

过会一年多仍未上市 鸿安机械撤回发行申请

本报记者 王登海 北京报道

在过会一年多后，苏州鸿安机械股份有限公司(以下简称“鸿安机械”)撤回了上市申请。

日前，深交所发布了《关于终止对苏州鸿安机械股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市审核的决定》称，因鸿安机械及其保荐机

去年已过会

鸿安机械方面在接受记者采访时表示，公司撤回上市申请，主要是基于对公司的战略规划和长远发展前景进行考量。

资料显示，鸿安机械设立于2004年3月，设立之初为外商投资企业，2019年8月变更为内资企业，其控股股东为苏州鸿安企业管理有限公司，公司实际控制人为刘大庆。公司主要从事智能物流技术装备的研发、设计、制造和销售，并提供专业化的项目实施及运维服务，其主要产品和服务包括智能物流技术装备、项目实施和运维服务。

收入增速不及行业平均水平

虽然鸿安机械的营业收入增长率低于同行业可比公司平均水平，但是公司的毛利率却高于可比公司的票据毛利率。

记者观察到，在深交所的问询中，对鸿安机械的成长性提出了多项问询，要求鸿安机械解释主营业务收入增长的合理性及可持续性，在业务竞争力以及成长性方面较同行业可比公司是否存在明显不足等问题。

鸿安机械披露的招股书显示，从2019年至2021年以及2022年上半年(以下简称“报告期内”)，鸿安机械实现营收分别为4.15亿元、4.23亿元、5.13亿元和1.93亿元，实现归属于母公司股东的净利润分别为6529.68万元、7255.34万元、7926.37万元和908.85万元；扣除非经常性损益后的归母净利润分别为3931.9万元、6893.8万元、7229.97万元和702.76万元。

鸿安机械的主营业务主要为智能物流技术装备、项目实施和运维服务，其中智能物流技术装备收入占比较高，上述同期分别实现营业收入2.44亿元、2.76亿元、3.39亿

构中信证券撤回了发行上市申请，深交所依照相关规定终止了对鸿安机械首次公开发行股票并在创业板上市的审核。

鸿安机械是一家从事智能物流技术装备研发、设计、制造和销售的子公司，原计划在深交所创业板上市，在2023年3月过会，但在此后一年多未提交注册文件。

按照此前的计划，鸿安机械拟在深交所创业板公开发行不超过33617265股，占发行后总股本比例不低于25%；拟募集资金4.5亿元，用于“数字化智能物流技术装备产业基地项目”“信息化智能物流技术装备研发生产项目”“洁净工厂智能搬运设备研发生产项目”“补充流动资金”。

记者观察到，鸿安机械于2022年6月30日申请创业板IPO，其间

元、1.52亿元。

虽然鸿安机械的营业收入保持了稳步增长，但是与同行业可比公司相比较，鸿安机械营业收入的规模及增速相对较低，且第四季度的收入占比分别为18.69%、39.31%、54.50%，波动较大且逐年上升。因此，在深交所上市委的会议中，也要求公司说明经营业绩变化的原因及合理性，保持市场份额的具体措施；结合行业特征、同行业可比公司情况，说明报告期内主营业务第四季度收入占比上升的原因及合理性。

数据显示，2020年度、2021年度、2022年度、2023年上半年，公司的营业收入增长率分别为1.73%、21.37%、20.41%、33.93%；可比公司平均值为15.39%、55.76%、25.85%、18.17%。由此可见，除了2023年上半年外，鸿安机械的营业收入增长率远低于可比公司。

鸿安机械认为，公司营业收入变动与同行业可比公司整体情况

《中国经营报》记者观察到，在审核期间，深交所对鸿安机械的业务竞争力和成长性方面提出了诸多问询，要求鸿安机械说明在业务竞争力以及成长性方面较同行业可比公司是否存在明显不足等问题。

此外，鸿安机械的客户集中度较高，尤其是对大福集团的依赖较

经历两轮问询，在2023年3月23日的深交所上市审核委员会第14次审议会议上，鸿安机械成功过会，成为当年第68家过会的企业。

但是在此后一年多的时间里，鸿安机械并没有提交注册文件。

8月23日，深交所官网显示，因鸿安机械以及保荐机构中信证券撤回发行上市申请，根据《深圳证券交易所股票发行上市审核规则(2024年

基本一致，均呈现上升趋势，公司营收增长幅度小于可比公司平均水平，主要系新能源行业需求上升拉动了兰剑智能、今天国际收入增长，同时兰剑智能在IPO募投项目投产大幅提升了产能，支撑了订单的履约以及收入的增长，因此公司与该等同行业可比公司的营业收入增速存在差异具备合理性。

此外，虽然鸿安机械的营业收入增长率低于同行业可比公司平均水平，但是公司的毛利率却高于可比公司的票据毛利率。

数据显示，从2019年至2021年以及2022年上半年，鸿安机械的毛利率分别为30.84%、33.35%、32.23%、24.27%。而可比公司的平均毛利率分别为32.45%、30.94%、25.17%、24.48%。

鸿安机械解释称，公司综合毛利率整体高于可比公司平均毛利率，主要系公司重视产品品质、项目实施及运维服务，强化自身竞争

大，这带来了一定的风险。

业内分析认为，创业板市场在评估企业上市资格时，特别关注企业的抗风险能力和成长潜力，鸿安机械的撤回申请可能与这些因素有关。而鸿安机械方面接受记者采访时表示，公司撤回上市是出于公司的战略规划和长远发展前景进行考量。

修订》第六十二条的有关规定，深交所决定终止对鸿安机械首次公开发行股票并在创业板上市的审核。

鸿安机械方面在接受记者采访时表示，公司撤回上市申请，主要是基于公司的战略规划和长远发展前景进行考量，关于公司未来是否有新的上市计划，对方表示目前尚无定论。建议持续关注公司的最新动态和发展情况。

优势，公司整体毛利率逐年增长。

鸿安机械能否保持收入持续稳定增长？在回复深交所的问询中，鸿安机械表示，截至2023年8月末，公司在手订单金额为58416.38万元，较2022年末在手订单金额上升13199.51万元，公司在手订单金额整体保持稳定，不存在在手订单金额大幅下降、营业收入大幅下降的风险。

“创业板市场在评估企业上市资格时，特别强调企业的抗风险能力和成长潜力，部分拟上市企业的利润规模较小且抗风险能力不足，上市后业绩容易出现较大波动。”有券商投行人士分析认为，交易所之所以频繁地对企业的成长性进行问询，是因为创业板更强调抗风险能力和成长性要求，这也关系到企业未来的发展潜力和市场表现，通过细致的问询，交易所能够更准确地评估企业的真实增长潜力，从而保护投资者的利益，并确保市场的健康发展。



鸿安机械厂区。

鸿安机械官网/图

客户集中度高

鸿安机械也指出，若公司第一大客户大福集团大幅减少或停止与公司的业务合作，将对公司的营业收入和营业利润造成较大影响，并对公司的经营业绩造成显著的不利影响。

除了成长性之外，鸿安机械的客户集中度较高的风险也是被关注的重点。

招股书显示，报告期各期，鸿安机械公司向同一控制下合并口径的前五名客户的销售收入分别为39765.15万元、37144.11万元、37067.88万元和10100.67万元，占营业收入的比重分别为95.72%、87.88%、72.26%和52.49%，客户集中度较高。

在报告期内，公司各期第一大客户均为大福集团，数据显示，2019年度、2020年度、2021年度及2022年1—6月，鸿安机械通过大福集团获得的收入分别为21061.66万元、15468.19万元、18554.41万元以及4095.88万元，占鸿安机械各期营业收入的比例分别为50.7%、36.6%、36.17%、21.29%。上述同期，鸿安机械通过大福集团取得毛利分别为5646.59万元、5430.59万元、6372.27万元、1360.09万元，占各期营业毛利的比重为44.07%、38.53%、38.54%和29.13%。大福集团成立于1937年，总部位于日本大阪和东京，是一家物料搬运系统集成商及设备制造商，主要从事存储系统、输送系统、分拣和拣选系统、信息系统等多种物流设备以及信息系统的研发、生产和销售，产品及服务主要应用于电子商务、食品、药品、化学品、机械、半导体、液晶制造、汽车制造、机场等行业。

招股书还显示，鸿安机械项

目实施的主要客户为大福集团下属子公司大福自动搬送设备(苏州)有限公司，报告期各期公司对大福自动搬送设备(苏州)有限公司的项目实施业务收入分别为14567.47万元、11551.88万元、12678.84万元和1937.49万元，占当期项目实施业务收入比例分别为99.84%、98.98%、98.35%和87.07%，合作内容主要为液晶面板、半导体领域的自动化设备的安装调试服务。

对于客户集中度较高，鸿安机械解释称，公司与主要集成商客户和终端客户建立了稳定的合作关系，受采购需求、项目数量、项目规模等因素影响，公司对主要客户的业务规模始终保持较高水平，进而导致前五大客户收入占比高于同行业可比公司，具备合理性。随着公司不断拓展新客户，客户结构实现多元化，前五大客户收入占比相应下降。

不过，鸿安机械也指出，若公司第一大客户大福集团大幅减少或停止与公司的业务合作，将对公司的营业收入和营业利润造成较大影响，并对公司的经营业绩造成显著的不利影响。

大福集团不仅是公司的主要客户，更是公司的竞争对手，在招股书中，鸿安机械同行业的竞争对手有数十家，其中境外公司主要有日本的大福集团、美国的德马泰克，国内智能物流行业的上市公司主要包括音飞储存、今天国际、东杰智能、兰剑智能、德马科技。

上半年业绩创新高 华翔股份拟推股权激励

本报记者 黄永旭 北京报道

近期，上市公司密集披露上半年业绩，成为近期市场关注的焦点之一。日前，山西华翔集团股份有限公司(以下简称“华翔股份”)，603112.SH)披露，2024年上半年业绩再创新高，并宣称拟进行新一轮股权激励。

紧随上半年业绩报，华翔股份8月24日发布2024年限制性股票激励计划(草案)，拟启动股票激励。其中，计划首次授予的激励对象共计277人，拟授予激励对象的限制性股票数量为882.9万股，授予价格为7.88元/股。

此外，《中国经营报》记者看到，在山西省2024年省级重点工程项目名单中，华翔(洪洞)智能科技产业园项目被列为全省22个高端装备制造产业链项目之一。目前，该项目二期二期建设项目相继竣工投产，三期建设正在持续推进。华翔股份也将通过该项目建设，拓展业务门类，加速数字化、智能化，进一步提高产能和效率。

华翔股份方面表示，对公司业绩、经营状况相关媒体采访问题，公司暂时不作回复。“公司暂时没有报道公司情况的想法，也没有太多精力去对接媒体采访。我们一般和投资者接触较多，媒体关注的一些问题也是许多投资者关心的问题，请多关注公司发布的投资者关系活动记录表。”

净利润涨三成

2024年上半年，华翔股份实现营业收入19.30亿元，同比增长25.74%；归属于上市公司股东的净利润为2.31亿元，同比增长30.92%。研究机构认为，受益于行业景气，华翔股份业绩表现创下上市以来新高。

资料显示，华翔股份位于山西省临汾市洪洞县甘亭镇，2020年9月在上交所成功上市，成为山西省首家上市的民营装备制造类企业

再启股票激励

8月24日，华翔股份发布了《2024年限制性股票激励计划(草案)》(以下简称“激励计划”)，披露拟推出882.9万股限制性股票，启动新一轮股票激励计划。

激励计划中明确，采取的激励形式为限制性股票。股票来源为公司向激励对象定向发行的人民币A股普通股股票。拟授予激励对象的限制性股票数量为882.90万股，约占公司股本总额43717.03万股的2.02%。

加速数智化布局

华翔股份半年报中披露，报告期内，洪洞白色家电产业园新一轮的园区扩建工程有序推进。随着厂房和基础设施建设工程临近完工，公司也已于设备搬迁工作做了全面、细化部署，并争取在最短的时间内实现新园区的全面投产和高效运营，为公司的未来发展提供坚实保障。

根据当地媒体报道，洪洞白色

业。华翔股份主要从事各类定制化金属零部件的研发、生产和销售业务，目前已经形成包括铸造工艺、机加工工艺、涂装工艺、生铁冶炼等综合服务体系，具备跨行业多品种产品的批量化生产能力，产品主要应用于白色家电、工程机械、汽车零部件等领域。

记者了解到，作为山西省首家上市的民营装备制造类企业，其智能家居压缩机核心零部件占到全

其中，首次授予限制性股票782.90万股，约占股本总额的1.79%，占本激励计划拟授予限制性股票总数的88.67%；预留授予限制性股票100.00万股，约占股本总额的0.23%，占本激励计划拟授予限制性股票总数的11.33%。

而且，激励计划确定首次授予的激励对象共计277人，首次授予激励对象限制性股票的授予价格为7.88元/股。

华翔股份方面称，实施此次激

球市场份额的25%。

根据华翔股份半年报，从营收和利润方面看，2024年上半年，公司营业总收入为19.30亿元，较去年同期增加3.95亿元，同比上涨25.74%。归母净利润为2.31亿元，较去年同期5456.70万元，同比上涨30.92%。

从资产方面看，2024年上半年，华翔股份期末资产总计为54.10亿元，应收账款为10.00亿

励计划，有利于进一步完善公司法人治理结构，建立、健全公司长效激励约束机制，吸引和留住公司核心骨干员工，充分调动其积极性和创造性，有效提升核心团队凝聚力和企业核心竞争力，有效地将股东、公司和核心团队三方利益结合在一起，使三方共同关注公司的长远发展，确保公司发展战略和经营目标的实现。

激励计划中，限制性股票解除限售，必须要满足四个方面的

年省级重点工程项目。据了解，该项目总体规划占地602亩，分三期建设完成。按照规划，该项目建成投产后，将实现年产15万吨铸件、2亿件机加工产品和精加工、部件(泵浦)的生产和组装能力，预计可实现年产值20亿元。

记者了解到，目前该项目一期、二期已相继完工投产。日前，二期建设项目精加工件组装二工

元；现金流量方面，经营活动现金净流入为2.54亿元，较去年同期增加4130.73万元，同比上涨19.40%。

从华翔股份营业收入构成看，金属制品业营业收入18.35亿元，占总营收的95.06%，生铁及可再生资源营业收入为7161.82万元，占总营收的3.71%，其他业务营业收入2381.87万元，占总营收的1.23%。其中，金属制品业毛利率为22.43%。

按主要产品来看，精密件营业

条件。不仅要激励对象进行业绩考核，而且要完成公司业绩考核目标。

激励计划显示，首次授予的限制性股票分三批解除限售，对应的业绩考核目标分别为：2024年净利润不低于4.8亿元；2025年净利润不低于6亿元，或2024年—2025年两年累计净利润不低于10.8亿元；2026年净利润不低于7亿元，或2024年—2026年三年累计净利润不低于17.8亿元。

厂及三期建设项目活塞工厂相继竣工投产，正式进入试生产阶段。

据了解，试生产的精加工件组装二工厂投产产品主要为空调压缩机曲轴、轴承精加工零件，整条生产线集成了智能打磨、全自动安装、精密布料、智能检测等8个先进工位，以“互联网+”为核心，实现了人、机、料、环等生产要素的深度互联。

收入14.19亿元，占总营收的73.52%，毛利率为24.54%；工程机械件营业收入3.68亿元，占总营收的19.07%，毛利率为14.83%。

综上可知，华翔股份此番取得佳绩，离不开主营业务的鼎力支撑。华翔股份在半年报中表示，得益于国家消费品以旧换新举措加快落地，以及高水平对外开放政策继续深化，国内消费市场规模持续扩大，对外贸易规模稳定增长。

各解除限售期内，公司当期业绩水平若未达到业绩考核目标条件，所有激励对象对应考核当年可解除限售的限制性股票均不得解除限售或递延至下期归属，由公司予以授予价格加上中国人民银行同期存款利息之和回购注销。

若按照激励计划2024年—2026年净利润目标值4.8亿元、6.0亿元、7.0亿元计算，接下来三年，华翔股份净利润同比增速将分别应该达到23.4%、25.0%、16.7%。

华翔股份方面介绍，经测算，数智化系统每年为华翔集团节约4000多万元，故障率下降50%，人均产量提升30%，企业收入和利润实现年均30%以上的稳定增长。

华翔股份方面告诉记者，华翔(洪洞)智能科技产业园项目一期、二期于项目基本完工，加工、生产线也相继投运。三期项目正在加紧建设，预计年底陆续投产运营。