

“新三样”出口合计增六成 上半年我国外贸规模创历史同期新高

本报记者 谭志娟 北京报道

7月13日,海关总署发布的数据显示,今年上半年,我国货物贸易进出口总值20.1万亿元,同比增长2.1%。其中出口11.46万亿元,同比增长3.7%;进口8.64万亿元,同比下降0.1%。

海关统计还显示,上半年,我国

外贸结构持续优化

我国对“一带一路”沿线国家进出口同比增长9.8%,高出整体增速7.7个百分点,占进出口总值的34.3%。

相关数据显示,今年上半年我国外贸结构持续优化,一般贸易进出口13.16万亿元,同比增长4%。民营企业进出口同比增长8.9%,占进出口总值的比重提升至52.7%。

值得注意的是,“新三样”产品表现亮眼:上半年,我国出口机电产品同比增长6.3%,占出口总值的58.2%,同比提升1.4个百分点。其中,电动载人汽车、锂电池、太阳能电池等“新三样”产品合计出口增长61.6%,拉动我国出口整体增长1.8个百分点。

东盟继续为我国第一大贸易伙伴。上半年,我国对东盟进出口3.08万亿元,同比增长5.4%,占进出口总值的15.3%。对欧盟进出口2.75万亿元,同比增长1.9%。此外,我国对“一带一路”沿线国家进出口同比增长9.8%,高出整体增速7.7个百分点,占进出口总值的34.3%。对《区域全面经济伙伴关系协定》(RCEP)其他成员国进出口同比增长1.5%。

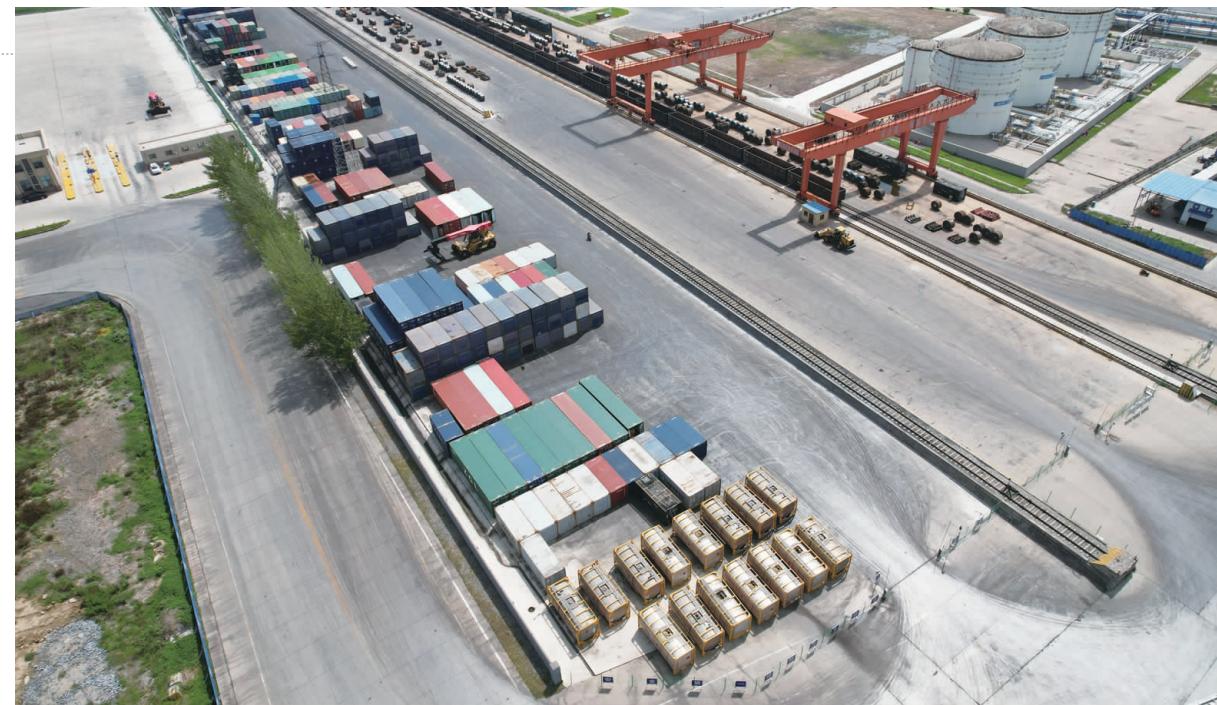
不过,上半年我国对美外贸

外贸进出口规模在历史同期首次突破20万亿元,其中一季度、二季度分别达到9.76万亿元和10.34万亿元。

在周茂华看来,我国外贸出口和总量保持扩张,显示出我国外贸韧性足。同时,我国与东盟、“一带一路”沿线国家等新兴市场经贸关系更加密切,双边经贸潜力逐步释放;机电产品出口占比稳步提升,民

营外贸企业成为我国外贸出口主力军,规模不断壮大,外贸模式创新活跃等,我国外贸结构持续优化。

海关总署新闻发言人、统计分析司司长吕大良7月13日在国新办新闻发布会上也表示,总的看,上半年我国外贸进出口规模取得新突破、结构实现新优化,展现了较强的韧性。



今年上半年,我国外贸整体表现超预期,结构持续优化,一般贸易进出口13.16万亿元,同比增长4%。

视觉中国图

出口增速有所放缓:上半年对美国进出口2.25万亿元,下降8.4%。

周茂华认为,这主要是美国等经济体高通胀、高利率环境对需求构成抑制。

具体到6月份出口,海关总署公布的数据显示,以美元计价,2023年6月出口额同比下降12.4%,前值为下降7.5%。

周茂华表示,出口增速放缓,但保持韧性。6月出口增速继续下滑,主要受全球需求趋缓、出口价格影响减弱及去年基数影响。

虽然部分产品出口降幅进一步扩大,但汽车出口依旧表现亮眼。相关数据显示,汽车(包含底盘)出口“量价齐升”,出口金额同比增长110%,出口数量同比增长64.6%。

就此,中国银行研究院研究员王静认为,这显示我国汽车产业链出口竞争力仍然较强。

展望全年,周茂华认为:“上半年外贸表现略好于预期,为全年外贸表现奠定一个好的基础;全球经济仍有望保持低速扩张,加之我国外贸韧性足,预计全年外贸出口仍有望保持适度增长。”

未来进口有望逐渐修复

“随着国内宏观政策持续发力、房地产市场探底修复、国民经济主体预期和信心持续改善,进口增速有望逐渐修复。”

在进口方面,6月进口额同比下降6.8%,前值为下降5.5%。

周茂华认为:“6月及上半年我国对大宗商品、消费品进口数量增长较快,反映国内需求在逐步复苏;但整体进口金额同比表现低迷。这是因为:一方面,进口的大宗商品价格整体持续回落,降低了进口成本;另一方面,国内对钢材、集成电路等进口增速下滑拖累整体进口表现。”

王静也对记者表示:“国际大

宗商品价格持续回落,对进口金额形成拖累。”

来自中国银行研究院的统计显示,6月,我国大宗商品进口“量升价跌”,原油、铜、铁进口量分别同比增长45.3%、3.2%、7.4%,但进口金额分别同比下降1.4%、7.6%、15.1%。

东方金诚方面也称,在经济全面转入疫后修复过程中,今年以来进口增速不升反降,主要受价格因素拖累。在全球经济下行压力加大前景下,上半年大宗商品

价格整体走低,RJ-CRB商品价格指数均值同比下降7.8%,而去年上半年均值为同比增长50.0%。因此,进口价格走低对进口额名义增速的下拉作用明显。

不过,展望未来,受访专家认为,未来进口有望逐渐修复。

王静对记者表示:“随着国内宏观政策持续发力、房地产市场探底修复、国民经济主体预期和信心持续改善,进口增速有望逐渐修复。”

东方金诚方面也称,由于去年

下半年大宗商品价格整体走低,这意味着基数下移会带动今年下半年大宗商品价格同比表现改善,因此价格因素对进口额名义增速的下拉作用会减弱。同时,伴随6月政策性降息落地,政策面再度强调要“加大宏观政策调控力度”,接下来系列稳增长政策有望持续出台,三季度起国内经济复苏动能也有望转强,这将提振进口需求边际回升。由此,综合价格和需求两方面因素,预计下半年进口同比增速有望回正。

学思想 强党性 重实践 建新功

解决急难愁盼问题 税务系统推动主题教育走深走实

本报记者 杜丽娟 北京报道

党的二十大报告强调,要深入群众、深入基层,采取更多惠民生、暖民

实时核验退税账户

“对我们来说,退税如果能早一天到账,企业就可以早一点儿受益。”在调研中,经营主体向税务部门表达了这样的诉求。对广大经营主体而言,政策红利及时落地,是他们最为关切的事情。

在浙江省杭州市上城区,鼎座饮食店庆春路分店的老板朱先生反映:“之前申请办理的一笔退税,因账户有问题,更改几次后才办理成功。”针对该问题,调研组发现,纳税人账户错误导致的退库退回情况占比高达43%,一旦发生退库退回,基层税务部

心举措,着力解决好人民群众急难愁盼问题。一直以来,为办实事实,解决人民群众急难愁盼问题,是学习贯彻习近平新时代中国特色社会主义

思想主题教育的重要内容。

连日来,税务部门将“解决纳税人缴费人急难愁盼问题”作为开展主题教育的出发点,深入各地走访

调研,倾听纳税人缴费人呼声,把解决群众问题的关口前移,确保问题诉求得到源头治理,推动税务系统主题教育走深走实。

门需要逐户联系纳税人核实信息,并需要重新填写正确的退税账户信息,这在很大程度上影响了退库效率。

为降低退库退回业务发生率,浙江省税务局主动对接银行、银联等金融机构,构建部门合作机制,探索账户核验渠道,实现退税账户信息安全动态传输,从而帮助纳税人实现早退快退。

正在办理相关业务的张女士则在第一时间享受了账户核验的便捷性。作为公司的办税员,张女士在申请办理退税时,收到提示“账户验

证失败,请检查填写的退税账户信息或更换其他退税账户”,仔细核对后,发现账号填写有误,她立刻修正错误,重新提交相关退税申请。

“有时候输错账号比较难发现,有了系统校验,可以及时更正错误,这省去了大量时间成本,否则等到退税不成功再通知,就得重新填写账号,退税时间也会拉长。”张女士说。

针对退税办理等相关涉税业务,浙江省税务局专门成立调研组,以“小切口”为突破口,深入检视退税业务办理中存在的难点,目前该局升级

了退税系统,退税时限大大压缩。

相关数据显示,主题教育开展以来,杭州市申报出口企业7231户,同比增长4.51%,办理出口退(免)税56.37亿元。全市出口退税单证备案数字化开通比例达100%,新增数字化单证301.95万份,为民营企业“出海”注入“税动力”。

浙江省税务局相关人士表示,今年以来,以主题教育为契机,税务部门将纳税人缴费人满意作为重要指标,持续优化办税缴费服务,努力实现企业诉求件件有回应、事事有着落。

提·奥布力,向前来调研的新疆维吾尔自治区税务局第四调研组干部反映。

调研组第一时间协同当地税务部门调查核实有关情况,深入调研发现,在距离墨玉县城30公里、人口较集中的喀尔赛镇,以及一些地处沙漠腹地的偏远乡镇也存在类似情况。

“考虑到偏远地区农牧民、老年人等纳税缴费群体的特殊需求。我们在广泛推广智能办税的同时,也要做好兜底服务,确保政策红利、惠民举措覆盖每一个群体、每一位纳

税人。”在研讨中,新疆维吾尔自治区税务局党委委员、副局长、第四调研组组长闫勇说。

经过集体调研论证和多方联系沟通,在调研组指导下,国家税务总局和田地区税务局决定根据不同乡镇特点,采取“乡镇信用社+党群中心+税务局”辅助办税模式予以解决,选择较为典型的墨玉县喀尔赛镇、托胡拉乡布古其村、于田县达里雅布依乡试点。

在装修一新的达里雅布依乡党群服务中心办税服务延伸点,税务

人员帮前来办税的纳税人快速完成发票代开业务办理,这让有办税需求的人,不出村就能开发票,避免了来回跑办税服务厅。

国家税务总局相关负责人表示,下一步,税务部门将进一步树牢以人民为中心的发展思想,聚焦纳税人缴费人所想所需所求,深入开展调查研究,及时发现问题、解决问题,切实把调研成果转化成推动税收改革发展的实际成效,解决纳税人缴费人急难愁盼问题,不断推进主题教育走深走实。

上接 A3

炒股的人

2007—2008年,邢明在股市上也大有收获。“有一段时间,人家就说我们自身不赚钱,靠我炒股票赚的钱养公司。”

“大量事件是用户实地暗访后,发在天涯杂谈。”老黑说,媒体化带来的好处是知名度迅速提高,不用打广告就自有流量。他在的时候天涯公司没有富裕日子,印象中唯一在媒体上打的广告,就是《天涯》杂志上的20万元。

2007年,老黑做了内容变现的探索,签约天涯的优秀作者进行出版和影视改编的版权代理。但年底被公司内部评估利润太少,会让用户写作功利化,随即终止。

老黑总结邢明对天涯的经营,不是一个创业者、投资人,而是一种二级市场炒股票的方式。“他关注二级市场的热点是什么,非常敏感,他确实是专业的。但对企业来说,很难持续经营产品,企业需要专注,建立自己的核心竞争力。”

1991年,邢明从中山大学中文系毕业,最初想去新华社、海南日报,没成功,进了海南省信息中心。他总结叫“学中文的误入IT深处”,海南最好的计算机人才都在这里。

如今邢明这样说:“其实现在看,这两条路线可以融合在一起,并不完全矛盾。”大家怀念天涯少的时候,人多了以后,对社区的干预太多,特别是内容的干预。

“很天涯”

批评和建议,让邢明觉得不能再做一个“旁观者”,天涯应该积极自救,老黑的直播也让一些电商等机构找到天涯,寻求合作。

去海南时老黑发现,7天的直播邢明几乎每场都看。“看到夜里3点多,中午起来再看,我们说的每一个场次他都知道,这是很大的变化,以前他不会这么关注。”

对接下来该怎么做,两人有分歧。邢明希望他们和天涯的自有团队合作直播。老黑对此有些“畏惧”,不愿搅和在一起。此前扶苏就告诉《中国经营报》记者,他们知道邢明做不成电商。扶苏和邢明是老朋友,此前有多次合作,非常了解他,“他没有团队”。

天涯的效率似乎还是老样子。“七天七夜,重启天涯”直播时,邢明说会送来一些天涯的周边产品,但快结束时才送到。

“经常在沟通中,到下午六点左右,对方告诉我们下班了,明天再说,让人急得不得了。我义务做这些事,每天晚上都开会到12点、1点。因为只有10点之后,才能约到所有人。”老黑说,有些事真的“很天涯”。

李咏梅对天涯风格记忆犹新。2007年,她从网友变成员工,在天涯市场部工作了1年多。“它不是一个商业公司,是一个自由生长的网站。”工作的氛围就像一个社区,用“商业的方式”做事行不通。

李咏梅入职天涯的第一个任务是做一个宣传片,看过样片后,她提出了修改意见,与海南的设计团队沟通,几句话后对方没了回音。有人告诉她,要先跟人交朋友,这让她诧异。“难道不应该按流程走?就没有流程”。后来她找到那个人的爱好,熟络了,才让这件事的进度加快。

十多年过去,李咏梅已在天涯最坏的结局就是被卖掉,邢明认为脱离了创始人,平台就变成了资本变现的工具,然后消亡,他不想让天涯消失。

迎,不时会受到‘爆炒’。”邢明说,他们在那个氛围下也受影响,内心不安分。

创业前,炒股让邢明赚了2000万元,接着做了海南的门户网站海南在线,又基于交流炒股的兴趣创办了天涯社区。

2007—2008年,邢明在股市上也大有收获。“有一段时间,人家就说我们自身不赚钱,靠我炒股票赚的钱养公司。”

“大量事件是用户实地暗访后,发在天涯杂谈。”老黑说,媒体化带来的好处是知名度迅速提高,不用打广告就自有流量。他在的时候天涯公司没有富裕日子,印象中唯一在媒体上打的广告,就是《天涯》杂志上的20万元。

2007年,老黑做了内容变现的探索,签约天涯的优秀作者进行出版和影视改编的版权代理。但年底被公司内部评估利润太少,会让用户写作功利化,随即终止。

老黑总结邢明对天涯的经营,不是一个创业者、投资人,而是一种二级市场炒股票的方式。“他关注二级市场的热点是什么,非常敏感,他确实是专业的。但对企业来说,很难持续经营产品,企业需要专注,建立自己的核心竞争力。”

1991年,邢明从中山大学中文系毕业,最初想去新华社、海南日报,没成功,进了海南省信息中心。他总结叫“学中文的误入IT深处”,海南最好的计算机人才都在这里。

如今邢明这样说:“其实现在看,这两条路线可以融合在一起,并不完全矛盾。”大家怀念天涯少的时候,人多了以后,对社区的干预太多,特别是内容的干预。

“很天涯”

批评和建议,让邢明觉得不能再做一个“旁观者”,天涯应该积极自救,老黑的直播也让一些电商等机构找到天涯,寻求合作。

她的任务是宣传营销,后来媒体采访太多,就帮老黑分担,之后又联系嘉宾。直播的第一天“一直在救场,我都崩溃了。”她说。

七天直播结束,老黑宣布直播间销售总额约36.1万元,预估利润加上打赏收入共计14.99万元。而直播到第三天时,扶苏就对老黑说,要做好继续播的心理准备,并安慰他,对于一个刚开的普通直播间,每天有几万元的收入很不错了。扶苏向老黑承诺过,如果没有达到目标,就继续支持他直播。“一个月不行两个月,总可以到300万元。”

有人问扶苏为什么要给钱做这么多,这是何苦。他说,人生总有自己感觉要做的事情。“千金难买我喜欢。”

“经常在沟通中,到下午六点左右,对方告诉我们下班了,明天再说,让人急得不得了。我义务做这些事,每天晚上都开会到12点、1点。因为只有10点之后,才能约到所有人。”老黑说,有些事真的“很天涯”。

扶苏曾在天涯的一个游戏上充了100多万元,笑称撑起了整个游戏部门。老黑是陪玩儿的托,但他非常认真,半夜用Excel制订战斗计划。“跟真正的玩家没有区别,可能就是不充钱。”

尽管在直播和连线中,邢明收到了很多批评和建议,他们不看好天涯的未来。但邢明乐观、有信心,一方面他看到了国外转型成功的类似案例,另一方面是“对自己(天涯)的了解”,他相信用不多的资金就可以把天涯激活。“以前我们的股权融资没有超过3亿元,在这么少的资金情况下,我们坚持了那么多年,做过很多摸索。”

批评和建议,让邢明觉得不能再做一个“旁观者”,天涯应该积极自救,老黑的直播也让一些电商等机构找到天涯,寻求合作。他决定未来一个月内,通过电商自救。

天涯最坏的结局就是被卖掉,邢明认为脱离了创始人,平台就变成了资本变现的工具,然后消亡,他不想让天涯消失。