

华为软件替代再进一步 MetaERP即将公开亮相

本报记者 秦泉 北京报道

近日,在“难题揭榜火花奖”颁奖典礼上,华为公司创始人任正非在发表讲话时这样说道:“在过去三年时间里,华为完成了13000+颗器件的替代开发,同时还实现了4000+电路板的反复换板开发……今年4月份我们的MetaERP将宣誓,完全用自己的操作系统、数据库、编译器和语言……做出了自己的管理系统MetaERP软件……后续许多设计工具也会上华为云公开给社会应用,逐步克服断供的尴尬。”

任正非的这段讲话引发业内

“于无声处听惊雷”

软件被陆续断供后,华为经过短暂的调整,选择了一条自主之路。

ERP是一种主要面向制造业进行物质资源、资金资源和信息资源集成一体化管理的企业信息管理系统,也是以管理会计为核心可以提供跨地区、跨部门、甚至跨公司整合实时信息的企业管理软件。同时,ERP还可以针对物资资源管理(物流)、人力资源管理(人流)、财务资源管理(财流)、信息资源管理(信息流)进行一体化集成。

华经产业研究院预计,2026年全球ERP软件市场规模可达664亿美元,我国ERP软件市场规模近年增速维持在10%以上,预计到2027年达到682亿元。东北证券研报显示,当前,国内厂商占据国内ERP市场近8成份额,其中用友(40%)、浪潮(20%)、金蝶(18%)位列前三。但在ERP高端市场上,SAP和Oracle合计占比达50%,仍有较大的国产替代空间。前瞻产业研究院2021年研究报告显示,SAP和Oracle分别于1995年和1989年进入中国市场,在国产ERP厂商羽翼未丰时抢占了市场先机,填补了当时大企

业对ERP系统市场需求的空白,占据大量的市场份额。

《中国经营报》记者注意到,3月20日开盘,国产ERP相关概念股大幅拉升,但两大龙头股价重挫,其中用友网络(600588.SH)跌停,金蝶国际(00268.HK)盘中跌幅超20%、当日收跌18.77%。当日华为有关人士回应称,“MetaERP仅供内部使用,进军ERP市场系误读。”用友网络也回应称,该消息影响不大,公司目前经营一切正常。ERP不是一个简单的工具软件,涉及设计流程、经验提取和实施交付

等一整套环节。不管是国内还是国外的ERP公司想要形成一定的市场规模,都是经过几十年的发展。金蝶国际也表示:“华为的MetaERP是面向内部的,即便是面向外部,金蝶也是其中的核心战略合作伙伴。”

经过这些澄清和回应,金蝶国际、用友网络股价分别于3月21日、3月23日有所反弹。

业内人士对记者表示,不管市场反馈如何,就任正非在讲话中寥寥几句提及的替代成果而言,信息量极大,应该是攻克了很多的难关。

据悉,今年4月,华为还将举办MetaERP宣誓。在一些重要领域、关键事项中,誓师大会是华为常见的“官宣仪式、启动仪式”,如去年华为曾举办关于军团成立的誓师大会,任正非出席大会并讲道:“我认为和平是打出来的,我们要用艰苦奋斗,英勇牺牲,打出一个未来30年的和平环境,让任何人都不要再欺负我们。”

资深业界人士透露,从去年12月开始,华为已连续发布了11款软硬件开发工具和服务,华为自身的产线研发,已经切换到自己的工具上。构筑起了一套涵盖软件开发全流程、全环节的软件生产产线,并形成了一站式、全流程、安全可信的作业平台。

非表示,MetaERP已经历了公司全球各部门的应用实战考验,经过了公司的总账使用年度结算考验,“我们公司的账是业界中很复杂的,这成功地证明了MetaERP是有把握推广的。许多设计工具也上华为云公开给社会应用,逐步克服了断供的尴尬。”

据悉,今年4月,华为还将举办MetaERP宣誓。在一些重要领域、关键事项中,誓师大会是华为常见的“官宣仪式、启动仪式”,如去年华为曾举办关于军团成立的誓师大会,任正非出席大会并讲道:“我认为和平是打出来的,我们要用艰苦奋斗,英勇牺牲,打出一个未来30年的和平环境,让任何人都不要再欺负我们。”

据悉,今年4月,华为还将举办MetaERP宣誓。在一些重要领域、关键事项中,誓师大会是华为常见的“官宣仪式、启动仪式”,如去年华为曾举办关于军团成立的誓师大会,任正非出席大会并讲道:“我认为和平是打出来的,我们要用艰苦奋斗,英勇牺牲,打出一个未来30年的和平环境,让任何人都不要再欺负我们。”

据悉,今年4月,华为还将举办MetaERP宣誓。在一些重要领域、关键事项中,誓师大会是华为常见的“官宣仪式、启动仪式”,如去年华为曾举办关于军团成立的誓师大会,任正非出席大会并讲道:“我认为和平是打出来的,我们要用艰苦奋斗,英勇牺牲,打出一个未来30年的和平环境,让任何人都不要再欺负我们。”

突破西方垄断仍需努力

中国的软件产业经过多年发展和追赶,已基本构建了相对完整的结构脉络,但总体仍十分孱弱。

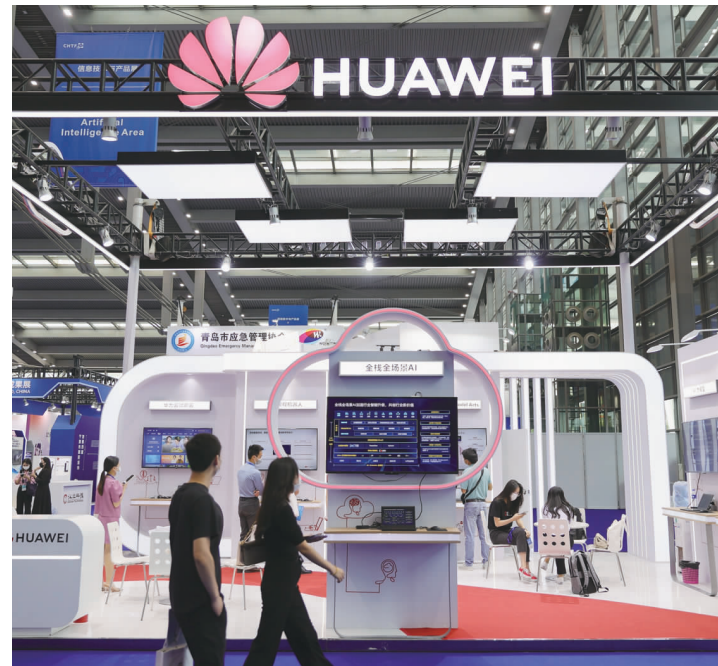
无论是现在的用友还是金蝶,或者是以后的华为,解决国产软件基础工具“卡脖子”的问题,都是一场韧性与耐力的比拼。

业界公认的三大基础软件——操作系统、数据库、中间件,西方厂家长期处于垄断地位。中国软件协会的调研数据显示,2020年,在全球操作系统、基础软件(含桌面、数据库、云操作系统、工具软件等)领域,美国公司的业务收入约0.81万亿美元,占全球比例五分之四。我国基础软件份额较少,国产软件的国内市场份额仅为5%,国产操作系统的国内市场占有率仅4%。

2020年《中国工业软件白皮书》显示,国产工业软件在生产控制、经营管理、运维服务的国内市场中能占到50%、70%和30%的份额,可是在最重要的研发设计类软件中,国产率只有5%,也就是说有95%的研发设计软件需要国外,特别是西方企业授权。

不仅如此,在软件开发工具方面,大量软件企业直接购买美国商用工具,国产软件工具链大量依靠开源技术包装而成,一旦受到国外制裁,开源服务平台被禁用,将会直接导致业务停摆。从业务领域看,被制裁风险较小的是信息管理类工具,如需求管理、测试管理;风险较大的是代码仓、制品仓、检查等与出包强相关的工具。即,越是核心的工具被制裁的风险越大。

华为面临的问题,正是国产软件的一个缩影。据不完全统计,目前已有超过600家中国企业、机构被列入美国所谓“实体清单”。相关商品和技术的制裁



解决国产软件基础工具“卡脖子”的问题,是一场韧性与耐力的比拼。视觉中国/图

管控,可能直接导致相关方生产停滞,威胁企业和机构的生存安全。不过,近年来华为在软件自研方面的成果有目共睹,操作系统方面有鸿蒙和欧拉等,数据库有高斯,现在又迎来了MetaERP,逐步突破制裁管控应该是有了相当的信心。

上述业内人士指出,从底层芯片到操作系统、根技术、开发工具和各类应用软件服务,美国的数字化生态体系已经“枝繁叶茂”,中国的软件产业经过多年发展和追赶,已基本构建了相对完整的结构脉络,但总体仍十分孱弱。从整个软件生态来看,中国软件产业在各个环节与美国比,仍有很大差距。其中,在软件生产工具方面,美国的Microsoft、Github Java等公司和平台已十分强大,我国仍缺少匹配的类型公

司,只有有限的自主工具。这一基础软件方面如受制,如同软件之根被限制把控,无法再生产出上层枝繁叶茂的软件应用。

不过,在华为一众国内厂商的努力下,国内软件行业正待百花齐放。据华为方面介绍,华为自研的部分软件已经通过华为云对外提供服务,服务华为的同时,也服务好其他企业。据透露,华为近期还与伙伴发布一系列硬件开发工具软件,实现硬件工具的自给自足。

解决国产软件基础工具“卡脖子”的问题,是一场韧性与耐力的比拼。正如华为副董事长、轮值董事长徐直军所说:“雄关漫道真如铁,而今迈步从头越。打造从沙子、矿石到产品的领先产品研发工具,彻底摆脱对西方产品研发工具的依赖。”

—— 经营成就价值 ——
中国经营报
CHINA BUSINESS JOURNAL

低碳出行 绿色生态

LOW-CARBON TRAVEL AND KEEP GREEN ECOLOGY