

# 创世纪营收利润双降 核心子公司净利润较预期差异达66.49%

本报记者 夏晨翔 北京报道

日前,广东创世纪智能装备集团股份有限公司(300083.SZ,以下简称“创世纪”)发布2023年年度报告。

报告期内,创世纪实现营业收入35.29亿元,同比下降22.04%,归母净利润1.94亿元,同比下降41.96%,扣非后归母净利润6479.58

## 业绩持续下滑

受上述因素影响,创世纪在2022年度业绩就已出现下滑。

官网显示,创世纪是一家集高端智能装备研发、生产、销售、服务于一体的企业,产品包括钻铣加工中心、立式加工中心、卧式加工中心、龙门加工中心、型材加工中心、数控车床、走心机、精雕加工中心、五轴加工中心等一系列机床设备。

2024年第一季度,创世纪实现营业收入8.56亿元,同比下降24.27%,归母净利润5901.06万元,同比下降51.46%,扣非后归母净利润3834.2万元,同比下降64.03%。

而在2023年度,创世纪实现营业收入35.29亿元,同比下降22.04%,归母净利润1.94亿元,同比下降41.96%,扣非后归母净利润6479.58万元,同比下降71.86%,基本每股收益0.12元/股,同比下降50%。

高端智能装备作为创世纪核心主业,报告期内毛利率为22.85%,实现营收34.98亿元,占营收比重达到99.11%。

对于业绩下滑情况,创世纪在年报中指出,由于公司下游3C领域应用较为广泛,主要客户集中于高端消费电子产业链,并以国内为主要市场,受下游固定资产投资不确定性增加的影响,导致2023年业绩不及预期。

事实上,受上述因素影响,创世纪在2022年度业绩就已出现下滑。年报显示,2022年创世纪实现营业收入45.27亿元,同比下降13.97%,归母净利润3.35亿元,同比下降32.94%,扣非后归母净利润2.3亿元,同比下降39.41%。

彼时,创世纪指出,公司积极应对下游3C市场需求大幅下滑压力,大力开拓通用和新能源

万元,同比下降71.86%。

《中国经营报》记者注意到,虽然创世纪在积极拓宽业务领域,但受下游市场需求下降影响,其营收和净利润已连续两年出现显著下滑。此外,作为其核心子公司的深圳创世纪机械有限公司(以下简称“深圳创世纪”)业绩同样不及预期,净利润较预测数值差异率高达66.49%。

领域业务,产品销售结构发生调整,毛利率相对较高的3C领域产品销售占比下降,毛利率相对较低的通用领域产品销售占比升高,拉低了公司产品综合毛利率。

对于创世纪在通用和新能源领域技术、研发、产能、营销等方面的投入和各领域业务年销量、销售占比、营业收入、营业成本、毛利率等数值变动情况,以及短期内是否能够提升公司盈利能力等问题,记者致函创世纪,但是对方并未回复。

相比于2022年度,创世纪2023年度扣非后归母净利润大幅下降且远超营业收入下降幅度。

而在非主营业务中,创世纪信用减值损失为-1.6亿元,占利润总额比例为-89.44%,主要系对应收账款、应收票据计提坏账准备所致。其他收益为1.37亿元,占利润总额比例为76.58%,主要系收到软件退税款及其他政府补助所致。

记者注意到,2021年至2023年,其他收益金额分别为2.08亿元、2.07亿元、1.37亿元,占利润总额比例分别为33.64%、50.22%、76.58%,来自政府补助的收入占比持续增高。

2023年度,同样受到销售规模减少、税收返还减少、政府补助减少所致,创世纪经营活动产生的现金流量净额为2.15亿元,同比下降45.57%。

对于政府补助金额占利润总额比例持续上升的原因以及公司业绩是否对政府补贴存在依赖的情况,创世纪同样未作回复。

## 核心子公司业绩未达预期

2023年深圳创世纪实现通用机床业务收入19.08亿元,较预测数差异率为-16.32%;实现3C机床业务收入13.61亿元,较预测数差异率为-36.90%。

在披露2023年年度报告的同时,创世纪还发布了一份《关于深圳创世纪机械有限公司盈利预测未实现情况的说明公告》(以下简称《公告》)。

据了解,深圳创世纪系创世纪核心子公司,2023年其营业收入占公司整体营业收入的97.85%。

2022年,创世纪以发行股份方式收购公司控股子公司19.13%股权。交易完成后,创世纪持有其100%股权。

《公告》显示,根据评估报告的收益法评估模型预测数据,2023年度,深圳创世纪主营业务收入预测数44.97亿元,实际数33.27亿元,差异率为-26%,净利润预测数6.41亿元,实际数2.15亿元,差异率-66.49%。

其中,2023年深圳创世纪实现通用机床业务收入19.08亿元,较预测数差异率为-16.32%;实现3C机床业务收入13.61亿元,较预测数差异率为-36.90%。

对于深圳创世纪2023年度实际盈利情况低于预测数据的原因,创世纪指出,主要是受宏观经济波动及其他因素影响,2023年机床行业下游需求减弱,

## 连续多年未分红

以2020年度至2023年度为例,创世纪(合并报表)未分配利润分别为-30.98亿元、-26.05亿元、-22.76亿元、-20.82亿元。

在年报中,创世纪披露,因公司2023年度财务状况未达现金分红条件,本年度拟不派发现金红利、不送红股、不以资本公积金转增股份,未分配利润结转至下一年度。

记者注意到,这已是创世纪连续第七年未进行利润分配。上次利润分配还是在2016年,彼时创世纪(仅母公司)未分配利润为1.2亿元,利润分配方案为以公司总股本为基数,以未分配



4月9日,中国数控机床展览会,创世纪展出公司产品。

视觉中国/图

行业整体营业收入和利润总额均出现下滑,且受消费电子行业景气度下降影响,2023年深圳创世纪优势业务3C机床业务大幅下降。此外,受到下游客户无法按期回款影响,深圳创世纪2023年计提较大金额资产减值和信用减值。

在计提资产减值准备方面,创世纪指出,受到2023年行业整体不景气影响,部分下游客户出现回款困难情形,深圳创世纪在积极催收货款的同时,基于谨慎性原则对应收账款及发出商品增加减值准备计提。2023年全年共计计提信用减值准备1.72亿元、资产减值准备2153.59万元,合计1.93亿元,导致标的公司整体业绩进一步下

降,净利润下降幅度大于营业收入下滑幅度。

事实上,对比可以看出,深圳创世纪业绩预测数与实际数的差异率正在扩大。2022年度,深圳创世纪预测实现营收51.73亿元,实际营收44.42亿元,差异率为-14.13%,预测实现营业利润10.31亿元,实际利润6.55亿元,差异率为-36.51%。

对于深圳创世纪收益预测以及计提减值准备情况,创世纪也曾受到深交所的问询。

彼时,深交所要求其说明深圳创世纪业绩预测情况是否与该资产组2021年、2022年、2023年一季度的营业收入、净利润及其变动情况存在较大差异,本期未计提商誉减值准备计提是否

合理、审慎等问题。

对此,创世纪回复称,深圳创世纪2021年商誉资产组组合营业收入和营业利润均超出预测,2022年受宏观环境的影响,营业收入和营业利润未达预期,2023年一季度收入、营业利润占预测数的比例与公司历史可比公司的历史占比具有可比性,因此预测基本合理。且经过评估,期末商誉资产组组合预计未来现金流量的现值不低于资产组组合账面价值,公司认为商誉不存在减值。故本期末计提商誉减值准备计提。

记者注意到,2023年度,创世纪同样对该商誉资产组组合未计提商誉减值准备。

来三年股东回报规划(2023年—2025年)》,提出在当年实现的净利润为正数且当年未分配利润为正数的情况下,公司应当进行现金分红。

据中银证券、西南证券、国泰君安等多家机构预测,2024年至2026年,创世纪将实现归母净利润为4.16亿元、5.34亿元、6.13亿元。不过,以此计算,未来三年,创世纪未分配利润或仍为负数。

不过,作为对比,创世纪披

利润向全体股东每10股派发0.2元(含税)现金红利。

此后,创世纪可供股东分配的利润便连年为负。以2020年度至2023年度为例,创世纪(仅母公司)未分配利润分别为-48.09亿元、-50.41亿元、-22.45亿元、-22.47亿元。(合并报表)未分配利润分别为-30.98亿元、-26.05亿元、-22.76亿元、-20.82亿元。

4月26日,创世纪发布《未

# 聚焦更新与拓展 工业母机赛道竞争加剧

本报记者 庄灵辉 卢志坤 北京报道

随着年报数据陆续披露,2023年机床行业运行状况逐渐浮出水面。

Wind数据显示,截至5月初,A股15家机床企业已全部披露2023年年报。其中6家营收实现增长,最高增幅接近25%;13家企业

## 趋稳与分化

由于在工业体系中发挥着基石作用,机床这一制造母机的机器往往被称为“工业母机”,一般分为金属切削机床、锻压机床和木工机床等。

“市场需求减弱,竞争加剧”这一描述几乎见诸每家机床企业2023年年报。

多家企业援引中国机床工具工业协会统计数据指出,2023年,我国机床工具行业年初曾恢复性增长,二季度开始持续下滑,行业全年营业收入、利润总额同比有所下降。协会重点联系企业统计数据中显示,2023年金属切削机床行业实现营业收入1586亿元,同比下降7.2%,金属加工机床的新增订单和在手订单,同比分别下降8.0%和14.3%。

同时,中国机床工具工业协会数据还显示,2023年我国金属加工机床消费额1816亿元,同比下降6.2%。其中金属切削机床消费额1108亿元,同比下降约15%;金属成形机床消费额则

实现盈利,但仅3家净利润同比增长,从近3年净利润复合增长率来看,则半数企业实现增长。同时,新三板5家机床企业中,2023年有3家实现盈利,有4家净利润实现增长,但只有2家营收实现增长。

《中国经营报》记者注意到,2023年,我国机床工具进出口保

有所回升,为708亿元,同比增长11.8%。

但从供给侧数据及行业表现来看,2023年我国机床行业已出现趋稳趋势,部分企业在年报中也表示2023年有利因素增加,行业总体向好。

Wind数据显示,2023年我国金属加工机床产量为76.4万台,同比增长1.2%,生产额为1935亿元,同比增长1.1%。其中金属切削机床生产61.3万台,同比增长6.4%,实现近6年内产量新高,占机床总产量比例超80%;金属成形机床生产15.1万台,同比下降14.2%,产量已接近20年内最低点。

此外,2023年机床行业营收虽未止跌,但降幅较2022年的5.61%已明显收窄,约为0.64%;归母净利润则大幅增长158.50%至8.99亿元,为近10年新高。

此外,2023年,机床企业间业绩分化较为明显。

Wind数据显示,A股15家机床企业中,2023年有6家企业

持了多年的顺差态势,多数机床企业海外营收实现增长。同时在大规模设备更新及下游产品绿色和智能化转型趋势下,国内机床需求有望得到持续释放,出海、高端化及新领域拓展等成为各企业后续发展规划中的“高频词”,部分新入局企业也纷纷“押宝”相关方向。

营收实现增长,增幅在2%至25%之间,其余9家企业营收降幅则在2%至19%之间。同期,多数企业实现盈利,净利润最高超5亿元,亏损最多则超15亿元;净利润实现增长的仅有3家,增幅最高超100%,其余12家企业净利润下降最高则超30倍。

部分新入局企业机床业务营收也实现较快增长,如2022年正式对外销售机床产品的豪迈科技(002595.SZ),2023年相关业务营收同比增长111.76%。

“公司自成立之初,便致力于机床装备的研发与制造,成功自制电火花机床及三轴、四轴、五轴机床等多种机型,并大批量投入应用,持续进行创新和产品升级迭代,奠定了公司在轮胎模具行业及其他行业业务和产品的竞争优势。”豪迈科技方面表示,未来仍将充分发挥公司机床产品在性能、精度和稳定性方面的综合竞争力,采用直销和经销等多种方式对外销售。

## 出海与转型

2023年,机床行业海外市场保持较快发展,不少企业海外营收实现增长。中国海关数据也显示,2023年,机床工具进出口额为209亿美元,同比增长1.2%,机床工具进出口保持了自2019年6月以来的顺差态势。

记者梳理发现,A股15家机床企业中,2023年有9家海外营收同比增长,其中6家增幅均在60%以上,最高增幅接近5倍。

具体来看,2023年,海天精工(601882.SH)海外地区实现营收约5.94亿元,创下近10年新高,同比增长超76%;纽威数控(688697.SH)国外地区实现营收约7.05亿元,同比增长约113%;浙海德曼(688577.SH)国外地区实现营收约1.19亿元,同比增长近5倍。

此外,2023年创世纪(300083.SZ)、宇环数控(002903.SZ)、亚

## 更新与拓展

威股份(002559.SZ)、秦川机床(000837.SZ)等海外营收也实现较快增长,日发精机(002520.SZ)海外营收虽有所下滑,但整体营收规模仍接近15亿元,领先同业企业。

“近年来,随着国产数控机床性能的提升,越来越多的国内机床企业开始将目光投向海外市场,寻求新的增长空间。”创世纪在2023年年报中表示,考虑到海外的广阔市场空间及公司产品的优势,公司积极开拓海外市场,后续公司将按计划推进海外营销网络和生产基地的建设工作,持续开拓东南亚和北美等海外市场,通过开拓海外市场,创造新的业绩增长点。

“2023年,公司克服因经济困难积极开发国外市场和海外客户,海外区域销售收入同比保持快速增长,重点增加海外市场独立性功能建设,进一步加快全球市场

营销布局,完成了新加坡和泰国子公司的筹建。”海天精工也在2023年年报中指出,2023年公司开始筹划海外区域产能布局。

除瞄准海外市场外,“研发新产品”“开拓新市场”也日渐成为机床行业高频词,且多指向五轴、复合等高端产品。

如创世纪在年报中表示,2024年,公司将积极推进五轴机床新产品和海外市场新业务的发展;升级创新产品的复合化、智能化、绿色化和解决方案,引进先进技术,提高产品的技术含量和附加值。

“2023年,公司积极拓展代理渠道,重点开拓薄弱区域市场,加大各类新产品海外推广力度。”亚威股份在年报中也表示,2023年,公司冲制复合机、四边折边机、伺服压力机等新产品在多个国家实现销售突破,销量稳步上升。

“2023年,公司积极拓展代理渠道,重点开拓薄弱区域市场,加大各类新产品海外推广力度。”亚威股份在年报中也表示,2023年,公司冲制复合机、四边折边机、伺服压力机等新产品在多个国家实现销售突破,销量稳步上升。

业内分析指出,目前新能源汽车的“三电”系统及其部件如副车架、减震塔、轮毂等的精密制造需求持续增强,对多轴联动、多通道高速数控机床产生巨大市场需求。此外,随着钛合金材料进一步在国内外各大手机品牌及产品类型的逐步渗透,对数控机床需求的成长空间有望持续打开。

在此背景下,多家企业均认为复合、智能仍是后续机床行业的重要发展方向。

“五轴联动加工技术的推广及普及是行业未来的发展方向。”科德数控(688305.SH)在年报中指出,五轴联动数控机床是一种专门用于加工复杂曲面的机床,具有适用范围广、加工质量精、工作效

率高等优点,被认为是航空航天、船舶、精密仪器、发电等行业加工关键部件的最重要加工工具,预计到2027年全球五轴联动数控机床市场销售额将达到138.35亿美元。

“‘高速、高精、复合、智能’是未来数控机床行业发展的重要方向。”华中数控(300161.SZ)则在年报中表示,向高速、高精度、高可靠性方向发展主要是根据数控机床高效加工需要,结合机床相应功能部件性能的提升,开发相应的数控系统;向多轴联动、复合化方向发展则是针对高端重点领域设备、精密医疗设备、精密仪器等复杂加工要求,实现数控系统的控制、高性能伺服驱动和精密加工等功能。