

人形机器人“郑州队”加速集结 具身智能成中部崛起“智造”引擎

中经记者 黄永旭 北京报道

近日，郑州人形机器人赛道再传喜讯，继众擎机器人全球制造中心、优选机器人嵌入式产业小镇落地后，全球率先规模化量产的人形机器人企业——智元创新（上海）科技股份有限公司（以下简称“智元机器人”）再落一子，将中部具身智能产业基地落户郑州。

《中国经济报》记者观察发现，近两年来，郑州乃至河南重视机器人产业发展，积极布局未来产业，密集出台了一系列具有前瞻性和针对性的政策文件，为机器人产业

的发展提供了清晰的路线图。随着产业加速集聚，涵盖核心零部件研发、整机制造、场景应用的全链条产业生态初具雏形。

“智元、众擎等龙头企业的入驻，将从技术、产业链、生态、品牌四大维度，推动河南机器人产业升级。”郑州市工信部门有关负责人表示，头部企业的落户，能够针对性破解郑州龙头引领不足、产业链条不齐全等问题，具备实现“颠覆性带动”的基础与潜力，结合河南产业基础，有望推动郑州市成为“中部具身智能创新高地”，带动中部产业能级提升。

巨头落户潮

2025年全球人形机器人市场迈入快速增长阶段，全年总出货量预计达1.3万台。

新旧交替之际，智元机器人在郑州重磅落地。特殊的时间节点，新兴产业的龙头企业，中原枢纽地位的郑州，“十五五”“机器人”“具身智能”等时下热点元素和特征鲜明的不同角色的汇聚，让这一项合作瞬间激起社会各界对郑州乃至河南人形机器人产业前所未有的关注。

当地媒体报道，近日，郑州市与智元机器人签署战略合作框架协议，智元机器人中部具身智能产业基地成功落户郑州。

从成立时间看，智元机器人是一家“年轻”的公司，成立于2023年2月。但不足3年时间，便已成长为国内具身智能机器人领域的头部企业。

1月8日，市场研究机构Omdia发布的《通用具身机器人市场雷达》显示，中国厂商整体领跑全球，其中智元（AGIBOT）在2025年出货量与市场份额均位列全球第一。

该研究显示，2025年全球人形机器人市场迈入快速增长阶段，全年总出货量预计达1.3万台。中国厂商在规模化量产与出货量方面表现突出，其中智元以超过5100台的年度出货量，占据全球39%的市场份额，在出货量与市场份额两项关键指标上均位居全球第一。

据悉，智元机器人此次落户郑州，将以中部具身智能产业基地为核心，全面推进技术研发、产品孵化及产业化布局，深化智能化应用场景拓展，协同本地高等院校培养应用型人才，助力郑州构建更具竞争力的具身智能产业生态。

事实上，在智元机器人落户郑州之前，早有同样处于行业头部的优选机器人、众擎机器人布局郑州。可以说，智元机器人的到来，使郑州人形机器人产业正式步入“三巨头”时代。

被一脚“踹飞”的老板、帅气回身的机器人、忍俊不禁的员工，这个网络爆火的场景，让赵同阳与其公司研发的众擎机器人迅速出圈，众擎机器人不仅成为津津乐道的爆梗，还直接激发了大众对机器人产业的深入了解与民族自豪感。

2025年12月，作为土生土长的河南人，赵同阳携众擎机器人正式落户郑州高新区，布局建设人形机器人全球制造基地，规划打造年产万台级智能产线，进一步推动技术成果转化与规模化应用，助力河南完善人工智能产业生态。

此外，早在2024年10月，被称为“人形机器人第一股”的优选科技也已布局河南，成立优选（郑州）智能科技有限公司（以下简称“优选科技”），将多模态智能服务机器人产业示范基地落在郑州中原区，聚焦比亚迪新能源工业场景与富士康3C领域生产需求两大本土应用场景。

优选科技郑州相关负责人告诉记者：“落户郑州，其实是一个双赢的局面。最初，在政府支持下，公司得以在教育端口实现应用突破和订单获取。同时，公司也在技术、品牌效应、运营管理等方面，为政府招商引资，吸引关联产业落地提供了示范。”



图为中豫具身智能实验室“行者二号”机器人亮相郑州市“六一”儿童节活动。

受访者/供图

政策筑根基

具体到郑州市，关于机器人产业以及具身智能产业的政策框架、配套支持正持续搭建。

人形机器人作为未来制造的核心赛道，其发展离不开系统性的政策支持。河南对机器人产业的布局，早已超越单一项目引进，形成了“顶层规划+基金扶持+载体建设+场景开放”的全链条政策体系，为产业发展筑牢根基。

省级层面，早在2024年8月30日，河南省数字化转型推进会议上，《河南省具身智能产业发展行动计划（2024—2027年）》正式印发，提出统筹推进技术突破、产业培育和市场应用，到2027年，河南省具身智能产业规模要达到一

换道超车的底气

头部企业接连入驻郑州，势必会推动机器人产业实现升级。

郑东新区CBD“大玉米”城市观光厅内，由中豫具身智能实验室和卓益得机器人（河南）有限公司联合研制的双足人形机器人“行者二号”“小益”边走边聊，向到访游客细心讲解郑州的经济面貌、人文历史，引得游客们啧啧称奇。

近年来，河南把具身智能产业列为推动制造业高质量发展、培育新经济增长点的战略性新兴产业，并不断赋能推动产业加速突破发展。在此背景下，2024年10月，中豫具身智能实验室应运而生。

中豫具身智能实验室相关

负责人称，作为省级重大科研平台，突破具身智能核心共性技术，培育高水平创新人才，孵化高成长性企业，最终推动河南省机器人及智能装备产业实现集群化、高质量发展是实验室的核心使命。

当前，河南机器人相关企业总数达12685家，位列全国第8位，郑州集聚机器人产业链相关企业超5000家。随着企业、资本、人才、技术等资源不断在中原大地富集，也为河南机器人产业实现“换道超车”积蓄能量。

“头部企业接连入驻郑州，势

定会推动机器人产业实现升级。”

郑州市工信部门有关负责人称，技术上，智元的量产技术与经验将带动中豫具身智能实验室、卓益得等本地力量迭代，突破规模化生产工艺瓶颈。产业链上，吸引上下游企业，完善链条，改变当前产业点状分布、环节缺失现状，推动产业从“零部件配套型”向“全链自主型”转型。生态上，推动“研发—中试—量产—应用”闭环形成，依托具身智能训练场等平台，集聚金融、人才、检测等要素，解决产业链对接不充分问题，构建自我迭代的产业生态。品牌

必会推动机器人产业实现升级。”郑州市工信部门有关负责人称，技术上，智元的量产技术与经验将带动中豫具身智能实验室、卓益得等本地力量迭代，突破规模化生产工艺瓶颈。产业链上，吸引上下游企业，完善链条，改变当前产业点状分布、环节缺失现状，推动产业从“零部件配套型”向“全链自主型”转型。生态上，推动“研发—中试—量产—应用”闭环形成，依托具身智能训练场等平台，集聚金融、人才、检测等要素，解决产业链对接不充分问题，构建自我迭代的产业生态。品牌

必会推动机器人产业实现升级。”

郑州市工信部门有关负责人称，技术上，智元的量产技术与经验将带动中豫具身智能实验室、卓益得等本地力量迭代，突破规模化生产工艺瓶颈。产业链上，吸引上下游企业，完善链条，改变当前产业点状分布、环节缺失现状，推动产业从“零部件配套型”向“全链自主型”转型。生态上，推动“研发—中试—量产—应用”闭环形成，依托具身智能训练场等平台，集聚金融、人才、检测等要素，解决产业链对接不充分问题，构建自我迭代的产业生态。品牌

优先支持具身智能领域研发平台创新活动和成果享受科创激励政策。鼓励整机快速突破，优先支持具身智能机器人整机产品纳入省市首台（套）重大技术装备推广应用目录，按规定享受首台（套）支持政策。

此外，作为技术密集型产业，拥有充足的高精尖人才支撑，是产业蓬勃发展的重中之重。郑州多措并举，加大人才引进和培育力度。落实“郑聚英才计划”，积极引育具身智能领域优秀企业家、创新人才和研发团队。

上，让郑州跻身全国人形机器人核心热点城市，提升“郑州造”认可度，带动本土企业拓展市场。

“这不仅是单一技术或资本的突破，而是一个需要政府、科研平台、企业及资本多方协同的生态系统工程。”中豫具身智能实验室相关负责人认为，要支撑郑州实现人形机器人产业的“换道超车”，当务之急，是要构建一个由政府强力牵引、以真实需求为导向、能够包容早期风险、并能持续吸引资本与人才的“应用示范与市场拉动”体系，多方协同，相互支撑。

主业困境难解 韩建河山跨界收购能否破局？

中经记者 卢志坤 王登海 北京报道

在连续三年净利润亏损之下，北京韩建河山管业股份有限公司（以下简称“韩建河山”，603616.SH）抛出了一份跨界重组方案，试图通过收购新材料企业破局。

日前，韩建河山发布公告称，公司正筹划以发行股份及支付现金的方式，收购辽宁兴福新材料股份有限公司（下称“兴福新材”）52.51%股权，完成后将实现对标的公司的控制并将其纳入合并报表范围，本次交易同时拟募集配套资金。

停牌前“精准”涨停

2026年1月21日盘后，韩建河山发布公告称，公司正筹划以发行股份及支付现金的方式收购兴福新材52.51%股权，以实现对标的公司控制并合并报表，同时募集配套资金。此次交易不构成关联交易，构成重大资产重组，但不构成重组上市。

公告中，韩建河山表示，因交易尚处筹划阶段，诸多事项存在不确定性，为维护投资者利益、避免股价异常波动，依据上海证券交易所

《中国经济报》记者注意到，此次跨界收购启动前，韩建河山已陷入经营困境，公司连续3年净利润亏损，资产负债率高企至85%；而标的公司兴福新材的业绩表现同样难言稳定，其2023年实现盈利1.36亿元，2024年却转亏73.67万元，2025年上半年盈利又大幅攀升至2078万元，业绩波动剧烈之下，其盈利的可持续性存疑。

值得关注的是，就在本次重组筹划前夕，韩建河山刚完成前次跨界布局的“割肉”清仓。2025年年底，公司以0元转让此前高

价收购的秦皇岛市清青环保设备有限公司99.9%股权，同时豁免标的部分债务。

针对本次重组相关事宜，韩建河山接受记者采访时表示：“关于公司筹划拟发行股份及支付现金的方式收购兴福新材相关事项，公司正在积极筹划推进中，后续进展可关注公司发布的进展公告，与本次收购事项有关信息均以公司公告为准。”对于市场关注的财务压力、标的业绩波动、过往跨界教训等核心疑问，公司并未进一步展开说明。

然而，在发布重组公告前的1月20日，即签署意向协议当天，韩建河山股价表现异常。当日股价高开高走，开盘不到半小时便涨停。截至收盘，股价报6.23元/股，全天成交额2.09亿元，较前一日放量逾1.1亿元。这一异常表现引发投资者强烈质疑，怀疑存在内幕交易，毕竟在重大信息披露前股价如此“精准”涨停，很难不让人联想有资金提前知晓内幕并抢先操作。

主业承压再跨界

韩建河山此次急于跨界收购兴福新材，或许是传统主业持续承压下的破局尝试。

财务数据显示，韩建河山已陷入连续三年亏损的困境，2022年、2023年、2024年，韩建河山的归母净利润分别为-3.56亿元、-3.08亿元、-2.31亿元，尽管亏损幅度逐年收窄，但盈利能力依旧薄弱。

2025年前三季度，韩建河山虽实现扭亏为盈，录得归母净利润976.12万元，但仍属于微利水平，这一盈利规模甚至不足收购标的兴福新材2025年上半年净利润（2077.66万元）的五成。更为严峻的是，公司资金链与偿债能力持续承压，截至2025年三季度末，资产负债率高达85.3%，流动比率仅0.92，远低于安全阈值，短期偿债

标的质地隐忧

相较于跨界整合的挑战，兴福新材自身的不确定性更让这场重组蒙上阴影。

兴福新材是一家专注于芳香族产品的研发、生产和销售的高新技术企业，主要产品包括新一代特种工程塑料聚醚醚酮（PEEK）中间体、农药及医药中间体和PEEK纯化业务等。

2024年9月，兴福新材在全国股转系统挂牌公开转让，2023年12月，兴福新材与中信建投证券

压力巨大。

值得注意的是，这并非韩建河山首次跨界收购。韩建河山曾于2018年6月斥资3.2亿元高价收购秦皇岛市清青环保设备有限公司100%股权，该项收购增值率高达1833.38%，彼时清青环保聚焦钢铁行业大气污染治理，在河北钢铁企业市场覆盖率达80%，并于2018—2020年业绩承诺期内踩线完成累计1.23亿元的扣非净利润目标。

然而，业绩承诺期一过，清青环保的经营状况便急转直下，陷入持续亏损的泥潭。2022年，清青环保营业收入同比大幅下滑84.41%至4560.68万元，净利润亏损4031.59万元，系收购后首次出现年度亏损。

签订IPO辅导协议，并向辽宁证监局报备，计划冲击北交所上市。截至2026年1月中旬，中信建投已报送第八期辅导报告，上市辅导期约两年。

兴福新材的业绩波动剧烈，数据显示，2022年，兴福新材全年实现营业收入7.77亿元，归母净利润1.01亿元，2023年营业收入同比下滑至6.09亿元，归母净利润增至1.36亿元，同比增幅达33.9%，呈现“营收下滑、盈利增长”的反向态势。

2023年、2024年，清青环保经营状况进一步恶化，虽营业收入有所回升至1.01亿元、1.38亿元，但净利润亏损规模持续扩大，分别达-7124.52万元、-1.56亿元，连续两年大幅亏损拖累了韩建河山的整体业绩。

最终，韩建河山于2025年年底公告以0元价格转让清青环保99.9%股权，并豁免部分债务，彻底剥离该亏损资产。

昔日3.2亿元跨界环保最终以0元“割肉”收场的教训就在眼前，如今再度豪赌陌生赛道，不仅要面对精细化工行业更高的技术壁垒、更复杂的运营逻辑，还要背负自身高负债、弱盈利的财务包袱，其转型底气与风险控制能力均备受市场拷问。

然而，进入2024年，即在新三板挂牌的当年，兴福新材营业收入进一步降至4.01亿元，同比降幅高达34.13%；归母净利润更是由盈转亏，录得-73.67万元，毛利率也同步回落至22.83%，业绩陷入短期低谷。

2025年上半年，兴福新材又扭亏为盈，其间实现营业收入2.47亿元，同比增长25.2%；归母净利润达2077.66万元，同比激增294.02%，重回盈利增长轨道。