

# 博汇股份“补税5亿元”背后

本报记者 程维 宁波报道

近日,创业板上市公司宁波博汇科技股份有限公司(以下简称“博汇股份”,300839.SZ)公告称,该公司“因经营资金困难”停产。此前该公司曾公告,因被当地税务部门查补消费税,其2023年6—12月需应补税3亿元,2024年一季度需应补税2亿元。

《中国经营报》记者调查发现,该笔补税是因国家税务总局对重芳烃、混合芳烃等自2023年7月1日起按新计税标准计导致。博汇股份在该新规下,迅速将原有的重芳烃“升级”为重芳烃衍生品——该公司认为,其重芳烃衍生品已不在税务总局的调税范围之列,而税

## 税务部门:应依法依规缴纳税款

该公司2023年亏损2.0294亿元,2024年一季度亏损9942万元。

6月13日,创业板上市公司博汇股份发布公告称“基于目前公司经营资金困难”,于2024年6月12日起,对40万吨/年芳烃抽提装置、40万吨/年环保芳烃油生产装置及相关配套装置进行停产。

该公司的这一公告,并未将税收因素列为停产的直接原因。

不过,博汇股份在其2023年年报、2024年一季报,以及给深交所的回复等多个公告中,提及税务部门对其主要产品重芳烃衍生品按重芳烃课税,导致该公司在2023年年报、2024年一季报中,不得不计提损失,致使该公司2023年亏损2.0294亿元,2024年一季度亏损9942万元。

3月末,博汇股份公告称,该公司收到国家税务总局宁波市镇海区税务局滬浦税务所送达的《税务事项通知书》,要求该公司的“重芳烃衍生品”按“重芳烃”缴纳消费税。

该公司称,经该装置生产的重芳烃衍生品2023年7—12月共销售14.0372万吨,2024年1—3月共销售8.5万吨(预估)。如按税务通知书的要求,按重芳烃缴纳消费税,

税务部门仍按重芳烃计税;但当地税务部门相关工作人员认为,博汇股份将重芳烃火速“升级”为重芳烃衍生品,有避税嫌疑。

值得注意的是,国内重芳烃价格目前大致为6250元/吨,但博汇股份2023年所售重芳烃及衍生品的价格仅为3606元/吨,约为市价一半。此外,2024年一季度,博汇股份近90%的重芳烃及衍生品均为对内部销售。

因博汇股份以“领导不在”拒绝受访,因此目前暂无法进一步确认,该举措的目的是利益输送还是避税。

至记者发稿时止,国家税务总局宁波市镇海区税务局未对记者的采访函做回复。

则对公司2023年年度利润及2024年一季度的利润影响分别约为3亿元和2亿元,对公司2023年度业绩以及未来年度生产经营均产生重大不利影响。

不过,5亿元并非确定数字,还需以年审会计师审计后的数据为准。

此事引起广泛关注。

6月14日22:14,国家税务总局宁波市镇海区税务局发布《关于宁波博汇化工科技股份有限公司有关涉税情况的通报》,对此进行回应。

该通报称,根据税收风险筛查情况,该局发现博汇股份存在少缴消费税风险,经综合研判,于2023年11月6日向企业送达了风险提示单,并多次开展了纳税辅导和约谈。

“在企业不主动配合消除涉税风险的情况下,我局根据有关政策规定,于2024年3月27日向其下发了《税务事项通知书》,要求企业对相关应税产品依法依规缴纳税款。截至目前,企业未予缴纳。下一步,我局将进一步加强与企业沟通,继续争取企业配合,深入做好政策辅导,依法依规处理。”回应称。

## 博汇辩称:加工后的重芳烃衍生品不是重芳烃

博汇股份认为,该公司生产的重芳烃衍生品,不在国家税务总局列举的应税范围内。

镇海区税务局相关工作人员6月19日对《中国经营报》记者表示,税务部门作为一级国家机关,始终严谨、规范,不存在一些传言所说的随意情况。不过,至记者发稿时止,该局未就记者提出的问题做出正式回复。博汇股份董秘办的工作人员在请示领导后,以“领导外出开会”为由,拒绝接受记者采访。

4月15日,博汇股份在给深交所的回复中称,目前“重芳烃衍生品”“重芳烃”两种产品均没有相关的行业和国家标准。

该回复称,行业一般根据产品形态、外观、碳数分布、主要组分、产品用途等来区别,产品名称是根据含有的主要组分来定义。重芳烃衍生品和固态重芳烃在外观上很接近,都呈棕褐色、黑色的

## 蹊跷:售价比市场价低一半

中石化旗下的镇海炼化2024年6月28日的重芳烃出厂价为6250元/吨,而博汇股份以内部销售为主的价格仅为3606.28元/吨。

据博汇股份2024年4月15日给深交所的询问函回复,2023年该公司的重芳烃收入为8.33亿元,剔除内部销售后占合并收入的13.78%;重芳烃衍生品收入为6.31亿元,剔除内部销售后占合并收入的8.56%。

即这两项共计14.64亿元收入,内部销售占了77.66%,近八成是公司“内部消化”了。

2024年一季度,该公司的重芳烃衍生品收入4.2亿元,占该公司收入的比例为75.7%,剔除内部销售后所占合并收入比例为10.44%。此时,该公司的重芳烃衍生品的内部销售比例高达89.56%,接近九成成为“内部消化”。

其中,博汇股份2023年度重芳烃内部销售4.5亿元、重芳烃衍生品内部销售3.93亿元;2024年

一季度重芳烃衍生品内部销售3.37亿元。

据博汇股份2023年年报,该公司2023年共生产重芳烃及重芳烃衍生品33.16万吨,销售17.2万吨,实现销售收入6.2亿元。据此测算,2023年度该公司重芳烃及重芳烃衍生品的售价为3606.28元/吨。

由于重芳烃衍生品是在重芳烃的基础上进一步炼化后的产品,因此重芳烃衍生品的生产成本,理论上应该比重芳烃更高,通常其售价也会比重芳烃更高。

“重芳烃及重芳烃衍生品每吨卖3606.28元,你们公司测算出每吨需缴纳2105.2元消费税,税收占售价的比例高达58.37%?税收占销售收入的六成比重?”记者向博汇股份相关工作人员求证其

计算依据,但该名工作人员称“是啊,我们也觉得这个税太高了”,但未做进一步解释。

记者在调查该事件时发现,中石化旗下的镇海炼化2024年6月28日的重芳烃出厂价为6250元/吨,而博汇股份以内部销售为主的重芳烃价格仅为3606.28元/吨。

此外,6月28日扬子石化的重芳烃出厂价,也是6250元/吨。

记者实地查看了解到,镇海炼化位于博汇股份办公地(大股东文魁集团所在地)东侧1公里处。不过,镇海炼化未能就有关重芳烃课税事宜,对记者做出回应。

上述信息显示,如果博汇股份以市场价6250元/吨销售重芳烃,并以稍高的价格销售重芳烃衍生品(增加工序推高生产成本),则其2023年重芳烃及重芳烃



记者实地探访发现,博汇股份的工厂大门,偶尔有大型罐车进出。其公告显示,2023年该公司生产了33.16万吨重芳烃及重芳烃衍生品,只销售了17.2万吨,产量中有近一半变成了库存。目前无法确认其停产的另一个原因,是否与去库存有关。

程维/摄影

量为在100—150,主要组分偏三甲苯、甲基乙基苯、均三甲苯、均四甲苯等,外观无色透明。呈固态的重芳烃组分重叠度高、烃类化合物复杂,最低碳数在11以上,无清晰的组分表达,颜色随碳数增加逐渐加深至黑色。

博汇股份认为,该公司生产的重芳烃衍生品,不在国家税务总局列举的应税范围内。因为该公司生产的重芳烃衍生品,在常温常压下呈暗褐色及黑色固态,并且

从生产工艺、产品属性、主要成分,抑或是常温常压条件下的物理状态等各项指标,与《成品油消费税征收范围注释》规定的石脑油均具有明显差别,例如重芳烃衍生品密度一般大于1,而石脑油密度一般在0.7左右,重芳烃衍生品不应属于应税消费税的征收范围。

因此,博汇股份认为,该公司2023年7月前生产销售的重芳烃,以及2023年7月后生产的重芳烃衍生品均无需申报缴纳消费税。

那么这两类产品的销售收入为10.75亿元,而不是其公告的6.2亿元。

按重芳烃及重芳烃衍生品6.2亿元的销售收入,该公司2023年度亏损为2亿元。但是,如果按重芳烃及重芳烃衍生品10.75亿元的收入计算,因成本不变,则其利润空间为4.55亿元,除去该补交的消费税2亿元,应盈利达2.55亿元。

此外,2024年一季度,博汇股份的重芳烃衍生品内部销售3.37亿元,如按3606.28元/吨匡算,合计销售约为9.34万吨。如按6250元/吨匡算,合计收入为5.84亿元,比3.37亿元多2.47亿元,在其他要素不变的前提下,覆盖今年一季度该公司亏损0.99亿元之后,还有1.48亿元利润。

# 银行消费贷“卷”利率 多头借贷风险隐现

本报记者 杨井鑫 北京报道

伴随着一系列刺激消费政策的陆续落地,创新消费贷产品正在成为银行投放信贷的新增长点。

为了争夺优质客户市场,部分银行的消费贷利率已经低至3%

## 消费贷“卷”利率

银行信用卡告别了高速增长期,个人住房贷款也走下了神坛,消费贷则在信贷投放的补缺中成为新增长点。

据了解,招商银行闪电贷对于纯新户的贷款利率最低可至2.9%,额度30万元。北京银行京e贷推出了6月特惠,最低贷款利率2.98%起。同时,部分银行有发放利率优惠券或启动利率打折活动,银行消费贷产品的利率已经从“4”的时代逐渐走向了“2”的时代。

对于消费贷而言,银行对于客户的画像越来越精准,并匹配了不同的额度。有的银行是以白领为主,通过客户住房公积金的情况给予更高额度的贷款,对客户所在的公司有较高要求,一般是以政府职能部门或央企国企为

以下,而有的产品贷款额度最高能够达到百万元。然而,在消费贷规模高速增长的同时,一些客户多头借贷的风险逐渐暴露出来,这也是银行消费贷当前最大的风险隐患。

据《中国经营报》记者了解,目前银行消费贷利率持续下行,

主。有的银行则是以存量客户为主,对于在该行有住房贷款或购买理财的客户提供相应的授信。

同时,针对一些更高层次的人才,不少银行也推出过一些定制产品。比如,中国银行青岛分行联合青岛市人才工作领导小组办公室推出过一款最高额度200万元的“人才消费贷”。农业银行河北省分行推出过一款“以旧换新”消费贷产品,额度最高达100万元。

为了增强消费贷产品的竞争力,银行消费贷产品“先息后本”的还贷模式比比皆是,而有的贷款期限甚至最长能够达到5年。

“消费贷利率越来越低,银行的利润空间很小。银行消费贷市场越来越‘卷’,根本原因有两个,稳定贷款规模和抢占优质

客户资源。”一位城商行人土告诉记者,多数银行对于新用户的优惠力度更大,对业务的增量更看重,“在市场需求不足的情况下,如果贷款投放不出去,银行可能更难。”

统计数据显示,截至2023年年末,全国本外币住户消费性贷款余额19.77万亿元,同比增长9.4%;全年新增1.75万亿元。这其中包括商业银行消费贷、信用卡,以及非银行机构消费贷。

从2023年上市银行披露的消费贷看,截至2023年年末,21家银行个人消费贷总规模已超过4万亿元,同比增长24.3%;18家上市银行个人经营贷总规模同比增长近30%。其中,交通银行、农业银行两家国有大行的个人消费贷同比增长86.25%和75.63%。

## 多头借贷风险

对于多头借贷的风险,市场上曾经有一则笑话:让一个人同时向10家银行申请信用贷款,一家30万元,就能够拿到300万元资金,也足够一些人一辈子花了。但是,这则看似杜撰的笑话却在现实中真实地上演了。

家住北京朝阳区的李晓峰的消费贷已经逾期一段时间,沉重的债务让他喘不过气,甚至将手机也设置成了陌生电话一律拒接状态。

“2021年,个人因为投资急需一笔资金,大概300万元,经过熟人介绍认识了一个中介公司,在其帮助下向银行申请了贷款。”李晓峰表示。

李晓峰告诉记者,中介公司在收取了她一笔中介费后,以她的名义向7家银行同时申请了消费贷,最高的一笔贷款额度有100万元,最低的额度仅10万元。“仅几天的时间贷款就陆续批下来了,总共350万元。”

记者从李晓峰提供的征信记录上看到,她贷款的银行以国有大行、股份制银行和头部城商行为主,贷款的时间很集中。

“中介对于这些银行的贷款门槛和条件很熟悉,同一时间申请贷款并提供征信,一些银行很难发现是多头借贷。”李晓峰认为。

据李晓峰介绍,她所在的公司属于国企,资质也很不错。一些银行在线上连线之后,对其条件很认可,但是她绝口不提向多家银行申请贷款的情况。“这期间申请贷款和贷款审批下来有一个时间差,同一时间向多家银行申请,可能就能通过。”

“不同银行的还款方式和期限有一些差异。有的银行是先息后本,这部分贷款的压力小一些。有的银行则是等额本息,就需要还得更久。”李晓峰表示,起初一个月的还贷压力越来越大。

李晓峰认为,银行消费贷的最大问题是贷款期限都不长,最长的是3年。部分贷款在一年后是需要还本金的。如果在银行还能贷款,借新还旧也没有问题,但是,有贷款的情况下再向银行申请就很难了。

李晓峰告诉记者,2023年下半年,她当时在银行的一笔消费贷出现了逾期,想继续找银行贷款时,已经没有银行能够给贷款了。

李晓峰的情况并非个例。北京的张女士同样是通过中介向7家银行申请消费贷,贷款额度更高。

“后来的债务压力越来越大,部分贷款逾期了,家里最后是通

过卖掉房产才将债务都还上。”张女士告诉记者。

“客户通过一两家银行申请消费贷是比较容易的。但是,同时向5家以上银行申请数百万元的贷款,客户的偿债能力很难跟上,这其中的风险就比较大。”一位股份制银行人士表示,从消费贷的产品设计和风控措施来看,贷款规模控制是一个重要手段。银行根据客户的收入、流水等评估其偿债能力,由此确定贷款的规模。但是,多头借贷让这些风控措施失效了。

对于同一时间向多家银行申请贷款的行为,该股份制银行人士认为是一种“钻空子”的行为,原因是一些银行对于多头借贷的防范措施没有那么严格。“多数银行在考量客户的负债时是以征信情况为依据。有的银行对消费贷客户征信要求比较高,只要有3家银行授信,或者多家银行进行了征信查询,就直接拒贷。但是,有的银行授信条件比较宽松,就让多头借贷钻了空子。”

上述股份制银行人士不建议客户向银行申请消费贷时多头借贷。“消费贷的贷款周期一般不会太长,一旦逾期了对个人的影响是方方面面的。另外,银行也要加强消费贷的风控措施,避免该类风险的蔓延。”

上接 A2

## 当地居民增收2万元

此前,新疆曾经批复过一些100万千瓦光伏项目,但是中广核该项目是第一个动工建成的。

项目建设也带动了当地居民的就业。中广核人士向记者表示:“当地工人来项目工作,每人增收2万多元。”

中广核也投入了精力和资金对工人进行培训,联合当地一个技

工学校做培训,为一些农民增加了工作技能。

中广核人士介绍说:“我们这个项目结束以后,他们也相当于多了一种工作途径,为自己的生活增加了一个收入来源。”

据了解,中广核的这个光伏项目基地建设高峰期956个工作面共69万人次的施工力量,以及多达80

万根桩基础、233万块光伏组件建设任务,对现场施工组织协调及维稳安保工作考验巨大。中广核通过采取网格化管理方式,同时协调政府设立警务站、医务室、公交站等设施,并以双语方式有效做好人员教育和日常管理。项目的建设,带动了洛浦2000余名少数民族群众在家门口实现就业,人均增收超过2万元,同时项目周

边自发形成了“巴扎”(集市、农贸市场),为戈壁荒漠增添了烟火气息。

在解决当地就业问题之外,太阳能光伏发电项目的建成也带动了当地的产业发展。

“围绕产业链来看,我们现在从合肥引进了光伏支架厂,从深圳引进的厂房改造厂,很快就能投产。”该中广核人士表示,“此外,和田地区有一

个规划的空港工业园区,也是很大的工业园区,因为整个新疆矿产资源比较丰富,未来矿产加工产业的用电量也比较大,我们的项目可以支撑这一产业。”

中广核新能源新疆分公司参与了哈密国家级千万千瓦风光基地项目规模化建设,开展了全国首个分散式接入风电国家级示范项目以及疆

内首个发电侧光伏储能联合运行试点项目的建设推广,承接实施了阿勒泰市国家级风电清洁供暖示范项目,开展推进疆内首批“源网荷储”一体化项目建设,快速推进完成南疆大基地两个百万千瓦项目,实现当年下半年核准、开工、并网目标。

据了解,2023年新疆新能源装机规模位居全国第四、西北第一。