

再走长征路 见证新时代

红色信丰：一座赣南小城的产业突围

中经记者 党翥 赣州信丰报道

每逢三九，是江西省赣州市信丰县新田镇百石村赶圩的日子。集市上人声鼎沸，热闹非凡，而最引人注目的，是村中心那尊“一门四忠烈”的雕像。

在这里，人们口口相传，诉说着90多年前那场发生在脚下这片土地上的战斗——红军长征第一仗。枪炮声早已远去，但那段热血记忆深深镌刻在乡土地肌理之中，代代相传，历久弥新。

“我们已经注册了‘百石红’的品牌。”新田镇百石村党支部书记陈宗贵告诉《中国经营报》记者，下一步将加强百石村的油茶、蜂蜜、豆腐、水稻、脐橙、红薯等农副产品品牌推广，让它们走出大山，走向更广阔的市场。

百石村这一幕，正是信丰县的一个缩影。该县北纬25°黄金气候带上的赣南小城，作为中央苏区重要组成部分，是中央红军长征突破国民党设置的第一道封锁线所在地，是南方三年游击战争的中心区域和指挥中心所在地，红色基因深深镌刻在城市血脉里。

往昔，这座依山傍水的赣南山城，曾囿于山区区位、传统农业束缚，发展步伐相对缓慢。红色底蕴厚重却未能充分激活，山水资源丰饶却难以转化为发展动能，守着红色家底，握着生态优势，却一度陷入产业单一、增收渠道狭窄的发展瓶颈。

赓续红军长征精神，信丰县社会经济得到高质量发展，尤其是其产业依托粤港澳大湾区，为这座红色小城打开了赣粤突围的全新窗口。当前，信丰县坚持以脐橙、蔬菜、生猪三大板块为主，推动乡村的全面振兴；工业方面，以电子信息作为首位产业，发展壮大PCB（即印制电路板）、装备制造、新能源三大主导产业，构筑“1+3”产业集群联动发展新格局。

2025年，信丰县地区生产总值成功突破300亿元，达到341.24亿元，年均增长6.5%。“‘十五五’期间，信丰将以打造全省经济强县为目标，全力建设全国农业现代化示范区、全国脐橙产业高质量发展示范区、全国以绿色PCB为主导的电子信智产业集聚区，努力构建智能装备制造协同创新高地、粤港澳大湾区优质农产品重要供应基地、赣南能源重要保障基地。”信丰县相关部门负责人表示。



种粮大户刘桂生的“账本”

中经记者 党翥 赣州信丰报道

53岁的刘桂生，最喜欢到村外的水田边散步。5月的水田，秧苗已经长成一尺多高，密密麻麻，绿油油的，有些发亮。刘桂生的眉头舒展开来，仿佛已经看到了不久的早稻收获季。

刘桂生脸庞黑亮，透着太阳长期晒出来的健康色，看着很是精神。他在江西省赣州市信丰县大阿镇阿南村流转了500亩土地，成为当地的种粮大户，担任着信丰县粮食行业协会书记。

信丰是红军长征的重要出发地之一。1934年，中央红军在这里突破敌人的第一道封锁线时，当地百姓倾其所有，将仅有的粮食送给红军战士。如今，火药远去，这片被鲜血浸染过的红土地，早已变成了高产稳产的良田。新一代的信丰粮农，接过先辈的接力棒，用实实在在的耕耘，守护着国家的粮食安全，也续写着老区人民一心向

红色信丰的时代转身

百石村是红色名村。1934年10月21日，红军长征第一仗在这里打响，并取得伟大胜利。如今，百石村仍保留着当时的红军营房、红军临时指挥部以及国民党设置的碉堡、战壕等遗址，同时修建了红军长征第一仗胜利纪念碑和历史陈列馆。

正是依托着百石村这类有着厚重历史的文化资源，信丰以固守红色资源到活化文旅IP，从封闭山区小城到赣粤前沿节点，以红色为根、以合作为桥，开启了一场从老区落后县城向产业新城、文旅名城跨越的蜕变之路。

“2023年年底，得知镇党委、政府在沛东村推进红色名村建设，全新打造的红渡人家农庄急需经营主体，那一刻，深藏心底的感恩与眷恋涌上心头。”大塘埠镇沛东村党委副书记施武雄放下外地生意，毅然承接下红渡人家农庄，希望为沛东村红色名村建设添砖加瓦，让红色文旅与乡村振兴相辅共生。

不仅如此，施武雄为了推广沛东村的农副产品，还自掏腰包邀请专业拍摄团队，打造个人抖音号和视频号（步

从一个脐橙到花果满园

从1971年袁守根引种156株脐橙树苗试种成功，到如今成长为百亿级支柱产业，一枚小小的脐橙，撑起了信丰农业突围、百姓致富的大梦想。

历经数十年深耕，2025年信丰脐橙种植面积达28.5万亩，年产量28.6万吨，产业集群总产值突破70亿元。与此同时，信丰全力打造脐橙优质产品供应链，推进一二三产业深度融合发展，构建起“本土热销+全球出口”的双循环格局。

“我们的脐橙销售早已不局限于国内，出口已成为新的增长极。”正大农业发展有限公司董事长肖播告诉记者。除了正大农业的深加工产品批量出口韩国，信丰县裕和农业有限公司（以下简称“裕和农业”）、信丰县宝利果业等企业也在鲜果出口上取得了突破性

35家上市公司聚合效应

“我们选择落户信丰高新区的原因，主要是这里的营商环境，堪比湾区的政府服务意识和服务质量。”上市公司景旺电子信丰基地行政经理肖宗财告诉记者。

景旺电子主要生产PCB，公司总部位于深圳宝安区。该公司落户信丰高新区，正是深赣对口落地项目之一。“我们为了这个项目，先后追随了6年。”信丰县电子信息产业发展中心副主任王淑珍介绍，这里已经形成电子信息产业尤其是PCB为主业的完善配套，包括上下游产业链、人才、土地等，甚至专门协调快递点业务，也是为工厂1200多名工人做好配套服务。

数据显示，截至2025年年底，该区

党、为国分忧的赤诚。

实际上，刘桂生是信丰县种粮大户之一。根据信丰县相关部门的统计，该县种植50亩以上的种粮农户有635户，大户种植占比为75.2%。信丰作为赣南的鱼米之乡，全县的粮食生产播种面积在2025年达到了73.05万亩，粮食产量25.34万吨。刘桂生成为种粮大户，主要是基于他的性格。从部队退伍回到老家之后，刘桂生先是找了一份工作，后来下岗，然后自主创业开了一个副食品批发市场，开了十几年，但是效益一般。“在2017年的时候，我看到村里有很多土地撂荒，真的很心疼啊！”共产党员刘桂生说，实在看不下去，就自己站出来，于是他主动找到镇上和镇上，希望流转土地来种植水稻，主动扛乡分户。

经过努力，刘桂生流转到了500亩土地，全部种植水稻。但是大阿镇属于丘陵地区，土地也是这里一块那里一块，实际上很不适合大规模的机械化耕作。但是刘桂

书书记武雄）。此前，镇党委、政府依托沛东村的红军渡口打造红色教育基地，而该村的萝卜、糌米也成为基地的特色展示品。“我就是想讲好沛东故事，把红色名村‘沛东’名片推广出去。”施武雄在视频里举着一个白色的大萝卜，笑容可掬的脸上一片真诚。

信丰县油山镇坑口村是赣粤边游击战争的指挥中心所在地，项英、陈毅等老一辈无产阶级革命家在这里进行了艰苦卓绝的三年游击战争，留下了光辉的历史足迹。在持续擦亮“中国游击圣地”红色名片的基础上，这里打造了“新四军农场”红色教育基地，将“三年游击战争”和“新四军”这两段红色历史贯通起来，成为油山发展红色旅游、红色培训的重要基地。不仅如此，2021年坑口村还被列为中组部第二批红色美丽乡村试点村。

按照信丰县的规划，“十五五”期间，将强化红色资源保护与价值转化，推动中央红军长征突破第一道封锁线遗址、赣粤边三年游击战争旧址等红色文化遗产与时代精神深度融合，比如实

从一个脐橙到花果满园

时，信丰还主打蔬菜+生猪两大特色产业，实现了规模化发展。该县农业农村局介绍，2025年，全县蔬菜播种面积为26.25万亩，产量75.66万吨，产值27.24亿元；生猪存栏60.98万头，年出栏12.11万头，连续5年稳居江西省前列、赣州市第一。

信丰农业农村局介绍，截至2025年年底，信丰县共有6家企业获评省级农产品品牌“赣鄱正品”认证，5家基地获评粤港澳大湾区“菜篮子”生产基地，1家获评“深圳农场”、1家产品获评“圳品”认证，105个产品通过富硒农产品认证，农产品标准化、品牌化水平显著提升。

“我种植的灵芝主要销售到广州。”崇仙乡老农村种植户表示，基地年产量20余万斤，实现年利润近200万元，二

期基地今年完成建设，灵芝产量实现翻一番。

该村党支部书记钟海建表示，正是大湾区的需求，倒逼村里调整自己的种植结构。因此，村里的招商引资项目主要集中在蔬菜、水稻、鲜花等，比如非洲菊鲜切花一年采摘超1200万枝，实现年利润100余万元。“我们不仅让昔日的抛荒地变成了‘致富田’，更探索出一条村集体经济壮大与农民深度参与的共赢新路。”

“信丰核心优势在于源发地的产业底蕴与对接大湾区的区位优势，唯有坚持品牌化、智能化、互联网化、实训化大路径协同发展，才能把规模优势转化为品牌价值，打造江西产业振兴标杆，带动广大群众增收致富。”智农咨询机构分析人士表示。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

其中，景旺电子作为链主企业，在高新区的配套企业就有20余家。“从2023年2月签约，8月份开始基建，到2024年年底第一块板子出来，2025年就实现了5个多亿的产值。”肖宗财介绍，这让他们深刻感受到“信丰速度”。

龙头企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

刘桂生虽然说他不喜欢算账，“这边来那边走出去”，但是他心里的账本却是清清楚楚。“除了土地流转费用，一季每亩的耕作费用包括种子100元、农药100元、化肥200元、打田120元、插秧80元、收割80元，还有雇人的费用。”刘桂生说，一亩的硬性成本就在600元，“所以种地是一个风险很大、压力很大的事情，但是水稻种植，把成本交给国家，心里就有一种很强烈的踏实感”。

不仅如此，刘桂生还带着村里人致富。这些年，村里留下的多是老人、妇女，在土地流转出去之后，他们就通过做一些短工补贴家用，刘桂生这里常常需要雇工，来管理土地。此外，他的一些土地不适合种植晚稻，就选择种植荸荠，没有想到一下子带动村里人种植了1000多亩荸荠。刘桂生通过带动周边农民就近就业，传授种植和农机技术，带领大家一起增收致富。

高水平的红色研学基地，整合“红色刚目+红培基地”资源，推出“跟着红军打胜仗全民国防教育研学路线”，实施“融湾红旅枢纽计划”，开通“信丰—深圳”红色研学直通车等。



景旺电子信丰基地行政经理肖宗财向记者介绍公司情况。

期基地今年完成建设，灵芝产量实现翻一番。

“信丰核心优势在于源发地的产业底蕴与对接大湾区的区位优势，唯有坚持品牌化、智能化、互联网化、实训化大路径协同发展，才能把规模优势转化为品牌价值，打造江西产业振兴标杆，带动广大群众增收致富。”智农咨询机构分析人士表示。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

期基地今年完成建设，灵芝产量实现翻一番。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

如今的信丰高新区，六成企业来自大湾区，已获评“中国电子电路产业园区”“中国电子电路产业发展核心区”。从基础材料、配套器件到终端设备，从PCB制造、智能装备到新能源储能，完整产业链条已然成型。35家上市公司和规模以上企业落地生根，带动上下游企业扎堆集聚。大族数控落户后，吸引一派直驱、变频器、科奥精密等10余家配套企业入驻，园区内实现“隔墙供货，即时配套”，物流成本大幅降低，生产效率显著提升。赣州商祺科技原本订单寥寥，依托大族数控供应链配套，年销售额增收5000万至8000万元，成为本土中小企业借势成长的缩影。

信丰脐橙：甜了一方水土 兴了百亿产业

中经记者 党翥 赣州信丰报道

5月的一场细雨之后，山坡上的脐橙园更加翠绿，树上结满了比鸽子蛋大的绿色脐橙。

江西省赣州市信丰县大塘埠镇羊马村的脐橙种植户廖丙英指着眼前的脐橙园说，他流转了130亩土地种脐橙，“一定能让小康奔小康”。

90余年前，红军长征的队伍从信丰突围。彼时，这里荒山连绵、土地贫瘠，老百姓靠着零星的耕种勉强糊口。如今，当年的长征路上已是满山橙黄，当年的荒坡变成了“金山银山”。

每年的11月中下旬，位于信丰县高新区的农夫山泉果业公司都会到廖丙英家收购鲜果。

2024年，农夫山泉在整个赣州市的脐橙采摘量就高达15.7万吨，信丰县正是其重要的脐橙种植基地。

数据显示，2025年，该县脐橙种植面积达28.5万亩，脐橙年产量28.6万吨，产业集群总产值70亿元。

不仅如此，当地的正大农业发展有限公司（以下简称“正大农业”）、信明科技发展有限公司（以下简称“信明科技”）等，不

仅通过电商平台销售当地的新鲜脐橙，还通过深加工提升脐橙的附加值，如开发脐橙糕、脐橙酒、脐橙茶叶等产品，形成种植端规模化、初加工标准化、深加工高附加值的完整产业闭环。

“‘好风凭借力，扬帆正当时’，赣南与脐橙的缘分情有独钟，甜蜜事业的路径暗合花明，这带给我超乎脐橙本身的启迪和思考。”信丰本土作家刘景明在他的报告文学《奔跑的橙子》序言中如此写道，桃江两岸，山依旧青，水依旧绿，“百里脐橙带”浑然天成，“苟日新，日日新，又日新”。

信明科技在当地农产品深度合作方面，每10天到信丰县考察，了解当地农产品生产、加工、销售等情况，为当地农产品提供技术支持和服务保障。

此外，和传统农田租金不同，信丰脐橙圈走出了一套极具乡土智慧的果实抵扣模式。比如廖丙英的130亩果园第三年初挂果，每年上交5000斤脐橙抵租金；第四年达到10000斤；进入盛果期后，每年固定上交20000斤脐橙。这种弹性机制贴合果树生长规律，幼树低交、盛果稳交，极大减轻了种植前期资金压力。加上信丰丘陵山地种植成本优势突出，也让更多敢闯敢干的农户愿意流转荒山、连片开发。

信丰县为了做强做大脐橙产业，自2017年以来，县财政每年预算安排脐橙产业发展专项资金，扶持奖励脐橙产业高质量发展，先后建成生态标准示范园452个，建设面积近5万亩。在产业链方面，设立了“双院土”专家工作站、中美柑橘黄龙病联合实验室、国家脐橙工程技术研究院等。为进一步落实国家产教融合战略部署，信丰县积极争取赣南师范大学脐橙产业学院落地信丰，今年第一批毕业的学生已经赋能赣南的脐橙产业

发展。

从一户种橙到万家兴产业，从荒山薄地到金色果园，从单卖鲜果到全链增值，信丰脐橙一路奔跑，跑出了标准+科技的底气、全链条加工的韧劲、带农富民的温度。一枚小小的脐橙，不仅是信丰的地理名片，更是乡村振兴最生动的实践样本。

信明科技在当地农产品深度合作方面，每10天到信丰县考察，了解当地农产品生产、加工、销售等情况，为当地农产品提供技术支持和服务保障。

此外，和传统农田租金不同，信丰脐橙圈走出了一套极具乡土智慧的果实抵扣模式。比如廖丙英的130亩果园第三年初挂果，每年上交5000斤脐橙抵租金；第四年达到10000斤；进入盛果期后，每年固定上交20000斤脐橙。这种弹性机制贴合果树生长规律，幼树低交、盛果稳交，极大减轻了种植前期资金压力。加上信丰丘陵山地种植成本优势突出，也让更多敢闯敢干的农户愿意流转荒山、连片开发。

信丰县为了做强做大脐橙产业，自2017年以来，县财政每年预算安排脐橙产业发展专项资金，扶持奖励脐橙产业高质量发展，先后建成生态标准示范园452个，建设面积近5万亩。在产业链方面，设立了“双院土”专家工作站、中美柑橘黄龙病联合实验室、国家脐橙工程技术研究院等。为进一步落实国家产教融合战略部署，信丰县积极争取赣南师范大学脐橙产业学院落地信丰，今年第一批毕业的学生已经赋能赣南的脐橙产业

再走长征路 见证新时代

信丰脐橙：甜了一方水土 兴了百亿产业

中经记者 党翥 赣州信丰报道

5月的一场细雨之后，山坡上的脐橙园更加翠绿，树上结满了比鸽子蛋大的绿色脐橙。

江西省赣州市信丰县大塘埠镇羊马村的脐橙种植户廖丙英指着眼前的脐橙园说，他流转了130亩土地种脐橙，“一定能让小康奔小康”。

90余年前，红军长征的队伍从信丰突围。彼时，这里荒山连绵、土地贫瘠，老百姓靠着零星的耕种勉强糊口。如今，当年的长征路上已是满山橙黄，当年的荒坡变成了“金山银山”。

每年的11月中下旬，位于信丰县高新区的农夫山泉果业公司都会到廖丙英家收购鲜果。

2024年，农夫山泉在整个赣州市的脐橙采摘量就高达15.7万吨，信丰县正是其重要的脐橙种植基地。

数据显示，2025年，该县脐橙种植面积达28.5万亩，脐橙年产量28.6万吨，产业集群总产值70亿元。

不仅如此，当地的正大农业发展有限公司（以下简称“正大农业”）、信明科技发展有限公司（以下简称“信明科技”）等，不

仅通过电商平台销售当地的新鲜脐橙，还通过深加工提升脐橙的附加值，如开发脐橙糕、脐橙酒、脐橙茶叶等产品，形成种植端规模化、初加工标准化、深加工高附加值的完整产业闭环。

“‘好风凭借力，扬帆正当时’，赣南与脐橙的缘分情有独钟，甜蜜事业的路径暗合花明，这带给我超乎脐橙本身的启迪和思考。”信丰本土作家刘景明在他的报告文学《奔跑的橙子》序言中如此写道，桃江两岸，山依旧青，水依旧绿，“百里脐橙带”浑然天成，“苟日新，日日新，又日新”。

信明科技在当地农产品深度合作方面，每10天到信丰县考察，了解当地农产品生产、加工、销售等情况，为当地农产品提供技术支持和服务保障。

此外，和传统农田租金不同，信丰脐橙圈走出了一套极具乡土智慧的果实抵扣