

领航新征程——以高质量党建引领高质量发展

党旗映天山 金融“活水”润疆来

中经记者 杨井鑫 乌鲁木齐报道

走进新疆阿克苏沙雅县努尔巴格乡英买力村，干净整洁的道

路蜿蜒伸展，风格一致的瓦房整齐排列，屋前屋后的葡萄藤攀满廊架，绿意盎然，石榴树点缀其间，树荫下老人围坐闲谈，孩童追逐嬉戏，村民闲暇时载歌载舞，到处一片和美乡村的幸福景象。

今年年初，新疆阿克苏沙雅县被纳入农业农村部2025年国家乡村振兴示范县创建名单，跻身新疆乡村振兴的五个“样板”之列。这份沉甸甸的荣誉背后，离不开金融机构的倾力帮扶，也离不开一批批

驻村金融人的坚守与付出。

从北疆棉田到南疆果园，从规模化养殖基地到偏远牧民村落，光大银行把金融服务的触角

不断向乡村延伸，以党建引领为根基，以产业振兴为目标，以民生帮扶为抓手，在广袤田野间书写着乡村振兴的温暖答卷。



▲乌鲁木齐分行驻村干部宣讲惠民政策。

受访者/图

基础设施从无到有 驻村帮扶重在“驻心”

光大银行驻村工作队始终以党建为总抓手，推动行内党支部与英买力村党支部结对共建，把建强村级党组织作为帮扶首要任务。

李兵是光大银行派遣到沙雅县英买力村的第一任工作队书记。回忆起刚刚驻村时的一幕，“艰苦”是他的第一感受。

“2017年，我与5名同事一同进入英买力村开始驻村。当时村里的驻村阵地房屋全是土墙，而且，大冬天担心煤烟中毒，只能靠电褥子取暖。在新疆冬天零下十几度的情况下，大家每天睡觉的感受是下面是热的，上面却是冰凉的。”李兵感叹道。

驻村工作队每周去县里采购一些食物和简单的生活用品。但是，更大的压力来自语言上的障碍——当时全村几乎没有人听得懂普通话。村民们说的话驻村工作队听不懂，而驻村工作队开展驻村扶贫工作想做的事，村民们也听不明白。

李兵还提到，当时村民的唯一收入来源就是种地，日子过得很苦。“驻村工作队除了要努力改善村子的基础条件之外，还要教他们如何增收致富。”

2018年，光大银行又选派优秀干部派驻喀什莎车县阿热勒乡喀拉铁热克村、吐格曼贝希村等原深度贫困村任第一书记，严格落实“队员当代表、单位作后盾、‘一把手’负总责”的驻村帮扶工作要求。历年来，光大银行已先后派驻31人次优秀员工开展驻村帮扶工作，圆满完成11个村的帮扶任务，目前仍有6名优秀员工常年在驻村一线开展帮扶工作。

时光流转，转眼驻村进入第十个年头，沙雅县英买力村早已焕然一新。在驻村工作队阵地，《中国经营报》记者看到了修建的一条条水泥路四通八达，一排排的砖瓦房拔地而起，村里专门建起了村民活动中心，供村民们闲暇时在此学习普通话和开展活动。

光大银行驻村工作队始终以党建为总抓手，推动行内党支部与英买力村党支部结对共建，把建强村级党组织作为帮扶首要任务。

驻村近十年来，驻村工作队协助村“两委”规范落实“三会一课”、主题党日等组织生活制度，由驻村书记定期开展专题党课，用通俗易懂的语言宣讲

惠农政策、民族团结相关内容，打通政策宣传“最后一公里”。针对村干部履职能力薄弱问题，工作队建立“一对一”结对帮带机制，从致富能手、返乡青年中挖掘、培育村级后备干部与入党积极分子，充实基层治理队伍。

“村子越来越好，村民也在这近十年间与工作队结下了深厚的情谊。”现任驻村工作队书记张嘉感慨道。

张嘉告诉记者，乡村振兴的落脚点就在于切切实实为村民办实事。除了驻村工作队推动基础设施建设之外，光大银行每年投入2.1万元建设“石榴籽食堂”，专门解决高龄、孤寡、独居、空巢老人的就餐难题，让他们切实感受到“吃饭难”的问题被用心对待。2024年，英买力村进行煤改电改造，光大银行为全村258户给予了每户300元—500元的补贴，既有效缓解了村民的经济压力，又持续巩固了脱贫攻坚成果，让广大村民实实在在感受到组织的关怀。2026年，光大银行给村中心小学捐赠了1400余册图书，为下一代成长学习播撒希望的种子而助力。

张嘉认为：“驻村帮扶就体现在生活方方面面的细节上。村子里没有正规医院，村民看病难一直是个大问题。驻村工作队不仅在村里增设了一些设备，还依托光大银行总行的资源，开通了远程诊疗通道，让村民在家门口就能看上病。”

光大银行为村医务室安装远程医疗设备，方便村民在家门口享受更优质的医疗资源。

英买力村的一位老人木沙依皮·玉苏甫告诉记者，当时他被诊断出癌症却没钱医治，后来求助到了光大银行。该行第一时间伸出援手，为他解决了看病医疗费用的问题。如今，他的身体已经逐渐恢复，生活也能够自理，还会经常到驻村工作队看看。

“光大银行驻村工作队从各方面都在帮助村民生活得更好，我也感受到了这份真心。”木沙依皮·玉苏甫表示。

张嘉表示，驻村工作不是简单的捐钱捐物，而是要真正沉下心、俯下身，解决他们最关心、最直接、最现实的难题。

产业从单一到多元 农民增收有了“多条腿”

近年来，驻村工作队依托党员先锋岗，划分党员联户网格，党员带头流转土地、发展“庭院经济”、调解邻里矛盾，带动各族群众抱团发展，为产业发展、民生改善提供了坚实的组织保障。

乡村振兴的关键在于帮助农民增收致富。光大银行基层党组织如何通过“产业兴”来带动地方经济呢？

2025年3月，新疆出台了《关于进一步深化农村改革扎实推进乡村全面振兴的实施方案》，其中明确提到“大力发展农产品加工业，着力壮大县域富民产业”“立足壮大县域经济，做好‘土特产’文章，提升乡村产业发展质效，推进兴业、强县、富民一体发展”。

“只有让村民增收致富了，才能从根本上解决贫困问题。”张嘉认为，村民仅凭单一一种地很难真正致富，“多条腿”走路才是出路。

在驻村工作队的帮扶下，英买力村越来越多的村民将土地流转给种植大户或专业合作社，每年可以拿到不菲的租金收入。与此同时，闲置的劳动力也能够进入附近的工厂实现再就业，收入水平得到大幅提高。

村民买买提·苏皮在接受记者采访时表示，自从土地租给专业合作社之后，光大银行介绍他到附近一家生产企业上班，月收入稳定，在5000元左右。“在那工作稳定下来之后，我今年上半年还介绍了不少同村的朋友一起去那边上班。”

据了解，目前村里经常集体组织村民进工厂务工，帮助他们丰富就业技能。特别是有一技之长的村民，在工厂很吃香，收入也会不断上涨。

在产业致富模式上，围绕沙雅县英买力村村民擅长的种植业，光大银行帮助村民发展“庭院经济”，取得了不错的效果。

英买力村村党支部书记艾海提·热依木表示，村里的很多村民

都喜欢种植桑树，嫁接葡萄藤，但是零散的种植很难转化为收入。为了帮助村民额外增加收入，光大银行主动为村里筹划了多个产业发展项目。

光大银行针对村子的葡萄种植推出了葡萄长廊项目，帮助32户农户搭建葡萄架。同时，依据村子的地形实际情况，在17户农户的房前屋后进行土地平整，建设了一条长达670米的种植大棚，已种植365株石榴苗。根据测算，石榴树三年挂果之后，该项目预计给17户农户每年每户增收3000元—5000元。

“种植石榴还有着深刻的象征寓意，意味着各民族要像石榴籽一样紧紧团结在一起。”张嘉认为。

驻村工作队开展庭院整治项目帮扶以来，帮助53户村民进行入户路面和庭院地面硬化，每户购买水泥35袋，预计平均每户可实现硬化面积100平方米，每户帮扶资金892.5元，合计给予帮扶资金支持47302.5元，共计给予帮扶资金102438.5元，有效整治了庭院脏、乱、差问题，大幅提升了庭院利用率，改善了村民的居住环境和生活质量。

近年来，驻村工作队依托党员先锋岗，划分党员联户网格，党员带头流转土地、发展“庭院经济”、调解邻里矛盾，带动各族群众抱团发展，为产业发展、民生改善提供了坚实的组织保障。

张嘉表示，十年前英买力村的村民人均年收入不足2万元，村集体整体收入也只有几十万元。如今，在驻村工作队与村民的共同努力下，村民年均收入已经达到3.28万元，而村集体整体收入突破了200万元。

金融从点到面 初心温度送达“最远一家人”

光大银行乌鲁木齐分行持续加大对南疆脱贫县、脱贫村的信贷支持力度，创新推出“驻村工作队+金融顾问”协作模式，把金融服务送到“最后一公里”“最远一家人”。

石榴的种子播撒在庭院里，金融的种子则播撒在田野间。光大银行的金融服务早已跳出驻村帮扶的“一村一域”，向更广阔的乡村大地延伸。而这背后，是一群金融人日复一日的奔波与坚守。

记者了解到，在新疆开展涉农贷款服务，最先要克服的便是地理难题。客户经理的服务范围动辄覆盖数个村落，地域跨度超百公里，很多偏远村组没有平整道路，车辆行驶在坑洼土路上颠簸摇晃，单程就要一两个小时。遇上雨雪、大风沙尘天气，出行更是寸步难行。

农户大多分散在田间、牧场，客户经理必须上门实地调查、核验经营情况、讲解贷款业务，沟通耗时费力。同时还要兼顾贷前审查、流程上报、贷后巡查等全流程工作，任务繁杂、节奏紧张。部分年长农户不熟悉金融业务、对信贷流程心存顾虑，需要工作人员耐心反复解读政策、答疑解惑。从贷前实地核验土地、农机、养殖规模，到收集整理繁杂资料、跟进审批流程，再到放款后定期回访经营状况、排查风险，全流程容不得半点马虎。客户经理们把辛劳藏在风尘里，把便利送到农户家门口。

在这样的条件下，光大银行乌鲁木齐分行上下一心着力打造具有地域亮点、产业优势、联农带

农强农的特色产品和场景模式，并立足新疆十大产业集群建设，“一链一策”做好“土特产”金融文章。分行组织开展“千帆计划”，精准滴灌农业产业化龙头企业，“一企一策”强化服务保障。此外，分行向龙头企业为主的产业链延伸，服务农户、农资产业链条，构建“核心企业+经销商+农户”的服务体系，推行“农资贷”“棉农贷”等助业模式化产品。

截至2026年5月末，光大银行乌鲁木齐分行涉农贷款余额67.35亿元，较年初新增9.56亿元，增速16.54%，序时任务完成率191%。共计向23户农业龙头企业发放贷款，余额8.65亿元。累计准入“农资贷”“棉农贷”等普惠涉农类模式化项目19个，准入额度6.35亿元，为经销商及农户提供资金支持4.17亿元。

作为全国脱贫攻坚主战场之一，新疆不少贫困区域地理偏远、交通闭塞、自然条件恶劣，部分基层群众金融认知不足，贫困群体普遍担保缺失、产业单一，信贷风险防控压力较大。

光大银行乌鲁木齐分行持续加大对南疆脱贫县、脱贫村的信贷支持力度，深化驻村帮扶工作，开展产业帮扶、就业帮扶、民生帮扶，助力脱贫群众稳定增收，同时向驻村工作队员进行金融产品培训，创新推出“驻村工作队+金融顾问”协



▲乌鲁木齐分行驻村干部走访看望村里困难群众。



▲乌鲁木齐分行驻村工作队组织开展惠民活动。

受访者/图

作模式，把金融服务送到“最后一公里”、最远一家人。

自2017年起，光大银行乌鲁木齐分行陆续选派分行优秀员工赴阿克苏地区沙雅县英买力村参与“访惠聚”驻村工作。光大银行先后承担了3个村的定点帮扶和7个村的乡村振兴助力示范任务，深入各帮扶村，开展调研脱贫攻坚与乡村振兴有效衔接和民族团结一家亲活动等70余批次。

例如，2020年光大银行乌鲁木齐分行在喀什莎车县阿热勒乡喀拉铁热克村、吐格曼贝希村，帮助成立莎车县追光巴郎农产品销售农民专业合作社，社员由100名村民组成，其中已脱贫村民占90%，充分利用光大集团的资源优势，大力推动已脱贫地区农产品的消费帮扶，历年来在集团、总行的大力支持下，目前已实现累计销售1400万元，为当地群众开辟了一条稳定的增收渠道。

数据显示，截至2026年5月末，光大银行乌鲁木齐分行脱贫地区贷款余额4.99亿元，精准帮扶贷款余额2.94亿元。此外，光大银行乌鲁木齐分行累计投入驻村、帮扶等各项经费3000余万元，助力帮扶村群众安居乐业、收入不断增加。

金融是国民经济的血脉，党的领导是金融事业发展的根本保证。光大银行在新疆正通过将党建“红色引擎”深度嵌入业务肌理，精准滴灌乡村振兴各个领域，实现金融政治性、人民性的有机统一。而其驻村工作队近十年的实践证明，党建从来不是挂在墙上的标语，而是田间地头的脚步、石榴树下的宣讲、党员胸前的徽章、村民脸上的笑容。正是这一件件看得见、摸得着的实事，让党的关怀温暖了每一个村落、每一户人家，也让党建的旗帜从北疆棉田到南疆果园高高飘扬。