

口腔种植体集采降价55%

多方发力“一口牙一辆车”成过去？

本报记者 晏国文 曹学平 北京报道

“不知什么原因牙齿从20岁时就开始松动,慢慢开始掉落。医院告知我的全口牙都得拔掉,因为还年轻,只能植入种植牙,但种植牙的费用不是一般家庭能承受的。满口种植可能需要20万~30万元,这对我的家庭来说,简直就是雪上加霜。”此前,一位云南昭通的网友曾在人民网留言板反馈种植牙高价难以承受的问题。

长期以来,口腔种植收费高昂,群众降价呼声较高,上述网友反馈的问题并非个例。近一年来,多部门采取有力措施促进口腔种植降价。2023年1月,口腔种植领域传来多项惠民消息。

在口腔种植体集采方面,2023年1月11日,四川省牵头口腔种植体系统省际联盟集中带量采购开标,产生拟中选结果。拟中选产品平均价格降至900余元,与集采前中位采购价相比,平均降幅55%。

在口腔种植医疗服务方面,2023年1月1日起,内蒙古自治区口腔种植类医疗服务项目正式纳入医保支付范围,涵盖牙冠植入、口腔植骨、种植体植入等22个口腔类医疗服务项目。其中,呼和浩特市三级医疗机构单颗常规种植牙医疗服务价格的全流程调控目标最高为3660元。

针对口腔种植,2023年1月9日,北京一位资深口腔种植专家对《中国经营报》记者指出:相比韩国,我国种植牙市场发展得慢一些。相比其他医疗专科,口腔医疗服务行业是资本渗透较深的一个行业。资本大量涌入对口腔医疗服务行业发展有推动作用,但它也是一把双刃剑,可以让老百姓体验到种植带来的好处与效果,但是口腔种植整体费用比较高,社会反映也比较强烈。内蒙古自治区将口腔种植医疗服务纳入医保、四川牵头口腔种植体集采等将给群众口腔种植带来实实在在的好处,同时也将对整个行业带来较大影响。

种植耗材集采

2023年1月11日,四川口腔种植体系统省际联盟集中带量采购开标,产品平均降幅55%。

据国家医保局披露,本次口腔种植体系统集采联盟由四川省医保局牵头,全国所有省份均参加。此次共有55家企业参与,所有的主流企业均已参加,其中39家拟中选,中选率71%。全国共有近1.8万家医疗机构参加报量,汇聚287万套种植体系统需求量,约占国内年种植牙数量(400万颗)的72%,每年可节约费用40亿元左右。

据介绍,口腔种植的费用大致分为种植体、牙冠和医疗服务三个部分,这也是医保部门开展口腔种植价格综合治理的着力点。本次集采通过“带量”促进竞争,挤出了种植体的价格水

分。下一步,四川医保局将于近期率先开展牙冠竞价挂网,促使牙冠价格更加透明合理,其他省份将及时跟进联动四川的牙冠挂网价格。

在接受央视采访时,首都医科大学国家医疗保障研究院院长助理兼价格招采室主任蒋昌松表示:“39家拟中选企业的品牌,能够占到集采需求量的87%,接近九成。换句话说,临床上常用的主流品牌在本次集采中全部中选。由此可见,各方参与的积极性很高,总体上我认为这一次的集采相当成功。”

对于我国种植牙需求相对不高的问题,蒋昌松说,“总的来说,

我国种植牙的需求量跟一些发达国家相比较低,重要的一个原因就是种植牙的价格比较昂贵,尤其是在大城市、大医院,种一颗牙基本上是1.8万甚至2万元以上的价格。因此不少老百姓种不起牙,也很难种得上牙,导致需求量就比较低。”

据介绍,在公立医疗机构,医疗服务项目和医用耗材分开计价收费,医用耗材执行“零差率”销售政策,中选价格就是患者最终向医院支付的种植体价格。在民营医疗机构,口腔种植价格实行市场调节,允许民营医疗机构在种植体中选价格基础上加成一定比例。

医疗服务纳入医保

2023年1月1日起,内蒙古自治区口腔种植类医疗服务项目纳入医保支付范围。

近年来有多位人大代表、政协委员通过提案、议案建议将种植牙纳入医保支付。不过由于医保“保基本”的定位,作为较高层次的医疗服务,种植牙还没有条件纳入医保支付。

2022年10月,国家医疗保障局官网发布《对十三届全国人大五次会议第6184号建议的答复》。有人大代表建议将种植牙纳入医保支付范围。

国家医疗保障局表示,国家

层面采取排除法规定了基本医疗保险不予支付费用和支付部分费用的医疗服务项目范围,明确当前固定义齿、活动义齿等基础的缺牙修复治疗不属于医保基金支付范围。另外,当前基本医疗保险制度主要还是立足于“保基本”的功能定位,保障参保群众的基本医疗需求。

相较于固定义齿、活动义齿等,种植牙属于更高层次的基本医疗需求,将其纳入医保报销既

不符合“保基本”定位,也不符合公平性、合理性和待遇清单相关要求。从现阶段医保制度整体发展状况、群众疾病治疗需求以及医疗保险基金筹资水平和抗风险能力来看,暂时还没有能力将种植牙纳入医保支付范围。

不过,目前这一政策有所“松动”。

据《内蒙古日报》报道,2023年1月1日起,内蒙古自治区口腔种植类医疗服务项目纳入医保支



近一年来,多部门采取有力措施促进口腔种植降价。

视觉中国/图

前述口腔种植专家对记者表示,“民营口腔医院之间一直竞争激烈,个体口腔诊所是在和大型口腔连锁竞争。在白热化的竞争过程中,实际上淘汰了一些技术含量较低、资金实

力较弱的机构。口腔领域资本渗透较深,资本是逐利的,容易追求‘短平快’。这几年,我们看到很多头部企业挺赚钱的,但是利润有多高难说,甚至是亏损的。”

付范围,涵盖种植体植入、牙冠植入、口腔植骨、医学3D建模等口腔类医疗服务项目。

此外,从2023年1月1日起同步执行新版口腔种植类医疗服务项目,实行政府指导价,全区三级公立医疗机构口腔种植类价格调控目标为3800元,为全国最低价。其中,种植体植入费降价为1500元,降幅53%;种植牙冠修复置入费降价为1100元,降幅40.76%。

从内蒙古各市、盟医保局披

露的信息来看,不同市、盟口腔种植类价格调控目标也有一定差异。

呼和浩特市三级医疗机构单颗常规种植牙医疗服务价格全流程调控目标最高为3660元;锡林郭勒盟三级医疗机构单颗常规种植牙医疗服务价格全流程调控目标为3570元;鄂尔多斯市三级公立医疗机构单颗常规种植牙全流程价格调控目标为3536元。

限制了市场竞争,损害了消费者利益和社会公共利益。

涉案商品为士卓曼品牌种植体的专业性和特殊性,涉案商品准入门槛高,医生更换代价较大,用户依赖度较高。从近5年北京地区不同类型口腔机构多个种植体品牌的使用量数据来看,涉案商品用量一直排名靠前,在部分口腔机构的用量占比高达80%以上。

北京市市场监督管理局表示,

本案中,当事人北京士卓曼固定销售价格和限定最低价格行为使得经销商无法根据市场行情自由定价,只能被动接受当事人制定的价格政策,排除、限制了经销商之间的价格竞争,一方面遏制了经销商通过与消费者分享价格利益进而提升市场份额和经营效率的积极性;另一方面造成经销商之间价格趋同的后果,增加了经销商之间价格共谋的风险,阻碍了市场价格机制正常发挥作用。

肝功生化试剂集采价平均降低50%

本报记者 陈婷 曹学平 深圳报道

涉及23个地区、26个品类的肝功生化试剂联盟集采于日前落下帷幕。

2022年12月30日,江西省医疗保障局发布的《关于肝功生化类检测试剂省际联盟集中带量采购拟中选结果公示的通知》(以下简称“《拟中选结果公示通知》”)显示,投标企业为211家,拟中选企业为131家,中标率约62%。

根据中信建投证券统计,上述集采品类按包装规格划分为容量组(单位为毫升数)、测试组(单位为测试数),这两组产品的报价平均降幅(对比最高有效申报价)分别为52.7%、51.4%。

从各厂家中选品种数量来看,美康生物(300439.SZ)25个申报项目全部拟中选,且每个项目均有2个产品注册证拟中选,合计拟中选50个品种,排名第一;迈克生物(300463.SZ)、九强生物(300406.SZ)均拟中选46个品种。西门子、罗氏等4家外资企业申报的部分产品拟中选,雅培参与投标的产品全线出局。

此前公告的市场报量文件显示,美康生物、迈克生物、九强生物在容量组中的报量占比排名前十;测试组中,迈克生物、美康生物的报量占比分别排名第二、第四。

近日,美康生物证券部相关工作人员对《中国经营报》记者表示,通过此次集采,肝功生化试剂的市场集中度将进一步提升。公司目前正在推进日常的销售工作,并针对集采后续的二次分量积极与医院及经销商进行洽谈,争取更多的市场份额;迈克生物方面对记者表示,生化类产品并非公司占比最大的收入来源,公司应对相关行业政策的调整比较从容。

最高降幅达93.6%

作为国家医保局敲定的2022年药品耗材省际联盟采购重点任务之一,江西省牵头开展的肝功生化试剂采购联盟因其涉及的地区范围之大,引起市场广泛关注。《肝功生化类检测试剂省际联盟集中带量采购公告(第1号)》显示,此次集采由江西省、河北省、内蒙古自治区、辽宁省、重庆市、广东省等23个地区组成采购联盟,共涉及26类检测试剂(包括总蛋白、白蛋白、血氨等),采购周期2年(可视情况延长1年)。

先由上述联盟地区医疗机构以盒为单位报送具体企业和包装规格产品的年度采购需求量,容量组和测试组分别计算采购需求量。各品种的意向采购量按参加

国产厂家“以价换量”

肝功生化试剂所在的体外诊断行业,国内市场的第一梯队包括罗氏、西门子、雅培等外资企业。

在此次备受瞩目的集采中,西门子拟中选15个产品、罗氏拟中选8个产品,贝克曼(美国)、贝克曼(苏州)分别拟中选4个、12个产品。这些产品的报价均贴近最高限价的0.6倍,拟中选产品多数通过复活机制入围。

值得注意的是,雅培为此次集采投标企业,在市场给出的首年采购需求量中亦占有一定比例。根据公告,雅培共参与申报13个项目,但无一中标。

根据中信建投证券发布的研

此次集采的每家医疗机构报送的各产品总毫升数和总测试数的90%(四舍五入取整)累加得出。

根据披露,总蛋白、白蛋白、直接胆红素、谷丙转氨酶等品类的首年采购需求量均在千万毫升级别,需求量位居前列。

产品按包装规格区分为容量组和测试组之后,这两个组别下再分别设A、B两个组分竞价,各企业按医疗机构意向采购量从多到少依次排序入组。其中,A组企业的采购量可达到总采购量的前70%。

与此同时,江西省药品医用耗材集中采购联席会议办公室(以下简称“联席会议办公室”)制定26个品类的最高有效申报价

(以下简称“最高限价”)。首轮竞价未能中选的A组企业,若承诺向全联盟供应产品,且申报价格不高于最高限价0.6倍的,可增补为“拟中选企业”。换言之,报价在最高限价6折以内的产品皆可入选。

2022年12月2日,联席会议办公室发布上述集采的投标企业及产品信息,共有211家企业参与申报,产品信息为23517条;2022年12月19日,向投标企业和有关人员公开投标企业的申报材料;2022年12月30日至2023年1月4日,公示集采拟中选结果。

《拟中选结果公示通知》显示,容量组、测试组分别有126家、45家企业拟中选。此次集采的最

别为6.38%、4.23%、3.6%、3.58%;测试组以罗氏为首,其报量占比达到51.89%,迈克生物位居第二,为13.18%,美康生物报量占比为9.33%。

截至目前,对于通过此次集采所能获取到的具体采购量规模,美康生物、迈克生物方面均对记者表示,“尚未确定。”

中泰证券发布的研报指出,此次肝功生化试剂集采拟中选结果符合市场预期,预计集采结果对中选产品的出厂价影响有限,相关企业的品种有望迎来快速放量。通过集采,头部国产厂家的市场占有率有望进一步提升。

根据《中国体外诊断产业发展蓝皮书2019年至2020年卷》,生化诊断在我国发展较早,多年来一直是医院常规诊断检测项目。2020年,我国生化诊断试剂市场规模约为161亿元。美康生物在2022年半年报中指出,在国内体外诊断市场,目前免疫诊断的市场规模最大,约占31%的份额,生化诊断位居第二,约占20%。

近日,迈瑞医疗对外披露称,2021年,公司在全国生化试剂的市场份额约为10%,通过此次肝功生化试剂联盟集采的落地实施,未来三年总体份额将大幅提升,集采所涉及的试剂项目收入有望

实现翻倍增长。

美康生物方面对记者表示,公司收入分为体外诊断产品及医学诊断服务两大块儿。其中,生化类产品是体外诊断板块的主要收入来源,化学发光、质谱等也在逐步贡献业绩,肝功生化类产品的收入占公司生化类产品收入约20%。目前,公司针对生化类产品正在进行成本优化工作,同时为客户提供更好的服务。

迈瑞医疗亦表示,受益于生化仪逐步在大样本量医院实现大规模装机,生化试剂的规模效应未来将加速体现,而规模效应是成本优化的核心要素。