

## 探路“一人公司”

## 西安人工智能 OPC 创新社区如何赋能 AI 超级个体？

中经记者 王登海 卢志坤 西安报道

“AI Agent的规模化落地，彻底打破了传统企业的组织边界，‘一人公司’的黄金时代，已然到来。”站在西安高新嘉会坊的路演厅里，西安人工智能 OPC 创新社区运营总

监张坤向台下百余位AI创业者如此开场。随着西安人工智能 OPC 创新社区的启动，这座拥有237家人工智能规上企业的西部重镇，正式加入由AI驱动的创业革命。

这并非一场孤立的启动仪式。放眼全国，“一人公司”(One

Person Company, OPC)正成为AI时代最具活力的创业新范式，从深圳、南京到苏州、成都，一场围绕吸引和赋能“单人成军”的城市竞赛已全面展开。

《中国经营报》记者观察到，西安人工智能 OPC 创新社区的启动，

既是西安立足自身AI产业优势、抢抓创业新风口的重要举措，也是对全国 OPC 浪潮的主动回应。

那么，在这场城市竞速中，西安的独特优势是什么？西安人工智能 OPC 创新社区又能为创业者带来什么？

## 抢跑竞速赛道

武汉、杭州等地加速跟进，纷纷出台专项政策，布局 OPC 创业生态。

人工智能技术的爆发式发展，正在重塑创业生态。大模型能力的跃升让“单人成军”成为可能，一个开发者加上一套 AI 工具链，就能完成过去需要一个团队才能完成的工作。这一变化催生了 OPC 模式的兴起，也引发了全国各大城市的战略布局。

从全国范围看，OPC 社区建设已进入“竞速期”。深圳提出到2027年年底建成超10家面积均不少于1万平方米的 OPC 社区，培育超千家高成长性 AI 创业企业；苏州已发布国内首个《OPC 社区建设与服务评价指南》，为行业树立标杆。武汉、杭州等地也加速跟进，纷纷出台专项政策，布局 OPC 创业生态。

## 厚植成长沃土

除了产业规模外，西安还有四大核心优势，构成了 AI OPC 创业者无法忽视的“硬实力”。

对追求敏捷、高效的 OPC 创业者而言，一个城市的支撑要素至关重要。而西安在算力、科教、应用场景和综合成本四个方面，恰好形成了强大的竞争优势组合，为 OPC 模式的生根发芽提供了理想条件。

“首先，西安的 AI 产业基础比较扎实。”张坤介绍道。2020年，西安获批国家新一代人工智能创新发展试验区，产业结构呈现出应用引领、多层支撑的良好态势。数据显示，2025年西安人工智能规上企业达237家，产业营收503.23亿元，

在此背景下，西安顺势而为，依托自身产业与资源优势，搭建西安人工智能 OPC 创新社区，正式跻身全国 OPC 布局的核心阵营。

记者了解到，西安人工智能 OPC 创新社区（以下简称“社区”）由西安市人工智能产业协会联合生态伙伴共同发起，蒜泥科技负责社区运营，社区聚焦 AI+OPC 生态建设，致力于构建集供需匹配、场景推广、人才培养、风险投资于一体的全链条 AI 创业服务平台。

“人工智能是陕西省重点产业之一，产业门类覆盖基础软硬件、技术算法和应用服务三大类，拥有省级链主企业7家，相关

企业总数超过500家。按照‘人工智能+’行动部署，我们既要做强龙头企业，也要关注中小微企业成长需求。”陕西省工业和信息化厅大数据产业处处长张帆表示，即将启动的西安人工智能 OPC 创新社区，整合多方资源打造服务生态，将为小微创业者提供全方位赋能，为培育产业新势力提供重要载体。

“随着‘人工智能+’行动深入推进，AI技术正从产业赋能走向个体赋能，OPC一人公司让‘一人成军’从理想变成现实。目前协会已汇聚154家会员单位，构建起全产业链生态，联合生态伙伴共同打造 OPC 创新社区，以创新平台推动 AI 技术普惠

赋能，为西安 AI 创业者厚植成长沃土。”西安电子科技大学人工智能学院执行院长、西安市人工智能产业协会执行会长侯彪也如此表示。

张坤介绍，西安人工智能 OPC 社区的招募主要围绕四大领域展开：“AI 原生领域、数字内容与文创、技术应用、软件与数据”。

在招募对象上，张坤表示，社区重点关注六类人群：“有技术背景的 AI 创业者、已运营的‘一人公司’、陕西高校的 AI 创业团队、从事 AI 应用开发的独立开发者、希望落地西安的远程团队，以及全球知名高校的 AI 领域教授、研究员和博士生导师”。

西安市成立了人工智能产业协会、专家治理委员会，能够开展技术对接、行业规范研究等工作。“这意味着创业者不是一个人在战斗，背后有整个生态在支撑。”

除了城市自身优势外，政策支持也是西安的一大亮点。张坤表示：“陕西省及西安市分别发布了诸多产业政策，从算力调度、产业培育、生态构建等方面全面布局，明确了 AI 产业发展路径，为我们搭建 OPC 创新社区提供了坚实的政策保障。”

利好政策密集出台  
OPC 正向各个细分行业渗透

中经记者 黄永旭 卢志坤 西安报道

2026年3月的一个下午，西安高新区的一间共享会议室里，二十多人围坐在一起。他们中有企业 HR、高校教师、自由撰稿人，还有一位五十多岁的保洁阿姨。这堂课的主题是“智能体开发与 AIGC 应用”，授课人是陕西晶淼企业管理咨询有限公司的培训师，台下的学员则在笔记本上认真记录着如何用“扣子”

## 政策东风下的新布局

AI 技术的普惠化发展，正让“轻量化创业”成为个体探索商业价值的新方向。晶淼咨询上述培训中，各行各业的学员同聚一堂，目标不仅是学会使用各种 AI 工具，更是为了探寻在 AI 时代个人发展的新可能。

李宗国介绍：“我们最开始就是解决大学生高质量就业问题，以及企业员工培训，但在 AI 技术日新月异的发展过程中，公司结合 AI 开展面向应届毕业生、灵活就业人员做职业规划和就业方面的培训。”

2025年8月，国务院发布《关于深入实施“人工智能+”行动的意见》，推动 AI 与各行业深度融合。AI 技术红利能够赋能中小企业、激活县域经济、创造全新就业赛道，为就业市场带来结构性变革。

其实，OPC 模式的核心是“1人+AI”，强调借助人工智能的力量，单人即可完成过去需要一个团队才能完成的工作任务，实现单兵

搭建一个简单的客服机器人。

这样的场景，正在全国各地的创业空间、培训教室里频繁上演。2026年被业内称为“OPC元年”——OPC，即 One Person Company，一人公司。在 AI 技术的加持下，一个人完成产品研发、运营、营销的全流程，正在从概念走向现实。

陕西晶淼企业管理咨询有限公司的培训师，台下的学员则在笔记本上认真记录着如何用“扣子”

作战能力的指数级跃升。在全国范围内，OPC 政策正密集出台。

广东省发布《广东省支持人工智能 OPC 创新发展行动方案（2026—2028年）》，提出到2028年建成100个 OPC 生态社区、培育1000家标杆企业，通过算力券、专属金融产品、跨境场景开放等举措，支持 OPC 开拓葡语国家及东南亚市场。

江苏省在省级“人工智能+”行动方案中明确支持 OPC 创新创业，苏州、无锡等市进一步细化政策，打造 OPC 创业首选城市。

而从具体城市来看，重点城市与区县的政策更具针对性。杭州上城区设立10亿元 OPC 专项基金，评选“OPC 超级个体”最高奖励20万元，提供三年低成本工位。

温州推出全省首份地市级系统性政策，目标到2028年引育2万人才、孵化1万家 OPC，算力券最高补贴50万元。

时表示，现在身处 AI 时代，乘着 OPC 扶持政策的东风，我们将围绕 OPC 创业者，打造西安首个 OPC 超级个体线下空间与社群。“最突出的问题就是，许多扶持政策尚未传达、普及到创业者，OPC 创业者缺乏全面了解政策的渠道，我们首先要做的就是，搭建一个政府和创业者之间的桥梁，宣讲好政府扶持政策，帮助 OPC 在创业初期获得实实在在的利好。”

合肥高新区给予 OPC 最高1000万元资金扶持，配套1000万元算力券、100万元语料券，专项基金不低于20%定向投向 OPC 企业，建成的“模立方 OPC 社区”一月内吸引22家企业入驻。

目前，西安虽未出台专门的 OPC 政策，但晶淼咨询的创始人杨晶敏敏锐地捕捉到了这一趋势。2026年1月，她带领团队搭建了“西安首个 OPC 超级个体社群”，提出“O+P+C”三位一体模型，即 One Person (个人能力)、Plus AI (AI 赋能)、Co-laboration (协作网络) 的结合。

“政策在引导，市场在呼唤，但真正落地还需要有人去搭桥。”李宗国说，“当前国家各类创业扶持政策有很多，但在政府与创业之间存在着堵点，政策利好不能很好地普及。因此，做好政策宣讲，帮助创业者学习、享受政策扶持，是我们的重要目标。”

## 西安首个线下空间

3月中旬，高新区一家名为“数智云集”的众创空间刚刚投入运营。与传统的众创空间不同，而这里正在尝试一种新的模式：不只是卖工位，更是围绕 OPC 创业者构建一个完整的赋能体系。

随着 OPC 概念走红，晶淼咨询发现，其培训的大量学员正是 OPC 超级个体的雏形——他们掌握 AI 技能，渴望轻创业，却面临无场地、无资源、无订单、无指导的四大痛点。

为此，晶淼咨询联合西安数智云集众创空间，打造西安首个 OPC 超级个体社群线下载体，定位为 AI 一人公司的全链条赋能平台，从空间、社群、技能、业务四大维度，破解个体创业难题。

李宗国表示：“传统众创空间主要靠出租工位盈利，但现在就业形势变了，仅提供物理空间远

## OPC 从 0 到 1

在晶淼咨询的 OPC 社群里，有一位学员被大家称为“养虾人”，专门做 OpenClaw 的安装与安全配置服务。

OpenClaw 是一款开源 AI 框架，但安装过程对普通人来说仍有门槛，且存在数据隐私风险。这位学员敏锐地捕捉到这一痛点，在大多数人还在摸索如何使用 OpenClaw 时，他已经开始接单了。

“他最大的优势是提前做了隔离处理。”李宗国说，“后来央媒报道 OpenClaw 可能涉及隐私问题，很多政府单位禁止安装，但他的客户反而很稳定。因为



西安人工智能 OPC 创新社区运营总监张坤介绍社区情况。

王登海/摄影

## 破解 AI 创业“成长烦恼”

在当前的 AI 创业浪潮中，从不缺好想法，缺的是让想法变成产品、让产品找到市场的通路。

在人工智能产业蓬勃发展的当下，全国各地都在争相布局 AI 赛道，但真正让创业者感到棘手的，往往不是技术本身，而是创业初期那些琐碎却绕不开的设施与服务难题。西安人工智能 OPC 创新社区正是要为这些创业者“破局”。

算力是 AI 创业最基础的“燃料”，也是创业者面临的第一道门槛。“我们联合国家超级计算西安中心、雁塔智算等单位，搭建了‘共享算力资源池’，实现智算资源按需取用。”张坤介绍道。这意味着，创业者不必再为购买昂贵的算力设备而发愁，用多少、取多少，成本可控，灵活高效。与此同时，社区还与商汤、京东云、阿里云等龙头企业深度合作，开放核心技术工具矩阵，打造了专属的“AI 创业工具包”。

除了基础保障外，西安人工智能 OPC 创新社区更注重创业项目的培育与落地。“社区还提供工商注册、政策咨询、知识产权布局、数据合规审核等全流程服务，让大家少跑腿多干事。”

在当前的 AI 创业浪潮中，从不缺好想法，缺的是让想法变成产品、让产品找到市场的通路。技术难题、资金短缺、场景

缺失，哪一关过不去，项目都可能中途夭折。为此，西安人工智能 OPC 创新社区把“加速项目转化”作为重中之重。“我们组织常态化技术沙龙、应用工坊，促进创业者与科研团队、技术专家深度对接，共同破解技术难题。”张坤介绍道。

在资金方面，西安人工智能 OPC 创新社区定期举办 AI 融资对接会，提供技术估值与资本匹配的定制化服务，帮助创业者打通资金堵点。更值得一提的是场景对接，西安人工智能 OPC 创新社区依托西安重点产业链，梳理形成 AI 场景需求清单，“为创业者匹配真实的产业场景，让技术找到落地出口”。

除了硬资源与软服务的双重支撑外，西安人工智能 OPC 创新社区同样重视创业者之间的协同生态。“我们将落成‘超级个体开发者’社群，定期开展经验共享、跨界协作，构建互助共生的创业圈层。”张坤介绍，西安人工智能 OPC 创新社区还将以赛事为纽带，举办 OPC 创新创业比赛、行业论坛等活动，搭建 AI 创业者专属交流平台，进一步推动跨领域资源的联动与整合。

远不够。创业者需要的是客户、是订单、是技能提升。”

作为一家从就业培训起家的公司，晶淼咨询在过去两年积累了丰富的政企资源，比如陕西省人才交流服务中心、西安市人社局、西安商业联合会、陕西省煤田地质集团等，这些资源正在被整合进 OPC 生态中。

“我们培训了很多学员，他们本身就是 OPC 超级个体。”李宗国说，“有人做 OpenClaw 装机服务，有人做跨境电商的内容生成，有人做食品检测报告的数据标注，他们一个人就是一家公司。”

据了解，该空间提供灵活工位、共享设施和高性能算力终端，24小时开放，入驻流程2个工作日内完成。但更重要的是社群运营——每周举办线下交流日，按 AI 培训、数字营销、软件外包、设计服务等细

分赛道组建小组，建立内部协作清单，运营团队负责撮合匹配。

“假设现在有人需要新闻媒体报道，但不知道怎么宣传，想找一个撰稿人，通过我们的小程序就能找到。”李宗国解释道，“我们首先建立一个互联，这是很重要的。”

要构建 OPC 超级个体线下空间和社群，业务赋能是关键环节。据介绍，该空间与猪八戒网、抖音服务商平台等建立合作，获取定向推送的订单；与本地中小企业、产业园区对接，承接 AI 培训、数字营销、流程自动化等外包需求；参与政府发布的数字化转型、智慧社区等场景项目。

李宗国介绍：“单个订单超出个人能力范围时，由运营团队协调社群内其他成员协同完成。”这种协作机制解决了超级个体单打独斗的局限。

他从一开始就帮客户规避了这个问题。”

在采访中，结合行业实际和社群运营经验，李宗国指出，这位“养虾人”的经历，就是 OPC 创业的典型路径，找到一个细分痛点，用 AI 工具提供精准服务，快速跑通从获客到交付的闭环。

另一个案例来自晶淼咨询的定制化开发业务。一家食品检测公司每年要处理两万多份报告，集中月份人手严重不足。以往，非标产品的检测报告需要人工逐一比对国家标准和客户提供的文件，耗时耗力。

接到企业的定制化需求后，

晶淼咨询为其开发制作了一个智能体，只需将所有标准文件输入大模型，报告生成后智能体将自动进行评估，只有当出现存疑内容时，才会提醒需要人工复核。

如此一来，大幅度降低了企业成本。“这个智能体开发并不复杂，纯文本对文本的学习，市面上大模型就能做。”李宗国说，“但它解决了具体业务问题，帮客户节省了三个人的工作量。”

如今，这样的案例正在越来越多地涌现。AI+新媒体、AI+财务、AI+人力资源、AI+跨境电商……一人公司正在渗透到各个细分行业。