

大陆集团上半年营收净利双双下滑

本报记者 夏治斌 石英婧 上海报道

“我的主要诉求就是要大陆集团中国区以公司的名义做出澄清，并删除网络上的诽谤诋毁内容，来恢复我的名誉。”9月4日，大陆集团原自动驾驶和出行事业群中国区负责人罗润向《中国经营报》记者直言。

就在接受记者采访的13天前，罗润起诉大陆投资(中国)有限公司、大陆智行科技(上海)有限公司、大陆集团中国区总裁汤恩的名誉侵权诉讼，在上海市嘉定区人民法院开庭。

罗润告诉记者：“我8月份正

空降高管遭遇内部举报

直到2023年7月，一封内部举报信的出现，给罗润在大陆集团中国区的工作按下了“暂停键”。

在担任大陆集团自动驾驶及出行事业群中国区负责人之前，罗润在行业内已经有着丰富的从业经历，既有在博世、海拉电子等巨头的从业经历，又有在国内初创公司的管理经验。

时间回拨至2021年3月，大陆集团宣布将ADAS事业部升级为自动驾驶及出行事业群。罗润作为空降兵担任大陆集团自动驾驶及出行事业群中国区负责人，并有很大的自主权。

“当时加入大陆集团，是因为我的前老板加入了大陆集团，他要主导大陆集团的一系列变革，我认为是非常正确的。”回想选择加入大陆集团中国区的原因，罗润告诉记者，“像大陆集团这样的企业转型，都是大象转身，它需要有能力和有魄力的人来帮助他们实施变革，才能转型成功。”

罗润坦言：“我过去在美国十几年，在中国大概十年的工作经历，既帮助国外企业深度本土化，包括和中国企业的成功合资，也帮助国内一些企业开拓全新市场，我个人很喜欢这种全新且有挑战的事情，如果能够帮助大陆这头大象转型成功，对我来说有挑战，但我也非常感兴趣。”

好在国内，就参加了庭审，当天庭审从下午1点多到晚上7点，绝大多数时间用在了原告方大量证据及证人证词的举证、质证及认证，现在就是按照流程在走，后面双方仍会进行必要的文字辩论，我也向法院申请传唤涉嫌诽谤罪的举报人。”

“互联网上对我的一些污名化信息，给我个人带来了很大的影响。”罗润告诉记者，“员工的清白和公司连在一起的，他们有责任和义务来为这件事做出澄清。但现在的争议点就是大陆集团中国区非但没有站出来做出澄清，而且非常强硬，即使是在大陆

集团德国总部给我开具了澄清函之后。”

对于罗润提起的诉讼，大陆集团中国区相关负责人向记者表示：“对于此次法律纠纷，目前正在诉讼过程中，我们将坚决以法律手段捍卫公司的名誉和合法权益。员工是大陆集团业务发展的重要基石与财富，我们致力于为所有员工提供一个公平、相互尊重的工作环境。大陆集团在此郑重声明，我们始终恪守当地的法律法规，一直以来都是以诚信和专业的态度开展业务。公司坚信通过透明、公正的法律程序，我们的商誉也将得到公正的评价和保护。”



大陆马牌轮胎在上海的一处服务点。

本报资料室/图

加入大陆集团后，罗润推行了一系列的举措，比如与地平线成立合资公司、对内调整组织架构、对外投资积极构建生态等。“四年前我对行业面临的挑战就看得很清楚，我们为什么要和地平线成立合资公司，而不是做一般的战略合作，我那时候就跟大陆说要做到‘你中有我，我中有你’，大家共进退。投资不是主要目的，与中国本土的创新供应链深度合作，这才是企业转型的机会所在。”

直到2023年7月，一封内部举报信的出现，给罗润在大陆集团中国区的工作按下了“暂停键”。而根据公开报道，智驾方案平台化的

供应商切换则是上述举报信的主要内容。

罗润告诉记者：“供应商的切换不存在任何问题。第一，我是产品战略的直接负责人，技术层面的事情我很了解，我知道哪家技术可以，哪家技术不可以。第二，整个切换的过程也是非常公开透明，且持续的时间很长。我们与技术、采购等同事，甚至是在中国和德国的管理层，都有着四、五个月时间的公开讨论，这个供应商的切换绝对不是私下操纵的。为什么切换？这是因为老供应商提供的方案从技术上已不适合我们，且他们的报价还高50%。”

中国区身陷前员工诉讼旋涡

德国总部澄清后再维权

而让罗润对前东家提起诉讼缘于2023年7月的举报信事件。

而让罗润对前东家提起诉讼缘于2023年7月的举报信事件。当时罗润被举报存在潜在非合规行为，涉及其在对供应商采购流程上的不合规行为，包括干预关键软件模块合作项目定点、公开让外公司员工主导大陆AM核心开发等。但内部举报信遭到泄露，被公开传播。

据罗润表述，2023年9月，在合规调查仍在进行，没有任何实质证据的情况下，其被免除大陆集团自动驾驶及出行事业群中国区负责人职务。罗润表示，这一系列事件给其带来很大的负面影响，且自己多次与大陆集团中国区交涉，要求公司告知调查的内审结果，并向自己出具澄清函，但都无果。而后罗润联系德国总部获得了澄清函。

遭内部举报后，罗润配合公司的调查。2023年9月，罗润称他从大陆集团中国区被动离职，他本人并没有签署《劳动合同终止通知书》。“事情发生后，很长一段时间我自己都不知道是怎么回事

中国市场一直是重要增长引擎之一

除了中国区发生的上述事件外，大陆集团2024年上半年的业绩表现也备受外界关注。

除了中国区发生的上述事件外，大陆集团2024年上半年的业绩表现也备受外界关注。大陆集团2024年半年报显示，大陆集团上半年的总销售额约为198亿欧元，同比下滑4.5%；调整后的息税前利润为9亿欧元，同比减少16.2%；净利润为2.52亿欧元，同比下降57.4%。

记者注意到，基于目前市场趋势预测，大陆集团全球调整了本财年预期。大陆集团目前预计，集团销售额约为400亿欧元至425亿欧元（此前为约410亿欧元至440亿欧元）。

大陆集团中国区今年上半年的表现如何？大陆集团中国区相关负责人告诉记者，大陆集团中国区上半年的业绩总体表现不错，中国市场一直是大陆集团的

重要增长引擎之一。对于集团业绩下滑，中国区如何应对，上述负责人表示，面对全球汽车市场的大变革，以及中国汽车产业的快速发展，大陆集团始终秉承“扎根市场、服务市场”的本土化战略，稳步提升本地生产和研发实力，持续推进中国价值创造，助力中国汽车产业的可持续发展。

中国作为全球最大的汽车市场，给众多产业链企业带去发展机遇，这当然也包括大陆集团。对于如何把握中国市场蓬勃发展带来的机遇，上述负责人也曾表示，面对中国汽车工业的快速发展，汽车子集团拥有全面的产品组合，可满足智能电动汽车的需求，例如高性能计算、第六代雷达、全面的线控制动系统以及

且对大陆集团的利益造成损害。“我们谴责未经授权的信息泄露，并采取了适当措施。”而在上述函件中，大陆集团德国总部还明确表示，罗润离开大陆集团并非基于与腐败有关的任何调查结果。“跟德国总部大概交涉了两个礼拜，中间交换了几个邮件。”罗润表示。

罗润告诉记者，正是基于上述原因，他找到大陆集团中国区，要求告知内审的结果并做出澄清。“跟大陆集团中国区交涉了两三个月被拒绝后，最后还是找到德国总部向我提供了澄清函。”

记者也获得了大陆集团德国总部出具的澄清函，并有大陆集团内部审计负责人、首席合规官的签字。上述函件内容显示：“在收到涉及某些供应商的利益冲突和腐败行为的举报后，大陆集团进行了彻底而广泛的调查。调查由集团内部审计专家进行。调查没有发现任何具体的证据证明与供应商相关的利益冲突，并且没有证据表明您(罗润)有任何类型的腐败行为。”

除此之外，上述函件还表示，在调查开始之前，信息已经在大陆集团不知情的情况下泄露，并

且对大陆集团的利益造成损害。“我们谴责未经授权的信息泄露，并采取了适当措施。”而在上述函件中，大陆集团德国总部还明确表示，罗润离开大陆集团并非基于与腐败有关的任何调查结果。“跟德国总部大概交涉了两个礼拜，中间交换了几个邮件。”罗润表示。

罗润告诉记者：“拿到德国总部的澄清函后，我本来也就继续找工作了，但后面回国发现，举报信带来的影响还在继续，我就要求大陆中国给我做出澄清，但他们的态度很强硬。”

“最后我就选择了起诉。”罗润直言，“举报信事件之后，自己离职大陆中国，每个月也会有一个猎头找到我，大多数的猎头可能不知道这件事，我一般会主动提一下这件事，有些资深猎头就告诉我，大陆中国欠我一个澄清，不然行业宁可信其有，也不想人事往高层推我的时候，带去不必要的麻烦，这也就是我为什么要跟大陆集团对簿公堂，也要坚持的事。”

近半营收依赖奇瑞汽车 大昌科技IPO“踩刹车”

本报记者 方超 石英婧 上海报道

在经历三轮审核问询后，汽车零部件公司安徽大昌科技股份有限公司(以下简称“大昌科技”)最终选择撤回IPO。

8月30日，深交所官网披露，因大昌科技、保荐人撤回发行上市申请，根据《深圳证券交易所股票发行上市审核规则(2024年修订)》第六十二条，深交所决定终止对大

三轮问询后终止IPO

在冲击IPO一年多时间后，大昌科技对首次上市按下了“暂停键”。

公开信息显示，大昌科技位于安徽省芜湖市鸠江区，曾用名“芜湖市中兴机械技术开发有限公司”(以下简称“中兴机械”)，现有广州中益机械有限公司、芜湖中瑞汽车零部件有限公司(以下简称“芜湖中瑞”)等9家分、子公司，主要从事冲压和焊接汽车零部件及相关工装模具的研发、生产和销售。

大昌科技对上市“憧憬已久”，《经济日报》在2008年2月份报道，“2008年春节后，钟华山的新打算是对自己的公司进行股份制改造，请会计师事务所对自己的这个‘小作坊’评价。‘我这都是为今后上市做好准备呢!’”

十五年后，大昌科技正式开启冲击IPO。

2023年6月27日，深交所官网披露了大昌科技首次公开发行股票招股说明书(申报稿)，大昌科技招股书显示，其拟募资3.74亿元，主要投向合肥汽车零部件智能工

昌科技发行上市的审核。

《中国经营报》记者注意到，在撤回IPO之前，大昌科技已经历三轮问询，其中，因近半营收依赖奇瑞汽车，大昌科技业务独立性、与奇瑞汽车的交易公允性，受到监管密切关注。

“如果公司未来与奇瑞汽车的合作关系发生重大不利变化，包括奇瑞汽车汽车零部件需求大幅减少、公司的主要产品由于技术迭代

原因难以满足奇瑞汽车的需求、市场竞争加剧导致供应份额减少等情况发生。”大昌科技坦言，将对公司经营业绩带来重大不利影响。

在过度依赖单一客户之外，大昌科技还因前五大客户集中度较高、安全生产事故频发等引发外界质疑。而公开信息显示，大昌科技实控人钟华山谋求推动公司上市已有十多年时间，但在经历三轮问询后，大昌科技最终选择对IPO“踩刹车”。

2024年度和2025年度冲压需求分别达到1537.81万次和2784.46万次，按照目前的冲压设备计算产能利用率将达到48.50%和87.82%。

“公司已取得大众安徽、大众一汽零部件的项目定点，且后期持续获得新的项目定点，公司与大众安徽、大众一汽零部件等新客户合作具有稳定性，公司已经采取了产能消化的措施。”大昌科技认为，合肥基地不存在较大的产能消化风险。

记者注意到，自2023年7月开始，深交所对大昌科技累计发出3轮审核问询。具体而言，深交所分别在2023年7月24日、2024年1月30日、2024年3月26日，对大昌科技发出第一轮、第二轮、第三轮审核问询函。

深交所官网显示，2024年7月26日，大昌科技对深交所第三轮审核问询函进行了回复，但仅仅一个月后，大昌科技就向深交所递交了《撤回首次公开发行股票并在创业板上市申请文件的申请》，此举意味着其按下了IPO“暂停键”。

大昌科技发行上市的审核。

《中国经营报》记者注意到，在撤回IPO之前，大昌科技已经历三轮问询，其中，因近半营收依赖奇瑞汽车，大昌科技业务独立性、与奇瑞汽车的交易公允性，受到监管密切关注。

原因难以满足奇瑞汽车的需求、市场竞争加剧导致供应份额减少等情况发生。”大昌科技坦言，将对公司经营业绩带来重大不利影响。

在过度依赖单一客户之外，大昌科技还因前五大客户集中度较高、安全生产事故频发等引发外界质疑。而公开信息显示，大昌科技实控人钟华山谋求推动公司上市已有十多年时间，但在经历三轮问询后，大昌科技最终选择对IPO“踩刹车”。

2024年度和2025年度冲压需求分别达到1537.81万次和2784.46万次，按照目前的冲压设备计算产能利用率将达到48.50%和87.82%。

“公司已取得大众安徽、大众一汽零部件的项目定点，且后期持续获得新的项目定点，公司与大众安徽、大众一汽零部件等新客户合作具有稳定性，公司已经采取了产能消化的措施。”大昌科技认为，合肥基地不存在较大的产能消化风险。

记者注意到，自2023年7月开始，深交所对大昌科技累计发出3轮审核问询。具体而言，深交所分别在2023年7月24日、2024年1月30日、2024年3月26日，对大昌科技发出第一轮、第二轮、第三轮审核问询函。

深交所官网显示，2024年7月26日，大昌科技对深交所第三轮审核问询函进行了回复，但仅仅一个月后，大昌科技就向深交所递交了《撤回首次公开发行股票并在创业板上市申请文件的申请》，此举意味着其按下了IPO“暂停键”。

大客户“依赖症”难解

终止IPO的背后，大昌科技与奇瑞汽车的紧密联系，受到市场密切关注。

公开信息显示，2000年3月，大昌科技前身中兴机械成立，刚开始仅是一个只有几十人的“小作坊”，但一年后的2001年，中兴机械就成为奇瑞汽车一级供应商，开始向奇瑞汽车提供左(右)加强板—A柱内板、刹车管支架—前纵梁等冲压单件产品。

一般而言，汽车主机厂对零部件供应商有严格的认证机制，其对供应商认证严格、周期较长，需要零部件厂商投入大量的资源和时间才能获得一级供应商资格。大昌科技也在招股书中坦言，“对于拟进入汽车零部件行业的企业来说，存在较高的主机厂认证壁垒”。

在此情形下，大昌科技前身中兴机械，却在成立一年后就成为奇瑞汽车一级供应商，引发市

安全生产事故频发

大昌科技“依赖症”难解的另一边，大昌科技还因短短两个月内发生两起安全生产事故，而受到外界关注。

芜湖市人民政府官网显示，2023年6月27日，芜湖市应急管理局发布《鸠江区发生一起机械伤害事故》通报显示，2023年6月26日，鸠江区芜湖中瑞发生一起机械伤害事故，造成1人死亡。

不过在一个多月后的2023年8月6日，芜湖市鸠江区应急管理局采用“四不两直”方式对相关企业进行安全检查，芜湖中瑞亦在其中，鸠江区应急管理局发布的信息

场广泛质疑，大昌科技的一级供应商“速成秘籍”究竟是什么？

记者注意到，在对深交所第三轮审核问询函的回复中，大昌科技仅列出了其与奇瑞汽车的合作经历，对仅用时一年就成为奇瑞汽车一级供应商的原因，并未进行说明。

大昌科技快速成为奇瑞汽车一级供应商的原因，或许能在《经济日报》2008年的一篇报道中找到些许答案。

“2000年，正是奇瑞汽车快速发展的一年。奇瑞不断上马新项目，需要大量设备安装、配件企业。”《经济日报》曾引述钟华山的话表述，“我跟奇瑞采购部门签订了协议，BP机、手机24小时开机，随叫随到。当时，很少有企业能做到这一点。我的公司有模具设计生产能力，技术也得到了奇瑞一批老专家的认可，开始成为奇瑞汽车

部分冲件的指定生产商。”随着包括奇瑞汽车在内的主机厂发展，大昌科技也随之发展壮大，而在冲击上市过程中，大昌科技客户集中度较高和单一客户重大依赖的风险，也成为市场关注焦点。

财务数据显示，2021—2023年度，大昌科技主营业务前五客户的收入分别为71132.31万元、91741.94万元和132178.36万元，占主营业务收入的比例分别为91.72%、90.28%和89.34%，客户集中度较高。

对比汽车零部件行业其他上市公司数据可发现，2023年，华达科技、常青股份、长华集团、无锡振华的前五大客户占比分别为38.29%、63.14%、66.94%、72.91%，而同期大昌科技这一数据为89.34%。

在芜湖中瑞，检查发现吊装作业人员未佩戴安全帽、1台叉车安全带有损坏未及时检修、多台叉车操作人员未系安全带。“这些问题暴露出企业主体责任落实不到位，吸取生产安全事故教训还不深刻，问题举一反三意识还不全面，安全隐患排查整治力度还不彻底。”鸠江区应急管理局如此指出。

记者注意到，在芜湖官方部门指出大昌科技旗下公司，“吸取生产安全事故教训还不深刻”的情形下，大昌科技在2023年8月再度发生安全生产事故。

部分冲件的指定生产商。”

随着包括奇瑞汽车在内的主机厂发展，大昌科技也随之发展壮大，而在冲击上市过程中，大昌科技客户集中度较高和单一客户重大依赖的风险，也成为市场关注焦点。

财务数据显示，2021—2023年度，大昌科技主营业务前五客户的收入分别为71132.31万元、91741.94万元和132178.36万元，占主营业务收入的比例分别为91.72%、90.28%和89.34%，客户集中度较高。

对比汽车零部件行业其他上市公司数据可发现，2023年，华达科技、常青股份、长华集团、无锡振华的前五大客户占比分别为38.29%、63.14%、66.94%、72.91%，而同期大昌科技这一数据为89.34%。

在芜湖中瑞，检查发现吊装作业人员未佩戴安全帽、1台叉车安全带有损坏未及时检修、多台叉车操作人员未系安全带。“这些问题暴露出企业主体责任落实不到位，吸取生产安全事故教训还不深刻，问题举一反三意识还不全面，安全隐患排查整治力度还不彻底。”鸠江区应急管理局如此指出。

记者注意到，在芜湖官方部门指出大昌科技旗下公司，“吸取生产安全事故教训还不深刻”的情形下，大昌科技在2023年8月再度发生安全生产事故。

在芜湖中瑞，检查发现吊装作业人员未佩戴安全帽、1台叉车安全带有损坏未及时检修、多台叉车操作人员未系安全带。“这些问题暴露出企业主体责任落实不到位，吸取生产安全事故教训还不深刻，问题举一反三意识还不全面，安全隐患排查整治力度还不彻底。”鸠江区应急管理局如此指出。

记者注意到，在芜湖官方部门指出大昌科技旗下公司，“吸取生产安全事故教训还不深刻”的情形下，大昌科技在2023年8月再度发生安全生产事故。