

1线调研

“软实力”变“硬通货” 金融精准催化科创企业

本报记者 李晖 北京报道

科技自立自强是强国之基,科技创新是国家发展全局的核心。如何引导金融机构加大对科技创新的支持力度,撬动社会资金促进科技创新一直是近年来党中央、国

颠覆传统,“看懂”科创企业

科创企业普遍具有“轻资产”的特点,仅按照传统信贷评估体系往往难以获得金融资源。

位于北京亦庄的北京通嘉宏瑞科技有限公司(以下简称“通嘉科技”)车间内,工人们正在忙碌调试产品设备。作为一家生产精密设备的厂商,一个胶圈的参数变化往往就会直接影响下游生产工艺的良品率。

通嘉科技主要专注泛半导体行业干式真空泵装备及系统技术服务,团队从维修服务起家,通过十年的努力,目前拥有真空泵方面的专利100余项,下游客户已基本覆盖京东方、中芯国际等国内知名企业。

相比其他企业,科创企业普遍具有“轻资产”的特点,仅按照传统信贷评估体系往往难以获得金融资源。但这类企业高科技含量的产品与服务特性意味着其研发费用高,融资需求也较大。公开数据显示,近年来,高技术产业 R&D(研发与试验发展)经费屡创新高,2021 年已经突破 5500 亿元,融资难、融资贵问题亟待破解。

通嘉科技也是其中一员。2021 年,该公司的自主研发产品进入客户试用阶段,资金投入进入关键阶段,高额的研发投入和高昂的生产成本下,很快出现研发资金紧张的情况。

“当时公司还没完成第一轮股权融资,如果要等股权融资到账再推进下游客户验证,企业原本的发展节奏就会停滞,因此急需贷款支

持。”通嘉科技研发副总经理魏民告诉记者。

对于科创企业而言,尤其是中小科创企业在融资过程中存在信息披露相对不健全的特点,叠加其自身轻资产的业务特性,融资难、融资贵的问题广泛存在于发展过程中。

颠覆传统,“看懂”科创企业

科创企业普遍具有“轻资产”的特点,仅按照传统信贷评估体系往往难以获得金融资源。

位于北京亦庄的北京通嘉宏瑞科技有限公司(以下简称“通嘉科技”)车间内,工人们正在忙碌调试产品设备。作为一家生产精密设备的厂商,一个胶圈的参数变化往往就会直接影响下游生产工艺的良品率。

通嘉科技主要专注泛半导体行业干式真空泵装备及系统技术服务,团队从维修服务起家,通过十年的努力,目前拥有真空泵方面的专利100余项,下游客户已基本覆盖京东方、中芯国际等国内知名企业。

相比其他企业,科创企业普遍具有“轻资产”的特点,仅按照传统信贷评估体系往往难以获得金融资源。但这类企业高科技含量的产品与服务特性意味着其研发费用高,融资需求也较大。公开数据显示,近年来,高技术产业 R&D(研发与试验发展)经费屡创新高,2021 年已经突破 5500 亿元,融资难、融资贵问题亟待破解。

通嘉科技也是其中一员。2021 年,该公司的自主研发产品进入客户试用阶段,资金投入进入关键阶段,高额的研发投入和高昂的生产成本下,很快出现研发资金紧张的情况。

“当时公司还没完成第一轮股权融资,如果要等股权融资到账再推进下游客户验证,企业原本的发展节奏就会停滞,因此急需贷款支

持。”通嘉科技研发副总经理魏民告诉记者。

对于科创企业而言,尤其是中小科创企业在融资过程中存在信息披露相对不健全的特点,叠加其自身轻资产的业务特性,融资难、融资贵的问题广泛存在于发展过程中。

颠覆传统,“看懂”科创企业

科创企业普遍具有“轻资产”的特点,仅按照传统信贷评估体系往往难以获得金融资源。

位于北京亦庄的北京通嘉宏瑞科技有限公司(以下简称“通嘉科技”)车间内,工人们正在忙碌调试产品设备。作为一家生产精密设备的厂商,一个胶圈的参数变化往往就会直接影响下游生产工艺的良品率。

通嘉科技主要专注泛半导体行业干式真空泵装备及系统技术服务,团队从维修服务起家,通过十年的努力,目前拥有真空泵方面的专利100余项,下游客户已基本覆盖京东方、中芯国际等国内知名企业。

相比其他企业,科创企业普遍具有“轻资产”的特点,仅按照传统信贷评估体系往往难以获得金融资源。但这类企业高科技含量的产品与服务特性意味着其研发费用高,融资需求也较大。公开数据显示,近年来,高技术产业 R&D(研发与试验发展)经费屡创新高,2021 年已经突破 5500 亿元,融资难、融资贵问题亟待破解。

通嘉科技也是其中一员。2021 年,该公司的自主研发产品进入客户试用阶段,资金投入进入关键阶段,高额的研发投入和高昂的生产成本下,很快出现研发资金紧张的情况。

“当时公司还没完成第一轮股权融资,如果要等股权融资到账再推进下游客户验证,企业原本的发展节奏就会停滞,因此急需贷款支

持。”通嘉科技研发副总经理魏民告诉记者。

对于科创企业而言,尤其是中小科创企业在融资过程中存在信息披露相对不健全的特点,叠加其自身轻资产的业务特性,融资难、融资贵的问题广泛存在于发展过程中。

颠覆传统,“看懂”科创企业

科创企业普遍具有“轻资产”的特点,仅按照传统信贷评估体系往往难以获得金融资源。

位于北京亦庄的北京通嘉宏瑞科技有限公司(以下简称“通嘉科技”)车间内,工人们正在忙碌调试产品设备。作为一家生产精密设备的厂商,一个胶圈的参数变化往往就会直接影响下游生产工艺的良品率。

通嘉科技主要专注泛半导体行业干式真空泵装备及系统技术服务,团队从维修服务起家,通过十年的努力,目前拥有真空泵方面的专利100余项,下游客户已基本覆盖京东方、中芯国际等国内知名企业。

相比其他企业,科创企业普遍具有“轻资产”的特点,仅按照传统信贷评估体系往往难以获得金融资源。但这类企业高科技含量的产品与服务特性意味着其研发费用高,融资需求也较大。公开数据显示,近年来,高技术产业 R&D(研发与试验发展)经费屡创新高,2021 年已经突破 5500 亿元,融资难、融资贵问题亟待破解。

通嘉科技也是其中一员。2021 年,该公司的自主研发产品进入客户试用阶段,资金投入进入关键阶段,高额的研发投入和高昂的生产成本下,很快出现研发资金紧张的情况。

“当时公司还没完成第一轮股权融资,如果要等股权融资到账再推进下游客户验证,企业原本的发展节奏就会停滞,因此急需贷款支

持。”通嘉科技研发副总经理魏民告诉记者。

对于科创企业而言,尤其是中小科创企业在融资过程中存在信息披露相对不健全的特点,叠加其自身轻资产的业务特性,融资难、融资贵的问题广泛存在于发展过程中。

颠覆传统,“看懂”科创企业

科创企业普遍具有“轻资产”的特点,仅按照传统信贷评估体系往往难以获得金融资源。

位于北京亦庄的北京通嘉宏瑞科技有限公司(以下简称“通嘉科技”)车间内,工人们正在忙碌调试产品设备。作为一家生产精密设备的厂商,一个胶圈的参数变化往往就会直接影响下游生产工艺的良品率。

通嘉科技主要专注泛半导体行业干式真空泵装备及系统技术服务,团队从维修服务起家,通过十年的努力,目前拥有真空泵方面的专利100余项,下游客户已基本覆盖京东方、中芯国际等国内知名企业。

相比其他企业,科创企业普遍具有“轻资产”的特点,仅按照传统信贷评估体系往往难以获得金融资源。但这类企业高科技含量的产品与服务特性意味着其研发费用高,融资需求也较大。公开数据显示,近年来,高技术产业 R&D(研发与试验发展)经费屡创新高,2021 年已经突破 5500 亿元,融资难、融资贵问题亟待破解。

通嘉科技也是其中一员。2021 年,该公司的自主研发产品进入客户试用阶段,资金投入进入关键阶段,高额的研发投入和高昂的生产成本下,很快出现研发资金紧张的情况。

“当时公司还没完成第一轮股权融资,如果要等股权融资到账再推进下游客户验证,企业原本的发展节奏就会停滞,因此急需贷款支

持。”通嘉科技研发副总经理魏民告诉记者。

对于科创企业而言,尤其是中小科创企业在融资过程中存在信息披露相对不健全的特点,叠加其自身轻资产的业务特性,融资难、融资贵的问题广泛存在于发展过程中。

颠覆传统,“看懂”科创企业

科创企业普遍具有“轻资产”的特点,仅按照传统信贷评估体系往往难以获得金融资源。

位于北京亦庄的北京通嘉宏瑞科技有限公司(以下简称“通嘉科技”)车间内,工人们正在忙碌调试产品设备。作为一家生产精密设备的厂商,一个胶圈的参数变化往往就会直接影响下游生产工艺的良品率。

通嘉科技主要专注泛半导体行业干式真空泵装备及系统技术服务,团队从维修服务起家,通过十年的努力,目前拥有真空泵方面的专利100余项,下游客户已基本覆盖京东方、中芯国际等国内知名企业。

相比其他企业,科创企业普遍具有“轻资产”的特点,仅按照传统信贷评估体系往往难以获得金融资源。但这类企业高科技含量的产品与服务特性意味着其研发费用高,融资需求也较大。公开数据显示,近年来,高技术产业 R&D(研发与试验发展)经费屡创新高,2021 年已经突破 5500 亿元,融资难、融资贵问题亟待破解。

通嘉科技也是其中一员。2021 年,该公司的自主研发产品进入客户试用阶段,资金投入进入关键阶段,高额的研发投入和高昂的生产成本下,很快出现研发资金紧张的情况。

“当时公司还没完成第一轮股权融资,如果要等股权融资到账再推进下游客户验证,企业原本的发展节奏就会停滞,因此急需贷款支

持。”通嘉科技研发副总经理魏民告诉记者。

对于科创企业而言,尤其是中小科创企业在融资过程中存在信息披露相对不健全的特点,叠加其自身轻资产的业务特性,融资难、融资贵的问题广泛存在于发展过程中。

颠覆传统,“看懂”科创企业

科创企业普遍具有“轻资产”的特点,仅按照传统信贷评估体系往往难以获得金融资源。

位于北京亦庄的北京通嘉宏瑞科技有限公司(以下简称“通嘉科技”)车间内,工人们正在忙碌调试产品设备。作为一家生产精密设备的厂商,一个胶圈的参数变化往往就会直接影响下游生产工艺的良品率。

通嘉科技主要专注泛半导体行业干式真空泵装备及系统技术服务,团队从维修服务起家,通过十年的努力,目前拥有真空泵方面的专利100余项,下游客户已基本覆盖京东方、中芯国际等国内知名企业。

相比其他企业,科创企业普遍具有“轻资产”的特点,仅按照传统信贷评估体系往往难以获得金融资源。但这类企业高科技含量的产品与服务特性意味着其研发费用高,融资需求也较大。公开数据显示,近年来,高技术产业 R&D(研发与试验发展)经费屡创新高,2021 年已经突破 5500 亿元,融资难、融资贵问题亟待破解。

通嘉科技也是其中一员。2021 年,该公司的自主研发产品进入客户试用阶段,资金投入进入关键阶段,高额的研发投入和高昂的生产成本下,很快出现研发资金紧张的情况。

“当时公司还没完成第一轮股权融资,如果要等股权融资到账再推进下游客户验证,企业原本的发展节奏就会停滞,因此急需贷款支

持。”通嘉科技研发副总经理魏民告诉记者。

对于科创企业而言,尤其是中小科创企业在融资过程中存在信息披露相对不健全的特点,叠加其自身轻资产的业务特性,融资难、融资贵的问题广泛存在于发展过程中。

颠覆传统,“看懂”科创企业

科创企业普遍具有“轻资产”的特点,仅按照传统信贷评估体系往往难以获得金融资源。

位于北京亦庄的北京通嘉宏瑞科技有限公司(以下简称“通嘉科技”)车间内,工人们正在忙碌调试产品设备。作为一家生产精密设备的厂商,一个胶圈的参数变化往往就会直接影响下游生产工艺的良品率。

通嘉科技主要专注泛半导体行业干式真空泵装备及系统技术服务,团队从维修服务起家,通过十年的努力,目前拥有真空泵方面的专利100余项,下游客户已基本覆盖京东方、中芯国际等国内知名企业。

相比其他企业,科创企业普遍具有“轻资产”的特点,仅按照传统信贷评估体系往往难以获得金融资源。但这类企业高科技含量的产品与服务特性意味着其研发费用高,融资需求也较大。公开数据显示,近年来,高技术产业 R&D(研发与试验发展)经费屡创新高,2021 年已经突破 5500 亿元,融资难、融资贵问题亟待破解。

通嘉科技也是其中一员。2021 年,该公司的自主研发产品进入客户试用阶段,资金投入进入关键阶段,高额的研发投入和高昂的生产成本下,很快出现研发资金紧张的情况。

“当时公司还没完成第一轮股权融资,如果要等股权融资到账再推进下游客户验证,企业原本的发展节奏就会停滞,因此急需贷款支

增量扩面,结构性工具精准传导

去年以来,再贷款工具箱不断丰富。

在发展科创金融的过程中,2022年以来,中国人民银行在结构性货币政策上不断发力,“再贷款”工具箱持续丰富,陆续推出了科技创新、设备更新改造等再贷款,“精准滴灌”领域不断扩大。而这些政策如何快速传导到市场主体上,无疑需要金融机构的精准“衔接”。

根据规则,中国人民银行科技创新再贷款采用“先贷后借”的直达机制,按季度发放。金融机构发放贷款后,于次季度第一个月向中国人民银行申请再贷款。对于符合条件的、贷款期限 6 个月及以上的再贷款,中国人民银行按科技企业贷款本金的 60%提供资金支持。

据记者了解,为加大人民银行这一政策性资金投放力度,人民银行营管部专门拿出一部分再贷款再贴现额度,创设了“京创融”“京创通”专项再贷款、再贴现产品,支持科技创新、高端制造和战略性新兴产业等领域民营和中小微企业融资。据了解,2023 年 1 至 6 月,已累计办理京创融 58.2 亿元,京创通 86.5 亿元。

北京迈迪顶峰医疗科技股份有限公司(以下简称“迈迪顶峰”)即是受益于该政策的一家科创企业。据记者了解,迈迪顶峰是一家围绕心血管疾病开发高品质设备及高端耗材并提供整体治疗解决方案的国家高新技术企业,其多个产品实现目前国内唯一,用于房颤治疗的射频消融系列产品打破了进口产品的垄断局面。

作为一家医疗设备研发生产机构,迈迪顶峰尚处于前期研发投入阶段,大量的临床试验耗资耗时,也导致收入规模有限。公司副总裁张峥告诉记者:“从产品研发出来到最终上市,以主动脉和肺动脉接入产品为例,通常需要做百例以上甚至更多例试验,一般一例病人的临床试验成本加总也要有十几万元,折算下来一个产品的临床试验通常要消耗上千万元。”

在迈迪顶峰的发展过程中,金融机构提供了重要助力。以北京银行为例,在近五年内,累计为企业提供授信金额数千万元,连

续四年保持信贷合作,并派生代发工资、股东开户等综合服务。

北京银行中关村分行普惠金融部副总经理李毅向记者表示,该行对类似科创企业进行了特殊的金融产品设计,特别是 2022 年,北京银行通过中国人民银行营业管理部“京创融”和“京创通”,利用人民银行低成本资金为迈迪顶峰贷款近千万元,进一步帮助其优化融资成本。

去年以来,再贷款工具箱不断丰富。以“设备再贷款”为例,对于本来就有扩大生产、采购设备潜在需求,又因为资金有迟疑的企业而言,有明显的刺激作用。

北京新清泰克科技有限公司在去年就享受到了这一政策。公司创始人林赞告诉记者,公司业务规模和人员的加大,对流动资金的需求也随之增加。但公司没有可抵押物,公司此前仅通过股权融资募集资金,从来没有接触过银行贷款。

据透露,去年该公司拿到了两家保险公司的总计 500 台体育科技类设备的订单,急需一笔资金采购设备生产原材料。“建设银行北京分行调研后为我们确定了设备更新再贷款项目,申请到期限 2 年的 400 万元普惠贷款,贷款利率 3.2%,加上 2.5%再贷款贴息后资金成本仅 0.7%。大大降低了企业财务成本,缓解了我们的燃眉之急。”林赞表示。

结构性货币工具的价值值得持续关注。根据 2022 年 4 月 18 日的全国保障物流畅通促进产业链供应链稳定电视电话会议,2000 亿元科技创新再贷款和用于交通物流领域的 1000 亿元再贷款预计可撬动 1 万亿元资金。根据这一比例折算,当前 4000 亿元的科技创新再贷款所撬动的资金量可能更为可观。

中国人民银行营业管理部也表示,未来将进一步加大对高新技术企业、“专精特新”中小企业的支持力度。力争每年发放中国人民银行政策性资金的 50%以上投向科技创新、先进制造等重点领域,推动全市科创企业贷款、户数保持较高增速。

集团营收、保费稳步增长 中国人寿战略路径显现

本报记者 陈晶晶 北京报道

国家统计局近日公布的数据显示,今年上半年我国 GDP 同比增长 5.5%,为实现全年 5%左右的增长目标打下良好基础。展望 2023 年下半年,中国经济正经历中长期结构性变化的特征将表现得更为突出,而这些结构性的调整也会成为金融保险业的机遇。

深度落实“一增一优六加强”

2023 年是全面贯彻落实党的二十大精神开局之年,是实施“十四五”规划承上启下的关键之年。中国人寿集团党委书记、董事长白涛指出,要切实把握推动高质量发展的要求贯彻到自身改革发展的全过程各领域。

为进一步实现高质量可持续发展之路,在 2023 年年初工作会议上,中国人寿将“两稳两控五提高”的工作思路接续升级为“一增一优六加强”,全力做到市场地位要稳、领先优势要稳,发展质量要进、深化改革要进。在此背景下,中国人寿深入转型兼顾经营效益,集团 2023 年上半年保费收入和总资产双双实现稳中有进,表现出了极强的战略执行力。

从资产端表现来看,截至 2023 年上半年,中国人寿管理资产规模突破 12 万亿元,旗下的中国人寿资产管理有限公司(以下简称“中国人寿资管公司”)合并管理资产总规模突破 5.2 万亿元,较年初增长 8.9%;合并管理第三方规模超 7000 亿元,较年初增长 29%。在 IPE 全球资管机构排名中,中国人寿资管公司大幅跃升 7 位,位列全球资管第 31 位、全球保险资管第 5 位、中国资管第 1 位。旗下的中国

国家金融监督管理总局披露保险业最新数据显示,2023 年前 5 个月,保险业实现原保险保费收入 2.68 万亿元,同比增长 10.68%,增速创近两年来新高。

头部险企是保险行业稳增长的重要支撑。根据中国人寿保险(集团)公司(以下简称“中国人寿”)2023 年上半年经营数据,集团合并营业收入 6325 亿元,合并保费收入

深度落实“一增一优六加强”

2023 年是全面贯彻落实党的二十大精神开局之年,是实施“十四五”规划承上启下的关键之年。中国人寿集团党委书记、董事长白涛指出,要切实把握推动高质量发展的要求贯彻到自身改革发展的全过程各领域。

为进一步实现高质量可持续发展之路,在 2023 年年初工作会议上,中国人寿将“两稳两控五提高”的工作思路接续升级为“一增一优六加强”,全力做到市场地位要稳、领先优势要稳,发展质量要进、深化改革要进。在此背景下,中国人寿深入转型兼顾经营效益,集团 2023 年上半年保费收入和总资产双双实现稳中有进,表现出了极强的战略执行力。

从资产端表现来看,截至 2023 年上半年,中国人寿管理资产规模突破 12 万亿元,旗下的中国人寿资产管理有限公司(以下简称“中国人寿资管公司”)合并管理资产总规模突破 5.2 万亿元,较年初增长 8.9%;合并管理第三方规模超 7000 亿元,较年初增长 29%。在 IPE 全球资管机构排名中,中国人寿资管公司大幅跃升 7 位,位列全球资管第 31 位、全球保险资管第 5 位、中国资管第 1 位。旗下的中国

国家金融监督管理总局披露保险业最新数据显示,2023 年前 5 个月,保险业实现原保险保费收入 2.68 万亿元,同比增长 10.68%,增速创近两年来新高。

头部险企是保险行业稳增长的重要支撑。根据中国人寿保险(集团)公司(以下简称“中国人寿”)2023 年上半年经营数据,集团合并营业收入 6325 亿元,合并保费收入

深度落实“一增一优六加强”

2023 年是全面贯彻落实党的二十大精神开局之年,是实施“十四五”规划承上启下的关键之年。中国人寿集团党委书记、董事长白涛指出,要切实把握推动高质量发展的要求贯彻到自身改革发展的全过程各领域。

为进一步实现高质量可持续发展之路,在 2023 年年初工作会议上,中国人寿将“两稳两控五提高”的工作思路接续升级为“一增一优六加强”,全力做到市场地位要稳、领先优势要稳,发展质量要进、深化改革要进。在此背景下,中国人寿深入转型兼顾经营效益,集团 2023 年上半年保费收入和总资产双双实现稳中有进,表现出了极强的战略执行力。

5497 亿元,分别同比增长 6%、7.2%;管理资产规模更是首次突破 12 万亿元。

《中国经营报》记者注意到,中国人寿在 2023 年上半年工作会议上提出,要不断走出舒适区、勇闯无人区,持续发力,集全系统之力打开新市场,在重点领域形成新的业务增长极,全面加快世界一流企业建设,实现“八个一流”。

白涛提出,中国人寿要从战略全局出发,聚焦主要矛盾、聚焦重大关键领域,纲举目张,突出重点。在业务层面,中国人寿要在三个方面实现重点突破:突破数字化基础设施、突破重点改革创新和突破业务新增长极。

今年上半年,中国人寿数字化转型全面提速,集团数据互联互通持续深入;“空中共享柜面”上线,一站式提供多元化金融服务。协同发展再上新台阶,大健康大养老生态建设积极推进,双

围绕服务实体经济、防控金融风险、深化金融改革三项任务,发挥“头雁”作用,积极服务国家战略与实体经济,并在服务中国式现代化中厚植发展根基。

据悉,在拓展民生保障方面,中国人寿养老三支柱建设引领市场,企业年金和职业年金管理规模近 1.5 万亿元,较年初净增 1200 亿元,具有较强养老属性的年金保险积累准备金达 1.7 万亿元,个人养老金、商业养老金业务规模行业领先,长期护理保险覆盖人数 3300 多万人,养老产业布局不断拓展。

深度落实“一增一优六加强”

2023 年是全面贯彻落实党的二十大精神开局之年,是实施“十四五”规划承上启下的关键之年。中国人寿集团党委书记、董事长白涛指出,要切实把握推动高质量发展的要求贯彻到自身改革发展的全过程各领域。

为进一步实现高质量可持续发展之路,在 2023 年年初工作会议上,中国人寿将“两稳两控五提高”的工作思路接续升级为“一增一优六加强”,全力做到市场地位要稳、领先优势要稳,发展质量要进、深化改革要进。在此背景下,中国人寿深入转型兼顾经营效益,集团 2023 年上半年保费收入和总资产双双实现稳中有进,表现出了极强的战略执行力。

稳推改革优化体制机制

应改革而生,因改革而兴。

自重组以来,20 年间,中国人寿从最初的寿险、资产管理公司起步,逐渐成长为涵盖寿险、财险、养老险、银行、资产管理、基金、健康养老等领域大型金融保险集团,形成了具有国寿特色的新发展格局。

白涛提出,中国人寿要从战略全局出发,聚焦主要矛盾、聚焦重大关键领域,纲举目张,突出重点。在业务层面,中国人寿要在三个方面实现重点突破:突破数字化基础设施、突破重点改革创新和突破业务新增长极。

今年上半年,中国人寿数字化转型全面提速,集团数据互联互通持续深入;“空中共享柜面”上线,一站式提供多元化金融服务。协同发展再上新台阶,大健康大养老生态建设积极推进,双

推进实施五大战略工程

实际上,对于中国人寿而言,未来不仅要保持国内保险行业龙头地位,还要实现更大的战略目标——成为世界一流企业。在 2023 年上半年工作会议中,中国人寿已明确将“全面加快世界一流企业建设”作为战略目标。

为此,中国人寿将如何发力?中国人寿表示,要紧紧围绕突出政治引领、市场领先、效益优良、创新驱动、形象卓越“五个突出”和一流的经营效益、一流的产品服务、一流的品牌声誉、一流的公司治理、一流的创新能力、一流的资源聚集与配置能力、

一流的人才队伍、一流的风险防控“八个一流”,全面加快世界一流企业建设。

同时,中国人寿还针对性地提出了“持续强化战略思维能力,把握大局大势;牢固树立最大诚信理念,提振行业社会形象;始终坚持依法合规经营,夯实价值基础;坚持守土有责守土尽责,主动化解风险”。四个具体落实的关键点。

6 月 30 日,白涛在为中国人寿系统党员干部讲授专题党课时表示,要把握好习近平新时代中国特色社会主义思想的世界观和方法论,运用好贯穿其中的

立场观点方法,全面提升政治能力、思维能力、实践能力,不断提升企业核心竞争力。要坚定建设世界一流企业的目标蓝图和信心恒心,更加突出政治引领、市场领先、效益优良、创新驱动、形象卓越,深入实施“党建引领、数字化、一体化、综合化、安全发展”五大战略工程,加快世界一流金融保险集团建设,在以中国式现代化全面推进中华民族伟大复兴的新征程中建功立业,不负党和人民重托。

为全面建设世界一流金融保险集团,中国人寿正按照既定工作思路和战略部署笃行勇进。