谷歌AI芯片团队并入云部门 旨在对抗微软和 OpenAI?

本报记者 李玉洋 上海报道

在由 ChatGPT 掀起的新一轮 人工智能(AI)竞赛中,科技巨头谷 歌也得奋力追赶。

科技媒体 The Information 报 道,谷歌确认将其专门负责AI芯 片开发的团队转移至谷歌云 (Google Cloud)部门,以增强云计 算团队的竞争力,追赶强敌AWS 和微软 Azure。

《中国经营报》记者注意到,谷 歌此前还宣布将 DeepMind 和 Google Brain 两个人工智能研究实 验室合并为一个叫 Google Deep-Mind的部门。

全联并购公会信用管理委员会 专家安光勇对记者表示:"这表明谷歌 正在采取积极措施来应对竞争对手的

AI服务很大程度依托于云

谷歌把 DeepMind 和 Google Brain 合并,可见谷歌集中优势 兵力、全力投入竞赛的决心。

据悉,谷歌的AI发展历史可追 溯到2000年代初期,彼时谷歌开始 研究机器学习算法,通过组建或收购 的方式,打造起自己的AI研发力 量。其中,外界较为熟悉的是Deep-Mind和Google Brain。前者成立于 2010年,2014年被谷歌以5亿美元的 价格收购,其后一直作为独立部门进 行运营,2016年因其研发的AlphaGo 人工智能围棋程序击败了韩国围棋 九段棋手李世石而声名大噪;后者也 交付了不少备受瞩目的项目,其中包 括Transformer大模型,它被认为是 ChatGPT开发的基石。

如今谷歌把 DeepMind 和 Google Brain合并,可见谷歌集中优 势兵力、全力投入竞赛的决心。"在 谷歌计算资源的支持下,将所有AI 人才整合成一个专注的团队,将大 大加快我们在AI方面的进展。"对 于将 DeepMind 和 Google Brain 合 并,Alphabet首席执行官桑达尔·皮 查伊(Sundar Pichai)此前发文说。

"AI请求本身就是基于大规模 数据中心集群,未来AI服务很大程 挑战,并在AI和云计算领域继续保持 领先地位。"而国内一位从事云计算代 理服务的业内人士认为,这些举措能 增加谷歌云的能力,"现在看来国内云 计算市场不会受到影响"。

大模型是目前科技领域的新 焦点,而云计算成为大模型技术落 地的最佳平台和基础设施。谷歌、 微软、亚马逊、阿里巴巴、百度、腾 讯、华为等已发布或正在研发相关 大模型产品的公司,大部分有自己 的云计算平台、云产品和生态。

据了解,当前大模型的训练、推 理的算力支持主要来自GPU(图形 处理器),但这类芯片却供不应求。 "因为AIGC和ChatGPT4近期火 热,市场对GPU需求非常大,而主 流 GPU 就是英伟达的 A100 或 A800,这些产品供不应求,货期高达

2个月。"在某国际云计算大厂工作 的程前(化名)告诉记者,目前包括 微软、谷歌、亚马逊以及国内BAT等 大厂都在进行AI芯片开发,做AI推 理或训练时,自研AI芯片能够提供 比较及时的算力支持,避免对英伟 达的依赖并降低运营成本。

记者还注意到,谷歌在4月初 宣称将4000个第四代TPU(张量处 理器,是谷歌为机器学习定制的专 用芯片)串联在一起,构建起的超 级计算机的运行速度要比采用英 伟达 A100 GPU的同等机器快 1.7 倍,效率高出1.9倍。谷歌还表示已 经部署了数十台采用第四代TPU 打造的超级计算机,供内部使用和 外部通过谷歌云使用。对于这一 情况的更多细节,记者联系谷歌方 面,截至发稿未获答复。



度都要依托于云,而ChatGPT本身 就是部署在云上的。"资深产业分析 师黄烨锋对记者表示, ChatGPT 发 布后,谷歌一直很着急。

安光勇认为,不管是把AI芯片 转移至云计算部门,还是把两个人 工智能实验室合并,目的有两个,一 是应对微软和OpenAI的威胁,二是 推进自身AI技术的发展。

根据 The Information 的报道, 谷歌将负责AI芯片研发的工程团队 转移到Google Cloud,是为了提高 Google Cloud出售AI芯片给那些租 用其服务器公司的能力。"Google Cloud CEO Thomas Kurian一直在 向 Google 的高层争取更多资源,以 更好地装备团队,与来自OpenAI的 AI 软件微软的 Azure 云业务以及即

将加入的亚马逊云AWS开展竞争。" 该报道如此提到。

根据谷歌母公司 Alphabet 近期 发布的 2023年第一季度财报, Google Cloud 销售额达到75亿美 元,同比增长28%,这是自2020年 开始公布业绩以来,该部门首次实 现盈利,营业利润为1.91亿美元。 目前, Google Cloud业务合计占 Alphabet 总收入的10%。

根据市场调研机构 Canalys 发 布的2022年第四季度全球云基础 设施数据,AWS、微软Azure和谷歌 云分别是全球前三大云服务供应 商;而IDC发布的2022年下半年中 国公有云市场报告显示,前五大市 场份额的云厂家分别是阿里云、华 为云、天翼云、腾讯云和亚马逊云。

微软、谷歌均欲加大AI投资

虽然谷歌AI的热度还无法与ChatGPT相比,但其至少已经意识到自身短板,并积极补强。

作为谷歌在新一轮AI竞赛 中的劲敌,同一天发布财报的微 软拿出了一张优异成绩单。财 报显示,微软截至3月31日的季 度收入为529亿美元,同比增长 7%,好于预期。

在报告期内,微软宣布追加数 十亿美元投资OpenAI,并表示将利 用后者的人工智能模型开发新版必 应搜索引擎,并将GPT-4接入到 Office工具,推出了AI版Office"全 家桶"Microsoft 365 Copilot。

"世界上最先进的人工智能模 型与世界上最通用的用户界面 ——自然语言——相结合,开创了 一个新的计算时代。"微软首席执 行官萨蒂亚·纳德拉(Satya Nadella)在财报新闻稿中表示,"在整个 微软云服务中,我们是帮助客户从 数字支出中获得最大价值并为下 一代AI进行创新的首选平台。"

在ChatGPT引领的AI浪潮 的助推之下,微软智能云服务在 报告期内实现了不俗的增长。

具体来看,包括Azure公共

Windows Server 在内的微软智能 云业务部门实现营收220.8亿美 元,同比增长了16%;而包括Dynamics、LinkedIn和Office在内的 生产力和业务流程部门公布收入 175.2亿美元,同比增长约11%。 纳德拉表示,Teams通讯应用程序 在报告期内每月有超过3亿活跃 用户,高于上一季度的2.8亿。 在财报电话会上,微软CFO

云、企业服务、SQL Server和

艾米·胡德表示,微软接下来会 加大云基础设施,特别是与AI相 关的投资,并且在消费者业务方 面如 Windows 的活跃设备数量、 Edge和游戏业务等不断提升市

目前,微软正在加紧将GPT 向Office套件、必应搜索业务中 整合,这个过程中成本可能很 高,但一旦成功可能会给微软带 来新的利润增长点。本就占领 高地的微软不断乘胜追击,让谷 歌也不得不迎头紧追。

而在今年3月,谷歌人工智能

聊天机器人Bard对外开启测试,但 效果不如外界预期,4月又发布了 更新版本,Bard在处理常识推理和 编程问题等任务时能力变强。皮 查伊表示,谷歌推出Bard实际上是 作为搜索业务的补充产品,未来也 会将语言模型更多地引入搜索业 务之中。

有消息称,谷歌正计划发布 新的人工智能搜索工具,以对抗 微软必应搜索引擎中ChatGPT的 整合。据《纽约时报》报道,人工 智能搜索功能由谷歌开发,代号 为"Magi",可能会在5月首次推 出,并在秋季推出其他功能。

财报电话会上,谷歌还透露, AI是公司的发展基石,未来将继 续对AI进行投资,预计在今年第 二季度,谷歌的资本支出将有所 提高,且后续全年都会有所增加。

虽然谷歌AI的热度还无法与 ChatGPT 相比,但其至少已经意 识到自身短板,并积极补强。两 大巨头的竞争预计会延续很长一 段时间, 鹿死谁手尚是未知之数。

自研AI芯片的优势

大模型竞争之外可能还有芯片选择之争。

根据英伟达公布的信息,训 练一次1750亿参数的GPT-3需 要34天、使用1024张A100 GPU 芯片,同时OpenAI可能至少需 要3.24万张A100用于日常推理。

旷视科技联合创始人、 CEO印奇则透露,要做成GPT 大模型,至少得要1万张英伟达 A100 GPU芯片,硬件投入就需 要20亿元,中国目前可用作大 模型训练的 A100 芯片总共只有 4万张。

据 The Information 报道,包 括亚马逊、微软、Google 和甲骨 文等主要云计算供应商都在限制 客户对云服务器的使用,一些客 户称租用硬件的等待时间长达数 月,核心问题仍是GPU等算力芯 片供不应求。

据芯片分销平台数据,国内 A100 芯片现货市场价已经从7 万元涨至9万元。另据财新,英 伟达 A800 在国内也已被炒到原 价的2倍多,且紧俏到脱销。

"目前,很多互联网大厂如 微软、谷歌、亚马逊以及国内 BAT等都在进行AI芯片开发。" 程前表示,虽然每家的生产工艺 和版本迭代各不相同,但这些AI 芯片的诞生,能为AI推理或训练 够提供比较及时的算力支持,避 免对英伟达的依赖并降低运营

在程前看来,自研AI芯能 为云服务厂家带来多种优势。 "一是云厂家可提供更多的服务 器机型,为用户带来更多的选 择,找到最优方案。二是多类型 AI芯片供货,不完全依赖英伟 达,云资源算力储备足够。三是 云厂家通过上架AI芯片,全球 用户更快使用到AI芯片,能更 好促进AI芯片的迭代发展。最 后云厂家通过加速自家AI芯片 的发展,形成自己的竞争力优 势,吸引更多的客户上云。"程前 分析道。

除谷歌TPU外,微软也在自研 AI芯片。The Information报道称, 微软大约在5年前就开始秘密研发 一种内部代号为"雅典娜(Athena)" 的芯片,来节省算力开支。

此外,AI开发初创企业Midjourney3月称其正在使用基于 谷歌云的TPU来训练其机器学 习模型。这意味着,大模型竞争 之外可能还有芯片选择之争。

中国云市场大变局:腾讯掉出前三 运营商云"狂飙"

本报记者 谭伦 苏州报道

2023年初的中国云市场,比以 往任何时候都"恭"得更厉害。

4月23日,国际市场研究机构 IDC发布《中国公有云服务市场 (2022下半年)跟踪》报告。报告显 示,2022年下半年中国公有云服务整 体市场规模(IaaS/PaaS/SaaS)达到 188.4亿美元,增长24.5%。虽仍保持 增长,但过去3年公有云客户缩减支 出,云计算厂商缩减投资预算,使得 增速低于此前预期的 30%。

值得注意的是,增长放缓之 际,竞争并未放松。报告调研的厂 商份额显示,IaaS+PaaS方面,阿里 云、华为云、中国电信天翼云、腾讯 云和AWS排名前五位,其份额分别 为 31.9%、12.1%、10.3%、9.9%、 8.6%。IaaS 则和IaaS+PaaS 市场排 位保持一致,五大厂商分别为 32.6%,13.0%,11.8%,9.2%,7.9%,

其中,与2022年上半年相比, 前五大厂商的份额与排名出现大 幅变化。腾讯首次跌出前三,其 IaaS + PaaS 份额从 11.1%减少到 9.9%,排名从第二降至第四;取代其 位置的华为云 IaaS+PaaS 市场份额 从10.8%增加到12.1%,排名从第三 升至第二;天翼云 IaaS+PaaS市场份 额从8.9%增加到10.3%,排名从第 四升至第三;此外,阿里云市场份 额排名虽然依旧保持第一,但其份 额从 36.7%减到 31.9%。

对于此次云市场格局的变化, IDC方面表示,由于音视频、电商 等互联网传统强势领域市场恢复 不及预期,与之关联的公有云市场 增长持续疲软。随着国家产业化 结构调整逐步稳定,在线教育、游 戏市场有所回暖,需求将逐步恢 复,但距离发展高峰期仍然有较大 差距。

腾讯掉队 阿里降价

让业内对此次云市场格局之 变最为意外却又在意料之中的, 当属腾讯云的掉队。

"按照腾讯云当初的规模,掉 到如今的位置,还是有点意外的。" 一位国内腾讯云的客户企业负责 人向《中国经营报》记者表示,四五 年前腾讯云的影响力很大,市场规 模也不错,当时公司正是看中腾讯 云的口碑而选择了其服务。

Synergy Research Group 发布 的研报显示,2018年,中国云基础 设施服务市场中,腾讯云拥有 16.5%的市场份额,收入环比增速 为34.3%,排在份额40.5%的阿里 云之后,位列中国市场第二。

但是,腾讯云国内第二的位置 却并未维持太久。在Canalys发布 的2022年第二季度中国云计算市 场报告中,腾讯云的份额为17%, 虽与2018年相比略有上涨也未下 跌,但已被华为云赶超退居第三。

能够佐证其云业务增长下滑 的数据,来自其公开财报。记者 注意到,由于腾讯集团年度财报 没有单独披露云业务营收的惯 例,后者与其他业务被共同归结 在"金融科技与企业服务"下。财 报数据显示,自2021年开始,这一 服务同比增长幅度明显下降,从

顶峰时的47.4%下降到了2022年 第一季度的不到10%,至同年第二 季度再度放缓,仅为0.75%。

而与腾讯云共同陷入增长困 境的,也包括一直占据榜首的阿里 云。Canalys研报数据显示,2019 年阿里云在国内市场占比一度接 近46%,但在最近三个季度以来持 续下滑,直至其最新占比份额已不 到国内云市场的三分之一。

为了因应市场变化,在4月26 日举行的2023阿里云合作伙伴大 会上,阿里巴巴集团董事会主席兼 CEO、阿里云智能集团CEO张勇 宣布,阿里云核心产品价格全线下

调15%~50%,其中存储产品最高降 幅达50%。而虽未直言降价原因, 但张勇表示,希望将技术红利更多 回馈给客户和伙伴,持续降低用云 成本,扩大云市场空间。

对于腾讯阿里的困境,业内 人士向记者分析了其遭遇挑战的 主要原因。"政企上云是这几年云 市场的主要增量,但显然在这块, 政企更加信赖以央企为主的国家 云。"C114主编周桂军告诉记者, 这也是业内对其份额会下降有所 预期的一大原因。

启信宝中公开的2021年全国 招投标信息显示,在当年全国公示

的超1亿元的政企数字化大单中,三 大运营商合力拿下了超过200个订 单,其中中国电信104个、中国移动 68个、中国联通34个,相比之下,阿 里云与腾讯云只拿到9个。

对此,Omdia资深首席分析师 杨光此前向记者表示,以腾讯为代 表的互联网云巨头,在度过扩张期 后,已进入更为看重利润回报率高 的阶段,而很多政企项目对于安全 的要求高,单位利润低,从成本回 报率上考虑,对这些云巨头来说并 不划算。因此,这也逼迫互联网云 厂商减少做集成、总包类项目,从 而进一步缩减了份额。

运营商全线"狂飙"

与互联网云厂商业务收缩形 成鲜明对比的是,以天翼云为增 速代表的三大运营商云全线扩 张,年增长率均超过100%,远超行 业平均水平,而前者更是首次进 人了公有云厂商前三。

最新财报显示,2022年中国 电信天翼云收入达到579亿元,同 比增长107.5%。移动云收入达到 503亿元,同比增长108.1%,其中, 行业云收入达到412亿元,同比增 长114.4%,移动云盘收入达到55 亿元,同比增长59.5%。联通云实 现收入361亿元,同比增长121%。

尤其是在份额排名方面,除 了天翼云首度进入前三外,移动 云公有云(laaS+PaaS)服务市场的 份额也上升到第六,同比增速 104%,位列前十位云服务商第一。

而这已不是运营商云第一次 实现破百增长。2021年,彼时已 跻身中国公有云市场份额前五的 天翼云便曾达到102%的营收增长 率,而移动云也以114%的增长率

创下当年新高。

"天翼云的成绩是标志性的, 说明运营商云已经正式进入了云 市场第一梯队。"周桂军向记者表 示,在政企上云的需求驱动下,三 大运营商的云业务自2021年开始 高速增长,而随着数字化转型业 务成为运营商第二增长曲线,预 计其云业务的市场份额还会有进 一步的增长空间。

记者注意到,随着云业务强势 扩张,运营商已有了更大的雄心。

继中国电信董事长柯瑞文在日前 举行的2022年业绩说明会上宣布 2023年天翼云目标收入为超千亿 元后,在4月24日举行的2023移 动云大会上,移动云能力中心总经 理吴世俊称,未来三年,移动云将 力争突破年营收1500亿元。

移动云的底气来自过去一年 市场的认可。据中国移动董事长 杨杰在本次移动云大会上透露, 截至2022年12月底,移动云签约 大单超6200个,拉动收入超225 亿元,央企国企上云项目超3700 个。在移动云带动下,中国移动 2022年数字化转型收入达到2076 亿元,同比增长30.3%。

"布局建设云基础设施、提供 算力服务,是中国移动数智化转 型的战略重点。"杨杰强调,云服 务本质上是算力服务,当前,算力 网络正驶入发展快车道,拥有广 阔的市场空间,中国移动将坚定 不移做大算力网络生态圈,共同 拓展数千亿市场空间。

挑战与机遇并存

云厂商的竞争加剧,在反映 中国公有云市场充满活力的同 时,也带来了更多的挑战。

IDC研报指出,2022年下半 年,疫情冲击对企业用户在公有云 的投入上带来负面影响。一方面, 企业认可公有云在企业降本增效方 面的积极作用,公有云存量业务稳 定增长。但另一方面,企业在新增

需求的决策和建设周期普遍延长, 这在一定程度上阻碍了公有云整体 市场的发展。有些互联网公有云用 户出现自建云资源池和能力反向输 出的趋势,为公有云市场带来更多 变数和挑战。

面对云厂商之间的激烈"厮 杀",中国工程院院士郑纬民则更为 直接地表达了担忧。"云计算的互操

作性不足,以及由此导致的'供应商 锁定'是全球性问题,但与国外相 比,我国的'供应商锁定'问题更为 严重,成为影响运营商统一生态,阻 碍云计算业务发展创新的瓶颈。"他 在2023移动云大会期间指出。

郑纬民表示,出于不同厂商的 技术差异和商业利益考虑,造成了 传统上的"供应商锁定"问题。但由

于国内计算技术发展相对较晚,市 场上服务供应商众多,且正处于激 烈的竞争之中,这成为我国"供应商 锁定"问题更为严重的首要原因。

"同时,我国信息化应用的基础 相对薄弱,行业经验沉淀不足,再加 上代码开源、开放应用编程接口等 措施的滞后,进一步加大了跨云开 发的难度,因而阻碍了跨云软件的 开发和互操作的实现。"他补充道。

对此,郑纬民呼吁,未来云 服务之间的协作共赢,共同创 造更大价值是必然趋势。"实现 良好的云计算互操作性,才能 形成统一的计算生态,促进技 术的持续迭代和行业的整体创 新,为消费者带来更大价值,进 而推动国家经济和社会发展。"