

多管齐下优化融资环境 银行力挺民营经济

本报记者 张漫游 北京报道

在帮助民营企业恢复生机活力、持续发展壮大的背景下,近期政府、产业、金融多方共同发力,增强民营企业信心。

作为提供金融活水的主力,近日多家银行针对民营企业当

精准发力 平等对待民企需求

此次银行出台的政策更加具体、务实和可操作,能够更切实可行地缓解融资难、融资贵的问题。

张家界地区某旅行社是一家从事境外游客的包机及地接业务的民营企业,过去三年受新冠病毒感染疫情影响,公司经营基本处于停滞状态。今年以来,随着旅游行业复苏,该公司和航空公司、境外旅游公司联系好相关业务,急需资金支付境外包机业务航班费及保证金。

上述旅行社的状态正是现在诸多民营企业的发展状态:在经济恢复之年,很多发展机遇显现,缺少资金或缺少低成本的资金、缺乏信心成了民营企业面临的主要难题。

面对民营企业的发展需求,国家发展改革委副主任李春临在今年7月时谈道,迫切需要完善一批基础制度、出台一批管用举措、推广一批经验做法,更好提振信心,促进民营经济高质量发展。

近期众多红利政策相继出台。7月19日中共中央、国务院印发的《关于促进民营经济发展壮大的意见》(以下简称“《意见》”),要求完善融资支持政策制度;8月1日,中国人民银行、国家外汇管理局召开2023年下半年工作会,要求切实优化民营企业融资环境;8月3日,中国人民银行召开金融支持民营企业发展座谈会,听取有关意见建议,推动银企供需对接,研究加强金融支持民营企业工作

的发展需求发布了多项支持举措。如中国建设银行公布了《支持民营经济发展壮大行动方案》,制定3个方面21条综合金融服务举措;中国邮政储蓄银行印发了《关于大力支持民营企业高质量发展的通知》(以下简称“《通知》”),围绕6个方面推出20条具

体举措。

在此基础上,多家银行也公布了力挺民营企业发展的细则。如中国光大银行制定的《中国光大银行支持民营经济发展服务方案》(以下简称“《服务方案》”);中信银行制定了《中信银行金融支持民营经济发展壮大行动方案》(以下简称“《行动方案》”)。

谈及近期出台的助力民营企业的政策与此前有何不同,中国人民大学重阳金融研究院研究员刘英向《中国经营报》记者分析称,此前支持民营企业的方案可能是单方面的支持政策,此次则是众多政策交织的组合拳,包括降准降息等总量货币政策工具,支农支小再贷款、再贴现的结构性货币政策工具,数量型和价格型货币政策工具,以及财政政策和产业政策等。

同时,刘英认为,此次银行出台的政策更加具体、务实和可操作,能够更切实可行地缓解融资难、融资贵的问题。

例如,光大银行制定的《服务方案》中,该行从“加大政策支持,强化要素资源保障”“精准对接需求,持续优化分级分层服务机制”“服务区域战略,促进区域协调发展”“聚焦重点领域,抢占优质赛道发展机遇”“紧跟中央鼓励方向,着力推动民营企业高质量发展”“关注民企声音,助力优化民营经济发

展环境”“加强组织实施,完善评估督导体系”等7个方面,推出29条具体工作举措。

中信银行制定的《行动方案》中提出了26条覆盖面广、针对性强的工作举措,包括加大融资支持、提升综合金融服务、优化资源配置、强化风险赋能、落实尽职免责、加强银企对接等内容。

另外,刘英强调,当前加大对民营企业的融资支持,金融机构首先要转变观念,要引导社会正确认识民营企业的重大贡献和重要作用,民营企业贡献了70%以上的技术创新,支持了80%以上的城镇就业,数量上占比超过90%。要拉动经济增长,民营企业是重要力量。培育尊重民营企业、民营经济创新创业的舆论环境,一视同仁对待民营企业 and 国企。

在近期各家银行出台的扶持民营企业的细则中,对此也有所强调。邮储银行此次《通知》中谈道,在授信准入、审查审批、贷款定价、资金发放、尽职免责等方面,对民营企业 and 国有企业一视同仁、平等对待,确保金融支持民营企业的政策措施落实到位。

光大银行提出,该行持续建立并完善了“敢贷、愿贷、能贷”长效机制。其中,在能贷方面,在全行信贷投资政策中明确要求一视同仁平等对待民营及民营小微企业。



构建信用体系 加强产品创新

金融机构要破除抵押品依赖,注重运用大数据等新技术手段,完善风控,解决“不会贷”的问题。

“从我在基层调研了解到的情况看,虽然当下管理层已经给出了诸多利好民营企业发展的政策,但低成本、可持续的融资要切实落实到企业也并不容易。”刘英认为,出现这一问题的原因之一是目前我国信用体系构建还不够完备,数据孤岛的情况依然存在。

《意见》中亦提出,要完善社会信用激励约束机制。完善信用信息记录和共享体系,全面推广信用承诺制度,将承诺和履约信息纳入信用记录。发挥信用激励机制作用,提升信用良好企业获得感。完善信用约束机制,依法依规按照失信惩戒措施清单对责任主体实施惩戒。健全失信行为纠正后的信用修复机制,研究出台相关管理办法。完善政府诚信履约机制,建立健全政务失信记录和惩戒制度,将机关、事业单位的违约毁约、拖欠账款、拒不履行司法裁判等失信信息纳入全国信用信息共享平台。

具体到融资层面,《意见》指

出,要健全中小微企业和个体工商户信用评级和评价体系,加强涉企信用信息归集,推广“信易贷”等服务模式。

东方金诚方面分析称,金融机构要破除抵押品依赖,注重运用大数据等新技术手段,完善风控,解决“不会贷”的问题。

上述张家界地区某旅行社便是受惠于此。据了解,该旅行社通过交通银行张家界分行推出的“交湘旅e贷”,以很低的利率获得了400万元的资金。“交湘旅e贷”是交通银行张家界分行针对张家界市符合普惠小微客群准入标准的人境游旅行社企业推出的,正是综合运用了数据分析进行信贷评价,向企业提供流动资金贷款服务的信用产品,具备综合额度+利率低等特点。截至7月末,交通银行张家界分行今年在旅游行业新增贷款投放近1亿元。

有技术创新、无固定资产,抵押难、融资难,是科创企业长期面临的“发展之痛”。在吉林,中国

银行吉林省分行针对省内“专精特新”企业发展特点,专门设定了“专精特新”客群打分卡,借助大数据和风控模型实现对这一客群企业资信水平的数字画像,通过线上线下产品相结合的方式,提供专项融资服务,激发科创企业新动能。

在加快产品与服务创新方面,邮储银行在此次的《通知》中也表示:要主动调研深入了解民营企业多元化金融需求,创新开发适合民营企业投融资业务的产品,为民营企业客户提供集资产、负债、中间、个金等业务为一体的“1+N”综合金融服务;以“互联网+大数据”为基础,持续做强线上小微产品品牌,运用在线供应链金融服务平台为产业链上下游民营企业提供高效金融服务;合理提高信用贷款比重;加大小微企业信贷支持力度;发挥商业银行管理优势,积极为民营企业提供融智专业服务,帮助客户管理风险。

一线调研

内蒙古产业“绿色”蝶变:产融结合是如何实现的?

本报记者 杨井鑫 北京报道

作为中国的资源大省(自治区),内蒙古自治区资源之富在全国首屈一指,过去的“羊煤土气”令人羡慕不已,现在的林草风光也让人倾心。从“一煤独大”到“多元发

展”格局,内蒙古的产业在由“黑”向“绿”的转变中逐渐实现了蝶变,

而银行在助力内蒙古建设能源基地,立足当地资源禀赋发展风、光、电、煤、稀土和畜牧等产业的过程中发挥了不可替代的作用。

在内蒙古产业战略布局过程

中,银行的信贷如何实现产融结合?近日,《中国经营报》记者走访了内蒙古鄂尔多斯集团、内蒙古伊利实业集团股份有限公司和内蒙古能源集团有限公司等企业,详细了解了金融在地方产业发展中起到的重要作用。

在内蒙古产业战略布局过程

中,银行的信贷如何实现产融结合?近日,《中国经营报》记者走访了内蒙古鄂尔多斯集团、内蒙古伊利实业集团股份有限公司和内蒙古能源集团有限公司等企业,详细了解了金融在地方产业发展中起到的重要作用。

复综合授信15亿元,集团整体授信规模超10亿元。”光大银行呼和浩特分行副行长方洋表示。

记者了解到,针对内蒙古能源集团大量的建设任务和资金投入需求,光大银行呼和浩特分行一直在加大信贷资金的投放,并已启动了增加授信安排。银行将在现有的15亿元综合授信额度的基础上增至50亿元,内蒙古能源集团授信限额在现有的30亿元基础上增至100亿元。

值得一提的是,内蒙古能源集团党委委员、总会计师黄永娴表示,2020年前后,内蒙古能源集团主要经营火力发电,融资难度很大,曾有过一段发展的艰难期,但不论是困境或者逆境,光大银行都给予了企业坚定的支持,这也为企业与银行进一步合作奠定了基础。

方洋称,作为中管金融企业,光大银行呼和浩特分行将自身业务发展与金融支持内蒙古“五大任务”(“两个屏障”“两个基地”“一个桥头堡”)进行有机结合,包括:全力服务能源保供和低碳转型,上半年累计上报并获批“煤电网”企业授信超过200亿元,累计实现投放近30亿元;积极支持绿色生态建设,高度重视大型风电光伏基地新能源项目的资金需求,2022年至今已为批复项目融资授信超过130亿元等。

能源项目,推动企业的绿色低碳转型升级,同时通过补链、延链,加快推进煤矿前期建设工作,提升煤炭保供能力。

何雨春说道,内蒙古能源集团运行发电装机达到1002.18万千瓦,其中火电807万千瓦,新能源195.18万千瓦。“在外界传统印象中,火力发电能耗高、污染大。但事实并非如此,内蒙古能源集团的火电也在向绿色清洁能源转变。”

何雨春介绍,目前在运的16台火电机组全部完成超低排放改造,共投入4.9亿元,其中2.2亿元就用在脱硫脱硝系统改造上。

“在新能源方面,内蒙古能源集团的风电装机和光电装机增速每年达80%,目前的装机占比在20%左右,随着新建项目陆续投产,新能源装机占比将达到62%,新能源电力供应可超过公司整体供电量的50%以上。”何雨春表示。

2023年内蒙古能源集团计划投资1256.7亿元、建设191个项目,已集中开工建设1070万千瓦新能源和火电项目,力争完成年度投资超300亿元。

“内蒙古能源集团一直是光大银行呼和浩特分行重要的战略合作客户之一。自2015年开展合作之后,银企之间合作不断加深。2022年我行内蒙古能源集团批

民企绿色转型

对于民营企业的绿色转型,内蒙古鄂尔多斯集团党委副书记侯永旺体会颇深。他认为,政策对于企业发展的环保要求在不断提高,绿色转型则是企业可持续发展的生存之道。

据了解,鄂尔多斯集团前身是伊克昭盟羊绒衫厂,成立于1980年。经过40多年的经营建设,该集团由单一的羊绒服装产业延伸至煤炭、电力、冶金、化工、能源等多元化的产业领域,形成国内较为完整的煤—电—特色冶金、煤—电—电石—PVC、煤—电+原盐—氯化氢—烧碱、天然气—合成氨—尿素、煤—电(热)—三氯氢硅—多晶硅5大循环产业链。

“对于化工、冶金行业,不能实现技术领先达到环保标准,经营生产都会受限。集团化工板块于2022年8月率先实现‘全球首家电石法聚氯乙烯无汞化重大生产技术突破’,成功投用全球第一套电石法聚氯乙烯无汞装置,是我国履行国际水俣公约、消减排放的关键里程碑,对我国乃至全球电石法PVC行业健康可持续发展具有重大意义。”侯永旺表示。

侯永旺介绍,鄂尔多斯集团的电力冶金化工板块一贯贯彻绿色高质量发展理念。在绿色矿山建设、超低排放改造、料场全封闭管理、污水回收循环利用、尾气回收利用、除尘灰回收利用、电石渣回收利用、电炉余热利用、高盐水处理产业化等方面加大技术研发力度,同时还致力于“硅铁密闭炉”冶炼技术、二氧化碳捕获封存、二氧化碳加氢制化学品等碳中和前沿技术研发,开发高端高纯硅铁冶炼技术、低碳锰铁冶炼技术,推进能源转型、低碳发展,

实现工业产业链环保、绿色、低碳可持续发展。

“经过20年投资循环产业园区建设,企业累计投入资金600多亿元。以前投资期的融资需求较大,民营企业相对于国企的融资会难一些。如今企业完成了产业布局,资金需求减少,归还了不少银行的贷款,降低了企业负债。目前合作的股份制银行主要是光大银行,光大在服务、产品等方面比较有优势。”鄂尔多斯集团财务负责人表示。

光大银行鄂尔多斯分行行长张华介绍,光大银行与鄂尔多斯集团合作接近20年,授信支持从最初的3.4亿元已经增额至40亿元。“未来银行与企业的合作不仅局限在项目贷款方面,还会聚焦在企业发债、资金管理等方面。”

除了能源产业之外,内蒙古的乳制品产业在国内乃至亚洲都是首屈一指。内蒙古拥有国际公认的优质畜牧区、黄金奶源带,全国1/5的牛奶,2/5的羊奶来自内蒙古,区域内已形成规模化、现代化、全产业链发展的千亿元级乳业集群。其中,伊利集团位居全球行业前五强,连续九年蝉联亚洲乳业第一,是中国规模最大、产品品类最全的乳制品企业。目前,伊利的产业布局遍及亚洲、欧洲、美洲、大洋洲,全球合作伙伴总计2000多家。

“伊利现代智慧健康谷是内蒙古、呼和浩特市‘十四五’规划重点项目。该项目以生态为基底,以乳产业为主导,以健康产业为使命,是集种养一体化、产学研文旅商居多业态融合的产业体系,旨在打造世界一流的绿色智能制造样板基地、世界一流的零碳五星产城融

合标杆基地。”伊利方面称。

据了解,在项目建设方面,伊利全球年产6万吨奶粉项目、日产6500吨液奶项目正式投产,伊利智造体验中心、敕勒川生态智慧牧场正式对外开放运营,国家乳业技术创新中心、年产6万吨的奶酪加工项目、零碳五星示范项目等按计划推进建设中。

“企业的发展离不开金融的支持,目前集团合作银行主要以国有银行及光大银行等股份制银行为主。光大银行对于企业集团的支持是全方位的,合作包括了存款、贷款、债券发行、票据业务等多个方面。”伊利方面称。

方洋告诉记者,光大银行呼和浩特分行对伊利集团的集团授信额度从2020年的40亿元已扩大至2023年的130亿元,双方合作也得到了实质性的提升。同时,2020年起,伊利集团加大在债券直融市场的融资力度,已连续三年成为内蒙古地区银行间市场的第一大发行主体。光大银行自2021年参与企业债券承销业务以来,连续两年承销规模破百亿元,已成为其第一梯队主承销商之一。

“金融与实体经济是鱼水关系。作为中管金融企业,光大银行的经营与内蒙古经济发展也是同步的。近年,内蒙古自治区固定资产投资增速在年增30%以上,频频上马大型项目,光大银行呼和浩特分行锚定经济,加大对支柱型产业龙头企业的支持,银行各项关键经营指标增速在当地股份行排名也是靠前的。”光大银行呼和浩特分行行长王景春认为,对银行的经营能力的考量不是单纯的一笔业务,而是通过综合化的服务和综合化收益来赢得客户和市场。