

再走长征路 见证新时代

昆明嵩明：装备制造崛起 长征精神照亮产业新路

中经记者 颜世龙 昆明嵩明报道

1936年，红军长征胜利会师，革命火种播撒云岭大地。90年后的今天，滇中腹地嵩明县正以“工业强县”的铿锵步伐，在新时代的长征路上书写着产业振兴的崭新篇章。作为昆明市“产城融合示范区”和“现代制造业基地”的核心承载区，这座曾经见证红军征战足迹的滇东北门户，如今已集聚规模以上工业企业212户，数量跃居云南全省县域第一，成为昆明东部经济增长的核心引擎。

《中国经营报》记者了解到，嵩明县近年来锚定“大抓产业、主攻工业”目标，构建了以装备制造、绿色食品为主导，绿色能源、新材料等新兴产业协同发展的“2+N”现代产业体系。从移动破碎筛分设备到精密数控机床，从螺杆空压机到新能源汽车，一批“嵩明智造”正沿着“一带一路”走向全球市场。在红军长征胜利90周年之际，这座革命老区的产业蝶变，正是长征精神在新时代的生动注脚——不畏艰难、求实创新、走向胜利。

记者近日实地探访发现，嵩明县的装备制造业发展并非一蹴而就。从2012年云内动力集团收购民营铸造企业起步，到凯瑞特海外收入占比突破70%；从机床产业占据昆明市半壁江山，到龙马控股50亿元高端装备项目落地——这条产业长征路，既承载着老区人民对美好生活的向往，也折射出中国智造向高端跃升的清晰轨迹。

从“跟跑”到“领跑”的产业突围

这些看似笨重的“铁家伙”，实则解决了基建领域的核心痛点。

据凯瑞特副总经理吴荫登介绍，公司主营业务为移动破碎筛分设备的研发、制造，核心产品包括圆锥破等移动式破碎筛分成套装备。“设备一到施工工地上，开机生产出来的都是钱。”吴荫登这样形容设备的工作场景。

这些看似笨重的“铁家伙”，实则解决了基建领域的核心痛点——将矿山开采的大块岩石、矿石破碎成不同规格尺寸，直接应用于房屋建设、道路施工等场景，或进一步深加工成粉状材料。

吴荫登说，凯瑞特的竞争优势在于“博采众长”的高性价比路线。相同规格的设备，国外品牌价格通常比国产品牌高两至三倍，且在满足客户定制化需求方面灵活性不足。正是抓住这一市场缝隙，凯瑞特在国产品牌中迅速崛起，规模、专业性、品种数量均位居行业前列。

目前，海外市场已经成为凯瑞特增长的重要引擎。公司近几年大力开拓国际市场，海外销售收入占比已超过70%。全球移动破碎筛分设备市场年销量接近1万台，产品主要销往俄罗斯、中亚等需求

量大的区域，同时也在欧洲及其他高端市场占据一席之地。从“跟跑”国际巨头到“并跑”甚至部分领域“领跑”，凯瑞特的国际化之路，正是嵩明装备制造企业参与全球竞争的缩影。

与凯瑞特的“年轻锐气”不同，云南云内动力机械制造有限公司（以下简称“云内机械”）承载着更厚重的产业积淀。公司副总经理李静文介绍，云内机械成立于2007年，最初主要为云内动力集团提供铸造产品，2012年被集团全资收购后，逐步从单一的发动机零部件供应商，转型为涵盖发电机组、螺杆空压机、黑色铸造产品及发动机曲轴的综合性装备制造企业。李静文回顾转型历程时说，发动机曲轴成为公司的“拳头产品”，其材质牌号达到行业领先水平，助推企业荣获国家级专精特新“小巨人”企业和云南省制造业单项冠军称号。

云内机械机械制造部副部长陈帅向记者展示了一款专门为俄罗斯市场定制开发的螺杆空压机。“这款产品15立方米13公斤，专门针对俄罗斯开矿需求，包括铁矿、煤矿、铜矿等。”陈帅介绍，该产

品已连续出口俄罗斯近四年，每年出口400多台，成为公司外贸业务的“现金牛”。

这款产品的核心竞争力在于“极端环境适应性”。陈帅透露，去年已在俄罗斯完成-35℃极寒实验，“主打省油、工作可靠、能够适应极寒温度”。目前，云内机械的产品已销往俄罗斯、东南亚（老挝、缅甸、越南）等市场，并正在拓展巴西、印度尼西亚等新兴市场。应用场景涵盖矿山钻孔爆破、光伏施工钻孔等用电不便的场所，为钻机提供压缩空气动力。

更让记者印象深刻的是云内机械在产教融合方面的探索。李静文介绍，依托云内动力70余年发展积累的高技能人才队伍和完整产业链，公司建设了实训基地，每年接收理工类院校学生实习实训超2万人次。这一模式既缓解了企业“招工难、育人贵”的痛点，也为学生提供了从理论到实践的过渡桥梁，实现了校企双赢。

从发动机零部件到“极寒空压机”，从传统制造到产教融合，云内机械的“二次创业”轨迹，印证出老工业基地转型升级的典型路径。



90多年前，红军用双脚丈量长征路，走向胜利；今天，嵩明人以创新铺就产业路，迈向高质量发展的新征程。图为嵩明县域。 颜世龙/摄影

从“量的积累”到“质的跃升”

今天嵩明县发展装备制造业，同样需要战略定力与创新智慧。

如果说凯瑞特和云内动力是嵩明装备制造业的“双子星”，那么全县212户规模以上工业企业则构成了璀璨的产业星河。据嵩明县产业发展情况报告，全县已形成汽车制造、数控机床、光伏设备、绿色食品、新能源新材料五大产业集群，其中先进装备制造业是绝对支柱。

据了解，嵩明县共集聚机床产业链相关企业141户，实现总产值

约20.1亿元。其中，上中游核心企业51户（规上企业21户），上游企业28户，涵盖铸造、钣金件及零部件加工；中游光机及整机制造企业23户，涵盖车床、磨床、铣床、加工中心、龙门等品类。成为云南省机床制造的重要基地。通用技术昆明机床（原昆明机床厂）搬迁至杨林经开区后，一期已投产，二期已开工，计划2027年投产；云南鑫

凯特机械铸造有限公司、云南精机璇正机械等企业聚焦高精度数控机床研发，产品覆盖立式/卧式加工中心、五轴联动机床，部分技术达国内领先水平。2024年引进的龙马控股集团南方高端装备制造基地项目，总投资50亿元，预计建成后年产产值40亿元，将填补西南地区高端数控机床制造空白。

站在红军长征胜利90周年的

历史节点回望，嵩明县的产业变迁颇具象征意义。当年红军长征途经云南，播撒革命火种，靠的是坚定的信念和灵活的战术；今天嵩明县发展装备制造业，同样需要战略定力与创新智慧。

根据规划，到2027年，嵩明县机床产业链规模将超100亿元，培育规上企业30家，建成西南地区最大的数控机床生产基地；到

2030年，力争产值达300亿元，形成覆盖研发、制造、检测的全产业链生态，打造“买机床、到杨林”全国性品牌。

一部县域经济转型升级的样本，也是长征精神在新时代的延续。90多年前，红军用双脚丈量长征路，走向胜利；今天，嵩明人以创新铺就产业路，迈向高质量发展的新征程。

昆明五华区：长征路上的“数字新长征”

中经记者 颜世龙 昆明报道

90多年前，红军将士用双脚丈量山河，以信仰照亮前路；今天，在红军曾经经过的彩云之南，一场关于数据、算力与创新的“新

从“卖手机”到“造大脑”

走进昆明主城区——五华区，每隔1~2公里就能看到一家红白色调的门店——这是云南九机科技集团有限公司（以下简称“九机科技”）的线下网点。从2006年创业时的“三九手机网”，到2016年更名“九机”，这家企业在西南六省走过了近20年历程。

“我们先跟你交个朋友。”九机科技公共事业部负责人管宏仙的这句话，道出了企业的经营哲学。在九机的门店里，老年顾客可以请工程师免费给新老手机互导资料、缴水电费；年轻人能买到大疆无人机、小米新品，享受“线上线下同价同服务”的便利。这种“极致服务”背后，是一套严苛的标准化流程——小到进店送一杯水，都有明确规范。

数字更能说明问题：600家线下门店、1300多万名会员、70%的会员复购率、2025年营收突破百亿元。但九机的野心不止于零售。其自主研发的“九讯云”平台，已帮助全国500多家消费电子零售商完成数字化转型。1.3万多家门店正在使用这套系统。更鲜为人知的是，这家零售企业在深圳拥有自己的智能制造工厂，手机壳、钢化膜、充电器等周边产品从这里流向全国。

“很多人问，为什么网上买东西这么方便，我们还要密集开线下店？”管宏仙解释道，“我们是品牌集合店，更是服务综合体。售前售

后一体，快修工程师驻店，这才是消费者持续选择我们的原因。”

《中国经营报》记者近日走访昆明五华区多家数字经济企业，探寻数字经济在这片红色热土上，如何成为高质量发展的新引擎。

如果说九机科技代表了“传统零售的数字化重生”，那么云南数派数据科技有限公司则展现了“AI时代的弯道超车”。

2018年成立时，数派科技只是一家做数据加工和定制化开发的小企业。2022年，公司全力“押注”AI赛道，与华为昇腾建立深度合作，基于前期数据治理经验，自主开发了大模型开发平台、应用平台及实训平台。

“我们把开源大模型下载到本地环境，用行业数据训练，让它具备专业知识，在封闭场景下使用，保证数据绝对安全。”公司运营总监张强介绍。

这种“行业大模型”模式已结出硕果。在与云南文旅合作打造的AI文旅数字平台上，整合了全省住宿、美食、景点数据，游客可定制攻略、获取推荐；在通讯、能源、医疗等领域，数派科技已涉足30个行业，交付100多个行业专属大模型。以AI电商为例，传统商家依赖人工操作的广告投放、用户画像分析、竞品监测，如今均可由大模型自动完成。

从数据清洗到模型训练，从单点应用到平台输出，数派科技的转型路径，折射出五华区数字经济企业从“做项目”向“做产品”、从“服务本地”向“服务多行业”的升级轨迹。

营收破百亿背后的“五华打法”

九机科技与数派科技，是五华区77家数字经济核心产业规上企业的缩影。

2025年，五华区数字经济核心产业实现营业收入122.82亿元，同比增长15.74%，成为昆明全市五个百亿级县区之一。这份成绩单的背后，是一套清晰的“五华打法”。

五华区不搞“摊大饼”，而是构建“一园四片”的20平方公里产业格局：西北新城片区做数字经济孵化，荷叶山片区承载数字产业，园西片区聚集数字产品服务，红云片区专注产业数字化应用。这种功能分区，让企业从孵化到成长再到规模化，能在区域内完成“梯度转移”。

载体建设同样层次分明。五华科创大厦（云南省区块链中心）聚集了94家企业，其中5家数字经济核心企业年营收超30亿元；金鼎数字产业园一期已投用，二期计划投资7.39亿元；德润朗悦湾人工智能产业园作为省内首个人工智能战略性新兴产业园，正打造产业垂直生态链。最引人注目的是数字经济产业园西北新城园区，主体结构已全面封顶，预计2026年年底投入使用，将聚焦数字信息安全产业。

五华区的数字经济发展，离不开“大院大所”的底气。辖区内11所高校、42个科研机构，省级和市级院士工作站86个，国家级和省级重点实验室96个，众创空间、科技孵化器93个。高新技术企业超过320家，国家级科技型中小企业超过230家，数量均居全省之首。“高校+双创基地”“高



九机科技办公大楼。

颜世龙/摄影

校+科技园区”的模式，让科研成果加速转化。与昆明理工大学、昆明冶金高等专科学校等高校的深度合作，正推动本地化实体机构与科研创新平台建设。

五华区的数字经济，不是“空中楼阁”，而是与传统产业深度融合。全国首个数字化烟厂5G项目在此落地；昆明吉祥食品等3家企业获市级数字化转型认定；“村播小院”创新“村播+非遗”模式，培育“金花小段”等电商IP；全省首批引入“1号求职机”及NFC“碰一下发职位”标签，建成数字零工市场。

在数据要素市场化方面，五华区同样先行先试。昆明动物研

究所“云南动物战略资源多模态高质量数据集构建”项目入选国家高质量数据集；盛世智云公司凭“宏观经济可信数据平台”获得数据质押，成功获银行贷款120万元；与昆明移动、市数据交易所共建的云南五华产业园区数据要素服务中心，正推动数据产品挂牌交易“零突破”。

面向2026年——“十五五”开局之年，五华区已列出“任务清单”：加快西北新城等重点区域边缘计算设施部署；探索“一表通”应用为基层减负；打造文旅、有色金属、生物多样性等领域高质量数据集；发展跨境电竞、跨境数据服务、跨境贸易，推动“九讯云”数

字平台出海；引育面向南亚东南亚的小语种数据标注企业。

90多年前，红军长征经过云南，留下“巧渡金沙江”的传奇。今天，五华区的数字经济探索，何尝不是一场新时代的“巧渡”——以数据为“船”，以创新为“桨”，在高质量发展的激流中，驶向“数字蓝海”。这场“新长征”，没有雪山草地的艰险，却有技术迭代的挑战、产业变革的阵痛。

但正如九机科技从网店到百亿零售集团的20年坚守，数派科技从数据加工到AI平台的6年跃迁，五华区的数字经济实践，正在证明：只要方向正确，步履不停，平凡起点也能走出不凡之路。