

一线调研

浙江外贸企业的融资痛点是怎么解决的？

本报记者 杨丹鑫 北京报道

随着国家一系列“稳外贸”政策的落地，今年前4个月浙江省的外贸进出口实现了恢复性增长，金融在稳外贸主体和支持企业出海增订

创新融资

除了出口信保融资的创新之外，农行浙江分行在信贷抵押品上也有很多突破，其中包括了排污权抵押。

“企业的海外订单会受到银行授信规模影响，这是企业贸易融资的最大痛点。”新秀集团负责人赵女士在采访中告诉记者，一家外贸企业在完成订单交付货物后，为了不影响企业的资金链，加快货款回笼，保障后续生产，外贸企业通常会向银行做一笔贸易融资，这笔融资对应的是应收货款。

“贸易融资一般要占用企业授信额度。换句话说，一旦外贸企业的授信额度使用完了，也就意味着不能继续在银行进行贸易融资。这会对企业的资金造成压力，从而影响到外贸企业接订单。”赵女士称。

赵女士表示，2022年箱包行业逐步回暖，企业生产资金需求较为迫切。而企业货款回笼有一个周期，各家银行授信空间也比较有限，常规的信贷难以展开。“我们在了解到企业出口投保了中信保，便为企业设计了出口信保专项融资方案，在担保和授信额度占用方面享受专门的优惠政策，即中信保项下的贸易融资可在企业原有授信的基础上，增加专项授信额度，有效解决了企业授信敞口不足的问题。”农行浙江嘉兴分行有关工作人员表示。

“低端产品在海外市场的竞争力越来越弱，并在产业转移中被逐渐替代。对于高性价比和技术含

单等方面起到了积极作用。

作为在浙江地区网点布局最多、存贷规模最大的国有银行，农行浙江分行加大了对外贸企业的信贷投放力度，在帮助企业赴海外拓市场增

订单中贡献了金融力量。

据《中国经营报》记者了解，针对不同领域的外贸企业，农行浙江分行在授信模式、抵押品等方面不断进行产品创新，解决了一批外贸

企业的融资痛点。同时，该行将贸易投融资便利化、汇率避险等金融服务融入到外贸企业实际业务中，提升了企业的抗风险能力，让企业能够更顺利地“出海”拓市场。



浙江迎丰科技股份有限公司通过排污权抵押向银行贷款，贷款资金用于技术改造和产业并购，不仅能够帮助企业扩产，还能提高企业对废水废气的处置能力。

量高的产品，是不用过于担心市场的。”赵女士表示，今年广交会上箱包行业出现的新品基本都拿到了订单，这在以往是比较少见的，也说明产品仍然是核心。

由于企业对该创新产品的需求较大，出口信用保险项下的贸易融资占到新秀集团与农行浙江分行合作业务量的80%。农行的创新融资产品解决了企业在接订单时的后顾之忧。据介绍，农行浙江分行2022年为新秀集团累计发放该类贷款25笔，涉及资金1400万美元。今年，美元贷款利率持续飙升，农行浙江分行利用差异化定价，为企业转放人民币贷款，真金白银降低了企业的融资成本。

数据显示，在为外向型企业“增订单、保市场”保驾护航过程中，农行浙江分行1~5月出口信保融资同比增长达到了40%。

除了出口信保融资的创新之外，农行浙江分行在信贷抵押品上也有很多突破，其中包括了排污权抵押。浙江迎丰科技股份有限公司董事长傅双利表示，该企业为纺织印染行业，产品出口与内销的市场占比各一半。企业通过质押1万多吨排污权在农行拿到了1.9亿元的贷款。

所谓排污权抵押贷，是指借款人以有偿取得的排污权作为抵押物，向银行申请获得贷款的服务与融资活动。

“浙江迎丰科技股份有限公司位于浙江省绍兴市柯桥区，全区每年的排污总指标是60万吨，总量只减不增。对于该地区支柱产业来说，排污权是一个稀缺的资源。排污权的配额在市场上能够流通交易，也有明码标价。”傅双利表示，以前企业贷款用房产来抵押，但是

信贷额度有限。通过排污权抵押向银行贷款，是对生产经营要素赋予了金融属性，能够帮助企业解决融资问题。

傅双利表示，通过排污权向银行贷款，贷款资金可以用于技术改造和产业并购，不仅能够帮助企业扩产，还能提高企业对废水废气的处置能力。“公司先后投入上亿元建设了两套污水预处理设施和中水回用设施，污水的回收利用率可以达到60%以上。”

“作为一家外贸型生产企业，以前企业的融资要通过担保、互保或者是民间拆借等方式，成本高且风险大。在企业利用排污权抵押向银行贷款之后，之前不能抵押的生产要素变成了现金流，降低了企业的风险，让企业在财务方面能够更健康。”农行浙江绍兴柯桥支行相关负责人表示。

护航“出海”

银行与企业的合作不再仅仅是一个信贷关系，而是需要更深层次的合作，让银行的服务融入企业的运营中。

除了解决外贸企业的融资痛点，金融对“稳外贸”更重要的意义在于能为企业走出去保驾护航。

“当前中国的外贸形势不乐观。受到大环境的影响，大家把钱包得更紧了。由于外贸业态上的一些变化，企业需要走出去与客户沟通交流，了解全球市场产品的主流方向，挖掘客户的潜在需求。”新秀集团赵女士认为，“以前只待在国内就能够拿到订单的做法早已行不通了，但是走出去却并不那么简单。单个企业走出去很难，衡量企业的竞争力和抗风险能力不仅仅是企业本身，还包括了企业身边的银行、保险等金融机构一起组建的团队。”

她表示，外贸企业走出去能够发现更多的机会。从箱包行业看，当前是抢占俄罗斯市场的一个最好时机。企业要抓住时间窗口，加强银企合作关系，通过走出去实现共赢。

傅双利也认为，纺织印染行业外贸在下半年的出口压力比较大，企业需要转变思维应对。从海外市场的未来发展看，营销模式需要有一个较大的转变。“政府在年初时组织企业出海增订单，这其中有很多的需求是需要更充分的沟通。另外，银行与企业的合作不再仅仅是一个信贷关系，而是需要更深层次的合作，让银行的服务融入企业的运营中。”

自今年年初以来，浙江省组织开展了“千团万企”拓市场活动，在全国率先组团出境。截至目前，累计出国（境）拓市场团组

超过415个，达成意向订单480亿元。

农行浙江分行有关负责人表示，今年以来，农行浙江分行围绕支持浙江“双循环”枢纽建设和“稳外贸稳外资”做了大量工作，第一时间出台了专项服务方案，包括全年设立外向型企业专项信贷额度1000亿元，为轻资产小微外贸企业提供最高1000万元的线上化“外贸e贷”产品，加大大宗商品及港航运信贷支持力度，大力推进跨境人民币结算，推进贸易结算便利化，扩大专项汇率避险服务，优化数字化跨境金融服务及系列减费让利政策等举措。

针对外贸企业赴海外增订单，农行浙江分行在浙江省银保监局、商务厅的指导下，优选省内24位国际业务专家组成金融顾问组，协调农行海外分支机构做好企业出海落地服务支持工作。今年1~5月，农行浙江分行为超过1.6万家外向型

客户提供了跨境金融服务，实现国际结算量超过680亿美元、跨境人民币量超过850亿元，结售汇量超过180亿美元，对外贸易企业信贷投放1087亿元，同比增长31.62%。

此外，农行浙江分行针对小微外贸丰富了金融供给服务，尤其是在破解企业外汇避险难题方面。5月末，该行政府性融资担保项下中小微企业远期签约量达到了1.02亿美元，列省内金融机构前列。扩宽“外贸e贷”产品应用至外汇交易，实现线上核定汇率避险授信额度，破解了小微企业履约担保授信难题。

共建“一带一路”

江苏银行融通“一带一路”资金 做好企业“走出去”金融推手

企业对资金融通额度、效率等方面需求提升

本报记者 张漫游
北京报道

近年来，全球价值链加快重组重构，产业链的多元化、区域化建设趋势明显，而“一带一路”倡议很好助推了亚洲区域一体化经济、中国与沿线国家关系向好发展，为国际贸易增长提供了新空间。

江苏作为开放大省、对外贸易大省、“一带一路”重要交汇点，在地理区位优势、双向物流畅通等有利因素的加持下，2023年一季度，该省对“一带一路”沿线国家进出口延续高增长态势，一季度进出口合计3560.9亿元，增长6.6%，占江苏省外贸进出口总值的比重较去年同期提升3.7个百分点至29.7%。其中，对中亚五国进出口57.8亿元，同比增长14.9%。

在江苏银行总行国际业务部负责人看来，在金融的加持下，十年间，诸多江苏地区的企业在节约成本、控制风险的前提下，顺利拓宽了出海业务。

多举措促进人民币跨境融通便利

随着我国不断深化与“一带一路”沿线国家的经贸合作，并相继与中东、巴西、俄罗斯等多个“一带一路”沿线国家和地区达成人民币跨境使用协议，人民币国际化迎来历史性发展机遇。江苏银行总行国际业务部负责人介绍道：“一直以来，江苏银行发挥人民币跨境结算的优势，积极引导外贸企业在货物贸易、服务贸易和直接投资等领域使用人民币开展跨境结算，促进跨境融通便利。”

在此过程中，企业对于金融的需求也日益增多。基于在“一带一

一路”倡议中的实践，江苏银行总行国际业务部负责人将江苏地区企业对资金融通的需求来源总结为以下方面，包括支持“一带一路”沿线国家产业园区建设、支持“一带一路”沿线国家电站、港口等基础设施项目建设以及境内企业在“一带一路”沿线国家设立工厂或进行其他形式的直接投资等。近年来，江苏省“走出去”企业为充分把握“一带一路”倡议带来的发展契机，对资金融通的额度、效率等出现新需求。海外债投资、跨境贷款、跨

境保函、表内贸易融资、信用证等都是江苏银行针对企业融资需求提供的产品。

“作为省属地方法人银行，十年间，江苏银行扎根江苏省，在省内重点支持了南京、徐州、连云港等‘一带一路’节点城市，‘一带一路’项目投资地区涉及东南亚、中东、欧洲、非洲等近30个国家及地区，为企业提供跨境投融资、项目贷款、跨境人民币、汇率避险等多项金融服务和支持。截至2023年5月末，江苏银行累计支持‘一带一路’倡议相

关企业客户220户，授信总额累计达463.8亿元。”江苏银行总行国际业务部负责人表示。

作为地方法人银行，在服务“一带一路”的过程中，如何找准差异化发展定位？江苏银行总行国际业务部负责人透露道，该行的策略是始终坚持扎根本土并主动与江苏省13市政府、企业做好需求调研与服务跟踪工作，充分发挥城商行“决策链短”“服务中小”“服务地方经济”的优势与特色，致力于为企业提供更高质量的跨境金融服务。

布局“一带一路”+绿色金融+跨境贷款”新模式

资金融通作为“一带一路”五通建设的重要一环，在“一带一路”重大项目建设、推动“一带一路”共建国家之间建立长期、稳定、可持续的融资体系、助力“一带一路”共建国家高质量发展方面具有重要作用。站在下一个十年起点上，江苏银行总行国际业务部负责人认为，“一带一路”资金融通方面孕育了诸多新机会。

一是资金融通规模增长空间

易方面，2022年江苏对“一带一路”沿线国家进出口1.49万亿元，同比增速13.1%，占比较上一年度提升2个百分点至27.4%，进出口贸易延续常态化增长态势；对外投资方面，江苏省重点企业着力提升“一带一路”沿线国家重点合作园区建设水平，形成中阿（联酋）产能合作示范园、中国以色列常州创新园等建设成果。江苏银行总行国际业务部负责人认为，在双边贸易、对外投资稳步增长的背景下，江苏省

CIPS账户可视以及支付透镜等产品服务，并在城商行中率先投产CIPS（二期）系统。

基于此，江苏银行推出了“人民币海外直通车”等跨境金融服务品牌，通过“一带一路+跨境人民币”业务模式，在助力“一带一路”项目建设的同时，推动人民币国际化进程稳步推进。江苏银行积极把握“一带一路”倡议项下基础设施建设带来的市场机遇，运用人民币境外贷款等产品先后支持了江苏省内多家企业在泰国、

印尼、柬埔寨、哈萨克斯坦以及非洲等地的项目建设，为江苏企业“走出去”提供了强有力的金融服务保障。据了解，2022年江苏银行实现跨境人民币收付量超2000亿元。

另外，记者在采访中了解到，在“一带一路”背景下，我国跨境电商发展持续向好，但作为新兴贸易业态，这类企业仍面临融资难，存在跨境支付渠道不畅、收款和结汇成本高等堵点和痛点。基于近年来以跨境电商为代表的外

贸新业态蓬勃发展的态势，江苏银行针对外贸新业态交易小额、高频和数据电子化的特点，与SWIFT组织加强合作，有针对性地开发更为高效、便捷的人民币跨境支付结算产品。从具体企业实践看，江苏银行总行国际业务部负责人举例道，江苏某服饰电商平台长期深耕中东、东南亚市场，企业在使用了该行人民币跨境支付结算产品后，日常交易中存在的支付结算链路长、费用成本高等问题被有效解决，资金运营效率得到大幅提升。

苏银行积极响应《“一带一路”绿色投资原则》关于将“低碳和可持续发展”议题纳入“一带一路”倡议的理念，积极跟进国家“双碳”战略，依托人民币绿色信贷的政策优势，推出人民币绿色境外贷款、绿色贸易融资以及绿色境外债券等产品，支持“一带一路”清洁能源等绿色项目建设，打造跨境绿色金融服务品牌，通过绿色贷款点差优惠，为企业的“一带一路”项目投资降本增效。”