



护航新型工业化 网络安全险迭代升级

中经实习记者 许曙 记者 李晖
北京报道

随着新型工业化深入推进,行业数字化转型步伐加快,网络安全基础性、保障性作用持续凸显,也呼唤网络安全险这一金融服务加速释放价值。

近期,工业和信息化部宣布首批次网络安全保险服务试点工作已圆满完成。这也标志着网络安

网络安全风险冲击催生新型金融服务

作为护航新型工业化发展的重要金融服务,网络安全险的价值正在被市场认可。

2018年,台积电受到WannaCry变种病毒攻击,三大厂区停摆约60个小时,造成超过10亿元的损失。这一知名事件也在全球范围内给企业网络安全防御与风险减量敲响警钟。

近年来,随着工业互联网平台的普及,传统封闭的工控网络逐步与互联网、企业IT系统互联互通;产业链上下游协同加深;工业大数据的采集、传输、存储和应用贯穿全流程,这些新型工业化发展特征带来的衍生风险亟须企业加以重视。

清华大学五道口金融学院金融安全研究中心主任周道许长期研究金融安全与网络安全,在他看来,当前,困扰企业发展的网络安全问题可以总结为三个相互关联的风险:一是工业控制系统被攻击的风险;二是供应链安全风险(指通过攻击供应链中的中小企业,逐步渗透至核心企业,实现“跳板式”入侵);三是数据安全和合规风险。

在此背景下,作为支撑保障制造强国和网络强国建设、护航新型

全险进入加速迭代的新阶段。

自2023年7月《关于促进网络安全保险规范健康发展的意见》发布以来,网络安全险被纳入数字安全治理体系。但与全球市场相比,网络安全险在我国的发展还处于初期。市场共识在于,要打破僵局,关键在于建立由政府、监管、行业、高校等多方参与的联动机制。

值得关注的是,新型工业化发展正在为网络安全险的迭代创造空

间。工信部网络安全管理局(以下简称“工信部网安局”)有关负责人在接受《中国经营报》记者采访时透露,在首批次试点工作基础上,工信部将联合国家金融监督管理总局共同开展第二批次网络安全保险服务试点——围绕新型工业化网络安全保障需求,面向电信和互联网、工业、金融等重点行业领域,更广范围、更大力度推进网络安全保险服务应用。

据记者了解,近年来,面向电信和互联网、工业等重点行业领域,以及重点产业链链主企业、中小企业、产业园区等已涌现出一批网络安全保险服务新模式,应用效果逐步显现。公开信息显示,2024年以来,就有中国太平洋财险、中国平安财险、中国人保财险等多家机构分支机构陆续签发了针对网络安全合规治理、网络安全综合保险以及网络数据损害赔偿责任保险等产品。

目前,市场上已经出现不少真实赔付的案例。据奇安信副总裁兼网络安全保险负责人张聪透露,在此前一家制造业企业客户的勒索攻击案中,企业在完成应急处置后,依据投保的“终端安全+勒索赔付险”申请赔付,保险公司最终承担了该客户因勒索导致的数据恢复、系统修复及安全加固等全部费用,赔付金额相当于保费的25倍。这一案例表明,网络安全保险在关键时刻能够为企业提供实实在在的经济支持。

“以产业链链主为代表的大型企业因其重要程度高、风险意识强,网络安全保险服务能够帮助其提升风险应对能力。对中小企业而言,往往面临既缺乏专业人员,又缺少大量安全投入的困境,网络安全保险服务可帮助补齐风险防护短板。”

工信部网安局相关负责人表示。

根据记者了解,近年来,面向电信和互联网、工业等重点行业领域,以及重点产业链链主企业、中小企业、产业园区等已涌现出一批网络安全保险服务新模式,应用效果逐步显现。公开信息显示,2024年以来,就有中国太平洋财险、中国平安财险、中国人保财险等多家机构分支机构陆续签发了针对网络安全合规治理、网络安全综合保险以及网络数据损害赔偿责任保险等产品。

目前,市场上已经出现不少真实赔付的案例。据奇安信副总裁兼网络安全保险负责人张聪透露,在此前一家制造业企业客户的勒索攻击案中,企业在完成应急处置后,依据投保的“终端安全+勒索赔付险”申请赔付,保险公司最终承担了该客户因勒索导致的数据恢复、系统修复及安全加固等全部费用,赔付金额相当于保费的25倍。这一案例表明,网络安全保险在关键时刻能够为企业提供实实在在的经济支持。

供需两端待激活

要打破发展僵局,关键在于建立由政府、监管、行业、高校等多方参与的联动机制。

虽然近年来我国网络安全保险发展取得长足发展,但与全球市场相比,仍存在一定程度的“供需两弱”问题。

中国信通院《网络安全保险实践与效果评估研究报告》显示,美国网络安全保险市场已形成相对成熟的产业生态,2023年美国网络安全保险市场保费规模达69亿美元,占全球市场份额近60%,2024年我国网络安全保险保费规模为超1.5亿元,差距较大。

从需求端看,行业机构对于网络安全险的认知和了解仍较为初级。“大量企业高管仍将网络安全视为IT部门的技术性工作,缺乏从战略层面投入经济资源的动力。由于网络安全风险事件“低频”的特性,大部分企业管理者存在侥幸心理,宁愿将有限预算投入到看得见的生产环

高质量发展亟须多方协同

在首批试点基础上,工信部将进一步推动网络安全保险试点提质扩面。

据慕尼黑再保险估算,预计到2030年,全球网络保险保费规模将实现翻倍以上的增长,年均增长率将超过10%。网络安全保险将成为全球保险市场中增长最为迅速的细分领域之一。

在国内,网络安全保险的迭代和高质量发展也正在迎来新机遇。2025年5月,工信部制定《2025年护航新型工业化网络安全专项行动方案》,明确以推动重点企业、重要系统、关键产品防护能力升级为核心,切实提高工业领域网络安全保障水平,并提出面向不少于800家工业企业开展网络安全贯标达标试点的目标。

据前述工信部网安局有关负责人透露,在首批试点基础上,将进一步推动网络安全保险试点提质扩面,其中一个重点方向即是加快网络安全保险生态培育,涉及保险公司、再保险公司、网络安全企业等服务机构,加强多方协同,培育良性生态。

节。”周道许向记者表示。

在张聪看来:当前国内企业对网络安全保险的需求尚未充分释放,主要原因在于网络安全责任机制和法律环境的差异。“一方面,我国对关键信息基础设施等重要单位的网络安全责任主要通过行政监管和内部问责来落实,经济赔偿压力相对有限;另一方面,面向公众和第三方的网络侵权责任追究机制尚不完善,企业因安全事件导致的民事赔偿风险较低。不像欧美存在大量针对数据泄露的集体诉讼和高额罚款,因此缺乏直接的经济动力去购买保险转移风险。”他直言。

而从供给端看,由于我国网络安全保险市场历史较短,也存在实际困难。天融信科技集团副总裁王奇飞告诉记者:当前国内不少产品照搬国外条款,与国内合规匹配

度低;定价与风控技术有短板,历史数据匮乏、传统精算模型难精准定价;存在“重赔付、轻服务”,与网络安全企业协同不足。

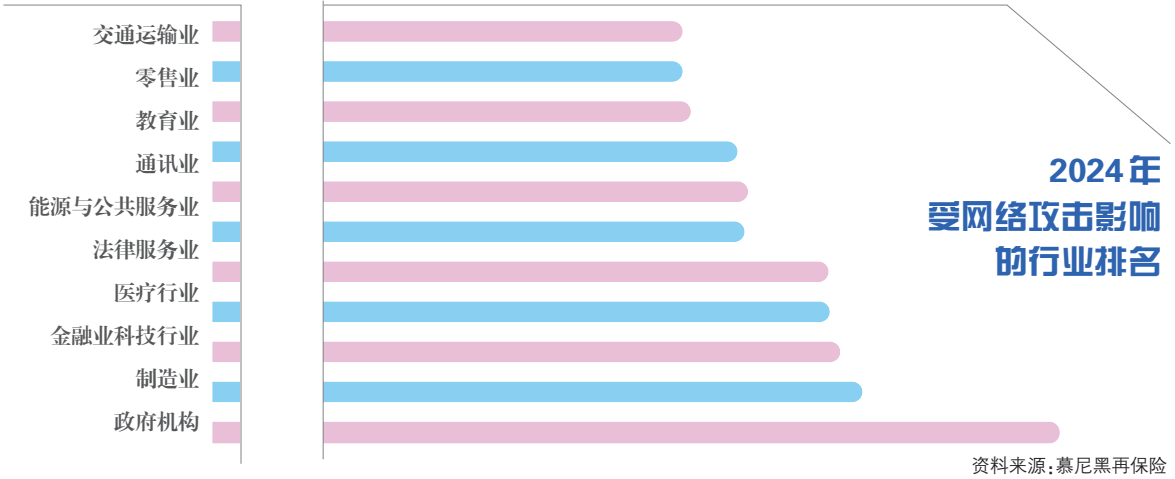
中国社会科学院保险与经济发展研究中心主任郭金龙认为,我国网络安全保险规模受多重因素影响:产品定位模糊、设计高度异质,责任范围与免责条款差异巨大,企业难以辨别保障效果、比较价格与服务;缺乏足够的支撑,不同企业、行业的风险异质性被忽视,易导致逆选择和失衡;网络安全评估体系与保险业务割裂,缺乏统一标准与评估工具,服务能力较弱;保险公司与企业信息不对称,重点环节标准规范不健全,增加了对接成本。

“要打破僵局,关键在于建立由政府、监管、行业、高校等多方参与的联动机制。”周道许表示。

的复杂保单结构,基础保单之外还配有超赔层。同时与董监高保险以及科技职业责任保险搭配使用,以满足全球金融机构客户对供应风险治理的要求。

在悦一资本创始人、全球化数字化风险保险创新专家杨延华看来,中企出海浪潮下,出海企业面临着跨境数据传输安全、数据违规等新问题和新风险,选择通过定制化的网络安全保险来转移上述风险正成为趋势。

前述工信部网安局有关负责人向记者表示,下一步将继续推动网络安全险高质量发展:一是加大宣传力度,提升全社会网络安全保险认知,进一步挖掘释放行业企业网络安全保险需求;二是聚焦重点产业链安全保障和中小企业数字化转型等重点领域,开展网络安全保险服务试点;三是加快完善网络安全保险服务标准体系框架,规范网络安全保险服务流程,促进网络安全保险规范化发展。



租赁公司拥抱万亿工业母机产业

中经记者 石健 北京报道

近日,中国人民银行、工业和信息化部、国家发展改革委、财政部、金融监管总局、中国证监会、国家外汇管理局联合印发《关于金融

“轻资产”突围

近年来,作为新型工业化的核心装备,我国工业母机产业取得长足进步,产业规模连续13年位居全球第一,2024年产业营收超过1.5万亿元,市场整体规模达到5700亿元左右。

不过,规模逐年增加之下,其相关产业的利润率却保持较低水平。中国机床工具工业协会发布的数据显示,2025年前三季度,机床工具全行业完成营业收入7524亿元,实现利润总额仅193亿元,平均利润率低至2.6%。

《意见》显示,新型工业化涵盖集成电路、工业母机、医疗装备、服务器、仪器仪表、基础软件、工业软件、先进材料等制造业重点产业链技术和产品,领域广泛、体系庞大。眼下,不少金融租赁公司和融资租赁公司正向工业母机领域渗透,强化对其的设备和金融的双重服务。

今年7月17日,上海临港新片

区发布“临港新片区金融租赁项目公司扩大业务范围试点”新政,将原金租项目公司租赁标的物范围放宽至新能源、动力电池、智能制造、工业母机等四种设备,且业务主体放宽至全国范围金租在临港设立的SPV。

记者从交银金融租赁有限责任公司(以下简称“交银金租”)方面了解到,该公司在今年7月底落地了首单SPV工业母机租赁项目。对于落地速度为何如此之快以及SPV将发挥哪些作用,交银金租相关负责人表示,公司已经在临港新片区完成SPV新能源租赁项目和SPV动力电池经营租赁项目,对于SPV快速设立,主要依托自主创新打造的“科技专属流程”。“工业母机类项目主要依托购置高额的设备,如果企业一次性进行投入,将面临极大的资金难题。为此,公司发挥科技租赁专属流程的优势,依托相关科技专属产品,为工业母机企业量身定制了专业、

高效的金融租赁解决方案,提升科技型企业的融资效率。”参与此次试点的金租公司还包括农银金融租赁有限公司、招银金融租赁有限公司、太平石化金融租赁有限公司、浦银金融租赁股份有限公司、长江联合金融租赁有限公司5家金租公司。对此,有金租行业人士对记者表示,随着SPV架构在金租业务中运用日渐成熟,未来将有更多的公司通过SPV架构开展业务,尤其是对像工业母机、新能源等创新产业领域的支持,力度将会持续加大。

值得注意的是,工业母机作为新型工业化体系中重要组成部分,也新进了此次《意见》中,同时,《意见》明确要求,发挥融资租赁业务融资与融物的双重功能,支持企业生产设备数字化改造、智能装备和软件更新替代、绿色环保装备购置、安全应急装备应用等,推进制造业融资租赁债权资产证券化。”

《中国经营报》记者注意到,随着金融租赁和融资租赁市场渗透率逐年提升,其对工业母机领域的服务力度明显加大。除了机构层面近期已有首单SPV(Special Pur-

pose Vehicle,特殊目的公司/载体)工业母机租赁项目落地,通过高效流程对财务负担重的工业母机类企业进行金融服务,一些地方也通过政策协同方式加大金融对工业母机领域的支持力度。

采访中,有从事集成电路产业的业务人员告诉记者,集成电路早期阶段为轻资产,但是随着朝着高端化发展,势必需要引入昂贵的光刻机设备,这种设备价格在1000万美元至1亿美元不等,企业很难负担得起。但是,随着金融租赁和融资租赁模式逐步被企业所接受,渗透率逐步加大,这种轻资产模式开始突围工业母机市场,不仅实现了设备的保值,还具有较强的市场流通性。

记者注意到,金融对工业母机领域的支持力度不断加大。国家开发银行累计发放工业母机行业贷款超200亿元,重点支持了通用技术集团、秦川机床等企业的研发与产能建设。交银金租深化科技金融与产业融合,拓展“科技专属流程”在工业母机等领域的应用,2024年交银金租实现科技租赁业务投放182.14亿元,服务科技型企业171户。

采访中,有从事集成电路产业的业务人员告诉记者,集成电路早期阶段为轻资产,但是随着朝着高端化发展,势必需要引入昂贵的光刻机设备,这种设备价格在1000万美元至1亿美元不等,企业很难负担得起。但是,随着金融租赁和融资租赁模式逐步被企业所接受,渗透率逐步加大,这种轻资产模式开始突围工业母机市场,不仅实现了设备的保值,还具有较强的市场流通性。

记者注意到,金融对工业母机领域的支持力度不断加大。国家开发银行累计发放工业母机行业贷款超200亿元,重点支持了通用技术集团、秦川机床等企业的研发与产能建设。交银金租深化科技金融与产业融合,拓展“科技专属流程”在工业母机等领域的应用,2024年交银金租实现科技租赁业务投放182.14亿元,服务科技型企业171户。

采访中,有从事集成电路产业的业务人员告诉记者,集成电路早期阶段为轻资产,但是随着朝着高端化发展,势必需要引入昂贵的光刻机设备,这种设备价格在1000万美元至1亿美元不等,企业很难负担得起。但是,随着金融租赁和融资租赁模式逐步被企业所接受,渗透率逐步加大,这种轻资产模式开始突围工业母机市场,不仅实现了设备的保值,还具有较强的市场流通性。

记者注意到,金融对工业母机领域的支持力度不断加大。国家开发银行累计发放工业母机行业贷款超200亿元,重点支持了通用技术集团、秦川机床等企业的研发与产能建设。交银金租深化科技金融与产业融合,拓展“科技专属流程”在工业母机等领域的应用,2024年交银金租实现科技租赁业务投放182.14亿元,服务科技型企业171户。

采访中,有从事集成电路产业的业务人员告诉记者,集成电路早期阶段为轻资产,但是随着朝着高端化发展,势必需要引入昂贵的光刻机设备,这种设备价格在1000万美元至1亿美元不等,企业很难负担得起。但是,随着金融租赁和融资租赁模式逐步被企业所接受,渗透率逐步加大,这种轻资产模式开始突围工业母机市场,不仅实现了设备的保值,还具有较强的市场流通性。

如何带动中小企业?

虽然面临广大机遇,但业内共识在于,当前我国工业母机产业仍面临“大而不强”的困境。数据显示,高端数控机床的国产化率仅为38%,高档数控系统的进口依赖度高达70%。尤其在航空发动机机槽加工、半导体晶圆切割等关键环节,仍长期依赖德国、日本等国的进口设备。

记者在采访中了解到,从事工业母机的企业,除了资金雄厚的“国家队”外,尚有大量的民营企业“匍匐前进”。

对此,鑫联享科技有限公司董事长、浙江大学融资租赁研究中心特聘专家杨兆义在接受记者采访时表示,以数控机床民营企业为例,这类中小企业规模较大。目前,多家大型融资租赁公司都在开展数控机床租赁业务,同质化竞争严重。同时,融资租赁公司大多采取售后回租模式,存在较高的风险。

面对中小企业普遍存在的问题,杨兆义建议,首先融资租赁公司应该搭建基于设备资产属性的风控架构,解决民营中小客户风险高的问题。其次,与熟悉机床设备和行业的专业机构合作,实现专业化分工。最后是以新设备直租业务为主,不操作已经使用多年的旧设备回租业务以及设备属性不强的资产打包业务。

此次《意见》也对融资租赁公

司提出要求,力图对工业母机产业提供长期稳定资金。《意见》指出,鼓励保险机构、银行理财子公司、金融租赁公司和融资租赁公司在风险可控、商业自愿前提下,通过股权、债券、私募基金、融资租赁等形式,为先进制造业发展提供长期稳定的资金支持。

记者了解到,当前不少地区正在谋划金融方案,以期支持工业母机产业发展。2024年12月,浙江省经信厅印发《浙江省工业母机产业高质量发展实施方案(2025—2027年)》(以下简称《方案》),其中提到,地方可对企业购置或者融资租赁的首台(套)产品按照其总价或者租赁费加计50%计算设备投资额。《方案》还提到,争取国家工业母机产业投资基金支持,加大省高端装备产业基金等对工业母机产业链重点项目投资力度。

在多位租赁行业人士看来,此次《意见》明确“推进制造业融资租赁债权资产证券化”,这也意味着融资租赁未来在资产证券化方面将有章可循。同时,金融租赁公司和融资租赁公司在工业母机领域的参与方式正从传统的设备融资向“科技租赁+产业链金融”升级,通过SPV架构、政策性资金协同、产融结合等模式,有效缓解企业融资难的痛点,未来会进一步推动工业母机国产化与高端化发展。