(300676.SZ)相关负责人告诉记者,虽然随着市场上新冠检测试剂盒产量不断增加,该类检测产品可能会面临价格波动的风险,但是华大基因可以提供整体的解决方案。“目前全球范围的新冠检测需求比2020年第三季度有所增加,但对于检测产品需求的种类会产生一些变化,例如有些国家对于高灵敏度检测试剂认可度有所提高,还有很多国家对抗原检测试剂需求有所增加。公司抗原检测试剂已于2020年第四季度取得了国家药监局的医疗器械注册证。”该负责人说道。

在春运期间激增的核酸检测需求量下,包括华大基因在内的试剂生产商纷纷扩产以保证供应稳定。

据悉,华大基因通过自动化设备投入、优化工艺流程等一系列措施,快速提升试剂盒产能。目前,华大基因新冠病毒核酸检测试剂盒的日产能已可按需提升至200万人份。

与此同时,达安基因在回答投资者提问时称,“公司目前新冠病毒核酸检测试剂日均试剂盒标准产能约为150万人份以上,公司将持续启动充足的产能提供新型冠状病毒核酸检测产品,全力保障市场供给。”

## 检测能力提升

截至2月1日单管核酸检测能力已经提高到每天1600万份,比2020年3月份的每天126万提高了11倍多。

通过新冠检测试剂带量采购降低成本后,全国各地陆续下调核酸检测费用。检测价格“亲民”的同时,检测场所更“接地气”。

临近春节,陕西省白河县人民医院核酸检测实验室的医护人员忙碌着。随着大量流动人口返乡,实验室平均每天会收到800~1000人份核酸检测标本。每次核酸检测,从标本处理到核酸提取、核酸扩增再到检测结果,统计数据只需大约10个小时。一般在工作日上午10点至11点收取标本后,当天就可出具核酸检测结果。

据悉,白河县医院核酸检测实验室自2020年7月启用,参照国家医学生物安全二级实验室标准建造,由试剂准备区、标本制备区、核酸扩增区、标本接收区、更衣沐浴区、灭菌区、清洗区七大区组成,配有基因扩增仪、核酸提取仪、生物安全柜等设备。

事实上,自2020年初新冠疫情发生以来,临床基因扩增检验实验室(又称“PCR实验室”)成为了新冠病毒核酸检测的主战场。实

验室检测能力,直接影响着精准防控策略实施。为此,全国各地医疗机构纷纷着力增加生物安全实验室建设,改善医学检验设施设备,核酸检测实验室落地进县更成为基层疫情防控基本配置。

为尽快满足新冠疫情防控和检测需求,全国各地的医院、疾控中心等单位多选择在原有建筑内进行硬件改造,以建设核酸检测实验室。

不过,在原有建筑内进行实验室改造,往往面临改造周期长、空间要求高、污染风险大等困扰。相较之下,完全独立于其他建筑、可实现空间的物理分割的移动式PCR实验室,具有运程短、交叉感染风险低、快速灵活部署等特点,成为更多第三方医学检验机构的选择。

华大基因相关负责人告诉记者,华大基因运营的移动式PCR实验室“火眼”在国内10余个主要城市落地。在石家庄疫情防控中,21小时内完成搭建,投入使用的高通量气膜“火眼”实验室,日最高可检测

## 人行资质门槛高

对于依赖外部采购的试剂盒生产商而言,货源地供应受限、库存见底,将直接掣肘着试剂盒产量。

与消费端数不胜数的待检测人群相对的是,供应端的检测设备及试剂耗材生产商数量有限。

记者查阅国家药监局医疗器械注册情况发现,截至2月4日,我国已经批准54个新冠病毒检测试剂盒产品上市。包括万孚生物、南京诺唯赞医疗科技有限公司等企业,其中既有核酸检测试剂盒,还有抗体检测试剂盒。

其中,核酸检测试剂盒生产商累计22家,包括华大基因、达安基因、武汉中帜生物科技股份有限公司3家生产商分别拥有2个核酸检测试剂盒注册批件。

值得注意的是,科华生物(002022.SZ)下属子公司西安天隆科技有限公司于2020年1月中旬开发的新病毒核酸检测试剂盒,至今未在国内获批上市。

对此,科华生物证券事务部相关负责人在回复记者采访时称:“公司开发的新型冠状病毒核酸检测试剂盒,已经获得欧盟CE认证,国内的审批注册正在进展过程中。”

记者此前从多家新冠病毒检测试剂生产商处了解到,检测试剂盒的多数核心原料主要是依靠外部采购,仅有个别企业标榜可实现自给自足。对于依赖外部采



北京市朝阳区医院“原检人员”核酸检测采样点。

高瑜静/摄影

样本量达到100万人份。

“在常规的核酸检测中,信息录入、取样分装、核酸提取这三大流程多以人工操作为主,面对大规模样本检测需求,人工操作流程会降低整体检测通量的提升速度。”“火眼”实验室配备了自动化样本制备系统,可快速提升检测效率,更具备快速复制、广泛推广、高效落地的显著

优势。”上述负责人说道。

多管齐下,我国整体核酸检测能力显著提升。在国务院联防联控机制2021年2月4日召开的发布会上,国家卫健委医政医管局监察专员郭燕红介绍称,截至2月1日单管核酸检测能力已经提高到每天1600万份,比2020年3月份的每天126万提高了11倍多。

# 奥精医疗核心供应商疑云

本报记者 晏国文 曹学平 北京报道

工作时间大门紧锁,办公区域空空荡荡。一套会议桌椅,几个格子间工位,除了摆放的4瓶矿泉水,几乎看不出正常办公痕迹……

这就是奥精医疗科技股份有限公司(以下简称“奥精医疗”)核

## 空空荡荡的核心供应商

奥精医疗主要产品为矿化胶原人工骨修复产品,主要应用于骨科、口腔或整形外科、神经外科。胶原是其产品的核心原材料。

2017年至2019年以及2020年上半年,奥精医疗主要原材料胶原的供应商包括重庆迈科唯(曾用名北京科劳得生物制品技术开发有限公司,以下简称“北京科劳得”)、北京阳铭博及陕西吴兴,奥精医疗向前述供应商的采购金额分别为826.00万元、560.00万元、1388.80万元及770.00万元,占比分别为83.16%、71.08%、80.57%及78.23%。

天眼查数据显示,北京阳铭博和陕西吴兴2017~2019年度报告中,其各项社保信息均为零。北京阳铭博和陕西吴兴医疗被外界质疑为“疑似皮包公司”。

2021年1月25日(周一)下午,记者来到位于北京市朝阳区高碑店民俗文化街1376号润坤大厦303室的北京阳铭博公司,从玻璃门外看到,该公司工作时间大门紧锁,没有前台,办公区域空空荡荡,墙上仅有一张印着“阳铭博科技发展有限公司”的黑底白字的纸板。办公区大厅摆放着一套桌椅,桌上摆放了几瓶矿泉水。内部办公区域有几个格子间工位,同样的,除了几瓶矿泉水以外,工位上

心供应商北京阳铭博科技发展有限公司(以下简称“北京阳铭博”)办公场地现状。

2021年1月13日,奥精医疗科创板IPO首发获通。一直以来,奥精医疗供应商集中问题突出。多轮问询函中,供应商集中问题也是上交所反复问询和关注的重

都是空的。整个办公区域几乎没有办公的痕迹。

润坤大厦物业服务人员告诉记者,303室的北京阳铭博最近一段时间没看到来上班,但是之前是有的。

同时,记者也联系了北京阳铭博公示的联系人。其向记者表示,公司确实是在润坤大厦303室办公,但是,最近因为疫情,把门锁了,员工都居家办公。对于外界质疑的年报中多项社保信息为零的情况,其表示不便解释。对于与奥精医疗业务相关的情况,其表示不方便回答。

对于原材料采购高度集中的风险,奥精医疗在招股书中提示,发行人主要原材料胶原绝大部分皆直接或间接采购自重庆迈科唯,存在核心原材料主要来自单一供应商的情形。若因不可预见因素导致公司难以及时获得足够的主要原材料供应,将对公司的生产经营造成不利影响。

在多轮问询环节中,供应商集中的问题也是上交所关注的重点。上交所所在问询函中要求说明,“胶原采购是否存在核心原材料依赖进口或单一供应商的情形,在产品生产过程中是否受到核心原材料制备工艺或原材料供应渠道、供应价格的重大影响。”

奥精医疗在回复函中表示,目

前,胶原是一个相对充分竞争的市场,有较多供应商,除重庆迈科唯外,还有创尔生物、贝迪生物、吴海生物等国内厂家以及不少国外厂家,因此,原材料断供或工艺巨变的

招股书显示,奥精医疗原材料绝大部分皆直接或间接采购自重庆迈科唯医疗科技有限公司(以下简称“重庆迈科唯”)。北京阳铭博是重庆迈科唯经销商,是奥精医疗的核心供应商。2018年、2019年和2020年上半年,奥精



北京阳铭博公司在工作时间大门紧锁,空空荡荡。

晏国文/摄影

和陕西吴兴医疗经销给奥精医疗胶原。对于供应商销售模式的变化,奥精医疗表示,上述模式的变化主要系由于重庆迈科唯因扩产需要进行迁址并相应转变对发行人的销售模式所致,不存在特殊安排。发行人及其控股股东、实际控制人、董监高、核心技术人员及其关联方不存在持有北京阳铭博、陕西吴兴股份的情况,亦不涉及其他从中获取回报的形式。

奥精医疗表示,通过工商信息核查,并与陕西吴兴、北京阳铭博书面确认,陕西吴兴、北京阳铭博与重庆迈科唯间不存在关联关系等其他特殊关系。

医疗向北京阳铭博采购金额占总采购金额的比例分别为71.08%、30.05%、34.14%。

《中国经营报》记者注意到,围绕在奥精医疗几个供应商身上还有多个待解问题。就相关问题,记者联系了奥精医疗方面。不过,截至发稿,奥精医疗未给予回应。

## 多个待解疑问

通过对比奥精医疗招股书及多轮问询函的回复函,记者发现,奥精医疗与其供应商之间还存在多个待解疑问。

招股书显示,奥精医疗与陕西吴兴、北京阳铭博的原料采购合同期限均为从2018年1月8日至2020年1月7日,采购合同金额超过500万元,且均已续签,合同正在履行中。

在向上交所解释为何向陕西吴兴、北京阳铭博采购胶原时,奥精医疗表示,公司物资部从供货能力、质保能力、资金实力和信誉度等多方面对重庆迈科唯的多家经销商进行综合评估,公司品质管理部按检验规程对其样品或试制品进行检验,确认产品检验结果。在产品质量基础上,综合考虑价格、信用期等因素,发行人选择主要向陕西吴兴、北京阳铭博采购。

值得注意的是,北京阳铭博注册成立时间为2017年8月11日。成立半年,奥精医疗就与其签订了金额超500万元的合同,并且北京阳铭博在2018年成为奥精医疗第一大供应商。

另外,虽然早在2018年1月8日就签订了500万元的采购合同,实际上,奥精医疗从2019年才开始向陕西吴兴采购胶原,并且当年陕西吴兴就超越北京阳铭博,成为奥精医疗第一大供应商。

北京阳铭博、陕西吴兴、北京丰辉、河北孚沃德、重庆凯昱均是重庆迈科唯的经销商,奥精医疗在2018年均向上述公司询价。

报价显示,北京丰辉、河北孚沃德、重庆凯昱三家经销商同一型号的胶原价格各不相同,同一供应商不同型号胶原的对外报

价也不同,均大于140元/克。不过,北京阳铭博与陕西吴兴同作为重庆迈科唯的经销商,可提供的型号一样多,并且向奥精医疗供应所有型号的胶原,价格均一致,均为140元/克。

招股书显示,2018年奥精医疗绝大部分胶原采购自北京阳铭博,从2019年开始,奥精医疗分别从北京阳铭博和陕西吴兴采购胶原。

供应的产品均来自同一厂家重庆迈科唯,并且产品型号一样丰富,不同型号价格也一样,在此情况下,奥精医疗还需要分别从两家不同地域的经销商采购,其合理性在哪里呢?

此外,值得注意的是,在2017年,北京科劳得直销给奥精医疗胶原的价格为140元/克。在迁址之后的2018年和2019年,重庆迈科唯(原北京科劳得)通过两家经销商销售给奥精医疗的价格亦为140元/克。厂家直销和经销价格一致,这是否合理?奥精医疗并未解释。

在回复函中,奥精医疗表示,发行人向重庆迈科唯的采购单价即为140元/克,该价格系发行人与重庆迈科唯根据市场价格与发行人的采购用途协商确定。从直销改为经销之后,由于承接重庆迈科唯的原有业务,不需要进行额外的市场拓展工作,其与发行人的交易价格亦延续重庆迈科唯与发行人的原有交易价格,即140元/克。

奥精医疗表示,为实现原材料自给自足,在募集资金中,拟使用1900.46万元用于胶原蛋白海绵研发。目前,该项目已处于临床试验准备阶段。