游戏史上最大收购案

## 近700亿美元收购动视暴雪 微软抢攻元宇宙

本报记者 陈溢波 吴可仲 北京报道

2022年伊始,海外游戏大 厂高额收购案一桩连着一桩。

1月18日晚间,微软(证券 代码: MSFT.O) 宣称将以近700 亿美元现金收购动视暴雪(证 券代码:ATVI.O),其在收购后 将成为全球游戏业务收入排名 第三的公司。

舆论瞬时沸腾。从早年 间微软员工在T恤衫上写下 "微软了解游戏"以鼓励和增 强自身耕耘游戏行业的信心, 到如今有望跻身全球第三大 游戏公司,几十年的游戏业务 发展探索,微软如今已逐渐将 眼光瞄向了游戏业的下一代 发展机遇中。此次游戏业历 史上最大手笔的收购,也被看 作是其让C端游戏元宇宙进 一步成型的操作。

在游戏产业时评人张书乐 看来,此次交易微软实际看中 的是暴雪娱乐(动视暴雪旗下 公司)的优质 IP 资源以及它能 在玩家中产生的影响力,这在 短期可以为微软的主机平台贡 献更多的内容,长期则可以以 游戏作为入口,助力其元宇宙

对此,《中国经营报》记者向 微软和动视暴雪方面求证,微软 方面表示,以官网公开的收购消 息为准,截至发稿,动视暴雪方 面未做回复。

兽》《黑暗破坏神》《守望先锋》

《使命召唤》和《糖果传奇》以

及美国职业棒球大联盟游戏

方面的电子竞技活动。据介

绍,动视暴雪是一家美国视频

游戏开发商、出版发行商和经

销商。目前,动视暴雪是全世

界最大的第三方游戏开发商

和发行商。该公司主要经营

三个部分:动视出版有限公司

(Activision),从事出版互动娱

乐软件产品和可下载的软件;

暴雪娱乐有限公司(Blizzard)

主要从事出版即时战略、角色

扮演游戏和在线付费的多人

角色扮演(MMORPG)类别的

游戏;动视暴雪分销有限公司

(Distribution)主要从事发布互

提及,随着收购完成后,计划将

动视暴雪的游戏放到Game

Pass上,上述交易预计将加强微

软的 Game Pass 产品组合。数

据显示,目前 Game Pass 已经有

了超过2500万订阅用户。动视

暴雪在190个国家拥有近4亿

的月活跃玩家和30亿美元的

特许经营权,此次收购将使

Game Pass 成为业界最引人注

目、最多样化的游戏内容阵容

之一。交易完成后,微软将拥

有30个内部游戏开发工作室,

以及额外的出版和电子竞技制

Bobby Kotick将继续担任Activ-

ision Blizzard的首席执行官,虽

然不清楚后续 Bobby Kotick 将

担任什么职位,但一旦交易完

成, Activision Blizzard 的业务将

向 Microsoft Gaming 首席执行官

微软业务的人士的话称,收购

完成后,微软计划将动视暴雪

的一些游戏放到索尼的 PS 主

机平台,同时也会将一些独占

据了解,该交易预期于

从数据上来看,2021财

游戏内容放到其Xbox平台。

2023财年完成,交易完成后,微

软将成为全球第三大游戏公

年,微软的游戏业务营收为

153.7亿美元,而2020年,腾讯

的网络游戏业务收入增长

36%至人民币1561亿元,索尼

在2021财年(2020年4月1日

**—2021年3月31日)**游戏和网

络服务业务的营业收入约合

司,仅次于腾讯和索尼。

该报道还援引一位熟悉

Phil Spencer汇报工作。

根据彭博社的报道,目前,

作能力。

微软在其官方收购说明中

动娱乐软件和硬件产品。

## 游戏史最大收购案再刷新

动视暴雪首席执行官Bobby Kotick则表示,"动视暴雪的世界 级人才、IP资源与微软的技术、分销、获取人才的渠道、雄心勃 勃的愿景以及对游戏和包容性等承诺相结合,将有助于确保我 们在竞争日益激烈的游戏行业中继续取得成功。"

相隔短短几天时间,全球 游戏史上最大收购案再度刷 新纪录。

与几天前 Take-Two 宣布 拟以近 130 亿美元收购 Zynga 相比,微软此次的收购价格近 700亿美元。根据微软披露的 信息,其将以每股95美元、总 价为687亿美元的全现金交易 对价溢价收购动视暴雪,这是 微软史上对外收购的最高对 价,也是游戏行业目前最大的 收购案。

Wind 金融终端数据显示, 如果按照微软对外发布的原 始财务报表,截至2021财年 (2020年7月1日—2021年6月 30日),微软合并报表下的总 营业收入为1681亿美元,净利 润为613亿美元,经营活动所 产生的现金流量净额为767亿 美元,期末的现金及现金等价 物余额为142亿美元。

对于这笔交易对价是否过 高,有观点认为,考虑到动视暴 雪方面近些年曝出的多个负面 新闻致其股价大幅受挫,如果 在其发展的鼎盛时期收购,价 格或许还会更高。

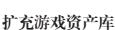
元宇宙研究方面的专业人 士高靖泽近日向记者称,作为 一名动视暴雪旗下游戏的资深 玩家,据其所知,"暴雪近些年 内部大动荡,老臣被赶走了多 半,产品一年没更新,两年换了 三个CEO。在这个情况下,它 已经足够便宜"。

"这个收购对动视暴雪来说 肯定是好事,公司已经差成这 样了,有任何变化都是好的。 对微软来说,'趁人之危'在划 算的价格买了两个一线 IP池+ 两个一线游戏开发团队。后续 不管是继续搞传统游戏还是进 元宇宙都有充足资源。"高靖泽 向记者补充提到。

1月18日,微软官网上对 外发布的收购说明提到,游戏 如今已经成为最大的并且增 长最为快速的一种娱乐形 式。收购动视暴雪后,将通过 跨平台的形式,将快乐和游戏 社区带给每一位玩家,动视暴 雪堪称传奇的游戏产品、沉浸 式互动娱乐和发行上的经验, 将加速微软的游戏业务在移 动端、PC端、主机端和云端的 增长,并能为元宇宙的构建 "添砖加瓦"。

动视暴雪首席执行官 Bobby Kotick则表示,"动视暴 雪的世界级人才、IP资源与微 软的技术、分销、获取人才的 渠道、雄心勃勃的愿景以及对 游戏和包容性等承诺相结合, 将有助于确保我们在竞争日 益激烈的游戏行业中继续取 得成功。"

据悉,此次收购包含动视暴 雪旗下的动视、暴雪和 King 工 作室的标志性游戏 IP,如:《魔



张书乐称,"游戏主机也可以网游化,而且元宇宙更是一个巨大的网络游戏。"

"微软收购动视暴雪,应该会 给暴雪娱乐提供像 Xbox 这样的平 台,剩下的只需要暴雪娱乐按照它 的技术标准来打造能适配其主机 的游戏内容。这种情形下,暴雪娱 乐就有望能有精力去专心做游戏, 双方因此也就能达成合作。"张书

"暴雪娱乐虽然近些年出现很 多负面消息,甚至很多人觉得它在 慢慢衰落,但在玩家的心目中,暴 雪娱乐依旧还是精品游戏的代名 词,微软买动视暴雪,更多是看中 了暴雪娱乐外在的这张金字招牌 所附带的诸多IP,以及这些IP所能 对玩家引发的号召力,这个交易在 短期能让微软的游戏主机硬件平 台拥有更多游戏内容,长期则可以 为其元宇宙的构建助力。"张书乐 进一步补充提到。

高靖泽也表示,微软过去一年 大力发展 Xbox game pass(XGP), 这个XGP游戏订阅服务,跟EA、育 碧都有深度合作,把游戏从主机带 回Windows PC电脑。暴雪和动视 的游戏都能丰富这个游戏库。未 来要上的《暗黑破坏神4》应该是上 线就进入XGP库。

天风证券在一份研报中也提

及,此次收购包括动视暴雪和子公 司 King 的知名 IP 及作品,如《魔 兽》系列、《暗黑破坏神》《守望先 锋》《使命召唤》等。这是自之前收 购 Zenimax 工作室后,又一次大幅 扩充微软的游戏资产库。通过将 暴雪的游戏阵容和月活用户融入 XGP,能进一步加速 XGP 用户和 收入的双增长。

但张书乐表示,收购动视暴雪 后,或需要微软提供包括人财物等 方面的支持,才能让暴雪娱乐从前 那些顶级IP的价值得到真正的驱 动。易观互娱行业中心研究总监 廖旭华也表示,"微软如果能帮暴 雪解决员工信任危机,对于游戏行 业和玩家都是一个好消息。"

对于张书乐认为微软更多是 看中了暴雪娱乐IP价值的观点,廖 旭华表示,"我觉得动视的《使命召 唤》IP更加重要,因为暴雪的游戏 是网游,对Xbox的直接价值并没 有那么大。"

但张书乐称,"游戏主机也可 以网游化,而且元宇宙更是一个巨 大的网络游戏。"

而针对微软或看中的是动视 的发行能力的观点,廖旭华表示并 不赞同,动视最值钱的应该是其 《使命召唤》这款游戏和IP,以及开 发团队。

彭博社在其报道中提及,Activision 与微软的 Xbox 有着悠久的 历史,动视最大的IP《使命召唤》成 功的一个主要原因是微软的在线 平台Xbox Live,它允许玩家连接多 人游戏。动视旗下大部分游戏是 为 Xbox 主机而设计的。2020年, 《使命召唤》一款游戏就占据了动 视营业利润的55%。

2021年,华尔街投行Baird称, 《使命召唤》和《魔兽世界》的搜索 量较前一年明显下降,分别下降了 32%和44%。

此外,在此次收购中,微软还 表示,移动是游戏中最大的细分市 场,全球近95%的玩家在移动端享 受游戏。通过强大的团队和技术, 微软和动视暴雪将使玩家能够在 他们想要的任何地方享受最身临 其境的游戏,如《光环》和《魔兽》。 动视暴雪的移动业务代表了微软 在这个快速增长的细分市场的重 要存在和机会。

记者在蝉大师官网看到,仅 从美国地区iOS端的情况来看, 目前 King 开发的 APP 共有 24 个, 但目前只有15款游戏处在上架状 态中,而在这15款游戏中,只有 《糖果传奇》的排名最为靠前。 2022年1月19日,《糖果传奇》在 游戏畅销榜位于第二名,益智解 谜畅销榜和街机游戏畅销榜均位 于第一名。

目前仍在架的这15款游戏中, 有多款带有Candy Crush(糖果)字 样的手游,除了《糖果传奇》,还有 《糖果汽水传奇》《糖果果冻传奇》 和《糖果粉碎朋友传奇》。

根据北京时间1月19日晚间 的实时排名数据,《糖果传奇》位于 游戏畅销榜第17名、街机游戏第5 名、益智解谜游戏第7名;《糖果传 奇》则在游戏畅销榜第177名、益智 解谜畅销榜第38名、街机游戏畅销 榜第24名;《糖果粉碎朋友传奇》则 在游戏畅销榜、益智解谜畅销榜和 街机游戏畅销榜中,分别排名第 155名、33名和19名。

而从收入层面来看,根据移动 应用数据分析公司Sensor Tower 的 数据,以《糖果传奇》为例,仅在苹果 iTunes端,2021年12月全球的下载 量为200万,收入为3600万美元。

而在安卓端,2021年12月,《糖 果传奇》在全球的下载量为1200 万,收入达到4200万美元。



## 发力C端游戏元宇宙

## 天风证券全球科技行业首席分析师孔蓉表示,游戏是元宇宙的第一站,是互动的3D空间,也是天然的元宇宙应用形式。

收购动视暴雪,如何能使微软 在各大巨头的元宇宙竞赛中获得 竞争优势?如何能长期为其元字 宙的构建添砖加瓦?

廖旭华向记者提到,事实上,元 宇宙目前还非常抽象,未来很有可 能没有游戏资产的公司也能探索出 元宇宙的发展路线,也就是说游戏 资产一定不是元宇宙的充分条件, 也不一定是必要条件。可用、务实 的元宇宙到底是什么东西现在还不 能下定论,人口可能是游戏,可能是 社交,也可能是其他内容或者服务。

安信券商的一份元宇宙研究 报告指出,在构成整个元宇宙研究 框架的版图中首先是提供元宇宙 体验的硬件人口(VR/AR/MR/脑 机接口)及操作系统,其次是支持 元宇宙平稳运行的后端基建(5G/ 算力与算法/云计算/边缘计算)与 底层架构(引擎/开发工具/数字孪 生/区块链),再次是元宇宙中的核 心生产要素(人工智能),最终呈现 为百花齐放的内容与场景,以及元 宇宙生态繁荣过程中涌现的大量 提供技术与服务的协同方。

在这六大版图的轮动顺序中, 硬件与内容先行,而内容则以游戏 为主。游戏所构建的虚拟世界或 是通往元宇宙的先行探索。一方 面,游戏是内容产业的细分领域, 也是 Metaverse 全新宇宙中经济、 文化、艺术、社区、治理等的缩影。 另一方面,从技术成熟度、用户匹 配度、内容适配性等多维因素考 量,游戏也是极佳的探索元宇宙的

天风证券全球科技行业首席 分析师孔蓉表示,游戏是元宇宙的 第一站,是互动的3D空间,也是天 然的元宇宙应用形式。

高靖泽也提及,游戏是构建元 宇宙的必要条件。如果游戏是1.0, 网络游戏是游戏2.0,手机游戏是游 戏 2.1, 元宇宙就是游戏 3.0。 元宇 宙在游戏这条技术路线上是更进 一步的体现。游戏公司和拥有顶 级游戏工作室的公司,在构建元宇 宙过程中拥有绝对的优势。

孔蓉提到,在这次交易中,微软 首先看到了元宇宙构建过程中对于 内容IP的需求,特别是看到了在未 来XR设备里,需要头部IP VR内 容做储备,但除了拥有元宇宙里需 要的大量版权IP以外,还需要有引 擎,它也是构建元宇宙的地基。

微软的上述收购让业内关注 到硬件布局后的元宇宙,需要大量 的内容体验才能持续吸引用户留 存,最终竞争还是回到内容的价值 入口。每一代互联网最终能留住 用户的还是有价值核心或者健康 丰富的内容生态。只有硬件或者 平台是无法留住用户的。

廖旭华表示,游戏只是提供了 元宇宙构建过程中需要的内容,但 同时需要有游戏底层的图像和物 理引擎技术,才能以游戏人口的形 式进入到元宇宙的世界中。

对于此次收购后微软获得暴 雪娱乐众多顶级的IP资源,用以长 期为其元宇宙构建助力的情况,高

靖泽表示,"开发元宇宙游戏最重 要的是砸钱砸时间砸人力,一线IP 性价比不一定高"。

此外,值得注意的是,微软董事 长兼首席执行官萨蒂亚·纳德拉(Satya Nadella)对外表示:"游戏是当今 所有平台上最具活力和最令人兴奋 的娱乐类别,将在虚拟世界平台的发 展中发挥关键作用。我们正在对世 界级的内容、社区和云技术进行深度 投资,以开创一个将玩家和创作者放 在首位的游戏新时代,并使游戏安 全、包容和对所有人开放。"

上海高级金融学院教授胡捷 曾向记者表示,"随着元宇宙的到 来,对于游戏行业一个显著的影响 是:大的游戏运营平台的作用会被 淡化。元宇宙世界中,通过引入包 括NFT、多人共管的账本等在内的 区块链技术形式,对于游戏行业来 说,就会使得生产关系得到重构, 利益会重新进行分配,元宇宙引发 的 Web 3.0 时代的一个重要的变 革,也就是要把利益转向用户。"

而此次收购完成后,微软将在 拥有目前已超过2500万的 Game Pass 订阅用户之外,还获得动视暴 雪每月近4亿的活跃用户。

天风证券的一份研报指出,如 果说游戏的早期核心是硬件,过去 十年的核心是内容,微软则认为现 在游戏元宇宙的核心是玩家和社 区。收购能构筑平台生态,将内 容、商务、应用围绕着玩家和社区 整合。通过整合暴雪的4亿MAU 和自身XGP的活跃用户,能转动

开发者/开发商的内容变现飞轮。

天风证券的这份报告认为,此 次收购是微软自企业元宇宙之后, 促进其 To C 游戏元宇宙成型的一 步操作。微软此前的重心一直是 面向企业,从办公软件到企业级云 服务。在元宇宙方面,微软则是通 过 Azure、Hololens 和 Mesh for Teams 平台构筑企业元宇宙。C端 市场对微软意味着更多的内容和 用户数据,未来具备更强的云计算 需求。发展C端市场在拓宽更大 市场空间的同时,也赋能/加速其 云、AI、生产力平台的发展。

对于目前国际巨头布局元字 宙的整体竞争格局,高靖泽认为, "从产品开发进度来看,目前Meta在 行业天花板,因为软硬件布局时间最 长,而且已经拿出了成熟硬件和优秀 的软件demo产品。加密行业的 Sandbox东西不错,正式版上线时可 以期待出圈;Decentraland技术相对 弱一些。监管真空的行业有可能会 出现基于社会行为自然演变出的社 会和经济秩序,值得关注。国内互联 网公司的钱和人力也在行业顶级水 准,不过目前看进度不透明,推测也 在第一梯队。其中一定会出现像 Tiktok一样有全球影响力的产品"。

廖旭华则认为,元宇宙目前并 没有哪家真正地走在前面,大家都是 在基础的部署过程中。元宇宙的问 题在于概念的抽象化,所以接下来的 竞争重点在于哪家能够找到一条务 实的路线,做出可用性高的产品,让 用户真的感受到元宇宙的革命性。

人民币1443亿元。 然而,有报道援引美国司 法部反垄断部门前负责人马 坎·德拉希姆 (Makan Delrahim) 的发言称:"美国反垄断 部门最近采取的行动,以及 欧盟和英国等海外监管机构 最近采取的前所未有的激进 行动,可能表明这些机构将

密切关注这笔交易。"