



金融引擎发力 助推上市企业“逐新”

本报记者 王柯瑾 北京报道

资本市场是加快培育新质生产力的重要领域，上市公司及科创企业身处实体经济最前沿，是驱动经济高质量发展的重要引擎。

在推动新质生产力蓬勃发展的道路上，金融机构发挥着至关重要的作用。今年，多家银行通过持续

促进科技、产业、金融良性循环

资本市场在促进资源优化配置、推动经济快速发展、支持科技创新等方面发挥重要作用。

新质生产力代表了科技创新、产业升级和经济增长的新动力，而上市公司则是这些新动力得以充分展现和释放的重要平台。一方面，上市公司通过持续的技术创新、管理优化和市场拓展，不断推动新质生产力的形成和发展。另一方面，新质生产力也为上市公司提供了广阔的市场空间和发展机遇，促使上市公司不断提升自身的创新能力和服务质量，以更好地满足市场需求和赢得竞争优势。

2024年4月，《国务院关于加强监管防范风险推动资本市场高质量发展的若干意见》指出，我国资本市场快速发展，在促进资源优化配置、推动经济快速发展和社会长期稳定、支持科技创新等方面发挥了重要作用。要推动股票发行注册制走深走实，增强资本市场制度竞争力，提升对新产业新业态新技术的包容性，更好服务科技创新、绿色发展、国资国企改革等国家战略实施和中小企业、民营企业发展壮大，促进新质生产力发展。

为贯彻落实党中央、国务院关于资本市场赋能新质生产力发展的决策部署，商业银行积极思考并行动起来。

近日，记者从兴业银行了解到，该行推出《兴业银行上市及拟上市公司综合金融服务方案》（以下简称《方案》），旨在发挥该行集团化经营优势，综合运用商业银行和投资银行两大类金融服务工

具，提供债权融资、股权融资、并购交易、资产盘活、财富管理综合金融服务，助力新质生产力发展。

《中国经营报》记者注意到，近期兴业银行(601166.SH)创新推出上市与拟上市公司综合金融服务方案；光大银行(601818.SH)优化“商行+投



商业银行持续深化推进“商行+投行”战略，连接多层次资本市场，广引金融活水精准滴灌新质生产力发展，促进科技、产业、金融良性循环。

视觉中国/图

具，提供债权融资、股权融资、并购交易、资产盘活、财富管理综合金融服务，助力新质生产力发展。

根据《方案》，兴业银行将围绕三大关键词，持续完善上市公司金融服务体系，在拟上市阶段提供股权直投、战投引荐、优化股权结构等股权融资服务，在IPO阶段提供综合配套服务，在上市后阶段提供资本市场再融资、并购交易等金融服务。同时，兴业银行还为上市公司控股及参股股东、高管及核心员工提供配套的“商行+投行”服务。

“近年来，我行持续深化推进‘商行+投行’战略，连接多层次资本市场，广引金融活水精准滴灌新质生产力发展，促进科技、产业、金融良性循环。”兴业银行相关负责人表示。

在企业发展过程中，资金流和

行+私行”一体化服务模式的产品与服务体系，不仅为上市公司及科创企业提供必要的投融资支持，还为企业家、企业管理团队等提供理财、私募、公募、保险、跨境配置等多元化的财富管理产品。

业内分析认为，商业银行可以利

用自身的专业优势，为上市公司提供财务顾问、融资咨询、风险管理等服务，帮助企业解决在发展过程中遇到的各类问题。同时，还可以积极参与政府主导的科技创新和产业升级计划，与企业、政府等多方合作，共同推动新质生产力的培育和发展。



商业银行持续深化推进“商行+投行”战略，连接多层次资本市场，广引金融活水精准滴灌新质生产力发展，促进科技、产业、金融良性循环。

视觉中国/图

资产管理一直是企业创业团队关注的核心问题。光大银行苏州分行凭借集团“综合金融、产融结合”优势，为苏州某大型民企上市公司量身定制了一套包括信贷、投资、理财、信托等在内的综合金融服务方案。首先，在资金需求方面，光大银行为该企业提供数十亿元的授信支持，企业日常运营的资金需求得以满足，实现快速发展。其次，在个人资产管理方面，光大银行为该企业管理团队提供了多元化财富管理方案，为其实现个人资产的合理配置和增值，提供“人一家一企一社”综合金融服务。

为进一步提升上市企业高质量经营管理，光大银行还创新性地推出了上市及拟上市客群营销小红书、机构资格及专户白皮书、成长型小微企业专属金融服务方案等多元

化经营策略，旨在为实体经济提供全面、高效的“商投私一体化”服务，进而实现银行、企业以及企业家之间的互利共赢和共同发展。

近年来，我国加快构建投融资一体化服务新机制，全面提升金融资源配置效率，促进实体经济做实做优做强。

在投融资一体化服务方面，记者了解到，光大银行持续打磨产品，凭借其一站式服务策略，通过投资银行业务为企业股权融资、并购咨询等多元化融资渠道，同时结合商业银行的信贷优势，为企业管理团队以及背后企业量身打造适应其不同发展阶段的资金需求解决方案。此外，该行还推出企业员工持股计划，鼓励员工与企业共同发展，提升员工的归属感和企业的凝聚力。

进一步健全联动机制

上市公司与拟上市公司独特的经营需求及发展阶段对金融服务提出了更高的要求。

精准对接满足上市公司和拟上市公司的金融需求，有助于推动资本市场的健康发展，为经济的持续健康发展注入新的活力。

“作为上市公司，需要更加关注企业主业发展，补短板锻长板，加快核心技术攻关突破，增厚企业发展的‘护城河’，同时加强股东权益保护，促进上市公司健康快速发展。”某银行分析师向记者表示。

中国银行(601988.SH)研究院银行业与综合经营团队主管邵科在接受本报记者采访时表示，上市与拟上市公司均具有丰富的综合金融需求，但成长空间巨大，金融需求偏重于融资，除了银行传统的账户及资金管理、结算及贸易金融、信贷融资、资金托管以外，对于投行和直投的需求较为迫切，比如财务顾问及上市培育、上市辅导，PE轮及Pre-IPO股权投资、债转股服务、科创债发行等。此外，员工股权激励计划(ESOP)的需求日益提升。对于上市公司而言，其已经进入成熟阶段，金融服务需求更加全面、复杂，外汇、利率风险管理和全球现金管理需求日益重要，普通股再融资、可转债、优先股、股票质押回购等股权业务需求以及公司债、企业债、永续债等债权业务需求显著增加，并购、资产证券化、资产处置等相关金融需求凸显。此外，伴随着闲余资金的增加，上市公司对公理财资金投资管理需求更加迫切。”

围绕企业全生命周期提供一站式金融服务体系是商业银行发力的方向。“对于拟上市公司提供更有针对性的商业银行服务，并充分发挥集团综合经营

优势或联动外部金融机构打造业务生态圈，提供股权直投、战略投资者引荐、上市辅导和培育等股权融资服务，协助整合对接交易所和相关金融机构，提供IPO阶段的综合配套服务。成功上市后，根据企业实际需求，提供更加全面的资本市场再融资服务，完善并购、资产证券化、资产处置等相关金融产品体系。”邵科建议。

上市公司与拟上市公司独特的经营需求及发展阶段对金融服务提出了更高的要求。上市公司金融对于商业银行而言，也面临一定的难点和挑战。

邵科表示，服务上市与拟上市公司的综合金融需求，需要商业银行做好跨部门、跨子公司、跨集团的业务联动，面临一定的挑战。“比如，集团内部各部门以及各机构之间的联动机制仍需进一步健全，分润和风险补偿机制还不完善，相关业务前置引致的成本和风险难以通过收入予以有效补偿，影响全生命周期服务的持续性，容易造成服务断层；综合经营子公司或业务的实力相对较弱，对服务中小企业的联动意愿不强，对于成熟期企业业务的承接能力也有限。在集团外部，由于商业银行与PE、VC、券商、保险等机构在目标定位、服务模式、风险偏好、准入门槛等方面存在差异，影响业务联动效果。”

因此，前述银行分析师表示：“在银行为上市公司提供金融服务时，一是解决银企信息不对称问题，有效联动银行集团内外资源进行综合服务；二是要对上市公司及其业务有深入研究，精准提供金融支持；三是，在银行风控能力建设与产品创新能力方面持续提升，在支持实体经济发展的同时提升自身行业竞争力。”

金融租赁向“新”而行

本报记者 石健 北京报道

今年，多家金租公司瞄准赛道提质升级，将服务新质生产力企业、挖掘新质生产力业务作为业务的主要方向。

定制服务

随着新质生产力的不断培育壮大，新能源汽车行业到了产业转型升级的关键期。中信金融租赁有限公司(以下简称“中信金租”)相关负责人在接受本报记者采访时表示，新能源正面向产业链全链条布局、一体化服务，中信金租以新能源汽车业务为突破点，探索从整车租赁向新能源汽车产业链上下游全链条拓展，向动力电池制造、电动化零部件、充电桩等多个细分领域切入，实现一体化服务。

相较于其他金融机构，金租公司的优势在于“融资+融物”，因此，“融物”与“融资”结合作为融资租赁行业的特性，与设备更新、产业链、供应链中的新质生产力发展高度匹配。中信金租相关业务人员表示：“我们针对企业不同的需求进行定制化服务。比如通过售后回租业务模式为山西某锂电科技有限公司提供资金支持2亿元，客户为锂电池负极材料生产商，下游客户为宁德时代及其他国内知名锂电池生产厂家，通过业务开展融资扩产，保证了负极材料供应，在交易过程中，通过特色化的租赁产品，专业化的综合服务，最终对新能源汽车生产提供支持。”

前不久，浙江某新能源电池材料生产企业急需设备和资金，该公司所从事的正是新能源锂电材料生产和新材料产业，属于国家发展战略和产业政策支持的战略新兴行业。对于比较昂贵的新能源电池三元前驱

“我们今年的主要目标就是拓展新质生产力领域的业务。”采访中，一位金租行业人士道出2024年的业务发展目标。

对此，多位金租行业人士在接受《中国经营报》记者采访时表示，挖掘

体生产设备，中信金租在了解企业实际需求之后，为企业提供了5亿元融资租赁支持。中信金租相关负责人表示：“在新能源锂电产业以及5G为代表的智能终端产业大发展的背景下，通过与该企业合作，公司为新能源汽车制造企业提供金融支持，切实支持战略新兴产业发展，精准赋能实体经济。”

中信金租负责人在接受记者采访时说：“在推动绿色发展的进程中，中信金租按照中央经济工作会议精神提出的‘稳中求进、以进促稳、先立后破’的总基调，深刻领会中央金融工作会议精神提出的做好金融‘五篇大文章’和2024年全国两会提出的加大发展新质生产力的要求，探索绿色租赁与新质生产力的结合点，加大市场研究和产品服务供给让绿色租赁的内涵和外延更加丰富立体，不断擦亮绿色租赁的特色‘名片’。”

当前，新型储能成为新质生产力代表，是电力系统调节与保障的关键力量。如何将金融“活水”注入新能源储能领域，成为江苏金融租赁股份有限公司(以下简称“江苏金租”)业务拓展的新方向。对于江苏一家新能源储能公司来说，最新项目总投资超1亿元。“作为成立不久的新公司，我们跑了很多家传统机构，都难以拿到很大数目的融资，流动资金确实比较困难。新能源行业前期资金投入大且资金回流缓慢，这无疑对

新质生产力业务并非开启新的赛道，而是在服务原有企业的同时，加大对科技型企业的设备支持力度，加快对“卡脖子”技术的资金支持力度，充分发挥“融物+融资”的特色模式，实现业务的创新发展。

金融机构的产品和服务提出了更高要求。”该新能源储能公司负责人说。

针对这家新能源储能公司的资金难题，江苏金租采取直租模式采购了价值超8000万元的储能系统设备，满足了该新能源储能公司的迫切资金需求，为储能电站的建设提供了有力保障。记者注意到，通过业务拓展，目前江苏金租业务已经遍及风电、储能、氢能、户用光伏、垃圾发电、污水处理等能源环保行业，为全国超2000家企业提供金融服务，累计投放超660亿元。

对于金租公司新的使命任务，2024年5月9日，国家金融监督管理总局非银机构监管司党支部发布《严控风险 发挥特色功能 推动非银机构更好服务高质量发展》一文中提到，要坚守金融租赁公司既要姓“金”又要姓“租”的本质特征，聚焦现代化产业体系建设和大规模设备更新核心需求，不断突出专业化、特色化经营，助力推动新质生产力发展。

值得注意的是，开展新质生产力业务不但增加金租公司“科技含量”，而且回归了金融服务实体经济的初心。前不久，湖北一家金租公司投放了近4亿元的新能源锂电池设备到某基地，除了能够带动该基地产业研发、制造、销售，同时带来千亿元的产值之外，还能为企业带动近2万个就业岗位，有效地带动了当地经济发展。

借势解题

采访中，记者了解到，面对新质生产力的发展风口，对于金租公司来说，不仅在于抢抓业务机遇，也应借势解决自身难题，抢抓修补“内功”的时机，努力实现金租回归业务本源的发展目标。

亦有业内人士认为，金租公司需借助新质生产力领域健全自身业务体系，尤其是人工智能、大模型等新技术在金融领域正在得到广泛应用。一方面，金融租赁行业可以通过引入新技术，实现业务流程的数字化、智能化，提高业务处理的速度和准确性；另一方面，新技术还可以帮助金融租赁公司更好地评估风险、提升风险控制能力。

在多位业内人士看来，金租公司在解决企业设备融资的问题，更应该着眼解决企业的“耐心”资金问题，而能否为企业提供“耐心”资金，也考验金租公司对风险把控的“眼力”。

前不久国家金融监督管理总局、工业和信息化部、国家发展改革委联合发布的《关于深化制造业金融服务 助力推进新型工业化的通知》就明确提出，政策性银行要利用政策性金融资金规模大、贷款期限长的特点，更好地服务制造强国重大工程建设。

“在新质生产力领域企业中，大部分企业从事的是科创产业，这些产业显著特征就是周期长、风险大、专业强，这也同时产

生两个因素，一方面科研成果能否转化为产品成果，另一方面是产品成果能否有效转化为产品成果，继而形成量产和销售的两个后续环节。当然，我们也在加强与其他金融服务的融合，以期提供更加灵活、个性化的金融解决方案，通过自身的金融业务转型，继而有力推动新质生产力的发展，为实体经济发展提供更加全面、高效的金融支持。”北京一家银行系金租公司一位客户经理直言，如果不能解决以上两个不确定因素，金租资金进入新质生产力领域也非易事。

在这位客户经理看来，除了需要具备把控风险的能力之外，更重要的是人才储备。“目前在我们在招聘人才时，会重点吸纳在高端装备、集成电路等产业领域有工作经验的人员。这样在项目接洽的初期，就能够对企业作出基本判断，继而将风险降到最低。当然，除了日常接触客户之外，我们也在不断了解新质生产力领域的的相关内容。”

新质生产力热潮之下，一些金租公司除了开拓相关市场之外，也加强自身“内功”修炼。围绕新质生产力的业务培训也成为公司常态。某家银行系金租公司专门邀请中国科学院院士来公司授课新能源相关内容，一方面阐释了发展新能源行业的重大战略意义，另一方面结合具体案例介绍新能源电池运行监

测、价值管理、经济效益等方面的实践经验。对于公司员工来说，专家围绕公司具体项目和未来业务发展规划提出的建议，将有利于金融租赁更好地支持新能源行业发展。

对此，业内人士普遍认为，当前金租转型发展成为必然趋势，围绕发展新质生产力以及做好金融“五篇大文章”，为金租行业提供了广阔的发展空间。未来金租公司势必会将更多金融租赁资源用于促进科技创新、先进制造、绿色发展等领域。值得一提的是，已经有金租公司整合资源设立对应高端制造、专精特新、科技金融的专营部门，着力打造专业人才队伍。

近年来，同质化一直是金租行业亟待破解的难题。采访中，多位金租行业人士认为，加快新业务模式创新转型的同时，也需摒弃传统租赁业务投放模式。一家银行系金租公司业务人员告诉记者，在开展新业务中，正有意提高直租、经营性租赁业务占比，逐渐回归以设备租赁为主的租赁业务模式。“尤其是发挥租赁期限长，资金稳定器的灵活优势，培育壮大新兴产业。但是，也要审慎选择产业赛道，比如在绿色产业中，加强与光伏、储能等具体产业场景结合，通过大数据、投融资测算、风控措施完善等进行业务落地，推动新质生产力的发展。”